

Informe Anual 06





Informe Anual

Carta del presidente 04

Presentación

Marco regulador	10
Ámbito de actuación	11
Competencias	11
Principios de actuación	13

Órganos rectores

Consejo de Administración	16
Comité de Dirección	20
Estructura organizativa	21

Empresas

Participaciones mayoritarias	24
Otras participaciones	28
Ente adscrito	29
Fundaciones	29



Analisis del ejercicio

Entorno económico	32
Análisis económico del Grupo	34
Hechos significativos	41
Áreas de negocio	48

Sostenibilidad

Actuaciones económicas e I+D+i	76
Compromiso medioambiental	87
Responsabilidad social	95
Información a la sociedad	103

Cuentas anuales consolidadas ejercicio 2006

Informe de auditoría	108
Balance de situación consolidado	112
Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada	113
Memoria del ejercicio 2006	114

Carta del presidente

Por tercer año consecutivo me complace presentar el balance de actuaciones que, a lo largo de 2006, ha protagonizado el Grupo SEPI, y hacerlo sirviendo al compromiso de transparencia informativa que asumí al acceder a la presidencia de esta institución.

De acuerdo con los principios que inspiraron su ley de creación, SEPI viene siendo un instrumento de aplicación de la política diseñada por el Gobierno para el sector empresarial estatal. SEPI gestiona una parte relevante del sector público, misión que desarrolla combinando el principio de eficiencia con el de preservación del interés general.

Esta misión permanente se instrumenta cada año a través de un conjunto de actuaciones, que ponen su acento, en unos casos, en el saneamiento de empresas y entidades o de su puesta en valor; y en otros, en operaciones privatizadoras de aquellas empresas cuya inserción en la órbita pública ha dejado de tener una justificación funcional. Con carácter general, SEPI mantiene la gestión de aquellas empresas cuya condición de instrumentales justifica su titularidad estatal, y lo hace atendiendo a las exigencias más elevadas de profesionalidad.

Circunstancias todas ellas que son congruentes con la adscripción de SEPI al Ministerio de Economía y Hacienda, consolidándose como una útil herramienta de política económica y presupuestaria, dado que a partir de 2006, SEPI puede recibir aportaciones financieras con cargo a los Presupuestos Generales del Estado.



El ejercicio del año 2006 ha sido especialmente prolífico en acontecimientos y actuaciones de la más variada índole y que van desde la modificación de su propio régimen patrimonial y financiero hasta la constitución de la nueva RTVE, pasando por la firma del nuevo Plan de Empresa para HUNOSA, la finalización del proceso de venta de los astilleros públicos de IZAR, la continuidad en el desarrollo de los parques empresariales e instalación de nuevos proyectos, y la realización de otras operaciones de venta de filiales minoritarias y participaciones indirectas.

Conforme a la Ley 20/2006 de 5 de junio, que modificó la de creación de SEPI, ésta podrá percibir aportaciones con cargo a los Presupuestos Generales del Estado para seguir cumpliendo con sus compromisos actuales y futuros, una vez que el tiempo de las grandes privatizaciones ha concluido, y con ella la fuente principal de financiación de SEPI en los últimos tiempos.

Por otra parte, se ha dado cumplimiento al fin perseguido por la Ley 17/2006 de 5 de junio de la radio y televisión de titularidad estatal, que preveía la creación de la “Corporación de Radio y Televisión Española, S.A.”, habiendo formalizado finalmente el 12 de septiembre la constitución de la Corporación, de la que SEPI es socio fundador, y de las sociedades mercantiles estatales TVE y RNE, operadoras del servicio público, de las que es titular la Corporación. Previamente se había alcanzado un acuerdo entre SEPI, RTVE y los sindicatos en torno al Plan de Saneamiento y Futuro, posteriormente ratificado en referéndum por los trabajadores de RTVE. Dicha constitución

posibilitará la prestación de un servicio público y la emisión de una televisión y radio de calidad, independientes respecto al Gobierno y eficaz, tanto desde el punto de vista económico como en la prestación del servicio público.

Durante el primer semestre de 2006 se negoció entre el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio, los sindicatos y la patronal el Plan Nacional de Reserva Estratégica del Carbón 2006-2012 y el Nuevo Modelo de Desarrollo Integral y Sostenible de las Comarcas Mineras. En paralelo, SEPI ha participado en la negociación del Nuevo Plan de Empresa y Convenio Colectivo de HUNOSA 2006-2012, sobre el que se alcanzó un acuerdo en el mes de mayo de 2006. Este Plan fija los objetivos de producción y plantilla en el periodo de su vigencia, en coherencia con los que se establecen para todo el sector de cara al sostenimiento del mismo en condiciones económicamente asumibles. Al mismo tiempo, articula programas de inversión en diversificación de actividades y creación de puestos de trabajo alternativos en la Cuenca Central asturiana.

También en 2006, se ha culminado el proceso de venta de los activos de los astilleros de Sestao, Sevilla y Gijón, que se había iniciado en julio de 2005, tras la declaración de IZAR en situación de liquidación. De esta forma, el 18 de julio de 2006 se produjo la adjudicación de los activos de los tres astilleros por la Comisión Liquidadora de IZAR, con la autorización del Consejo de Administración de SEPI, y posteriormente el Consejo de Ministros de 3 de noviembre autorizó las operaciones de venta, que se elevaron a públicas el día 30 de ese mes. La venta de estos activos se realizó de acuerdo con los criterios establecidos por la Comisión Europea, cumpliendo la finalidad del Acuerdo Marco suscrito el 16 de diciembre de 2004 entre SEPI, empresa y sindicatos, de asegurar la continuidad de los centros.

Junto a estas actuaciones, en su papel de gestor de sus empresas participadas, SEPI ha continuado con la desinversión de participaciones indirectas como la de WESER Engineering, filial de IZAR en liquidación, traspasándola a TAIM-TEG, y el 23%, que tenía SEPIDES en SODIAR, al Gobierno de Aragón, así como la de participaciones minoritarias como el 7,34% de ARESBANK. Por último, se ha completado la venta del 49% de QUÍMICA DEL ESTRONCIO a Fertiberia.

Finalmente, en el ámbito de la promoción de nuevos proyectos empresariales de carácter medioambiental y de componente tecnológico, cabe destacar la suscripción, a través de nuestra participada SEPIDES, de convenios de colaboración con la Junta de Andalucía, la Fundación EOI y la Diputación General de Aragón, así como el impulso dado en el año por INFOINVEST al parque empresarial ubicado en Requena, reforzado con la firma de un acuerdo entre este municipio y SEPI.

En este Informe, al igual que en el del año anterior, se realiza además una explicación pormenorizada de la evolución de las empresas en el ejercicio, y se incluye un capítulo sobre sostenibilidad, que refleja la aportación del Grupo al desarrollo económico, el medio ambiente y la utilización de tecnologías punteras, aspectos que forman parte de los modelos de gestión que SEPI impulsa en todas sus empresas.

Por último, me complace agradecer profundamente el esfuerzo y dedicación profesional a todo el personal perteneciente a SEPI y su Grupo de empresas y a sus órganos ejecutivos, que han permitido alcanzar satisfactoriamente las metas establecidas y los retos asumidos.



Enrique Martínez Robles



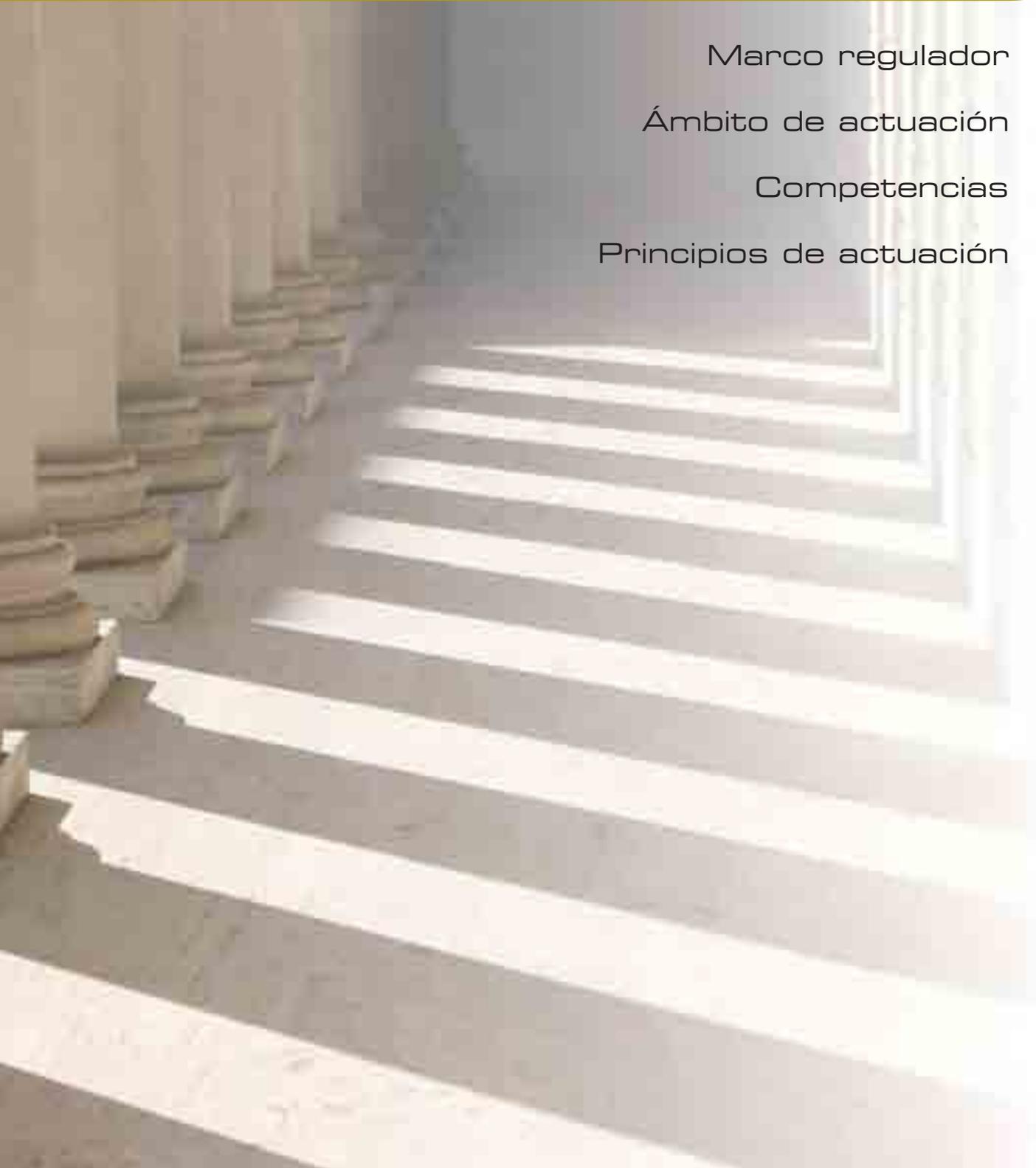
Presentación

Marco regulador

Ámbito de actuación

Competencias

Principios de actuación



Marco regulador

La Sociedad Estatal de Participaciones Industriales (SEPI) es una entidad que forma parte del sector público español y está adscrita a la Vicepresidencia Segunda – Ministerio de Economía y Hacienda, con dependencia directa del ministro. Fue creada en 1995, por Real Decreto Ley 5/1995, de 16 de junio, convalidado el 10 de enero de 1996, por la Ley 5/1996 de Creación de determinadas Entidades de Derecho Público.

SEPI se rige en todas sus actuaciones por el ordenamiento jurídico privado, civil, mercantil y laboral, sin perjuicio de las materias en las que le es aplicable la Ley General Presupuestaria.

SEPI y su Grupo de empresas están sometidos a los mismos mecanismos de control que cualquier otra institución del sector público, además de a otros controles derivados de su actuación en el ámbito empresarial y en materia de privatizaciones:

- **Control económico-financiero**, a través de la Intervención General de la Administración del Estado y del Tribunal de Cuentas.
- **Control de las relaciones laborales**, por la Comisión de Seguimiento de la Negociación Colectiva y la Comisión Interministerial de Retribuciones (CECIR).
- **Controles específicos de las privatizaciones**, por el Consejo Consultivo de Privatizaciones, la Intervención General de la Administración del Estado y el Tribunal de Cuentas.
- **Control parlamentario**, mediante comparecencias informativas en el Congreso y en el Senado e iniciativas parlamentarias.
- **Control de la Unión Europea**, a través de los órganos comunitarios con relación a la competencia y en políticas sectoriales.



La aprobación de la Ley 20/2006, de 5 de junio, que modifica el régimen financiero de SEPI y el de sus empresas, tiene como objetivo su adaptación, dentro del pleno respeto al Derecho Comunitario, a una nueva etapa empresarial en la que ya no es posible mantener el principio de autonomía presupuestaria. La nueva norma introduce diversos cambios en la Ley 5/1996, de Creación de determinadas Entidades de Derecho Público, así como en el Real Decreto Ley 15/1997, que modificaba la propia Ley de creación de SEPI.

SEPI y su Grupo de empresas están sometidos a los mismos mecanismos de control que cualquier otra institución del sector público

La nueva Ley introduce como principales novedades:

- SEPI y sus sociedades participadas mayoritariamente, directa o indirectamente, podrán percibir cualquier tipo de aportación con cargo a los Presupuestos Generales del Estado.
- Las deudas que SEPI contraiga en la captación de fondos en los mercados nacionales o extranjeros, mediante la emisión y colocación de valores de renta fija, podrán gozar frente a terceros de la garantía del Estado.
- Se suprime la exigencia impuesta a la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales de conservar unos fondos propios mínimos de 1.200 millones de euros.

Ámbito de actuación

El ámbito de actuación de SEPI abarca hoy a 20 empresas participadas de forma directa y mayoritaria, que constituyen el Grupo SEPI, con una plantilla media de 29.937 personas. También tiene competencias sobre la Corporación RTVE y el Ente Público RTVE, que está adscrito a esta Sociedad Estatal, así como sobre dos fundaciones tuteladas.

SEPI tiene participaciones directas minoritarias en ocho empresas e indirectas en más de cien sociedades.

Competencias

SEPI tiene asignadas por su Ley de creación las siguientes funciones:

- **Impulsar y coordinar** las actividades de las sociedades de las que es titular.
- **Fijar la estrategia y supervisar la planificación** de las sociedades participadas mayoritaria y directamente, y llevar a cabo el seguimiento y

control de su ejecución. La gestión ordinaria de esas sociedades corresponde a sus propios órganos de administración.

- **Administrar sus acciones y participaciones** y realizar todo tipo de operaciones financieras, activas y pasivas, incluida la amortización de la antigua deuda del INI.
- **Fijar las directrices generales de actuación de sus empresas**, aplicando criterios de gestión empresarial y ejecutando las directrices del Gobierno en materia de modernización y reestructuración industrial con salvaguarda del interés público.

Su principal objetivo es la obtención de la mayor rentabilidad de sus acciones y participaciones mediante:

- **La definición y aprobación de las estrategias** y el establecimiento de las actuaciones relevantes y los objetivos anuales de todas sus empresas.
- **El diseño de planes de futuro**, que contemple las mejoras necesarias en las empresas deficitarias: operativas, financieras, organizativas, laborales, etc.
- **El ejercicio del control de la eficacia** en relación a sus participadas directas y mayoritarias.

SEPI realiza también:

- **Una labor de promoción y desarrollo empresarial**, ofreciendo alternativas industriales capaces de compensar los efectos económicos y sociales derivados de la reducción de actividad en zonas geográficas concretas.

[SEPI realiza una labor de promoción y desarrollo empresarial en zonas geográficas concretas]

- **El análisis y aprobación de las actuaciones de las empresas** en el ámbito de I+D+i, el asesoramiento ante organismos e instituciones y la evaluación de situaciones medioambientales. También financia proyectos a través de un fondo de fomento a la investigación.
- **La gestión de los procesos de liquidación** ordenada de compañías no viables o que están finalizando su actividad.
- **La privatización de aquellas participaciones no estratégicas para SEPI**, que se consideran susceptibles de ser gestionadas por la iniciativa privada.

En su actividad como **agente privatizador**, SEPI aplica en todos los procesos de venta los principios básicos de publicidad, transparencia y concurrencia.

El procedimiento establecido para las operaciones de privatización se resume en las siguientes fases:

- **Selección de asesores externos** (asesor y valorador).
- **Exigencia de planes industriales** (en ventas mediante concurso), con las actuaciones previstas y las garantías de cumplimiento, que aseguren la continuidad del proyecto.
- **Aprobación por el Consejo de Administración de SEPI y por el Consejo de Ministros.**
- **Formalización de las ventas**, mediante contrato y escritura pública.

Todos los procesos se someten al control riguroso de los siguientes órganos:

- Consejo Consultivo de Privatizaciones.
- Intervención General de la Administración del Estado.
- Tribunal de Cuentas.
- Parlamento.

SEPI realiza el seguimiento posterior del cumplimiento de los planes industriales durante su vigencia y los compromisos contractuales asumidos por los compradores (inversiones, empleo, fondos propios, etc.).

Principios de actuación

El compromiso de SEPI con la sociedad se manifiesta también a través de unos valores que marcan su actuación y su toma de decisiones e impregnan su cultura corporativa:

- **Rigor**, que implica la máxima exigencia en la gestión, el control y la ejecución de sus responsabilidades.
- **Austeridad** en la utilización de sus recursos, buscando el mayor aprovechamiento y optimización de los mismos.
- **Profesionalidad**, enfocada hacia la obtención de los mejores resultados y objetivos en la gestión de sus recursos.
- **Transparencia** en todas sus actuaciones, a fin de trasladar a la opinión pública una imagen fiel del cumplimiento de sus obligaciones.

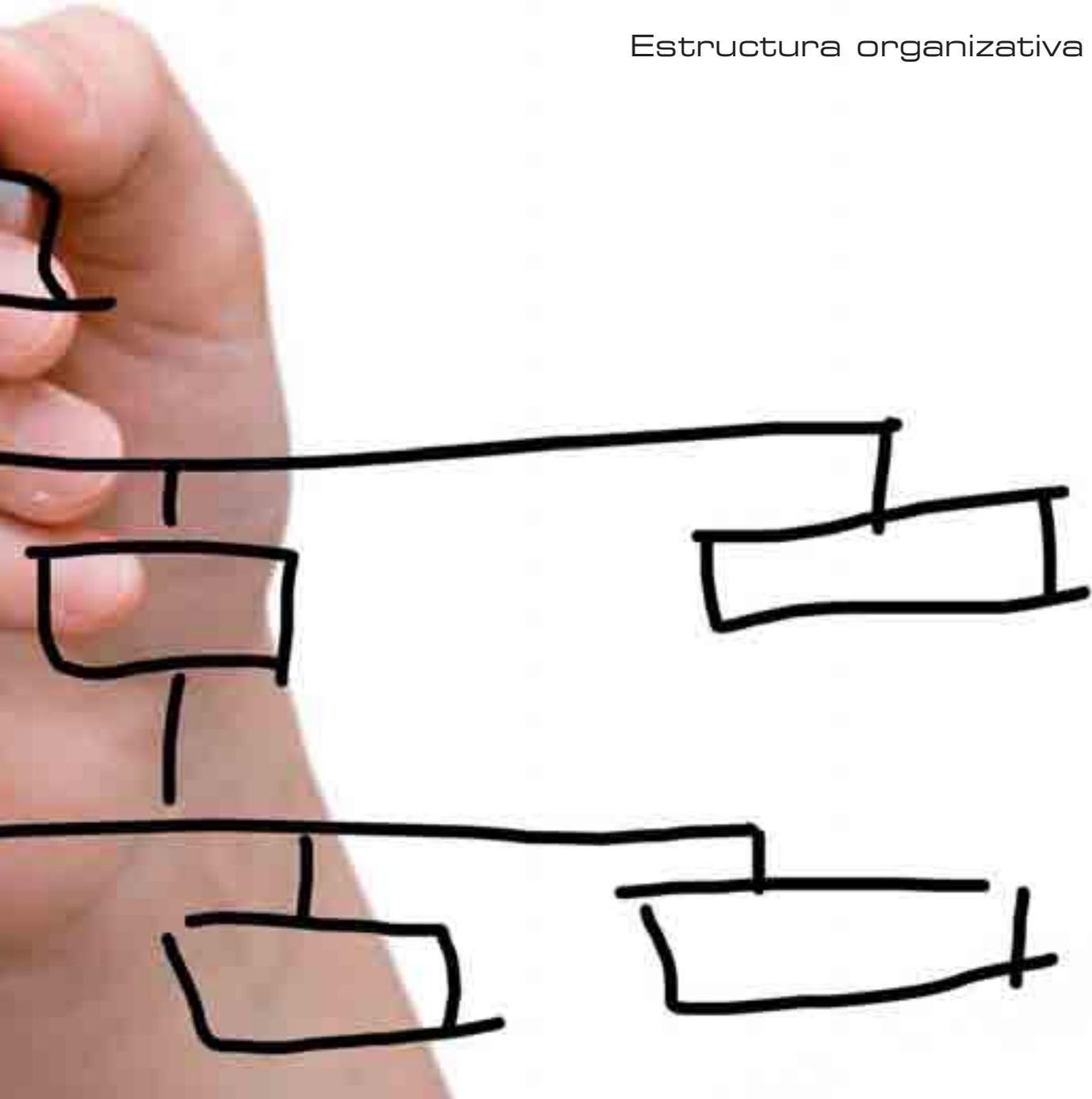


Organos rectores

Consejo de Administración

Comité de Dirección

Estructura organizativa



Los órganos rectores de la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales son el presidente y el Consejo de Administración.

Consejo de Administración

Presidente	D. Enrique Martínez Robles
Vicepresidente	D. Federico Montero Hita
Vocales	<p>D. Luis Díez Martín (*) Director del Gabinete del vicepresidente segundo del Gobierno y ministro de Economía y Hacienda</p> <p>D.ª Mª de las Mercedes Díez Sánchez Directora general del Patrimonio del Estado Ministerio de Economía y Hacienda</p> <p>D.ª Aurora Domínguez González Subsecretaria Ministerio de Trabajo y Asuntos Sociales</p> <p>D. Fernando Escribano Mora Director del Gabinete de la vicepresidenta primera del Gobierno y ministra de la Presidencia</p> <p>D.ª Mª Teresa Gómez Condado Subsecretaria Ministerio de Industria, Turismo y Comercio</p> <p>D. Luis Herrero de Juan Subsecretario Ministerio de la Presidencia</p> <p>D.ª Juana Mª Lázaro Ruiz Subsecretaria Ministerio de Economía y Hacienda</p> <p>D.ª Soledad López Fernández (**) Secretaria de Estado de Defensa Ministerio de Defensa</p> <p>D. Francisco José Marcellán Español Secretario general de Política Científica y Tecnológica Ministerio de Educación y Ciencia</p> <p>D. Ignasi Nieto Magaldi Secretario general de la Energía Ministerio de Industria, Turismo y Comercio</p> <p>D. Carlos Ocaña y Pérez de Tudela Secretario de Estado de Hacienda y Presupuestos Ministerio de Economía y Hacienda</p> <p>D. Joan Trullén Thomás Secretario general de Industria Ministerio de Industria, Turismo y Comercio</p> <p>D. David Vegara Figueras Secretario de Estado de Economía Ministerio de Economía y Hacienda</p> <p>D.ª Mª Encarnación Vivanco Bustos Subsecretaria Ministerio de Fomento</p>
Secretario del Consejo	D. Fernando Sequeira de Fuentes

(*) Nombrado el 26 de marzo de 2007, en sustitución de Dña. Soledad Abad Rico

(**) Nombrada el 24 de abril de 2007, en sustitución de D. Francisco Pardo Piqueras

FUNCIONES

El Consejo de Administración de SEPI tiene las más amplias facultades para que esta Sociedad Estatal pueda desarrollar las funciones que tiene atribuidas, con las únicas limitaciones que le vengán impuestas legalmente.

A modo meramente enunciativo, la Orden de 13 de julio de 1995 de organización y funciones de SEPI, en su Disposición Segunda, establece como funciones atribuidas a su Consejo de Administración las siguientes:

- a. Aprobar la organización básica de la Sociedad Estatal y sus modificaciones, en el marco de lo dispuesto en la presente Orden, así como las disposiciones generales y normas internas necesarias para su gestión.
- b. Conferir y revocar poderes generales o especiales a personas determinadas, tanto físicas como jurídicas, para los asuntos en que fuere necesario tal otorgamiento.
- c. Dictar las normas de funcionamiento del propio Consejo, en lo no previsto en la presente Orden.
- d. Aprobar la plantilla de personal y sus modificaciones, así como los criterios generales para la selección, admisión y retribución del mismo, sin perjuicio de lo establecido en la normativa laboral y presupuestaria.
- e. Aprobar los presupuestos anuales de explotación y capital de la Sociedad Estatal, así como su programa de actuación, inversiones y financiación para su elevación al Ministerio de Economía y Hacienda.
- f. Acordar la constitución de nuevas sociedades o participación en sociedades ya existentes, de acuerdo con lo previsto en el artículo 11 del Real Decreto-Ley 5/1995, de 16 de junio.
- g. Aprobar las operaciones que supongan el incremento o la transmisión de participaciones accionarias u otros títulos o valores de los que sea titular la Sociedad Estatal que puedan dar derecho, directa o indirectamente, a la adquisición de aquéllas, de acuerdo con lo previsto en el artículo 11 del Real Decreto-Ley 5/1995, de 16 de junio.
- h. Aprobar aquellos acuerdos, pactos, convenios y contratos que el propio Consejo determine que han de ser de su competencia, en razón de su importancia o cuantía.
- i. Aprobar, con arreglo a la legislación vigente, las reglas generales de contratación y los límites económicos en la capacidad de aprobación y firma de contratos del presidente.

- j. Realizar cuantos actos de gestión, disposición y administración de su patrimonio se consideren precisos.
- k. Aprobar la emisión en serie de pagarés, obligaciones u otros títulos similares, así como de instrumentos de gestión de tesorería y deuda.
- l. Aprobar la realización de todo tipo de operaciones financieras respecto de sus sociedades participadas.
- m. Autorizar las operaciones de afianzamiento y de prestación de avales para garantizar operaciones financieras concertadas por entidades participadas directa o indirectamente.
- n. Autorizar, a propuesta del presidente, el nombramiento, por los órganos competentes, de los consejeros que representen a la Sociedad en los consejos de administración de las entidades participadas.

Asimismo, corresponde al Consejo de Administración de la Sociedad Estatal emitir informe respecto de:

- a. Las operaciones de fusión, absorción, escisión o concentración en que esté interesada cualquiera de las sociedades participadas directamente por la Sociedad Estatal.
- b. Las operaciones que realicen las sociedades participadas que supongan el incremento o la transmisión de participaciones accionarias u otros títulos o valores que puedan dar derecho, directa o indirectamente, a la adquisición de aquéllas.

El Consejo de Administración conocerá e informará los programas de actuación, inversiones y financiación de las sociedades en que participe mayoritariamente.

Asimismo, y respecto de las restantes sociedades participadas por la Sociedad Estatal, el Consejo de Administración podrá emitir informe sobre sus planes estratégicos.

La anterior determinación de competencia del Consejo de Administración es meramente enunciativa y no limita, en manera alguna, las amplias facultades que le competen para el gobierno y dirección de la Sociedad Estatal, según lo previsto en el artículo 14 del Real Decreto-Ley 5/1995, de 16 de junio.

SISTEMA DE NOMBRAMIENTO

El presidente de SEPI es nombrado por el Gobierno, mediante Real Decreto, a propuesta del ministro de Economía y Hacienda.

Los consejeros de SEPI son nombrados por el ministro de Economía y Hacienda. El Consejo de Administración puede nombrar, entre sus miembros, dos vicepresidentes como máximo.

CÓDIGO ÉTICO DE CONDUCTA

A los miembros del Consejo de Administración de SEPI les es de aplicación la Ley 53/1984, de 26 de diciembre, de incompatibilidades del personal al servicio de las administraciones públicas; y el Real Decreto 598/1985, de 30 de abril, sobre incompatibilidades del personal al servicio de la Administración del Estado, de la Seguridad Social y de los entes, organismos y empresas dependientes.

En el supuesto de altos cargos, les es aplicable:

- La Ley 5/2006, de 10 de abril, de regulación de los conflictos de intereses de los miembros del Gobierno y de los altos cargos de la Administración General del Estado.
- El Real Decreto 1410/1995, de 4 de agosto, por el que se regulan los registros de actividades y de bienes y derechos patrimoniales a los altos cargos.
- Acuerdo del Consejo de Ministros de 18 de febrero de 2005 (BOE de 7 de marzo de 2005), por el que se aprueba el Código de Buen Gobierno de los miembros del Gobierno y de los altos cargos de la Administración General del Estado.



Comité de Dirección

El Consejo de Administración de SEPI, en su reunión de 23 de febrero de 2001, aprobó el texto de las “Normas Regulatoras de las Relaciones de SEPI con sus Empresas” (que ha sido objeto de modificaciones posteriores por acuerdos adoptados por el Consejo de Administración en sus reuniones de 14 de septiembre de 2001 y de 28 de marzo de 2003).

En virtud de dichos acuerdos, el Comité de Dirección tiene delegada del Consejo de Administración la autorización de las operaciones contenidas en las “Normas Regulatoras de las Relaciones de SEPI con sus Empresas”.

La composición del Comité de Dirección es la siguiente:

D. Enrique Martínez Robles	Presidente Licenciado en Derecho, es inspector de Hacienda del Estado.
D. Federico Montero Hita	Vicepresidente Licenciado en Ciencias Económicas, es interventor y auditor del Estado y censor jurado de Cuentas.
D. Ángel Fernández Álvarez	Director del Gabinete de Presidencia Licenciado en Ciencias Económicas y diplomado en Ciencias Empresariales, es inspector de Hacienda del Estado, interventor y auditor del Estado y censor jurado de Cuentas.
D. Fernando Sequeira de Fuentes	Secretario general y del Consejo Doctor en Derecho y profesor titular de Universidad
D. Juan Gurbindo Gutiérrez	Director de Administración y Recursos Ingeniero industrial y diplomado en Economía de Empresa.
D. Manuel Alves Torres	Director de Planificación y Control Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales.
D. Pedro Pablo Núñez Domingo	Director de Participadas Licenciado en Derecho y en Ciencias Económicas y Empresariales.
D. Bartolomé Lora Toro	Director de Participadas Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales.
D. José Miracle Gómez	Director de Participadas Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales, es inspector de Hacienda del Estado.
D.ª María Jesús Álvarez González	Directora Económico-Financiera Licenciada en Derecho y en Ciencias Económicas y Empresariales.

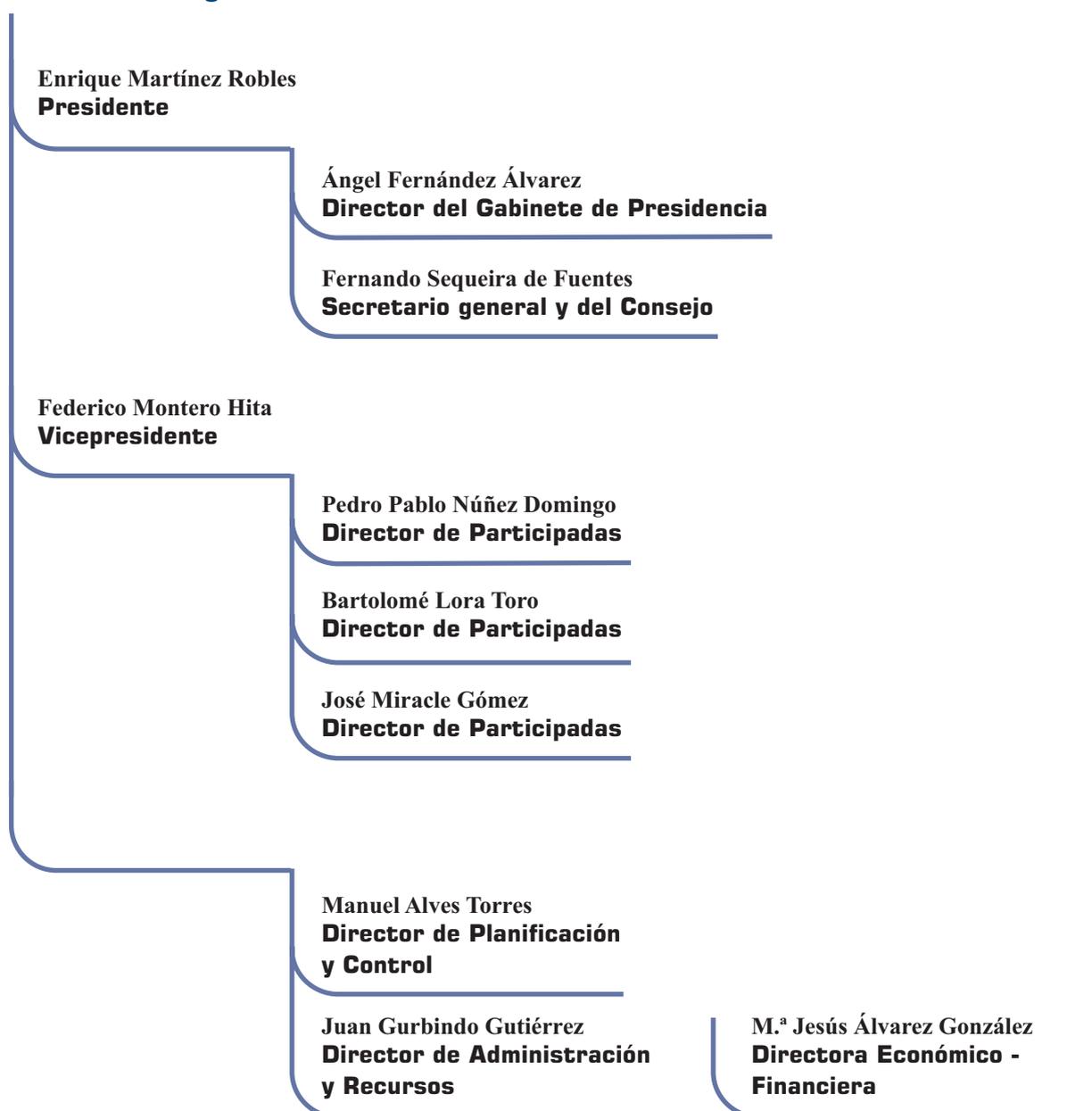
SISTEMAS DE NOMBRAMIENTO

Los miembros del Comité de Dirección son nombrados por el presidente de SEPI, informándose al Consejo de Administración de tales nombramientos.

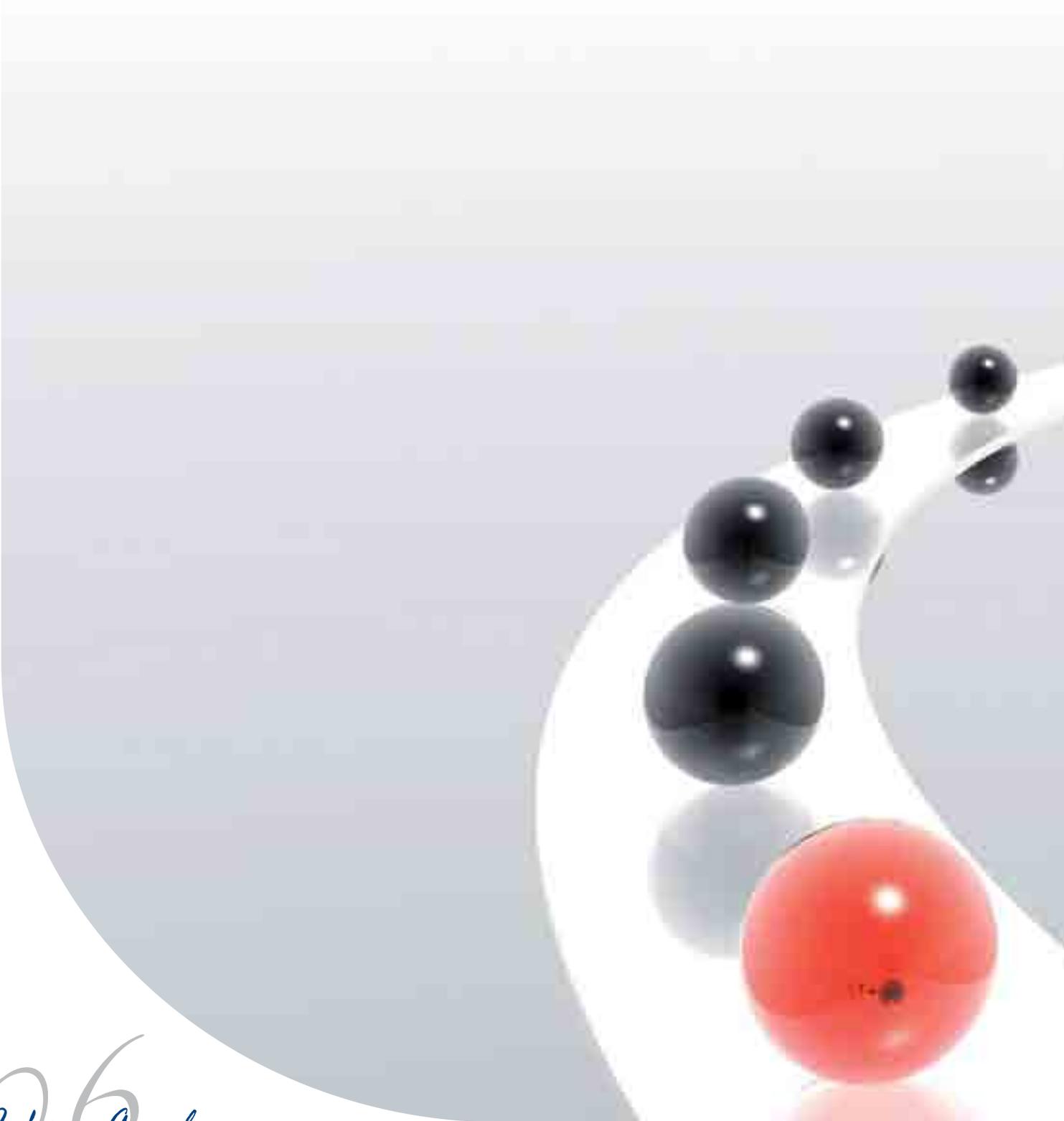
CÓDIGO ÉTICO DE CONDUCTA

A los miembros del Comité de Dirección de SEPI les es de aplicación la Ley 53/1984, de 26 de diciembre, de incompatibilidades del personal al servicio de las administraciones públicas; y el Real Decreto 598/1985, de 30 de abril, sobre incompatibilidades del personal al servicio de la Administración del Estado, de la Seguridad Social y de los entes, organismos y empresas dependientes.

Estructura organizativa



Cada una de las empresas del Grupo SEPI está adscrita a alguna de las tres direcciones de Participadas.



Empresas

Participaciones mayoritarias

Otras participaciones

Ente adscrito

Fundaciones



En esta relación se incluyen las empresas participadas directamente por SEPI, así como el Ente Público RTVE y las fundaciones dependientes de esta Sociedad Estatal.

Participaciones mayoritarias

(empresas de participación directa mayoritaria, que constituyen Grupo)

DE SERVICIO PÚBLICO

AGENCIA EFE

Agencia EFE, S.A.

Sector: Comunicación **Constitución:** 1939

Participación: 100%

Actividad: Distribución de información en España y en todo el mundo, en todo tipo de formatos, áreas temáticas y soportes, con servicios informativos en español, inglés, árabe y portugués.

Presidente: D. Alex Grijelmo García

Domicilio Social: Espronceda, 32 (28003 Madrid)

Telf. 913 467 100 www.efe.es

MERCASA

Empresa Nacional Mercados Centrales de Abastecimiento, S.A.

Sector: Distribución alimentaria **Constitución:** 1966

Participación: 51%

Actividad: Promover, construir y gestionar, directamente o en colaboración con los ayuntamientos, mercados centrales de abastecimiento de productos alimenticios, en las fases mayorista y minorista, así como mejorar en todos los órdenes el ciclo de comercialización de los mismos.

Presidente: D. Javier de Paz Mancho

Domicilio Social: Paseo de la Habana, 180

(28036 Madrid) Telf. 913 500 609 www.mercasa.es

SAECA

Sociedad Anónima Estatal de Caución Agraria

Sector: Servicios financieros **Constitución:** 1988

Participación: 80%

Actividad: Prestación de coberturas (avales y fianzas) a personas físicas o jurídicas para favorecer la financiación de inversiones en los sectores forestal, agrícola, ganadero, agroalimentario y pesquero.

Presidente: D. Julián Arévalo Arias

Domicilio Social: Jorge Juan, 19 - 4ª planta

(28001 Madrid) Telf. 912 093 700 www.saeca.es

TRAGSA

Empresa de Transformación Agraria, S.A.

Sector: Transformación agraria y medio ambiente

Constitución: 1977 **Participación:** 51%

Actividad: Realización de actuaciones, obras, trabajos, prestación de servicios, estudios, planes y proyectos en materia agraria, forestal, de desarrollo rural, protección y mejora del medio ambiente, de acuicultura, pesca, ganadería, sanidad animal y conservación de la naturaleza.

Presidente: D. Rafael Jaén Vergara

Domicilio Social: Maldonado, 58 (28006 Madrid)

Telf. 913 963 400 www.tragsa.es



DE PROMOCIÓN Y DESARROLLO

INFOINVEST

Infoinvest, S.A.

Sector: Inmobiliario **Constitución:** 1989**Participación:** 100%**Actividad:** Promoción, desarrollo y gestión de parques empresariales sobre suelos rústicos o de antiguo uso industrial. También realiza la gestión integrada de inmuebles y presta asesoramiento inmobiliario a SEPI y sus empresas.**Presidente:** D. Juan José Puerta Pascual**Domicilio Social:** Velázquez, 130 bis
(28006 Madrid) Telf. 913 961 005www.infoinvest.es

SEPIDES

Sepi Desarrollo Empresarial, S.A.

Sector: Promoción de inversiones**Constitución:** 2002 **Participación:** 100%**Actividad:** Promoción de proyectos de inversión en sectores y zonas geográficas prioritarias o de especial interés, mediante la prestación de servicios así como la inversión directa en participaciones minoritarias en capital o mediante préstamos participativos.**Presidente:** D. Mariano Casado González**Domicilio Social:** Velázquez, 134 bis
(28006 Madrid) Telf. 913 961 494 www.sepides.es

ORIENTADAS AL MERCADO

CETARSA

Compañía Española de Tabaco en Rama, S.A.

Sector: Tabaco **Constitución:** 1987**Participación:** 79,18%**Actividad:** Adquisición, primera transformación y comercialización a los *dealers* y manufactureras en el mercado nacional e internacional del tabaco en rama.**Presidente:** D. Julio Viñuela Díaz**Domicilio Social:** Avda. de las Angustias, 20
(10300 Navalmoral de la Mata – Cáceres)Telf. 927 533 161/2 www.cetarsa.es

DEFEX

Defex, S.A.

Sector: Comercial **Constitución:** 1972**Participación:** 51%**Actividad:** Promoción y fomento de exportación.**Presidente:** D. José Ignacio Encinas Charros**Domicilio Social:** General Perón, 38 - Edificio
Master I - 9 (28020 Madrid) Telf. 915 557 861

ENSA

Equipos Nucleares, S.A.

Sector: Nuclear **Constitución:** 1973
Participación: 100%
Actividad: Fabricación, suministro y montaje de equipos para centrales nucleares, contenedores y bastidores de combustible.
Presidente: D. José Francisco Ballesteros Pinto
Domicilio Social: José Ortega y Gasset, 20 – 5ª planta (28006 Madrid) Telf. 915 553 617
www.ensa.es

HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA

Hipódromo de La Zarzuela, S.A.

Sector: Ocio **Constitución:** 2003
Participación: 95,78%
Actividad: La gestión y explotación integral del hipódromo madrileño, contribuyendo a la continuidad de la industria del turf en España.
Presidente: D. Gregorio Máñez Vindel
Domicilio Social: Avda. Padre Huidobro, s/n Ctra. de la Coruña, s/n (28023 Madrid) Telf. 917 400 540 www.hipodromodelazarzuela.es

ENUSA

Enusa Industrias Avanzadas, S.A.

Sector: Nuclear **Constitución:** 1972
Participación: 60%
Actividad: Abastecimiento de combustible a las centrales nucleares.
Presidente: D. José Luis González Martínez
Domicilio Social: Santiago Rusiñol, 12 (28040 Madrid) Telf. 913 474 200 www.enusa.es

NAVANTIA

Navantia, S.A.

Sector: Construcción naval **Constitución:** 2005
Participación: 100%
Actividad: Construcción naval militar, con actividad complementaria en el mercado civil.
Presidente: D. Juan Pedro Gómez Jaén
Domicilio Social: Velázquez, 132 (28006 Madrid) Telf. 913 358 400 www.navantia.es

EN RECONVERSIÓN

HUNOSA

Hulleras del Norte, S.A.

Sector: Minería **Constitución:** 1967
Participación: 100%
Actividad: Explotación y comercialización de yacimientos de hulla subterráneos de las cuencas asturianas del Nalón y del Caudal.
Presidente: D. Juan Ramón García Secades
Domicilio Social: Avda. de Galicia, 44 (33005 Oviedo) Telf. 985 107 300 www.hunosa.com

MAYASA

Minas de Almadén y Arrayanes, S.A.

Sector: Minería **Constitución:** 1982
Participación: 100%
Actividad: Intermediación en el mercado del mercurio, así como la explotación agrícola y ganadera de la Dehesa de Castilseras.
Presidente: D. Eduardo Martínez López
Domicilio Social: Velázquez, 130 bis (28006 Madrid) Telf. 913 961 666 www.mayasa.es



SOCIEDAD INSTRUMENTAL



COFIVACASA

Cofivacasa, S.A.

Sector: Gestión de participadas **Constitución:** 1957

Participación: 100%

Actividad: Concentra y gestiona la liquidación ordenada de AEC y BWE, empresas que estaban participadas directa y mayoritariamente por SEPI. Además gestiona las participaciones de SEPI en ALIMENTOS Y ACEITES y SODIAN.

Administrador único: D. Álvaro Frutos Rosado

Domicilio Social: Velázquez, 130 bis
(28006 Madrid) Telf. 913 961 586

EN PROCESO DE LIQUIDACIÓN

AESA

Astilleros Españoles, S.A., en liquidación

Sector: Construcción Naval **Constitución:** 1969

Participación: 100%

Actividad: Sin actividad productiva.

Liquidador: D. Juan Taus Rubio

Domicilio Social: Velázquez, 132 (28006 Madrid)
Telf. 913 358 639

PRESUR

Prerreducidos Integrados del Suroeste de España, S.A.,
en liquidación

Sector: Minería **Constitución:** 1981

Participación: 100%

Actividad: Empresa en proceso de liquidación, sin actividad productiva.

Liquidador: D. José Luis Canto Poza

Domicilio Social: Barriada Minas de Cala, s/n
(21270 Cala-Huelva) Telf. 959 191 261

<http://perso.wanadoo.es/presur>

IZAR

Izar Construcciones Navales, S.A., en liquidación

Sector: Construcción naval **Constitución:** 2000

Participación: 100%

Actividad: Empresa en liquidación integrada por el centro de Manises, después de ser vendidos los centros de Gijón, Sestao y Sevilla, con la aprobación del Consejo de Ministros de 3 de noviembre de 2006

Presidente de la Comisión de Liquidación: D. Juan Pedro Gómez Jaén

Domicilio Social: Velázquez, 132 (28006 Madrid)
Telf. 913 358 400



Otras participaciones

COTIZADAS EN BOLSA

EADS NV

European Aeronautics Defence and Space Company

Sector: Aeroespacial Participación: 5,48%
www.eads.net

ENDESA

Endesa, S.A.

Sector: Energía Participación: 2,95%
www.endesa.com

IBERIA

Iberia Líneas Aéreas de España, S.A.

Sector: Transporte aéreo Participación: 5,19%
www.iberia.es

RED ELÉCTRICA

Red Eléctrica de España, S.A.

Sector: Energía Participación: 20% (por Ley 54/1997, de Regulación del Sector Eléctrico, SEPI debe mantener una participación mínima del 10%) www.ree.es

NO COTIZADAS EN BOLSA

Corporación RTVE

Corporación de la Radio y Televisión Española, S.A.

Sector: Comunicación Constitución: 2006
Actividad: Prestación de los servicios públicos de radio y televisión estatales. www.rtve.es

ENRESA

Empresa Nacional de Residuos Radiactivos, S.A.

Sector: Gestión de residuos radioactivos
Participación: 20% www.enresa.es

P4R

Sociedad Estatal Española P4R, S.A.

Sector: Comercio exterior Participación: 11,87%
www.e-exterior.com

HISPASAT

Hispasat, S.A.

Sector: Telecomunicaciones Participación: 7,41%
www.hispasat.com



OTRAS

INIEXPORT

Iniexport, S.A.

Sector: Comercio exterior Participación: 100%
www.iniexport.es

SEDETTUR

Sociedad Estatal para el Desarrollo Tecnológico del Turismo, S.A.

Sector: Turismo Participación: 100%

Ente adscrito

ENTE RTVE EN LIQUIDACIÓN

Sector: Comunicación **Constitución:** 1956
Actividad: Liquidación Ente RTVE
Presidente del Consejo de Liquidación: D. Julio Blanco Novillo
Domicilio Social: Edificio Prado del Rey (28223 Pozuelo de Alarcón - Madrid)
 Telf. 915 817 000 www.rtve.es



Fundaciones

FUNDACIÓN DE SERVICIOS LABORALES

Constitución: 1979 **Actividad:** Realiza actividades de carácter social y formativas.
Presidente: D. Juan Gurbindo Gutiérrez
Domicilio Social: Velázquez, 130 bis (28006 Madrid) Telf. 913 961 339
www.penascales.com

FUNDACIÓN SEPI

Constitución: 1964, denominándose sucesivamente Fundación del INI, Fundación Empresa Pública y, desde 2002, Fundación SEPI.
Actividad: Gestión del Colegio Mayor dependiente de ella y de los programas de becas, así como la realización de estudios de carácter económico.
Presidente: D. Enrique Martínez Robles
Domicilio Social: Quintana, 2 -3.ª planta - Puerta 2 (28008 Madrid) Telf. 915 488 351/3 www.funep.es





Análisis del ejercicio

Entorno económico

Análisis económico del Grupo

Hechos significativos

Áreas de negocio



Entorno económico ⁽¹⁾

En el año 2006, la economía mundial experimentó una fuerte expansión, registrando un crecimiento del 5,4%, superior al del año precedente, aún con la fuerte subida del precio del petróleo durante los primeros ocho meses del año, que llegó a situarse en el entorno de los 79 US\$ p/b de Brent. El posterior descenso de su cotización hizo que el precio promedio del barril en el año fuese de 65,2 US\$, un 20% superior al del año anterior.

	PIB (%)	
	2005	2006
Mundial	4,9	5,4
Estados Unidos	3,2	3,3
Zona Euro	1,6	2,8
España	3,5	3,9
China	10,4	10,7
Japón	1,9	2,2

La evolución de las principales economías fue la siguiente:

Estados Unidos continuó creciendo a un ritmo superior al de la zona euro, debido a la fortaleza de su consumo privado, sostenido por el crecimiento del empleo. No obstante, se produjo una desaceleración del mercado inmobiliario, reflejada en la caída de la demanda de nuevas viviendas y el incremento del parque hasta el punto más alto de los últimos años. Por lo que respecta al déficit por cuenta corriente, continuó siendo uno de los problemas más importantes de su economía, representando el 6,5% del PIB. En cuanto a la inflación, el incremento del IPC se situó en el 3,2% de promedio anual, mientras que el tipo de interés de la Reserva Federal aumentó un punto porcentual hasta el 5,25%.

[La economía mundial registró un crecimiento del 5,4% en 2006, superior al del año precedente]

Por su parte, Japón registró un incremento del PIB del 2,2% en 2006, superior al alcanzado un año antes, por la expansión de la inversión privada y de la demanda externa, y a pesar de la reducción del consumo experimentada a partir de mediados de año. En cuanto a China e India, siguieron creciendo a ritmos de en torno al 10% y ganando peso en la economía mundial.

(1) Fuentes: Banco de España, ministerios de Economía y Hacienda, y de Industria, Turismo y Comercio, Instituto Nacional de Estadística, Eurostat y Fondo Monetario Internacional.

	IPC (%) Media Anual	
	2005	2006
Estados Unidos	3,4	3,2
Zona Euro	2,2	2,2
España	3,4	3,5
Japón	(0,3)	0,2

Por lo que respecta a la zona euro, aceleró su crecimiento hasta el 2,8% del PIB en 2006, el más alto de los últimos años, debido principalmente al incremento de la demanda interna, impulsada por la generación de confianza, y la mejora del mercado laboral, que alcanzó su mayor nivel de ocupación en los últimos 15 años. Sin embargo, la inflación, al igual que en el año precedente, registró un incremento del 2,2%, a pesar del aumento paulatino de los tipos de interés por parte del BCE desde el 2,25% hasta el 3,50%. En cuanto al tipo de cambio dólar-euro, en 2006 el euro avanzó con respecto al dólar, desde 1,18 \$/€ a finales de 2005 hasta 1,32 \$/€ en igual fecha de 2006.

La economía española experimentó, un año más, un crecimiento superior al de la zona euro, y alcanzó el 3,9%

Por su parte, la economía española experimentó un año más un crecimiento superior al de la zona euro, y alcanzó el 3,9%, mejorando también el del ejercicio anterior, dado que la desaceleración en el crecimiento de la demanda nacional (4,9 puntos porcentuales en 2006 frente a 5,2 puntos porcentuales en 2005), se vio compensada por la mayor aportación del sector exterior. Respecto a la inflación, el IPC experimentó un aumento medio anual del 3,5% (2,7% interanual a diciembre), ampliando el diferencial frente a la media de la zona euro hasta 1,3 puntos porcentuales (1,2 puntos porcentuales en el año anterior), si bien mostró un perfil desigual durante el año debido a la evolución de los precios del petróleo.

La balanza por cuenta corriente registró en 2006 un crecimiento del déficit de un 29%, hasta alcanzar los 86.026 millones de euros, lo que representa en torno a un 8,6% del PIB. Este comportamiento tiene su origen principalmente en el aumento del déficit de las balanzas comercial (en un 17%), de rentas (en un 19%), y de transferencias corrientes, así como de la reducción del superávit de servicios (en un 11%).

En cuanto al mercado laboral, en el año 2006 mejoró su comportamiento, registrándose una tasa de paro para el conjunto del año del 8,5%, la más baja de los últimos 30 años, debido al incremento del número de ocupados en casi setecientas mil personas, que en su conjunto ascienden por primera vez a más de 20 millones de empleos.

	2007	
	PIB (%)	IPC (%)
Estados Unidos	2,2	1,9
Zona Euro	2,3	2,1
España	3,4	2,6
Japón	2,3	0,3

Para el año 2007, el Fondo Monetario Internacional prevé un crecimiento mundial del 4,9%, medio punto porcentual inferior al de 2006, como consecuencia, en parte, de la desaceleración prevista tanto en los Estados Unidos como en la zona euro. Por lo que respecta a España, la última actualización del Programa de Estabilidad 2006-2009 sitúa el crecimiento estimado para 2007 en el 3,4%, superior a la media de la zona euro en 1,1 puntos porcentuales.

Análisis económico del Grupo

PRINCIPALES MAGNITUDES

Los ingresos consolidados del Grupo SEPI en el año 2006 ascienden a 3.013 millones de euros, que corresponden en un 38,6% al Grupo NAVANTIA, en un 32,3% al Grupo TRAGSA, seguidos del Grupo ENUSA con un 9,1% y el resto corresponde fundamentalmente al Grupo HUNOSA, Grupo IZAR, Grupo ENSA y al Grupo AGENCIA EFE.

[En relación con 2005, los ingresos consolidados del Grupo SEPI se han incrementado en 2006 en un 21,8%]

En relación con el ejercicio 2005, los ingresos se han incrementado en un 21,8%, por los crecimientos significativos del Grupo TRAGSA, dado el aumento que han tenido las actuaciones en la mayoría de las comunidades autónomas, así como por la mayor actividad de construcción naval del Grupo NAVANTIA y los mayores ingresos por la gestión de aprovisionamiento del Grupo ENUSA; destacando también el aumento de la actividad del Grupo ENSA.

En sentido contrario, señalar la reducción de los ingresos del Grupo IZAR al encontrarse en situación de liquidación y cuya actividad del año se ha centrado en la ejecución de los contratos pendientes, no pudiendo acceder a la contratación de otros nuevos, y de los procedentes del Grupo HUNOSA por la menor producción de carbón vendida a las centrales, los menores trabajos realizados para el inmovilizado y el descenso de las subvenciones a la explotación.



Los gastos de explotación del Grupo SEPI han ascendido a 3.286 millones de euros, lo que ha supuesto un incremento respecto a los del ejercicio 2005 del 14,5%, porcentaje inferior al experimentado por los ingresos. Su composición por empresas es similar a la de los ingresos y es acorde con la actividad desarrollada por cada una de ellas, si bien cabe destacar en este ejercicio el descenso de los gastos del Grupo HUNOSA en un 4% e IZAR en un 10% por la reducción de sus plantillas y producción, y de PRESUR, dado que en el ejercicio anterior se dotaron provisiones para el ERE 2005-2009.

Por conceptos de gasto, los consumos y otros gastos externos constituyen la principal partida, que representa un 47% del total, y se han incrementado en un 30% respecto al ejercicio 2005, fundamentalmente por la superior actividad desarrollada por los Grupos NAVANTIA, TRAGSA, ENUSA y ENSA. Los gastos de personal han representado un 33% del total de gastos de explotación y su incremento, respecto a 2005, se ha limitado al 1,2%, al haberse compensado en gran medida las revisiones salariales con las reducciones de plantilla ya señaladas.

Esta evolución de ingresos y gastos ha dado lugar a unas pérdidas de explotación de 273 millones de euros, registradas en el Grupo HUNOSA (118,6 millones), Grupo IZAR (116,5 millones) y Grupo NAVANTIA (84,1 millones). Del resto de empresas, la mayor parte ha obtenido beneficios de explotación, destacando el Grupo TRAGSA (53,2 millones), el Grupo ENUSA (12,1 millones), el Grupo INFOINVEST (10,8 millones), ALICESA (4,5 millones), CETARSA (2,2 millones), el Grupo MERCASA (1,4 millones), y SAECA (1,3 millones).

En comparación con el ejercicio anterior, las pérdidas de explotación se han reducido en un 30,7%, resaltando la importante reducción de las correspondientes al Grupo NAVANTIA por la renegociación del contrato de submarinos Scorpene para Malasia, la mejora de los márgenes de Puerto Real-San Fernando y de la rentabilidad de las líneas de Reparaciones, Turbinas, Motores y Sistemas; y las de PRESUR, en liquidación, por la contabilización en 2005 de provisiones, ya comentadas; así como el incremento de los beneficios de explotación en el Grupo TRAGSA (en un 72%) por la mayor actividad. Aunque de forma menos llamativa, también han mejorado sus resultados de explotación la mayor parte de las empresas del Grupo, como el Grupo HUNOSA, el Grupo ENSA, el Grupo EFE, el HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA y el Grupo MERCASA.

Estas mejoras han absorbido sobradamente el empeoramiento de los resultados de explotación de IZAR, por el mantenimiento de los astilleros con un bajo nivel de ocupación hasta su transferencia a los nuevos propietarios, y de MAYASA, consecuencia de las menores ventas de mercurio y del impacto negativo que ha tenido la sequía en la explotación.

Los resultados de las actividades ordinarias han empeorado desde los 70 millones de euros positivos del año 2005 hasta los 40,8 millones negativos alcanzados en 2006, debido al efecto favorable que en el año 2005 tuvieron las plusvalías obtenidas en la venta de la participación financiera de SEPI en ALTADIS.

Por su parte, los resultados extraordinarios han cambiado de signo, situándose en 1.369,8 millones de euros negativos frente a los 157,4 millones de euros positivos del ejercicio anterior, principalmente por la dotación de provisiones realizada en el año por SEPI matriz para cubrir los “costes sociales” y los “costes técnicos de abandono y mantenimiento de activos” derivados del nuevo Plan de Empresa 2006/2012 de HUNOSA aprobado en el ejercicio, en el que se contemplan nuevas reducciones en el volumen de empleo y producción.

Cuenta de resultados (Millones de euros)

	2006	2005
Importe neto de la cifra de negocios	2.950,7	2.398,2
Otros ingresos	62,2	76,2
Total ingresos de explotación	3.012,9	2.474,4
Consumos y otros gastos externos	1.552,7	1.194,7
Gastos de personal	1.081,2	1.068,2
Dotaciones amortización inmovilizado	105,0	114,8
Otros gastos de explotación	547,3	491,3
Total gastos de explotación	3.286,2	2.869,0
Resultado de explotación	(273,3)	(394,6)
Resultado de actividades ordinarias	(40,8)	70,0
Resultados extraordinarios	(1.369,8)	152,2
Resultados socios externos	(42,1)	(23,7)
Resultado atribuido a la Sociedad dominante	(1.452,7)	198,5

La evolución de los ingresos y gastos del Grupo y, sobre todo, la provisión por el Plan de HUNOSA, han conducido a unas pérdidas después de impuestos en el año 2006 de 1.452,7 millones de euros, lo que representa un retroceso respecto del ejercicio 2005 de 1.651,2 millones de euros.

En relación con la evolución de las principales masas patrimoniales en el ejercicio, el inmovilizado neto del Grupo SEPI asciende al final del ejercicio a 4.388,6 millones de euros, de los que 1.065,9 millones corresponden al inmovilizado material e inmaterial, 3.321,7 millones al inmovilizado financiero, y deudores a largo plazo, y 2,5 millones a gastos amortizables. Respecto al ejercicio anterior, se ha registrado una disminución en el inmovilizado neto del 2,5% fundamentalmente por la venta de los astilleros de IZAR.

En cuanto a las inversiones materiales e inmateriales, el esfuerzo realizado por el Grupo SEPI ha ascendido en el ejercicio a 125 millones de euros, siendo los principales proyectos acometidos por las empresas en 2006 los siguientes:

- En el Grupo TRAGSA, las inversiones han alcanzado los 22,5 millones de euros, dirigidas a la renovación y modernización de oficinas y maquinaria con el propósito de mejorar la eficiencia productiva de los trabajos y obras, al acondicionamiento de oficinas y la adquisición de equipos informáticos. También se ha avanzado en las obras de mejoras, consolidación y mantenimiento de los sistemas de Gestión Ambiental y de la Calidad de las empresas del Grupo.
- En el Grupo HUNOSA, se han aplicado 21,2 millones de euros, de los que se han destinado nueve millones a obras mineras en pozos; 3,9 millones a infraestructuras; 3,3 millones a elementos; 3,4 millones a maquinaria y equipos; y 1,2 millones en el grupo termoeléctrico, correspondiendo el resto a inversiones menores.
- En el Grupo INFOINVEST, la inversión ha sido de 20,6 millones de euros, materializada en su mayor parte en los parques empresariales actualmente en desarrollo, y a la compra de las oficinas de Castellana, 135, en Madrid. Adicionalmente, INFOINVEST desarrolla otros parques empresariales a través de sociedades que consolidan por puesta en equivalencia, siendo la inversión realizada por estas sociedades en 2006, de 31,4 millones.



- En el Grupo NAVANTIA, las inversiones han ascendido a 19,5 millones de euros y se han centrado en la continuación de los programas en curso, destacando los correspondientes al desarrollo del programa para los submarinos S-80 y del taller de bloques curvos, junto con aquellos necesarios para atender los pedidos de sus clientes.
- En el Grupo ENSA, se han invertido 7,4 millones de euros para la modernización de la maquinaria existente, la renovación de fachadas en las naves principales y el acondicionamiento de espacios comunes.
- En el Grupo ENUSA, se han destinado 6,9 millones de euros, fundamentalmente a realizar mejoras operativas de las instalaciones y de los equipos de control en el área de combustible.
- El HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA ha destinado un total de 6,5 millones de euros a la iluminación de pistas e instalaciones provisionales del recinto de carreras, acondicionamientos de edificios de las villas norte y sur, y las licencias y obras de urbanización e infraestructura generales del recinto, principalmente.
- En el Grupo EFE, la inversión ha ascendido a 5,3 millones de euros, dirigidos fundamentalmente a la mejora y desarrollo de productos, así como a continuar la apuesta por la mejora de las capacidades tecnológicas de la empresa mediante la compra y renovación de software y hardware, incidiendo fundamentalmente en los soportes gráficos y audiovisuales.
- En MAYASA, la inversión de cinco millones de euros fue destinada a proseguir la recuperación del patrimonio histórico y restauración medioambiental.
- En el Grupo MERCASA, las inversiones realizadas ascendieron a 3,8 millones de euros, fundamentalmente para la construcción de la nave multiusos de MERCABADAJOZ, y para los centros comerciales Getafe-3 y Arrecife.

Por lo que respecta al capital circulante del Grupo, se ha incrementado en 40,2 millones de euros, básicamente por el descenso en 127 millones de euros del endeudamiento a corto plazo de las empresas que lo integran.

El endeudamiento del Grupo SEPI ascendía a 31 de diciembre de 2006 a 318 millones de euros, cifra que supone una reducción del 20% respecto a la existente a finales del ejercicio 2005. Continúa mostrándose un bajo apalancamiento financiero, representando la deuda histórica del INI (obligaciones y bonos emitidos) un saldo de 90,1 millones de euros, y cuyo último vencimiento es a finales del año 2025.

Los Fondos Propios del Grupo se situaban a 31 de diciembre de 2006 en 1.096 millones de euros, habiéndose reducido significativamente respecto a 2005 como consecuencia básicamente de la dotación, ya comentada, realizada para cubrir los costes sociales y técnicos del nuevo Plan de Empresa 2006/2012 de HUNOSA.

Finalmente, las provisiones para riesgos y gastos corresponden fundamentalmente a la valoración de los compromisos laborales de las empresas en reestructuración.

Balance de Situación (Millones de euros)

	2006	2005
Inmovilizado Neto	4.388,6	4.502,7
Gastos Amortizables	2,5	1,1
Capital Circulante Neto	3.789,2	3.749,1
Total Activo/Pasivo	8.180,3	8.252,9
Fondos Propios	1.096,0	2.623,3
Prov. Riesgos y Gastos	3.495,6	2.569,4
Acreedores L.P.	2.807,5	2.281,1
Resto Pasivo	781,2	779,1

RECURSOS HUMANOS

La plantilla final del Grupo SEPI asciende, a 31 de diciembre de 2006, a 28.856 trabajadores, concentrándose principalmente en el Grupo TRAGSA, que aglutina el 54,6% del total, el Grupo NAVANTIA, con el 19,4%, y el Grupo HUNOSA, con el 11%. Con respecto al ejercicio 2005, la plantilla final se incrementa en un 12,4%, fundamentalmente por el crecimiento en el Grupo TRAGSA.

Del total de la plantilla final, un 59,1% corresponde a trabajadores con contrato fijo y un 40,9% a trabajadores con contrato temporal. De dicho personal eventual, el 92,6% se localiza en el Grupo TRAGSA, dadas las especiales características de sus actividades.

En la plantilla media del ejercicio 2006, que se ha cifrado en 29.937 efectivos, se produce también un aumento de 1.810 trabajadores, lo que representa un incremento del 6,4% respecto al año 2005.

Por otra parte el Grupo RTVE, Ente Público adscrito a SEPI, llegó al final del ejercicio 2006 con una plantilla total de 8.483 empleados, de los que 1.222 tienen contrato temporal.

CONVENIOS COLECTIVOS

En relación con la negociación colectiva de las empresas del Grupo SEPI, catorce sociedades disponen de convenios colectivos propios. La plantilla afectada por dichos convenios asciende a un total de 19.220 trabajadores, un 81,25% de la plantilla inicial del Grupo.

Como balance de estos convenios colectivos, pueden destacarse los siguientes aspectos:

- El incremento salarial medio total se ha cifrado en el 2,86%.
- La jornada laboral media anual pactada se ha situado en 1.692 horas.

PLANES DE ADECUACIÓN DE PLANTILLAS

Durante el ejercicio 2006 se han firmado nuevos planes de adecuación de plantilla en HUNOSA y en el centro de Sestao de IZAR, aprobándose los correspondientes Expedientes de Regulación de Empleo. Asimismo, se ha continuado con la aplicación de los planes autorizados en años anteriores en las empresas MAYASA, PRESUR e IZAR.

La inversión en formación de las
empresas del Grupo SEPI ha sido de
23,4 millones de euros

FORMACIÓN

La inversión realizada en formación por las empresas del Grupo SEPI ha sido de 23,4 millones de euros, lo que representa el 2,9% sobre la Masa Salarial Bruta sin Horas Extras (M.S.B. sin H.E.). Un 21,2% de esta inversión se ha financiado con fondos externos asociados a bonificaciones a la Formación Profesional Continua y subvenciones procedentes del Fondo Social Europeo (FSE), comunidades autónomas y ministerios.

El número de personas formadas ha sido de 18.414, el 61,5% en relación a la plantilla media. La formación ha estado dirigida fundamentalmente a los campos de la técnica, gestión e innovación.

PREVENCIÓN DE RIESGOS LABORALES

La prevención de riesgos laborales en las empresas del Grupo SEPI está organizada a través de los correspondientes servicios de prevención. Un 15,8% de las empresas cuenta con servicios de prevención propios y el 60,5% con servicios de prevención ajenos. Por otra parte, los grupos ENUSA y TRAGSA (que representan un 23,7%) están organizados con servicio de prevención mancomunado.

El número de profesionales dedicados a la prevención de riesgos laborales en las empresas del Grupo SEPI se eleva a 394, de los cuales 185 realizan funciones de nivel superior, 86 de nivel intermedio y 123 de nivel básico. El número de delegados de prevención existentes se cifra en 298.

Hechos significativos

NUEVO PLAN DE EMPRESA DE HUNOSA

Finalizados los periodos de aplicación del Plan Nacional de la Minería 1998-2005 y del Plan de empresa de HUNOSA 2002-2005, era necesario establecer un nuevo marco normativo para el sector y para la empresa, que resultase compatible con la nueva normativa de la Unión Europea, establecida en el año 2002.

Tras notificarse la declaración de compatibilidad de las ayudas aportadas al sector y a HUNOSA hasta el año 2005, durante el primer semestre del año 2006 se mantuvieron negociaciones entre el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio y los representantes del sector (sindicatos y patronal) para establecer el Plan Nacional de Reserva Estratégica del Carbón 2006-2012 y el Nuevo Modelo de Desarrollo Integral y Sostenible de las Comarcas Mineras, firmado finalmente el 28 de marzo.

En el nuevo Plan, se establecen como objetivos la reducción de la producción anual desde 12 millones de toneladas a 9,2 millones de toneladas al término del mismo, así como una plantilla final en el sector de 5.800 trabajadores, a través de 3.700 prejubilaciones, 520 incorporaciones y 1.700 nuevos empleos para todo el periodo. Las ayudas a nivel nacional experimentarán una reducción progresiva, si bien en este Plan dicha reducción se producirá, tras su actualización, con un mecanismo ligado a la evolución del índice de precios al consumo. Asimismo, el Gobierno aportará un volumen de financiación elevado para la formación, promoción y reactivación de las zonas mineras.



En paralelo con la negociación del nuevo marco normativo general, SEPI, la compañía minera y la representación sindical de la empresa abordaron el proceso negociador sobre el nuevo Plan de Empresa y Convenio Colectivo de HUNOSA 2006-2012, alcanzándose el acuerdo y su correspondiente firma el 24 de mayo de 2006. Los puntos más destacados del mismo son los siguientes:

- Se fija un objetivo de producción para el año 2010 de 860.000 toneladas y una plantilla estimada de 2.042 personas.
- Se establece un programa de inversiones de 98 millones de euros hasta el 31 de diciembre de 2010, en infraestructuras y obras mineras, elementos de transporte, maquinaria y equipos mineros.
- Se prevé la recolocación de 872 trabajadores que sean familiares de primer grado de empleados fallecidos, excedentes de reestructuraciones de empresas o provengan de colectivos de minería requeridos por la seguridad minera.
- Se contempla la creación, hasta el año 2010, de 900 puestos de trabajo alternativos a la minería en la Cuenca Central asturiana. Para contribuir a este objetivo, se establecen ampliaciones de capital, a realizar por HUNOSA, de las sociedades SADIM Inversiones y SODECO, por valor de 16 y 1,5 millones de euros, respectivamente.
- Se proyecta poner a disposición de nuevos proyectos empresariales 750.000 m² de terrenos rehabilitados propiedad de HUNOSA.

Todo el proceso de negociación se ha realizado en un marco de paz social y se espera conseguir, de la Dirección General de Energía y Transportes de la Unión Europea, la declaración de compatibilidad de las ayudas contempladas en el mismo con la normativa comunitaria en vigor hasta el 2010.

En el ejercicio 2006, primero del nuevo Plan, hay que destacar el cumplimiento de los objetivos relativos a producción e incorporaciones de plantilla.

VENTA DE LOS ACTIVOS DE IZAR EN LIQUIDACIÓN

Las decisiones de las autoridades comunitarias de mayo de 2004, declarando incompatibles con la normativa europea determinadas ayudas recibidas por IZAR entre los años 1998 y 2000, llevaron a la entrada de esta empresa en causa de disolución, proceso que culminó en la segregación de la actividad militar a la compañía de nueva creación NAVANTIA y la posterior declaración de IZAR en situación de liquidación, en abril de 2005.

Como consecuencia de ello, en julio de ese mismo año se inició el proceso formal de venta de los activos de los astilleros de IZAR en Sestao, Sevilla y Gijón, y de su fábrica de Manises, designándose el preceptivo asesor externo



de la operación. Tras completarse sus primeras fases (manifestaciones de interés, ofertas no vinculantes e inicio de la fase correspondiente a *data-room* y visitas a los centros), fueron presentadas, ya dentro del ejercicio 2006, un total de ocho ofertas vinculantes válidas por parte de los interesados.

Con fecha 18 de julio de 2006, tras evaluar las ofertas recibidas, la Comisión de Liquidación de IZAR, con la autorización del Consejo de Administración de SEPI, procedió a adjudicar los activos de Sestao a Construcciones Navales del Norte, S.L., los de Gijón a Factorías Juliana, S.A.U. y los de Sevilla a Astilleros de Sevilla, S.A. Quedó pendiente de adjudicación la fábrica de Manises, al solicitar la Comisión Europea aclaraciones adicionales sobre la oferta presentada con el fin de examinar su compatibilidad con las condiciones que había establecido para la venta.

En este contexto, el 2 de noviembre las federaciones del metal de CCOO y UGT suscribieron con SEPI un acuerdo preliminar de garantías laborales.

En el caso del centro de Sestao, se ponía también en marcha un plan de ajuste laboral previo a la elevación a público del contrato de venta, para adaptar su plantilla a la oferta que resultó adjudicataria. Esta adaptación se instrumentó mediante prejubilaciones de aplicación obligatoria a los trabajadores nacidos con anterioridad al 31 de diciembre de 1955 y con una antigüedad mínima de cinco años, que afectó a 229 empleados.

Finalmente, tras la autorización de las operaciones por el Consejo de Ministros del 3 de noviembre, con los informes favorables del Consejo Consultivo de Privatizaciones, se celebró la firma de los contratos públicos, el día 30 de ese mismo mes.

La venta de estos activos se ha realizado según los criterios establecidos por la Comisión Europea, y cumple con el objetivo del Acuerdo Marco suscrito el 16 de diciembre de 2004 entre SEPI, empresa y sindicatos, de mantener la actividad y asegurar la continuidad de esos centros.

La empresa adjudicataria de los activos del centro de Sestao, Construcciones Navales del Norte, S.L., está compuesta por Astilleros de Murueta, S.A., Inversora para el Desarrollo de Iniciativas Empresariales, S.L., Marlon 25, S.L., Iniciativas Navales del Norte, S.L. y Naviera del Nervión, S.L., partícipes que combinan la experiencia en el sector de la construcción naval con la experiencia en otros sectores. CNN asumió 340 trabajadores y pretende construir buques gaseros y dragas.

Por su parte, Astilleros de Sevilla, S.A. es una sociedad constituida por Astilleros de Huelva y Contenemar, S.A., socios del consorcio adjudicatario de los activos del centro de IZAR en Sevilla, que tiene previsto concentrar su actividad industrial en la construcción de buques de transporte regular de pasajeros y carga, además de otros buques de transporte especializado de productos. Para ello, se apoyará en la totalidad de la plantilla existente en el centro de la capital andaluza.

Por último, Factorías Juliana, S.A.U. es la adjudicataria de los activos del centro de IZAR en Gijón, constituida al efecto por Factorías Vulcano, S.L. Su objetivo es mantener la actividad del astillero de Gijón especializándose en la construcción de quimiqueros de tamaño medio, para lo que contará con la totalidad de la plantilla existente en la actualidad en el centro.

CREACIÓN DE LA CORPORACIÓN RTVE

La Ley 17/2006, de 5 junio, de la radio y televisión de titularidad estatal preveía la creación de la “Corporación de la Radio y Televisión Española, S.A.”, Corporación RTVE, sociedad mercantil estatal en forma de sociedad anónima en su gestión y actuando con independencia funcional respecto del Gobierno y de la Administración General del Estado.

A esta Corporación se le atribuyó la gestión de los servicios públicos de radio y televisión del Estado, que deberá prestar directamente a través de la Sociedad Mercantil Estatal Televisión Española, en el ámbito de los servicios de televisión, conexos e interactivos, y de la Sociedad Mercantil Estatal Radio Nacional de España, en el ámbito de los servicios de radio, conexos e interactivos.

El 12 de julio se suscribió el Convenio requerido por la Disposición Adicional 35 de la Ley 30/2005, de 29 de diciembre, de Presupuestos Generales del Estado para 2006, a través del cual y principalmente:

- 1) Se regulaba un conjunto de medidas exigidas al Grupo RTVE, que abarcaban tanto los trabajos imprescindibles para la entrada en funcionamiento de la Corporación RTVE como la adopción de medidas para optimizar sus ingresos y gastos.
- 2) Se encomendó al Grupo RTVE la necesidad de dotarse de procedimientos de gestión y control para el cumplimiento de los objetivos, que permitan una valoración de los resultados derivados de la aplicación del Convenio y contribuyan a la efectividad del seguimiento encomendado al Ministerio de Economía y Hacienda.
- 3) El Ente Público RTVE asumió la elaboración, de forma conjunta con SEPI, del Plan de Saneamiento y Futuro, responsabilizándose de su implantación y del seguimiento de las medidas contenidas en el mismo, y comprometiéndose el Estado a definir las directrices básicas y a aportar una subvención condicionada al cumplimiento de objetivos establecidos.



La vigencia del Convenio se extendía hasta el 31 de diciembre de 2006, sin perjuicio del alcance plurianual que se deriva del citado Plan de Saneamiento y Futuro para RTVE, que fue elaborado durante los cinco primeros meses de 2006 y está enfocado a la formulación de un tipo de programación acorde con los requerimientos de la función de servicio público, y que permite la emisión de una televisión y una radio de calidad y de relevancia. Los principios básicos del mismo son los siguientes:

- Asegurar el servicio público a ofrecer por la nueva Corporación RTVE.
- Establecer y consolidar criterios de eficacia y eficiencia sostenible en el tiempo que garanticen la viabilidad futura de RTVE, reafirmando la coordinación entre áreas operativas claves, permitiendo la simplificación de la organización y la racionalización selectiva de costes, y posibilitando la viabilidad de un modelo mixto de financiación.
- Mantener una estructura territorial eficiente y acorde con el modelo autonómico existente en España, con una cobertura extensa de captación de información y con emisión desde todas las comunidades autónomas. Se optimiza la coordinación informativa entre emisoras centrales y territoriales y la gestión de medios.

Asimismo, el 12 de julio de 2006, con el objetivo de que la Corporación pudiera iniciar su actividad a principios de 2007, se firmó el “Acuerdo para la Constitución de la Corporación RTVE”, suscrito por RTVE, SEPI y los sindicatos UGT, CCOO, APLI y USO, que establece acuerdos concretos, fundamentalmente en las siguientes materias:

- Estructura territorial y funcional.
- Producción propia, Orquesta y Coro, Fondo documental, externalización y multimedia e interactividad.
- Medidas sobre el empleo (desvinculación para los trabajadores mayores de 52 años y sistema de bajas incentivadas para trabajadores menores de 52 años).
- Determinación del número de trabajadores excedentes y su incorporación al Expediente de Regulación de Empleo (ERE).
- Condiciones laborales para la nueva Corporación.
- Criterios para la integración de la plantilla del Ente en la nueva Corporación.
- Adecuación de la estructura y derechos de representación sindical.

La constitución de la “Corporación de la Radio y Televisión, S.A.” se formalizó el 12 de septiembre de 2006, tras su aprobación por el Consejo de Ministros de ese mismo mes, que también autorizó la constitución de las sociedades operadoras del servicio público, la “Sociedad Mercantil Estatal Radio Nacional de España, S.A.” y la “Sociedad Mercantil Estatal, Televisión Española, S.A.”, así como los estatutos sociales de la Corporación, según lo previsto en la Ley de 5 de junio de 2006.

La Corporación RTVE nace como sociedad mercantil estatal en forma de sociedad anónima, con capital social de titularidad íntegramente estatal, fijado inicialmente en cien mil euros, siendo íntegramente suscrito por SEPI, como socio fundador. Las sociedades mercantiles estatales de TVE y RNE, a través de las que la Corporación prestará el servicio público, tienen un capital social inicial de 60.110 euros en cada caso, que fue suscrito íntegramente por la Corporación RTVE.

En la misma fecha, la Corporación RTVE celebró su primera Junta General, nombrándose administradora provisional única a la entonces directora general del Ente Público.

En noviembre de 2006 se realizó la elección de consejeros de la Corporación, cuyo Consejo de Administración está formado por 12 miembros, elegidos ocho de ellos por el Congreso (dos a propuesta sindical) y los otros cuatro por el Senado.

El 22 de diciembre de 2006 el Consejo de Ministros adoptó un acuerdo por el que se autorizó la realización de los actos jurídicos necesarios para el inicio de la actividad ordinaria de la Corporación RTVE y las sociedades operadoras.

Finalmente, el 29 de diciembre se dispusieron tres actos jurídicos consecutivos: en primer lugar, una cesión parcial de activos y pasivos de TVE S.A. y RNE S.A. al Ente Público RTVE; después, una aportación no dineraria de dicho Ente a la Corporación RTVE por valor de 1.510 millones de euros; por último, las correspondientes aportaciones a realizar desde la Corporación RTVE a sus filiales de Televisión y Radio por 409 y 160,7 millones, respectivamente.

Se suprimió el Consejo de Administración del Ente Público RTVE y la Dirección General del mismo. En su lugar se ha constituido un Consejo de Liquidación del Ente, integrado por cinco miembros nombrados por el Consejo de Administración de SEPI.

Asimismo, para el ejercicio 2007, está previsto en el art. 32 de la Ley el establecimiento de un contrato programa a suscribir por el Gobierno y la Corporación, que tendrá un periodo de vigencia de tres años y determinará, principalmente, los objetivos a desarrollar por la Corporación en el ejercicio de la función de servicio público, estableciendo las aportaciones para la financiación de la misma.

VENTA Y ADQUISICIÓN DE PARTICIPACIONES

El Consejo de Ministros del 28 de julio aprobó la venta de la empresa WESER ENGINEERING, filial de IZAR en liquidación, a TAIM-TFG por 0,25 millones de euros (ingeniería presente en los principales mercados mundiales, que realiza instalaciones llave en mano en similar ámbito de actividad al de WESER, esto es, industrial y transporte de graneles y mecanización de minería, entre otras actividades), procediéndose el 1 de agosto a elevar a público el contrato privado de venta.

A lo largo del año se ha completado la venta del 49% del capital social de QUÍMICA DEL ESTRONCIO a Fertiberia, se ha enajenado parte de las acciones propiedad de SEPIDES (23%) en SODIAR al Gobierno de Aragón, y la participación en el Banco Árabe Español, S.A. (ARESBANK) al Lybian Foreign Bank (7,34%). Estas operaciones generaron ingresos de 8,94 millones de euros.

Por otra parte, la sociedad ALIMENTOS Y ACEITES, S.A. (participada por SEPI en un 91,96%) ha comprado por resolución judicial el 6,25% del capital social de EBRO PULEVA, S.A., elevándose la participación en dicha sociedad al 8,45%.

En junio de 2006 se modificó por ley el régimen patrimonial y financiero de SEPI

OTROS HECHOS SIGNIFICATIVOS

La Ley 20/2006 de 5 de junio modificó el régimen patrimonial y financiero de SEPI y sus empresas participadas mayoritariamente, directa o indirectamente, autorizándolas a percibir aportaciones con cargo a los Presupuestos Generales del Estado. Esta Ley introduce los cambios necesarios en la Ley 5/1996, de creación de determinadas entidades de Derecho Público, así como en el Real Decreto Ley 15/1997, con el fin de que SEPI pueda seguir cumpliendo con sus compromisos actuales y futuros, después de haber concluido el tiempo de las grandes privatizaciones y, con ello, la fuente principal de financiación que mantenía la actividad de esta Sociedad Estatal.

Áreas de negocio

Aspectos relevantes de las empresas por sectores

CONSTRUCCIÓN NAVAL

Al cierre del ejercicio, la cartera de pedidos en el sector de construcción naval militar a nivel mundial se situaba en torno a los 254.000 millones de dólares, correspondiendo cerca de un 90% a la demanda interna de los países. Además presentaba una elevada concentración, al pertenecer cerca de un 43% a Estados Unidos y por encima del 11% al Reino Unido.

Se prevé una contratación de unos 2.300 buques hasta 2025 por un importe superior a 330.000 millones de dólares, estimándose que el mayor número de unidades serán de fragatas, seguidas de buques auxiliares, anfibios y submarinos, mientras que, en términos económicos, el mayor peso corresponderá a destructores y fragatas.

Por lo que se refiere a la construcción naval mercante, durante el ejercicio 2006 se ha superado el récord histórico de contratación de 2004 (45 millones de CGT's), alcanzando un volumen de 56,2 millones de CGT's, del que el 34% lo fue en petroleros, los portacontenedores representaron un 19% y los graneleros un 14%. Entre los buques especiales, los gaseros (LNG y LPG) suponen el 9% y los quimiqueros, el 3% del total mundial.

Al analizarse desde la perspectiva de los países constructores, los de la UE-25 han conseguido tan sólo un 7,6% del total de los contratos (15,5% en 2005), lo que contrasta con su posición en demanda, que representa el 31,3% de la total mundial. Ello es debido a que se incrementa la cuota de los países asiáticos, mereciendo especial mención el caso de China, que se sitúa como segundo constructor tras Corea, al arrebatarse por primera vez esa posición a Japón.

GRUPO NAVANTIA

NAVANTIA ha conseguido un nivel de contratación en el ejercicio de 3.136,4 millones de euros, siendo los principales pedidos los que se detallan a continuación:



- En construcción naval militar, se han materializado los contratos con la Armada Española para la construcción de la Fragata F-105 y un programa de cuatro BAM (Buque de Acción Marítima), así como ocho patrulleros para la Armada de la República de Venezuela (cuatro de Vigilancia Litoral y cuatro de Vigilancia Oceánica). En el mercado civil, se han firmado contratos de tres cascos de quimiqueros con Vulcano y de dos buques RO-RO's para Trasmediterránea.
- En el negocio de reparaciones, NAVANTIA se ha consolidado dentro del mercado de reparadores europeos como uno de los principales grupos, habiendo atendido un total de 165 buques mercantes y realizado 69 reparaciones en buques militares. En este segmento destaca la continuación del programa CA.VI.MAR., que supone un replanteamiento, modernización y mejora de las zonas de habilitación de algunos buques para adecuarlos a las nuevas necesidades de la Armada.

NAVANTIA consiguió en 2006 un nivel
de contratación de 3.136,4 millones
de euros

- En la línea de propulsión destacan la contratación de 79 motores para carros Leopard y el programa de sostenimiento integral de motores para la Armada Española.
- En sistemas y armas, los pedidos más importantes corresponden al mantenimiento de las F-100, junto al programa DORNA y la ampliación del pedido de Direcciones de Tiro SKYDOR.

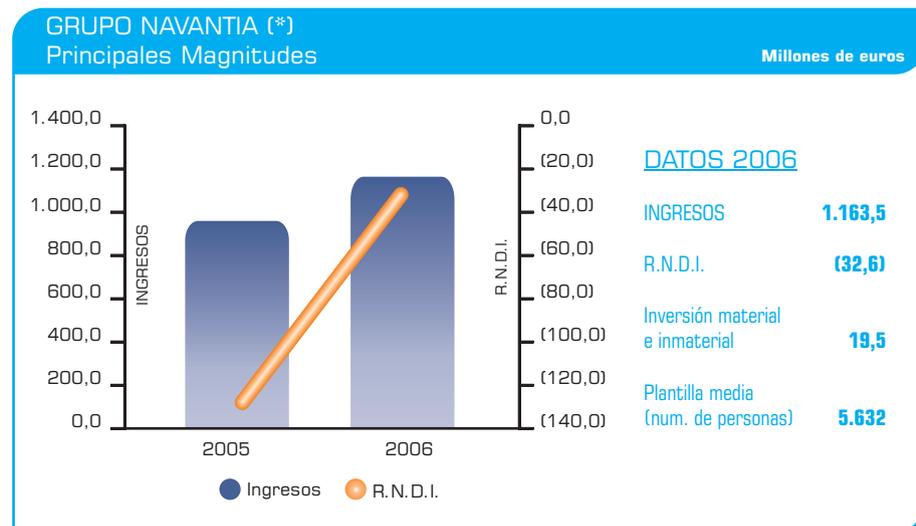
En suma, al cierre del ejercicio el importe de la cartera de pedidos era de 5.513,5 millones de euros, representando la construcción naval el 96% de la misma, mayoritariamente en el mercado militar, lo que asegura un elevado nivel de carga de trabajo a los astilleros en los próximos ejercicios.

Por lo que se refiere a las entregas de buques en el ejercicio, destacan:

- En el Astillero de Cartagena, la Gran Carena S-73 y el segundo submarino clase Scorpene para la Armada Chilena.
- En Ferrol – Fene, la cuarta fragata correspondiente al programa F-100 para la Armada Española y la primera fragata para la Armada Noruega.
- En Puerto Real – San Fernando se entregaron tres lanchas LCM, un Buque Oceánico de Crucero de 45 metros y el tercer catamarán construido para la Junta de Andalucía.

Los ingresos derivados de la actividad realizada por la compañía han ascendido a 1.163,5 millones de euros, con un incremento respecto de los obtenidos en 2005 de cerca del 22%, originándose más del 61% de la actividad en construcción naval. Entre los principales programas en vigor destacan los de la Armada Española (submarinos S-80, fragatas F-100, Buque de Proyección Estratégica, Buque de Aprovisionamiento de Combate, lanchas de desembarco y Buques de Acción Marítima), las fragatas para la Armada de Noruega y las patrulleras para la República de Venezuela, así como para los nuevos contratos civiles obtenidos en este ejercicio.

El resultado consolidado del Grupo en 2006 ha sido de 32,6 millones de euros de pérdidas, concentrados en la explotación, ya que si bien se obtuvo un margen bruto positivo del 3,9% de los ingresos, éste fue insuficiente para absorber los costes de estructura. Hay que señalar, sin embargo, la reducción de las pérdidas respecto del ejercicio anterior en 94,8 millones de euros, por los efectos de la aplicación del Plan Director para la Eficiencia Industrial y de la saneada situación financiera de la compañía.



(*) En 2004 la empresa no existía.

NUCLEAR

En 2006, el sector de la energía nuclear ha potenciado su carácter de apuesta energética para combatir el efecto invernadero, avalado por la Agencia Internacional de la Energía. En este sentido, la Unión Europea presentó un informe que, además de un apoyo explícito a este tipo de energía, pretende definir una estrategia común en materia energética centrada en la competitividad de la economía, la garantía del suministro, la reducción de la dependencia del exterior, la diversificación de las fuentes y la disminución de la exposición a las fluctuaciones de los precios de los combustibles fósiles. Actualmente, a nivel mundial están en construcción 28 reactores nucleares (25 GW) en doce países diferentes, aunque con las propuestas actuales de 19 países, incluyendo Estados Unidos, existe la posibilidad de construir 115 reactores más.



Todo ello refleja que se está produciendo un replanteamiento generalizado del uso de la energía nuclear. Europa, Finlandia y Francia mantienen en marcha sus procesos en curso, mientras que Estados Unidos, Canadá, Méjico, Brasil y Argentina están adquiriendo compromisos de desarrollo de planes nucleares. En Asia, donde se localizan las áreas de mayor crecimiento, China e India están incrementando sus esfuerzos para desarrollar un ambicioso plan nuclear, y Japón y Corea siguen desarrollando los propios. Los aumentos de capacidad nuclear que se vienen anunciando han impulsado la realización de actuaciones tendentes a asegurar el suministro futuro de uranio a nivel mundial.

En este entorno, durante el año 2006 se han realizado procesos de concentración del negocio nuclear entre las principales empresas del sector, como la compra del grupo Westinghouse/BNFL por el conglomerado japonés Toshiba (77%), Grupo Shaw (20%) e IHI (3%); la firma de un acuerdo entre Mitsubishi Heavy Industries (MHI) y el grupo francés Areva para ofertar un nuevo modelo de reactor en diez años. General Electric (GE) ha alcanzado un preacuerdo de alianza global con Hitachi mediante intercambio de acciones para combinar sus negocios nucleares. Hitachi ostentará en la nueva empresa conjunta una participación del 80%, frente al 20% de GE, y en el negocio estadounidense la japonesa tendrá una participación del 40% y GE poseerá el 60%.

La producción de energía nuclear en España en 2006 ha sido de 60.072 GWh, con un aumento del 4,5% respecto al periodo anterior, por los aumentos de potencia de las centrales nucleares y el mayor tiempo de operación de las mismas, lo que ha supuesto el 20% en la producción total de electricidad.

GRUPO ENSA

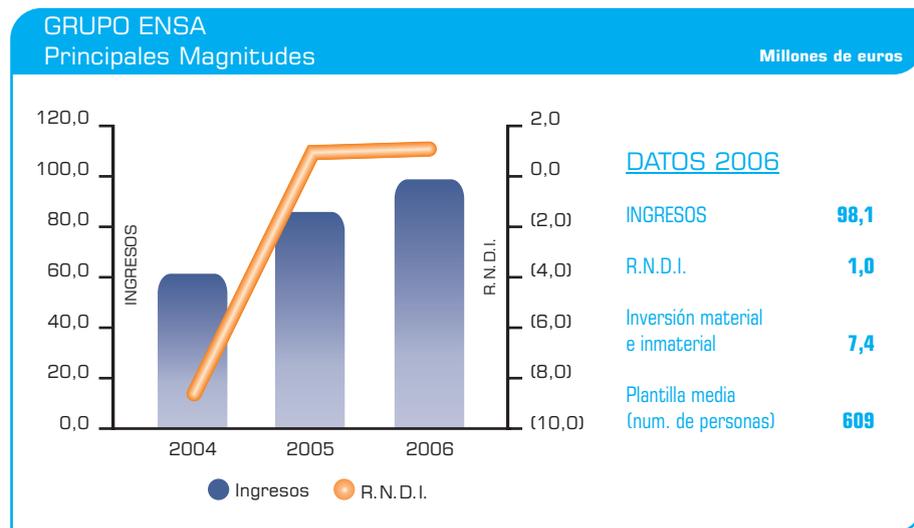
Durante el ejercicio, ha consolidado su posición de fabricante de componentes nucleares con calidad y fiabilidad en los plazos de entrega, y ha mantenido y mejorado las alianzas con empresas chinas (Shangai Boiler Works Ltd y Grupo Xian Nuclear Equipment) para acceder al mercado local de contenedores, bastidores, *internals* y generadores de vapor.

La contratación del ejercicio ha sido de 96 millones de euros, repartidos entre ENSA y ENWESA Operaciones en un 70 y 30%, respectivamente, destacando el primer contrato del reactor experimental PBMR para Sudáfrica, las estructuras internas de reposición para las centrales nucleares de Oskarsham y Forsmark (Suecia), y los nuevos pedidos de la filial ENWESA Operaciones (montaje de la Central Térmica de Plana de Vent-Tarragona, iluminación del hipódromo madrileño y mantenimiento integral de la Central Térmica de Cercs-Barcelona). La cartera de pedidos al final del año se situaba en 113 millones de euros.

Ya en los primeros meses del ejercicio 2007, ENSA ha logrado la adjudicación de los dos generadores de vapor para la Central Nuclear de Waterford (EEUU), y un nuevo pedido con Areva para suministrar veinte contenedores para transporte y almacenamiento de combustible para el mercado estadounidense.

Como consecuencia del importante esfuerzo comercial realizado, la actividad en el taller de ENSA aumentó en el año 2006 un 18,6% con respecto al año anterior, por la relevancia de la fabricación de los generadores de vapor para la Central Nuclear de Diablo Canyon (EEUU), y la entrega en el mes de noviembre de los componentes para la de Comanche Peak (EEUU).

El beneficio del ejercicio se mantiene en niveles similares al año anterior, un millón de euros, debido fundamentalmente a los resultados positivos de explotación, y la venta extraordinaria de las instalaciones de ENWESA Operaciones en Tarragona.



GRUPO ENUSA

En el sector del combustible nuclear continúa produciéndose un aumento de la producción primaria de uranio con entrada de nuevas empresas mineras ante la fuerte subida de los precios (100% en el año), por los aumentos de la capacidad nuclear que se vienen anunciando. En consecuencia, se están desarrollando nuevos productos y optimizando las operaciones para aumentar la duración de los ciclos de combustible y la vida útil de las centrales. También se ha incrementado el número y la amplitud de los acuerdos y colaboraciones entre socios productores y tecnológicos, así como la participación en proyectos de I+D+i.

ENUSA ha conseguido contrataciones de elementos combustibles en el ejercicio por importe de 209 millones de euros, equivalentes a 705 tU, que corresponden a una recarga para Cofrentes (Valencia), cinco para Doel y

cinco de Tihange, ambas para Bélgica, una de EDF para Francia y 10 recargas para los reactores españoles PWR. Las filiales de medio ambiente han recibido pedidos por un importe de 20 millones de euros.

Así, la cartera de pedidos del Grupo ENUSA al final de 2006 alcanzó la cifra de 1.409 millones de euros, de los que 399 millones de euros (1.400,7 tU) corresponden a facturaciones previstas en los próximos años por entregas de recargas de combustible en los mercados nacional y europeo, perteneciendo el resto fundamentalmente a contratos de aprovisionamiento con clientes españoles.

Por lo que respecta a la producción de elementos combustibles, en 2006 alcanzó las 258,3 tU, equivalente al 96 % de la capacidad nominal, un 4% por encima del año anterior.

En cuanto a la gestión de aprovisionamiento de las empresas eléctricas, continúa aprovechándose el efecto volumen en las compras a medio y largo plazo, así como la diversificación en las fuentes de suministro por la necesidad de garantizar el mismo para los planes energéticos en marcha. Tras la decisión del Ministerio de Industria, Turismo y Comercio de aumentar en un 65% las existencias de reserva, ENUSA, previo acuerdo con las empresas eléctricas, ha realizado los acopios de uranio necesarios.

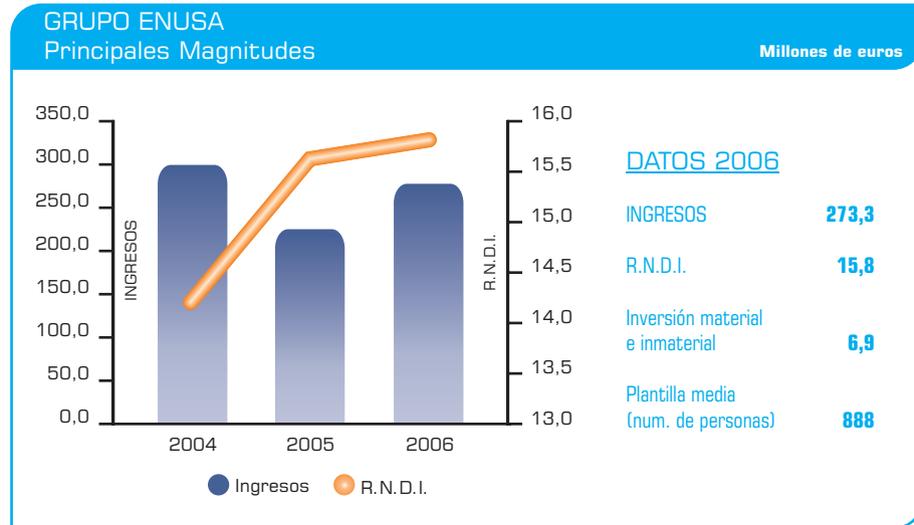
Asimismo, ENUSA realizó durante el año 2006, en los términos previstos, los trabajos de la segunda fase de restauración de las explotaciones mineras. Se mantiene el objetivo de concluir al final del ejercicio 2008 el cierre definitivo de las mismas.

También se ha avanzado en los negocios de diversificación, especialmente de transporte, con la constitución de una sociedad filial en Rumanía (ETSA doi R.S.L.) para iniciar, en 2007, el transporte de explosivos en el sureste de Europa, aprovechando las ventajas de costes y el desarrollo empresarial de su principal cliente en la zona; y en medicina nuclear, con la continuidad del acuerdo de colaboración con la empresa belga IBA, nuevo socio estratégico de MOLYPHARMA en el mercado español, en el negocio de radiofármacos PET.

En el área de medio ambiente, se han conseguido importantes avances por el desarrollo de nuevos proyectos de EMGRISA relativos a la descontaminación de suelos.



El Grupo ha aumentado su cifra de ingresos de explotación en 2006 en un 22%, principalmente por el crecimiento de las ventas de aprovisionamiento, que compensa la reducción de entregas de combustible por el calendario de las recargas de las centrales. El beneficio obtenido ha sido de 15,8 millones de euros, un 1% superior al registrado en el año anterior, por los mayores dividendos de Eurodif, y los ingresos financieros y extraordinarios obtenidos.



MINERÍA

GRUPO HUNOSA

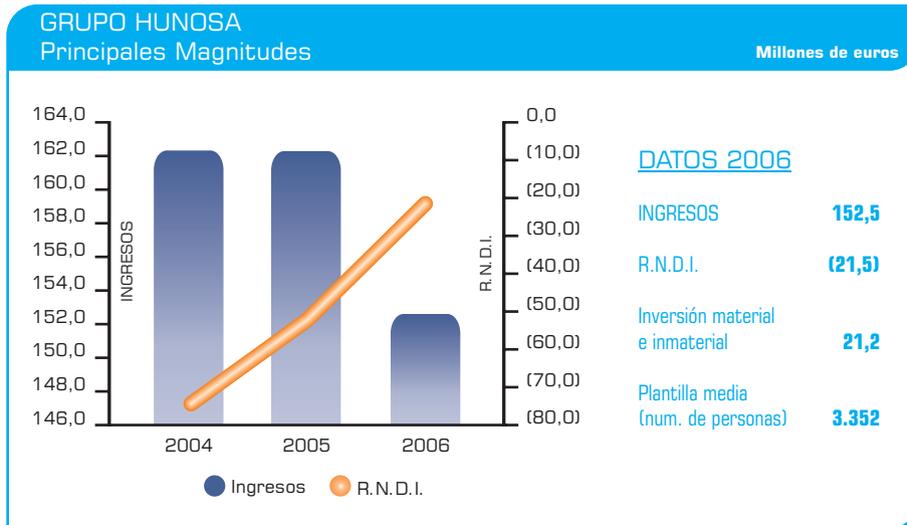
Los ingresos del Grupo HUNOSA alcanzaron 152,5 millones de euros, con un nivel de producción de carbón de 965.102 toneladas, lo que significa aumentar la registrada el año anterior en un 1,4% y superar el objetivo inicial en un 3,6% por la mejora de los rendimientos del material extraído. Al mismo tiempo, se mantiene la tendencia ascendente de los precios de venta del carbón térmico, mientras que las subvenciones de explotación continúan con la reducción del 4% anual, hasta los 85,3 millones de euros.

[Las pérdidas del Grupo HUNOSA se han reducido un 58,6% respecto a 2005]

Por lo que hace referencia a la plantilla final del Grupo, ésta se redujo hasta las 3.161 personas, después de la jubilación anticipada de 477 trabajadores en las condiciones del nuevo Plan.

En cuanto a las pérdidas finales del Grupo, 21,5 millones de euros, se han reducido un 58,6% respecto a 2005, manteniendo la trayectoria de años anteriores.

HUNOSA ha realizado una ampliación de capital en SADIM Inversiones de 16 millones de euros, para continuar impulsando la generación de empleo alternativo en la cuenca central asturiana. Las inversiones financieras realizadas por la sociedad en 2006 alcanzaron 6,7 millones de euros, repartidos fundamentalmente en las empresas de nueva creación Ovo Foods, Laminados Aller, y Balneario Caldas de Oviedo.



TRANSFORMACIÓN AGRARIA Y MEDIO AMBIENTE

CETARSA

Con la campaña 2006 dio comienzo el periodo transitorio de aplicación de la nueva Organización Común del Mercado de Tabaco en Rama, que abarcará las cosechas 2006-2009, en el que la Administración española destinará el 40% del importe total de las ayudas de forma directa a la renta de los agricultores, y mantendrá el 60% restante acoplado a la producción. El primer efecto de esta decisión fue el abandono del 16,7% de la producción nacional, para la campaña 2006, por parte de los cultivadores, fundamentalmente los menos competitivos y con menor nivel de calidad del tabaco.

En cuanto a la evolución de los mercados internacionales, ha persistido en el año la situación de debilidad caracterizada por elevados volúmenes de existencias en algunos de los principales países productores, y precios de venta a la baja, a lo que se ha unido el tipo de cambio euro/dólar, que continúa deteriorando la competitividad de las exportaciones europeas.

En este contexto, CETARSA ha seguido manteniendo una adecuada rentabilidad operativa en 2006, que ha compatibilizado con el crecimiento de su cuota de contratación hasta el 74% en la campaña 2006, tras el abandono por Alliance One de su actividad de compra y transformación en España.

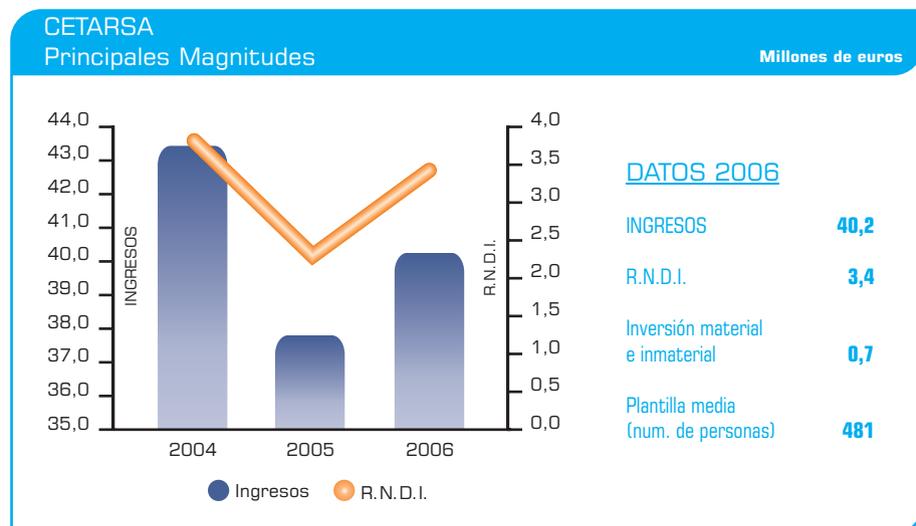
La política comercial de CETARSA ha continuado centrada en dar salida a los excedentes acumulados de campañas anteriores, así como en el establecimiento de acuerdos comerciales para la venta de la producción de las campañas 2005 y 2006. En este sentido, se han consolidado en el ejercicio las ventas a Imperial, que se ha convertido en el principal cliente en volumen; se ha conseguido retomar como cliente directo a Philip Morris, y se han captado otros dos nuevos clientes, Premium y Gallaher.

Sobre la base de estas actuaciones, los ingresos del ejercicio han ascendido a 40,2 millones de euros, con un incremento del 7,4% respecto al ejercicio anterior, por las mayores ventas a Imperial (en un 91%), y a los nuevos clientes, que han compensado los menores ingresos procedentes de los clientes tradicionales de CETARSA.

Asimismo, se ha conseguido compensar el inferior precio medio del tabaco Virginia, consecuencia de la situación de los mercados internacionales, con un fuerte incremento del volumen y un mejor mix de producto. Ello, unido a una reducción de los gastos variables de aprovisionamiento y transformación, así como a los ahorros conseguidos en gastos fijos, ha permitido mejorar el beneficio de explotación en un 24,8%, en relación con el registrado en 2005, situándolo en los 2,2 millones de euros.

Por lo que respecta a la producción de tabaco y subproductos, ésta ha ascendido a 26.889 toneladas, superior en un 7,2% a la de 2005, con lo que se ha optimizado la utilización de la capacidad productiva de las fábricas de Navalmoral y Talayuela (Cáceres).

En definitiva, y a pesar del complejo entorno sectorial normativo y de mercado, CETARSA ha obtenido unos beneficios después de impuestos de 3,4 millones de euros, mejorando un 43,5% los obtenidos en 2005, en los que ha incidido también la obtención de resultados extraordinarios positivos por la reversión de provisiones dotadas en años anteriores al haber desaparecido las contingencias que cubrían.





GRUPO TRAGSA

Al igual que el año anterior, el sector de Transformación Agraria y Medio Ambiente ha continuado realizando en este ejercicio una intensa actividad, ante la creciente demanda en materia medioambiental, sanidad animal y seguridad alimentaria y en sistemas de información para la gestión de recursos agrícolas y de optimización de la utilización de los recursos hídricos, habiéndose iniciado los trabajos del Plan de Regadíos, todo ello con un aumento de las exigencias legales en todos los ámbitos.

De acuerdo con el marco jurídico vigente, el Grupo TRAGSA actúa exclusivamente como medio propio y servicio técnico instrumental de la Administración General del Estado y de las comunidades autónomas, con un amplio catálogo de servicios para el desarrollo rural y la conservación y mejora del medio natural.

Los pedidos recibidos por el Grupo a lo largo del ejercicio han ascendido a 1.516,2 millones de euros, de los cuales 1.273 millones de euros corresponden a TRAGSA, y el resto a TRAGSATEC y TRAGSEGA. Entre los proyectos principales caben destacar los correspondientes a TRAGSA en Regadíos (536 millones de euros) y Tecnología del Agua, Actuaciones Medioambientales e Infraestructuras Rurales; en TRAGSATEC, Planificación y Gestión Hídrica, Planificación Agraria y Tecnologías Aplicadas; y en TRAGSEGA, Recogida de Cadáveres Animales, Diagnóstico de Enfermedades, Control de Epizootias y Control de Explotaciones.

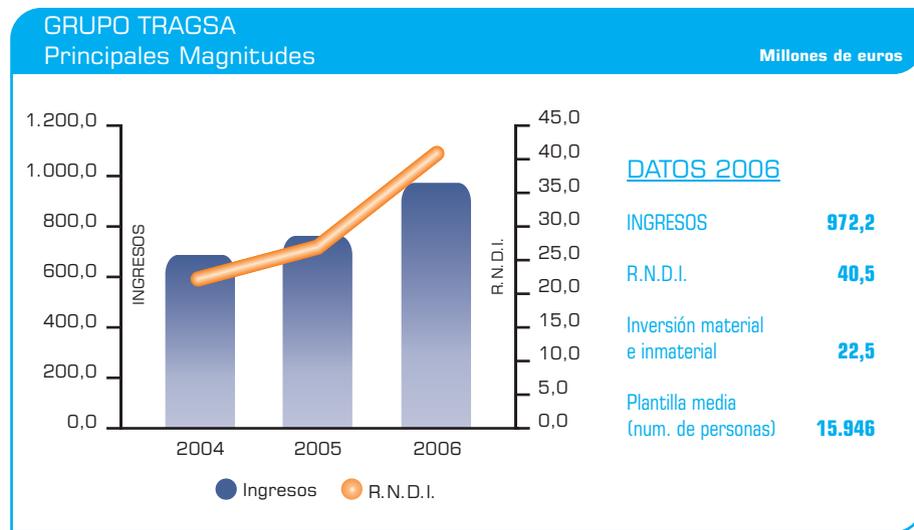
Con ello, la cartera de pedidos a final de año alcanzó un valor de 1.530,7 millones de euros (500 millones del Plan de Regadíos), que en su mayor parte corresponden a facturaciones que se prevén realizar en el ejercicio 2007.

El ejercicio 2006 ha sido otro año muy favorable para las empresas del Grupo TRAGSA, tanto en el aspecto de producción como en el nivel de beneficios. Los ingresos consolidados del Grupo TRAGSA, 972,2 millones de euros, han sido un 30% superiores a los del año anterior con aumento de las actuaciones en la mayoría de las comunidades autónomas. Han sido destacables en TRAGSA los encargos en las comunidades de Valencia, Castilla-La Mancha, Aragón y Cataluña. En TRAGSATEC, el apoyo a la gestión del dominio público hidráulico e implantación de la directiva marco del agua en las confederaciones hidrográficas, encargos al FEGA en Tecnologías Aplicadas, y asistencia al FEGA en medio natural, cartografiado marino y operativa del buque oceanográfico, etc.; y en TRAGSEGA,

especialmente en Saneamiento Ganadero y Control de Explotaciones en Castilla-La Mancha, Asturias y Madrid.

Durante el ejercicio ha continuado el proceso de reorganización interna del Grupo iniciado en 2004, orientado a tener una representación comercial única con los principales clientes en cada comunidad autónoma. También se ha avanzado en el proceso de optimización de los inmuebles del Grupo, unificando algunas sedes provinciales de las tres compañías, para maximizar las posibles sinergias operativas.

Los beneficios después de impuestos del Grupo TRAGSA, 40,5 millones de euros, aumentan en un 53% respecto al año anterior, principalmente por la mejora operativa conseguida, al combinarse una mayor actividad con la optimización del margen de explotación.



DISTRIBUCIÓN ALIMENTARIA

GRUPO MERCASA

La actuación de MERCASA en el ejercicio ha continuado, un año más, enmarcada en el desarrollo de su Plan Estratégico, que otorga la máxima relevancia a la prestación del servicio público que realizan tanto la propia compañía como sus participadas, las unidades alimentarias o MERCAS.

Una de las actuaciones estratégicas de MERCASA es la de elaborar una alternativa viable al modelo tradicional de MERCA, en su gran mayoría sociedades de economía mixta que gestionan un servicio público de titularidad municipal, por lo que su plazo de duración está limitado a cincuenta años; durante 2006 se ha modificado esta situación en MERCABARNA, que ha pasado a ser una sociedad mercantil de duración indefinida, efectuándose un planteamiento similar aunque todavía no finalizado en MERCASALAMANCA y MERCASEVILLA.

Por otra parte, en el aspecto operativo, MERCASA ha continuado con el programa de modernización y ampliación de instalaciones y servicios de los distintos MERCAS mediante las siguientes actuaciones:

- En cuanto a ampliación de superficies, en MERCALASPALMAS se está tramitando la adquisición de una parcela de 56.400 m² que será la base de su futura ampliación; en MERCASALAMANCA prosigue la construcción de la nueva unidad alimentaria; en MERCAMADRID se ha producido un importante y definitivo avance en el proceso de ampliación de instalaciones con la expropiación de 45,3 hectáreas de terrenos; y en MERCAPALMA se ha iniciado el proceso de expropiación de unas seis hectáreas que completarán la ampliación de esta unidad alimentaria.
- Respecto a nuevas instalaciones, en MERCACÓRDOBA se ha dispuesto un nuevo edificio de usos múltiples; en MERCABARNA ha concluido la construcción de un aparcamiento en altura y han comenzado las obras de adecuación de las instalaciones para el nuevo Mercado de la Flor; en MERCABADAJOS se ha construido una nave de polivalencia; en MERCATENERIFE se ha comenzado la construcción del parque empresarial y una central de distribución de frutas y hortalizas; y en MERCASTURIAS se han iniciado las obras de ampliación de las instalaciones de una plataforma logística.

En el segmento de los centros comerciales, inmuebles propiedad de MERCASA, las actuaciones más significativas se han concretado en Getafe, donde concluyó la ampliación de dicho centro, y en Arrecife (Las Palmas), en donde se ha realizado una importante rehabilitación.

En el apartado de asistencia técnica en el exterior, ha continuado el desarrollo del proyecto de Santo Domingo (República Dominicana), al firmarse la ejecución de la segunda fase que permitirá terminar la unidad alimentaria, iniciar la actividad de mercados minoristas y proporcionar asistencia técnica a la gestión.

Asimismo, se ha entregado el Estudio de Viabilidad de la Unidad Alimentaria de Panamá, financiado por la línea de Financiación de Estudios de Viabilidad (FEV), que se realiza junto con Inypsa, y se ha efectuado un trabajo de diagnóstico sobre la situación de la distribución en el Estado de



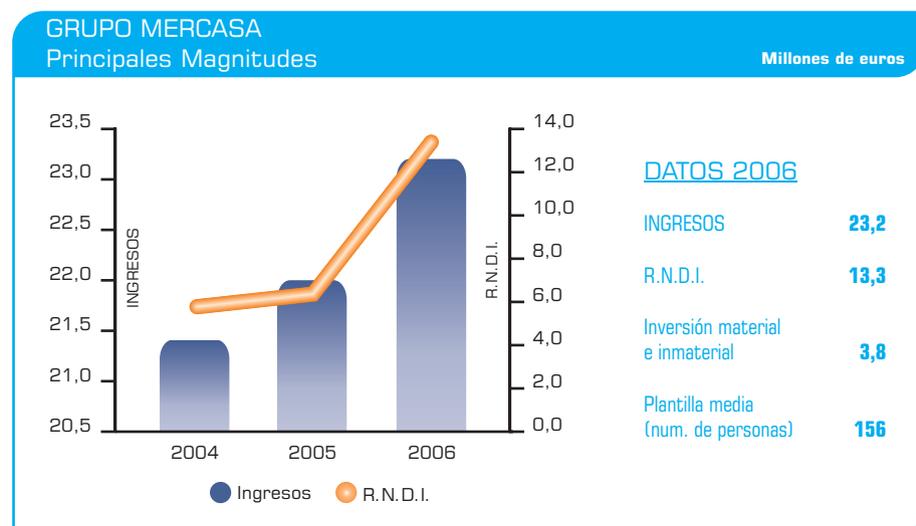
Hidalgo (México) y una asistencia continua de consultoría a la firma Provast para el proyecto de construcción del Market Hall de Róterdam (Holanda).

En el interior, durante el ejercicio 2006 se han concluido los estudios de viabilidad de los mercados minoristas de Almendralejo (Badajoz), Avilés (Asturias) y Villaverde (Madrid), estando en ejecución los correspondientes a los mercados de Linares (Jaén), Antequera (Málaga), Valladolid y Santander. También se está prestando asistencia continua a la asociación de comerciantes de Burgos Sur, cuyo nuevo mercado se está construyendo según el proyecto y dirección de obra de MERCASA, y se está apoyando a los ayuntamientos de Almería y Tarragona en la renovación de sus respectivos mercados centrales.

[El beneficio neto del Grupo MERCASA
consolidado superó en siete millones de
euros al de 2005]

Por último también hay que destacar la gestión que realiza MERCASA del mercado de Barberá del Vallés (Barcelona) y los estudios y proyectos efectuados para la ampliación de la central de distribución en MERCASTURIAS.

El beneficio neto del Grupo consolidado ha alcanzado los 13,3 millones de euros, superior en siete millones de euros al del ejercicio precedente debido a la mejora del cash flow de explotación en un 24% por mayor facturación, singularmente en el área internacional; a plusvalías en la venta de parcelas en MERCALASPALMAS y MERCABADAJEZ, que han supuesto 3,3 millones, y a los mejores resultados obtenidos en general por las distintas unidades alimentarias, con un aumento en casi el 44% en su beneficio total.





INMOBILIARIO Y DE PROMOCIÓN Y DESARROLLO EMPRESARIAL

GRUPO INFOINVEST

El mercado inmobiliario español ha continuado registrando en 2006 tasas de crecimiento elevadas, apoyado en los subsectores en los que el Grupo INFOINVEST desarrolla su actividad, el de oficinas y el de espacios industriales, en un crecimiento económico superior a la media europea y en la baja disponibilidad, en general, de una oferta competitiva y adecuada a la demanda existente.

En el mercado de oficinas de Madrid, donde la empresa concentra la mayor parte de su actividad en este área de negocio, se ha registrado un fuerte impulso de la demanda, acompañado de una limitada entrada de nuevos edificios en el mercado, lo que ha reducido a aproximadamente el 2% el índice de disponibilidad de locales para oficinas en las zonas céntricas, un índice que es algo superior en las periféricas. Ambos factores han continuado presionando al alza los precios de alquiler y compra.

Respecto al mercado de espacios industriales, su evolución durante el ejercicio ha sido también favorable, destacando por su especial relevancia la demanda en desarrollos de suelo industrial dedicados preferentemente a actividades logísticas, los cercanos a vías principales de comunicación y a sistemas intermodales de transporte, y los próximos a grandes ciudades o a localizaciones tradicionalmente industriales. La oferta ha seguido caracterizándose por una relativa escasez de suelo y de naves industriales de calidad, de manera que los precios han mantenido una tendencia general al alza.

En este entorno de mercado, el Grupo INFOINVEST ha seguido llevando a cabo una importante tarea de recuperación de suelos industriales procedentes en su mayor parte de procesos de reconversión de antiguas empresas públicas, para su conversión en suelo apto para el desarrollo de nuevos proyectos empresariales, a través de su promoción, gestión y comercialización.

La empresa realiza esta actividad bien en solitario o de forma conjunta con organismos e instituciones locales y autonómicas, para lo cual mantiene un conjunto de sociedades filiales y participadas creadas a tal fin y con presencia activa en Asturias, País Vasco, Comunidad de Valencia, Galicia,

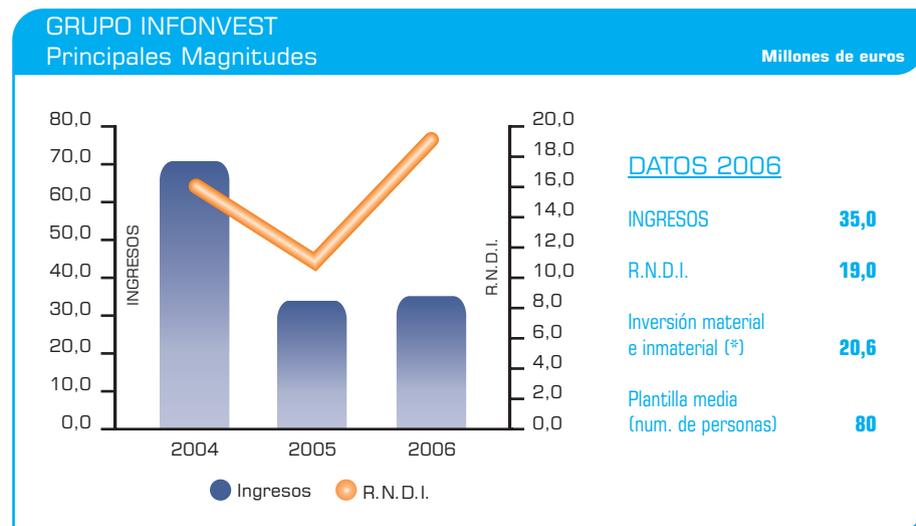
Cantabria, Andalucía y Aragón. En su conjunto, los desarrollos de suelo industrial en curso suponen una superficie agregada de 16 millones de m² de la que se prevé obtener una superficie neta estimada en 11 millones de m², destacando en el año las siguientes actuaciones relevantes: en el municipio de Requena (Valencia), donde se prevé actuar sobre una superficie de 1,6 millones de m²; en Galicia, donde se avanza en el proyecto de 20 parques empresariales sobre un total de cinco millones de m² de los que se ha finalizado el de Mondoñedo (Lugo), y en Vizcaya, en el área de Sestao y Valle de Trápaga, en una actuación formalizada ya en 2007 y que dará lugar a casi 100.000 m² de nueva superficie edificada.

La inversión realizada en el ejercicio 2006 en parques industriales, incluyendo compra de suelo, obras de preparación y urbanización, y, en su caso, promoción comercial, ha sido de 45 millones de euros.

Por otra parte, la empresa realiza también una labor como gestor del patrimonio inmobiliario del Grupo SEPI y mantiene la propiedad de un número de inmuebles alquilados en su mayoría a empresas del propio Grupo. El valor contable de estos inmuebles, junto con los desarrollos de suelo industrial en ejecución antes citados, superaba al finalizar el año 2006 los 377 millones de euros.

También hay que señalar, por último, la función que INFOINVEST realiza prestando servicios de consultoría inmobiliaria y de asesoramiento, destacando el acuerdo con MAYASA para la asistencia técnica en el desarrollo de nuevo suelo industrial en Almadén.

Los beneficios del Grupo en el ejercicio han ascendido a 19 millones de euros, cifra superior a la alcanzada en 2005 en ocho millones, incluyendo en esta mejora algunas plusvalías realizadas en la venta de inmuebles.



(*) La cifra de inversión incluye la realizada en los parques empresariales que contablemente se recoge en existencias.

GRUPO SEPIDES

En 2006 el Grupo SEPIDES ha alcanzado ya una dimensión significativa, consolidando la estrategia de crecimiento iniciada desde su puesta en marcha y que supone un volumen de cartera de 106 millones de euros invertidos en 84 proyectos que previsiblemente generarán más de 2.000 empleos. Es especialmente destacable la apuesta en el año por el sector de las energías renovables, concretamente en el apoyo al desarrollo de combustibles ecológicos como el biodiésel, la participación en proyectos medioambientales relacionados con el tratamiento y reciclaje de residuos, de componentes tecnológicos asociados con la trazabilidad de datos, la fabricación de ingredientes con aplicación a la industria farmacéutica, o la fabricación y suministro de bienes de equipo, entre otros. El Grupo participa en estos proyectos bajo distintas modalidades: capital riesgo, participaciones en capital con pacto de recompra, préstamos participativos e incluso microcréditos.

SEPIDES consolidó su estrategia de crecimiento con una cartera de 106 millones de euros

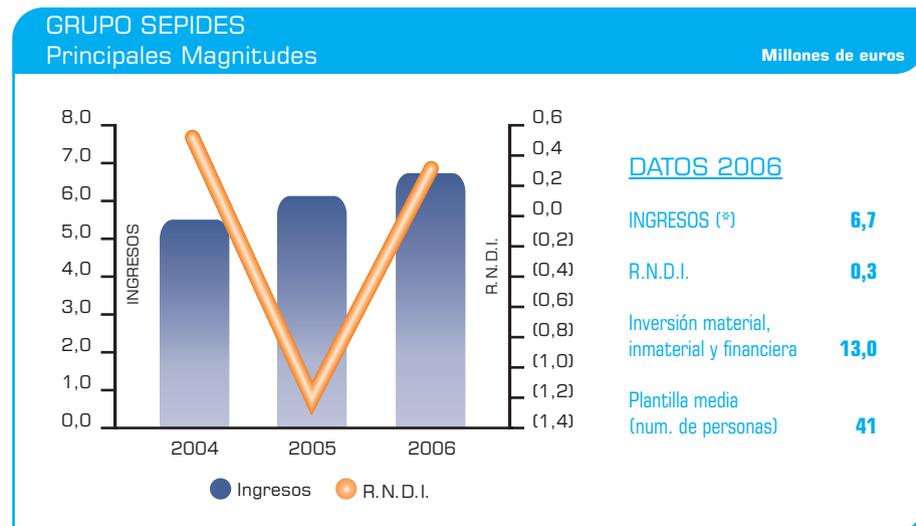
Por otra parte, la empresa ha avanzado de forma relevante en la estrategia de coordinar su potencial inversor propio a través de la formalización de acuerdos y convenios con entidades e instituciones, destacando en el año la firma de un protocolo general de colaboración con la Junta de Andalucía y desarrollado a través de Invercaria y SEPIDES que colaboran en la promoción, evaluación y financiación de proyectos empresariales. Igualmente se ha firmado un convenio marco de colaboración con la Fundación EOI para la difusión y coordinación de sus instrumentos de apoyo, así como un acuerdo de colaboración con la Diputación General de Aragón para la ejecución de actuaciones conjuntas entre Savia Inversión y SEPIDES.

Esta actividad de coordinación en materia inversora se ha materializado también a través de la promoción y creación de fondos conjuntos de inversión con entidades e instituciones, para lo cual se ha puesto en marcha en 2006 una sociedad gestora de fondos, SEPIDES Gestion SGEGR, que actualmente gestiona directamente o en régimen de cogestión tres fondos de inversión, el Fondo BANESTO-ENISA-SEPIDES FCR (dotado con 30 millones de euros y orientado a Pymes), y otros dos nuevos fondos autorizados en el año 2006: COMVAL Emprende FCR (para emprendedores), constituido inicialmente entre SEPIDES y el Instituto Valenciano de Finanzas y en el que también participarán entidades e inversores regionales, y el fondo CLM Inversión Empresarial en Castilla-La Mancha FCR, promovido entre SEPIDES y el Instituto de Finanzas de Castilla-La Mancha y donde se prevé la entrada de cajas de ahorro locales.

Los tres fondos citados cuentan con un patrimonio constituido de 44 millones de euros, que previsiblemente se ampliará a 56 millones, del que ya se han desembolsado 34 millones. Adicionalmente, las actuaciones llevadas a cabo en el año por SEPIDES y otras instituciones van a dar lugar a la creación y puesta en marcha de al menos dos nuevos instrumentos de inversión en 2007: la Sociedad para la Promoción y Desarrollo Empresarial de Teruel con un patrimonio previsto de 12 millones y orientado al desarrollo económico de la provincia, y un nuevo fondo de apoyo a la diversificación del sector pesquero y acuícola de hasta 21 millones aportado en su totalidad por el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación y a gestionar por SEPIDES.

Por otra parte, en el marco del proceso de reorganización y remodelación de su estructura operativa, la empresa ha procedido en el año 2006 a la venta del 23% de su filial SODIAR al Gobierno de Aragón, así como a la enajenación del segundo tramo de sus acciones en SODICAMAN a la Junta de Comunidades de Castilla-La Mancha según el acuerdo formalizado en el año 2005, manteniéndose la participación mayoritaria en SODIEX.

El Grupo ha finalizado el año con un beneficio de 0,3 millones de euros, frente a las pérdidas de 1,2 millones del año anterior, consiguiendo incrementar de forma notable sus ingresos de explotación hasta 6,7 millones (un 86% más que en 2005), como consecuencia del creciente desarrollo de su cartera de participaciones.



(*) Incluye ingresos de la cartera de participaciones y por servicios.

MEDIOS DE COMUNICACIÓN

GRUPO AGENCIA EFE

La evolución de la Agencia EFE en el año 2006 ha sido muy positiva, tanto desde el punto de vista operativo como de los resultados alcanzados.

Las medidas de gestión adoptadas en los últimos años están permitiendo a la empresa avanzar de una manera notable en su estrategia de orientación al mercado, destacando en este sentido en 2006 actuaciones como el cambio de organigrama centralizando todas las áreas de la empresa bajo una Dirección General, habiéndose reforzado además la estructura comercial, especialmente en el continente americano, y el área de mercadotecnia. Paralelamente, se ha seguido potenciando la elaboración de nuevos servicios, destacando entre ellos el lanzamiento del servicio en árabe y la segmentación de los productos ya existentes, adaptando progresivamente la capacidad de generación de contenidos de la Agencia a las necesidades de sus clientes finales. Por último, hay que hacer referencia a la creciente presencia internacional de la empresa, con un aumento de su participación en la European Pressphoto Agency (EPA) hasta el 20,5%, y la consolidación del Servicio Gráfico Internacional, que aumentó sus ventas en un 25% respecto a 2005.

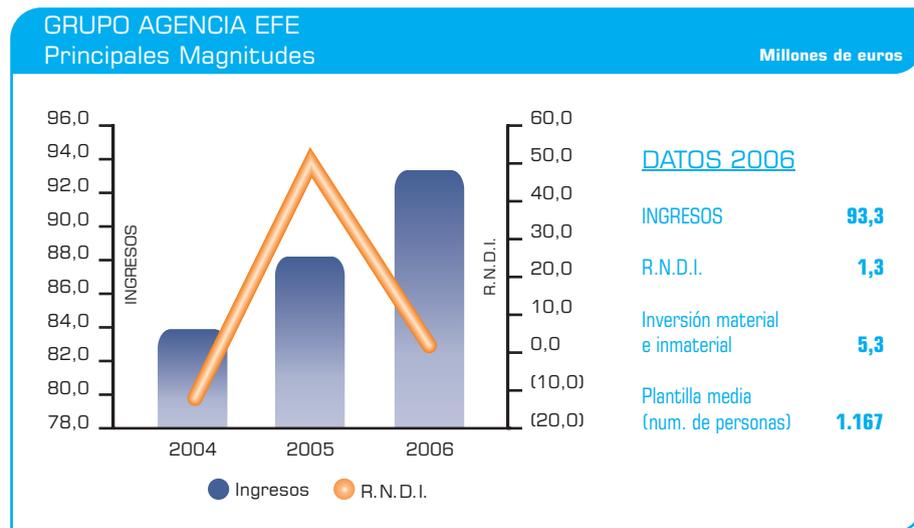
EFE centralizó en 2006 todas las áreas bajo una Dirección General y reforzó su estructura comercial

Desde el punto de vista tecnológico, EFE ha continuado su apuesta para contar con unos medios de vanguardia a la que, en el año 2006, se ha unido la implantación de un nuevo sistema de gestión de información que permitirá un mejor aprovechamiento de sus recursos, así como un mayor conocimiento de sus clientes.



Como consecuencia de las actuaciones desarrolladas, las ventas de servicios al mercado han aumentado en 2006 un 9% impulsadas en buena medida por el mercado internacional, en el que crecen un 16%, y donde la empresa logra consolidar su posición de liderazgo en los soportes de texto y gráficos especialmente en el mercado de habla hispana.

El desarrollo de la nueva política comercial, junto a un ajustado control de los costes de explotación, han permitido que la Agencia EFE, la cuarta agencia de noticias del mundo y la primera en el mercado de habla hispana, obtenga en el ejercicio resultados positivos, traduciendo así sus mejoras operativas en resultados positivos y creando la base que debe permitir su consolidación en el futuro.



DEPORTE Y OCIO

HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA

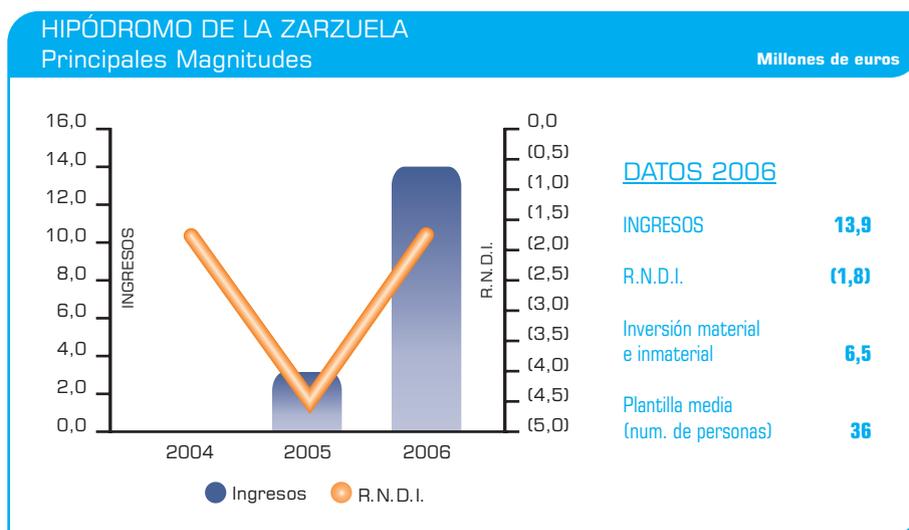
A lo largo del ejercicio transcurrido ha continuado la celebración de competiciones hípicas en el hipódromo de Madrid, que se reiniciaron en 2005 de la mano de SEPI y Loterías y Apuestas del Estado (LAE) después de nueve años de inactividad. Se celebraron 26 jornadas con un total de 151 carreras. Dada la excelente acogida, a partir del primer domingo de mayo el programa se amplió en una sexta carrera adicional cada jornada, lo que a su vez contribuyó a que la recaudación de las apuestas internas se incrementara un 42% sobre las previsiones.

La progresiva consolidación del proyecto ha tenido como consecuencia adicional el que a lo largo de la temporada se haya ido incrementando el número de caballos estabulados en las cuadras del hipódromo, hasta alcanzar una media de 403 ejemplares.

Por otro lado, se ha continuado desarrollando el plan inversor establecido en la puesta al día del recinto, habiéndose realizado una apertura provisional de parte de las tribunas de Torroja, lo que ha permitido una mayor capacidad de asiento. En total se lleva ya realizado un 90% de los 39,3 millones de euros previstos en obras de rehabilitación, adaptación y mejora del conjunto.

La recaudación de las apuestas internas del HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA se incrementó un 42% sobre las previsiones

En el aspecto económico, el Hipódromo ha registrado unas pérdidas de 1,8 millones de euros, mejorando significativamente las previsiones y con fuerte reducción de las contabilizadas el año anterior, por la favorable afluencia de espectadores y el elevado número de apostantes, así como por la contención aplicada en los gastos de explotación.



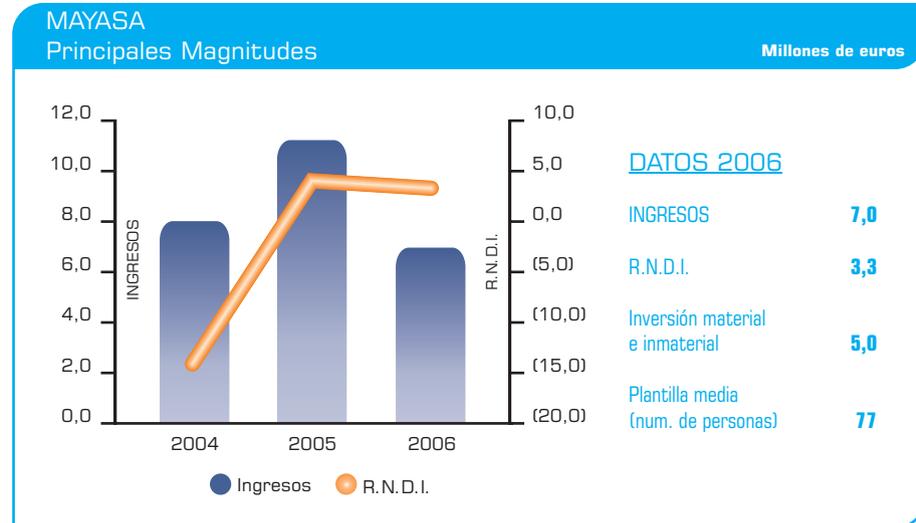
OTRAS SOCIEDADES QUE OPERAN EN SECTORES DIVERSOS

MAYASA

MAYASA ha iniciado la implantación del nuevo Plan de Empresa 2006-2011, elaborado como consecuencia del escenario planteado por las autoridades comunitarias, referido a la prohibición de la exportación del mercurio metálico a partir de 2011 y su almacenamiento seguro.

En 2006, MAYASA ha continuado operando en el sector de intermediación de mercurio, lo que ha supuesto la venta de 8.423 frascos con destinos principales a Europa (27%), Asia (23%) y Sudamérica (23%). Esta actividad ha estado marcada en el ejercicio por la disminución de las ventas en un 46%

respecto de 2005, motivada principalmente por la entrada al mercado de reservas procedentes del Este de Europa, lo que ha provocado a su vez una caída de la cotización del metal, en el entorno de 200 euros/frasco.



Adicionalmente, la empresa ha continuado desarrollando sus tradicionales actividades agrícolas, ganaderas y cinegéticas en la Dehesa de Castilseras (Ciudad Real). Hay que reseñar un año más el impacto negativo que ha tenido la sequía en la explotación, lo que ha supuesto para el conjunto de los negocios agropecuarios mayores consumos de agua y piensos, así como los sobrecostes derivados del transporte de los mismos.

Por otro lado, MAYASA ha seguido llevando a cabo los trabajos de restauración medioambiental en la escombrera del Cerco de San Teodoro, en colaboración con TRAGSA. Además, ha proseguido con las labores de rehabilitación del Patrimonio Industrial de Almadén mediante la recuperación de galerías y de los pozos San Aquilino y San Andrés, además



de la Galería de Forzados; la rehabilitación y adaptación de edificios industriales (de compresores, talleres y centro de recepción de visitantes), del antiguo almacén de azogue (adaptación a nuevo museo del mercurio) y el inicio de la primera fase del proyecto museográfico del Parque Minero de Almadén. Para todo ello, se ha destinado un total de 4,2 millones de euros.

MAYASA ha proseguido en 2006 con las labores de rehabilitación del patrimonio industrial de Almadén

En el aspecto económico, el beneficio neto alcanzado en el ejercicio ha sido de 3,3 millones de euros, lo que supone un ligero empeoramiento de los resultados obtenidos en 2005 debido a los menores ingresos procedentes de la actividad de mercurio. En relación con la plantilla media, en 2006 se ha reducido en un 26% por la salida por prejubilación de 18 trabajadores.

SAECA

La actividad de SAECA en el año 2006 se ha orientado principalmente al apoyo al programa de ayudas a damnificados por la sequía puesto en marcha por el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación en el año 2005, en el que ha actuado como entidad avalista a la línea de préstamo puesta a disposición de los afectados. Este programa ha supuesto la formalización de nuevos avales por importe de 186 millones de euros, adicionales a los 33 millones realizados en 2005.

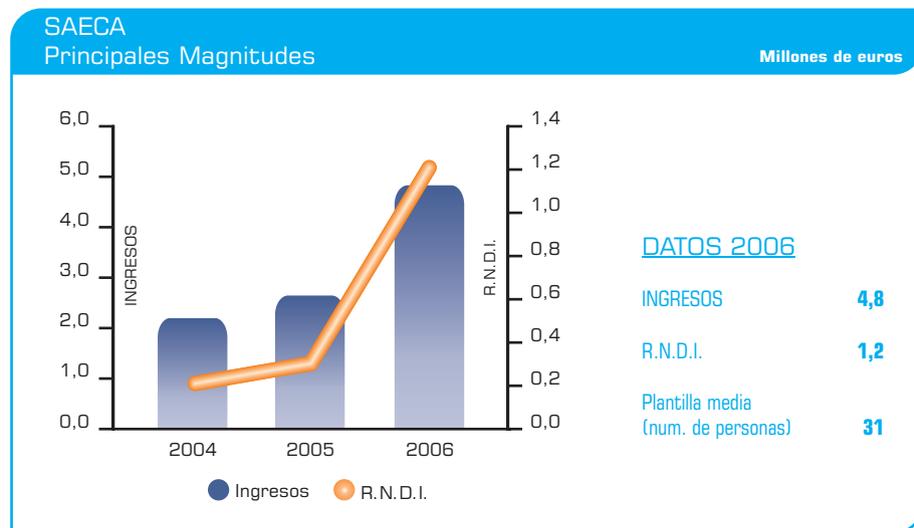
Por otra parte, SAECA ha continuado desarrollando su actividad operativa habitual, prestando avales por importe de 22 millones de euros para la realización de inversiones dentro del sector primario (agrícola, ganadero, forestal, pesquero y en la industria agroalimentaria). Asimismo, ha mantenido su presencia en los mercados tradicionales, en los que ha reforzado algunas zonas geográficas como es el caso de las comunidades autónomas de Valencia y Murcia, además de continuar negociando convenios de colaboración tanto con entidades financieras como con otras instituciones.

De esta manera, a pesar de las incertidumbres del sector agrario en el año, tanto por las condiciones climatológicas como por las modificaciones en la Política Agrícola Común de la Unión Europea y regulación de las OCM, el volumen de avales formalizados ha alcanzado la cifra récord para la compañía de 208 millones de euros, mejorando todas las previsiones, y superando la cifra de 1.000 millones en avales tramitados desde su constitución.

Los principales indicadores de la sociedad se han visto muy influenciados por este elevado volumen de operaciones. Así, el riesgo vivo al final del ejercicio ascendía a 314 millones de euros, con índices de morosidad

reducidos como consecuencia de las adecuadas políticas aplicadas de reducción de riesgos y de la labor de seguimiento y control, mientras que los ingresos de explotación se han incrementado hasta 4,8 millones, casi el doble de los obtenidos en 2005.

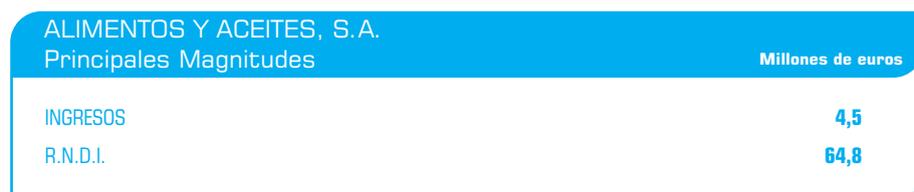
Con estas magnitudes, SAECA ha conseguido un beneficio neto en el año de 1,2 millones de euros, frente a los 0,2 millones alcanzados en el ejercicio anterior.



ALIMENTOS Y ACEITES

El ejercicio 2006 ha estado caracterizado por el cumplimiento de lo establecido en la sentencia del proceso judicial entablado contra el Grupo Torras, respecto del precio y condiciones aplicables a la adquisición de un paquete de acciones de EBRO PULEVA acordada en 1997. De esta forma, ALIMENTOS Y ACEITES, S.A. adquirió en febrero algo más de 9,6 millones de acciones de dicha alimentaria a un precio de 26,66 euros por acción, tal como estableció la Audiencia Provincial de Madrid en virtud de los términos del contrato de compraventa. Tras esta adquisición, la cartera de EBRO PULEVA propiedad de ALIMENTOS Y ACEITES asciende a 12.995.941 acciones, representativas de un 8,45% de su capital social, cuyo valor en bolsa a 31.12.06 era de 249,5 millones de euros.

Los importantes beneficios netos obtenidos en el ejercicio corresponden, en su mayor parte, a la mejora de la cotización de los títulos al cierre del ejercicio.



SOCIEDAD INSTRUMENTAL

GRUPO COFIVACASA

COFIVACASA es la sociedad de SEPI cuyo principal objetivo es llevar a cabo los procesos de gestión y de liquidación final de empresas del Grupo en su mayoría sin actividad industrial, procedentes del antiguo INI y que se sometieron en su momento a procesos de reestructuración y de reconversión industrial.

La empresa ha procedido en el año a la disolución de dos de sus filiales, ACENOR y ADARO, que integraron sus activos y pasivos en COFIVACASA. En el mes de junio incorporó las acciones de BWE, sociedad participada por SEPI, que en el año 2001 segregó su rama de actividad productiva en la filial BABCOCK POWER ESPAÑA, posteriormente privatizada. De este modo, el Grupo incluye fundamentalmente, además de la citada BWE, a AEC (AHV-Ensidesa Capital).

En lo que respecta a BWE, las actuaciones realizadas han permitido avanzar en su proceso ordenado de liquidación, con la venta de algunas participadas minoritarias, la recuperación de avales y el inicio del cierre de UTEs y establecimientos permanentes. Asimismo, BWE participa en un conjunto de sociedades con plena actividad productiva, fundamentalmente ETM (EQUIPOS TERMOMETÁLICOS, S.A., participada al 100%) dedicada a la fabricación de bienes de equipo, especialmente intercambiadores de calor (cuyo proceso de privatización se desarrolló durante el año, pero que finalmente fue declarado desierto por el Consejo de Administración de SEPI), y en tres sociedades (STS, SERT, PEHSA) participadas en el 43% de su capital, dedicadas a la fabricación y venta de tubos con aplicaciones industriales, que han continuado manteniendo una posición de mercado y unos resultados favorables.

En el aspecto operativo, el Grupo COFIVACASA ha seguido atendiendo y gestionando los compromisos laborales adquiridos con el personal pasivo de su conjunto de empresas, desembolsando más de 60 millones de euros en concepto de pagos corrientes y de regularizaciones de las pólizas de aseguramiento externalizadas a entidades aseguradoras para el cumplimiento de los citados compromisos laborales. A final de año, la empresa mantenía en su balance 89,7 millones de euros de provisiones contables para hacer frente a los desembolsos futuros.

Por otra parte, también hay que destacar la progresiva realización de los activos inmobiliarios disponibles, básicamente terrenos en Vizcaya procedentes de actividades siderúrgicas, y la continuidad en la gestión de litigios y reclamaciones en curso, muchos de ellos de alta complejidad.

En el aspecto económico, el Grupo COFIVACASA ha obtenido un beneficio neto de 55 millones de euros, que corresponden básicamente al efecto fiscal de la exteriorización y desembolso de los compromisos laborales con el personal pasivo, a los ingresos financieros generados por los fondos depositados en entidades aseguradoras para hacer frente a estas obligaciones y a la contabilización de algunas plusvalías extraordinarias.

GRUPO COFIVACASA	
Principales Magnitudes	Millones de euros
INGRESOS	13,3
R.N.D.I.	55,0
Plantilla media (num. de personas)	66

EMPRESAS EN PROCESO DE LIQUIDACIÓN

IZAR

Al encontrarse en situación de liquidación, la empresa no puede acceder a nuevos contratos, centrando su actividad en la ejecución de los proyectos pendientes de finalización de la cartera existente en abril de 2005 y que en el año 2006 se han concretado en la finalización y entrega de un buque hospital para el Instituto Social de la Marina en el astillero de Gijón, la continuación de la construcción de un buque gasero (LNG) en Sestao y la fabricación de motores de dos tiempos en la factoría de Manises.

Los ingresos obtenidos por esta actividad se elevaron a 132,7 millones de euros. Las pérdidas del ejercicio han sido de 166,6 millones derivadas fundamentalmente de los intereses sobre las ayudas a devolver por haber sido declaradas incompatibles, los costes de actualización de las obligaciones con el personal pasivo por los sucesivos planes de ajuste del sector naval y el mantenimiento de los astilleros con un bajo nivel de ocupación hasta su transferencia a los nuevos propietarios.

A 31 de diciembre la plantilla final ascendía a 138 personas, en su mayoría adscritos a la fábrica de Manises.

IZAR	
Principales Magnitudes	Millones de euros
INGRESOS	132,7
R.N.D.I.	(166,6)

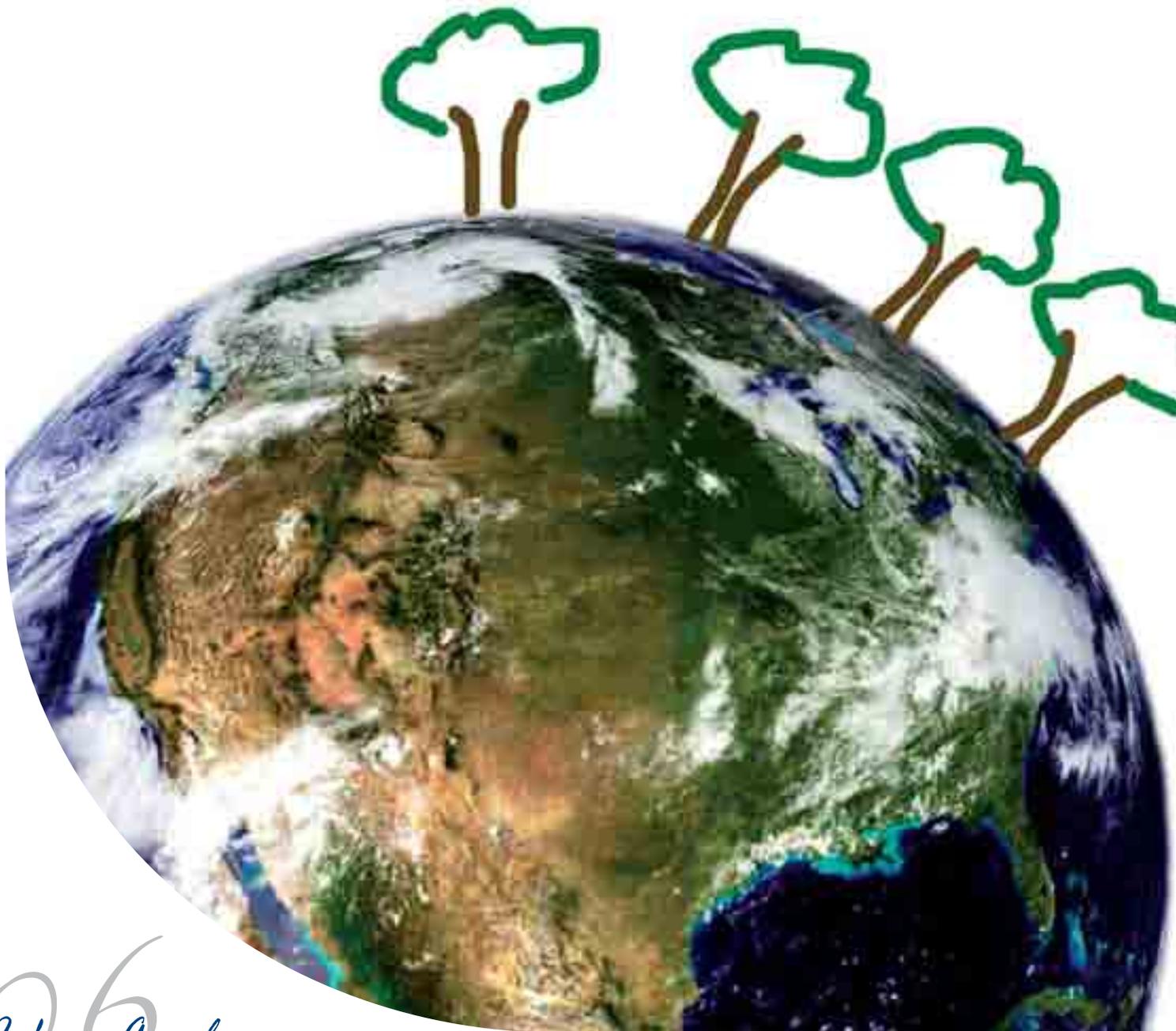
PRESUR

PRESUR, sociedad en liquidación desde mediados de 2006, ha continuado el proceso de abandono de la actividad extractiva, limitándose a comercializar sus existencias de áridos y concentrados de hierro. Simultáneamente, ha seguido realizando trabajos de restauración medioambiental en la corta de Cala (Huelva), incluyendo la estabilización de escombreras, la recuperación del arroyo de Herrerías, la eliminación de depósitos antiguos de estériles y la clausura del dique de lodos. El gasto total en que ha incurrido por estas labores ha sido de aproximadamente 1,8 millones de euros.

En el aspecto económico, las ventas de PRESUR en 2006 han alcanzado las 7.700 toneladas de concentrados de hierro y más de 40.000 toneladas de áridos, lo que ha supuesto casi 0,7 millones de euros, un 47% menos que en 2005. Este reducido nivel de actividad ha dado lugar a unas pérdidas de explotación de 1,8 millones de euros, inferiores en casi 0,8 millones de euros a las soportadas en 2005, debido en gran medida a la menor plantilla, ya que en el ejercicio se prejubilieron 15 trabajadores en aplicación del vigente Expediente de Regulación de Empleo (ERE), que permitirá la salida no traumática de la totalidad de la plantilla en los próximos tres años.

Las pérdidas netas representan una reducción del 84% respecto a 2005, al haberse provisionado en ese año la totalidad del ERE 2005-2009.

PRESUR	
Principales Magnitudes	Millones de euros
INGRESOS	2,9
R.N.D.I.	(3,5)
Plantilla media (num. de personas)	36



Sostenibilidad

Actuaciones económicas e I+D+i

Compromiso medioambiental

Responsabilidad social

Información a la sociedad

SEPI tiene un triple compromiso, económico, social y medioambiental, que incorpora a su modelo de gestión. Ello implica una actuación exigente en la maximización del valor patrimonial de sus participaciones y en su contribución al crecimiento de la economía, al desarrollo del bienestar de los ciudadanos y al respeto de la naturaleza. De acuerdo con esta filosofía, las actuaciones de SEPI se orientan hacia:

- **La búsqueda de la eficacia y la eficiencia**, para contribuir a una economía productiva y generadora de riqueza.
- **El mantenimiento de los mayores niveles de empleo**, con especial incidencia en las zonas más desfavorecidas.
- **El impulso a I+D+i** como elemento generador de nuevas oportunidades de negocio y desarrollo.
- **La formación de los recursos humanos**, para su aportación a la empresa y su propio desarrollo profesional y personal.
- **El respeto por el medio ambiente**, de acuerdo con las más altas exigencias de las normativas nacionales e internacionales.
- **El diálogo**, en la búsqueda de la colaboración con otras instituciones y organismos para la consecución de objetivos comunes.

Actuaciones económicas e I+D+i

Las empresas del Grupo SEPI han mantenido el objetivo de hacer compatible el desarrollo de sus actuaciones con el crecimiento económico sostenible desde el punto de vista social y del medio ambiente.

El volumen de negocio del Grupo SEPI, con unos ingresos totales de 3.013 millones de euros y con una presencia geográfica en todo el territorio nacional, ha generado valor añadido y proporcionado empleo a una plantilla media de 29.937 personas.

El esfuerzo en I+D+i es un factor clave para la mejora de la posición competitiva de las empresas en los sectores en los que se encuentran. En este campo ha destacado el Grupo NAVANTIA, cuya capacidad de aplicación de conocimientos teóricos al desarrollo de los productos más avanzados en el sector de buques militares ha permitido a la empresa competir en los mercados más exigentes del mundo.

A continuación se proporcionan, de forma individualizada para las empresas más significativas, determinados indicadores económicos que ilustran el nivel de actividad y su distribución geográfica, así como el nivel de empleo, las características sociales de éste y las aportaciones a la Seguridad Social que se han realizado en el ejercicio.

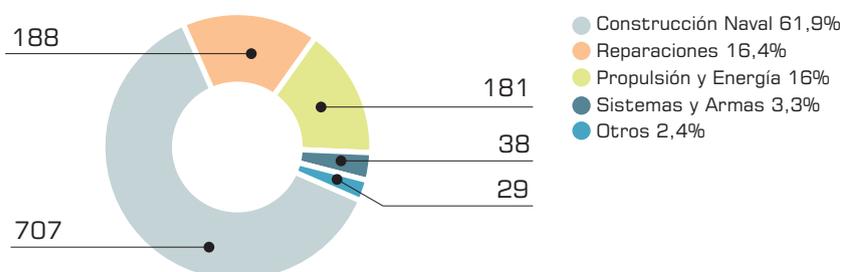
CONSTRUCCIÓN NAVAL

GRUPO NAVANTIA

La actividad del Grupo NAVANTIA se lleva a cabo en los centros productivos emplazados en las comunidades autónomas de Galicia, Andalucía y Murcia, así como en el centro corporativo de Madrid. Esta actividad incide de forma notable en la estructura socioeconómica de las localidades en las que se ubican los distintos centros, tanto en la propia industria de construcción naval como en la industria auxiliar que se desarrolla en su entorno.

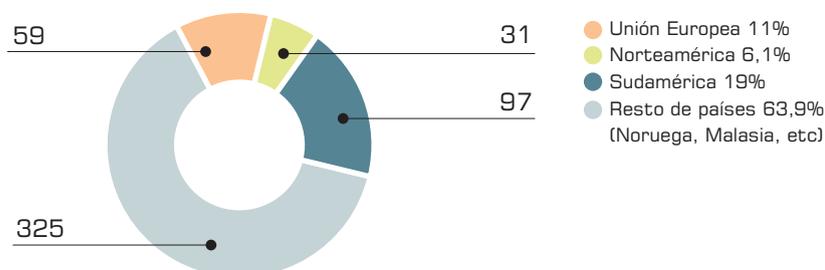
El importe neto de la cifra de negocio consolidada del Grupo NAVANTIA ha ascendido, en el año 2006, a 1.143 millones de euros, un 21,9% superior al año 2005 debido, principalmente, a la entrada en vigor de los contratos correspondientes a los dos programas de patrulleros venezolanos y a la mayor actividad en el área de propulsión. De este importe, el 61,9% corresponde a construcción naval, el 16,4% al área de reparaciones y transformación, el 16% al área de propulsión y energía y el 3,3% al área de sistemas y armas.

Distribución por Líneas de Actividad (millones de euros)



Por mercados, la cifra de negocio ha quedado distribuida en 631 millones de euros procedentes del mercado nacional (55,2%) y 512 millones de euros del mercado exterior (44,8%). De esta última cifra, el 11% corresponde a la Unión Europea, el 19% al mercado sudamericano y el 6,1% al mercado norteamericano. El resto de países se refiere, principalmente, a Noruega, al que la empresa suministra fragatas.

Ventas Mercado Exterior (millones de euros)



La cifra de ventas en el mercado exterior se ha mantenido en niveles similares al ejercicio anterior, por lo que el Grupo NAVANTIA continúa siendo el principal exportador del Grupo SEPI.

El volumen de compras ha ascendido a 801,6 millones de euros. De este importe, el coste de los trabajos subcontratados a la industria auxiliar ha sido de 258,7 millones y el correspondiente a la adquisición de materias primas, equipos, sistemas y otros aprovisionamientos de 542,9 millones. De esta última cantidad, 139,5 millones de euros se ha realizado en moneda extranjera. De las compras en el mercado nacional destacan las partidas correspondientes a los equipos que se instalan en los buques, 116,4 millones de euros, y a otros materiales (chapas y perfiles, tuberías, válvulas, cables, material eléctrico, etc) por importe de 67 millones.

El coste debido a servicios exteriores ha supuesto 159,7 millones de euros.

Los gastos de personal han ascendido a 268,2 millones, incluyendo la aportación de 58 millones a la Seguridad Social.

En el año 2006 el gasto total de I+D+i ha alcanzado la cifra de 56,3 millones de euros. En este periodo se han desarrollado proyectos de I+D+i, entre los que caben destacar los siguientes:

En el área de desarrollo de productos, el proyecto relativo al “Submarino S-80. Fase 2”, nuevo diseño de submarino para la Armada española que significa un hito para NAVANTIA, al ser la primera vez que aborda la construcción en solitario de un submarino como integrador de todos los sistemas. Se ha realizado la fase de detalle del proyecto funcional, que concluirá a lo largo de 2007 con la revisión crítica de diseño. También se puede mencionar el Buque de Aprovisionamiento de Combate, que ya ha superado la revisión crítica de diseño, y el Buque de Proyección Estratégica, en fase de construcción, ambos para la Armada española.



En el área de mejora de procesos productivos, merece ser mencionado el proyecto dirigido al desarrollo de una plataforma global de predicción, medición y análisis de las magnitudes y parámetros que condicionan el diseño estructural de un buque desde el punto de vista de su botadura. También es destacable el proyecto cuyo objetivo es la mejora de los procesos de identificación, seguimiento y trazabilidad de materiales mediante tecnologías de radiofrecuencia, para conseguir mayor eficiencia en la logística interna del astillero.

En el ámbito europeo ha continuado la colaboración en proyectos de investigación comunitarios, integrados en el VI Programa Marco, en los que se contempla el desarrollo de procesos con aplicaciones civiles y militares. Entre estos proyectos destacan el Programa Intership, cuyo objetivo es lograr el incremento de la competitividad de los astilleros europeos mediante la drástica reducción de los costes de desarrollo y fabricación, y el Safedor, cuya finalidad es mantener el liderazgo europeo en la construcción de buques diseñados bajo los más estrictos criterios de seguridad.

Las personas dedicadas a trabajos de I+D+i han sido 400, de las que 239 (60%) eran personal técnico, distribuidas entre las diferentes factorías de NAVANTIA y coordinadas desde la Dirección Técnica de la sede central.

NUCLEAR

GRUPO ENSA

El Grupo ENSA ha aportado al sector nuclear productos y servicios que, valorados en términos de cifra de negocios, han alcanzado un importe de 97,5 millones de euros, lo que ha significado un aumento del 15,8% respecto al año anterior, por el incremento de la actividad en la propia ENSA (10%) y en ENWESA Operaciones (28%), debido a la mayor carga de trabajo en mantenimiento nuclear y convencional.

Por áreas geográficas, cabe señalar que, durante 2006, un 66% de la cifra de negocio del Grupo se ha realizado en mercados exteriores, continuándose el incremento de acciones comerciales en países con un alto potencial de construcción de nuevas centrales nucleares (China) o de reposición de equipos en las ya existentes (EEUU). Un 87% de los ingresos totales de ENSA procede del mercado exterior. En el caso de ENWESA Operaciones, si bien realiza fundamentalmente trabajos de mantenimiento en las centrales españolas, también ha ampliado su área de actuaciones a centrales nucleares de Bélgica, Suecia y Brasil.

El volumen de compras del Grupo ha alcanzado la cifra de 53 millones de euros, cuyas partidas principales son las forjas, conjuntos de tubos y material de aportación (29,2 millones), destinados a la fabricación de componentes principales para centrales nucleares, lo que constituye la actividad principal de ENSA. Los servicios exteriores han representado 13,1 millones de euros e

incluyen, como partidas más importantes, los transportes (2,4 millones), suministros (1,3 millones) y arrendamientos y cánones (1,2 millones), siendo el resto de partidas, hasta completar la cifra total, otros servicios como seguros, reparaciones, mantenimiento, limpieza y seguridad.

Los gastos de personal han ascendido a 29 millones de euros, lo que supone un aumento del 13,8% respecto al año anterior, por el incremento de plantilla fija y eventual. Esos gastos incluyen aportaciones a la Seguridad Social por importe de 6,1 millones de euros.

El gasto total de I+D+i ha alcanzado la cifra de 1,4 millones de euros, habiéndose realizado proyectos relacionados con la mejora de procesos y el desarrollo de nuevos productos. Entre los primeros, se pueden señalar las “Lanzas de expansionado”, proyecto encaminado a la mejora de la vida útil de las lanzas en el proceso de expansionado de los tubos de los generadores de vapor, así como varios desarrollos dirigidos a la mejora de procesos de soldadura o de robotización de la fabricación de componentes. Los proyectos relacionados con el desarrollo de nuevos productos que más resaltan son el “Internacional Reactor Innovative and Secure”, cuyo objetivo es el diseño de un nuevo reactor modular de agua ligera, y el “Pebble Bed Modular Reactor” (reactor modular de grafito gas para Sudáfrica), constituyendo ambos un nuevo escalón en cuanto a reactores de las próximas generaciones.

La plantilla dedicada a I+D+i ha ascendido a 14 personas.

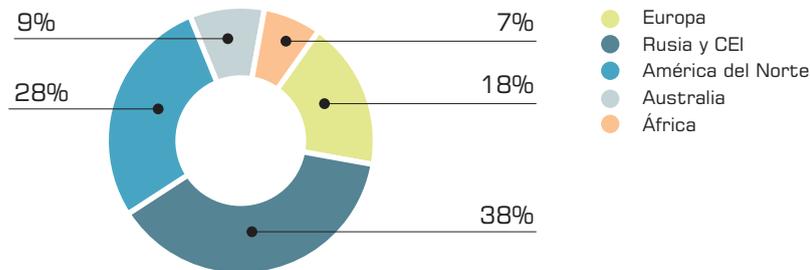
GRUPO ENUSA

La cifra de negocio del Grupo ENUSA, derivada de su aportación de productos y servicios en el sector nuclear, principalmente, ha ascendido a 267,4 millones de euros, lo que supone un incremento respecto al año precedente del 22,1%, por el comportamiento positivo tanto en el área de fabricación de combustible para las centrales nucleares como en los distintos servicios de ingeniería, diseño de recargas e inspección.

Por áreas geográficas, la distribución de los ingresos se ha repartido entre el mercado nacional (88,4%) y el exterior (11,6%), principalmente en países de la UE, si bien se están realizando esfuerzos para la comercialización de productos y servicios en el mercado chino.

El volumen de compras del Grupo ha alcanzado la cifra de 232,5 millones de euros, siendo la principal partida la de aprovisionamiento de uranio y posterior enriquecimiento (181,1 millones), que se ha realizado a través de empresas ubicadas en Europa, Rusia y otros países CEI, América del Norte, Australia y África. A continuación se ha situado la partida de componentes (20,6 millones), para la fabricación de los elementos combustibles. Los servicios exteriores han representado 23,8 millones de euros, destacando las reparaciones (tres millones), los arrendamientos (2,2 millones) y los transportes (2,1 millones). El resto de los servicios se ha repartido en importes menos significativos relativos a viajes, estudios técnicos y seguros, entre otros.

Orígenes del Aprovisionamiento de Uranio



Los gastos de personal han alcanzado la cifra de 39,7 millones de euros, con un aumento respecto al año anterior del 5,4%, debido a un incremento del 7,7% del número medio de empleados. Dichos gastos han incluido aportaciones a la Seguridad Social por importe de 7,8 millones de euros.

El gasto total de I+D+i ha supuesto una cifra de 2,5 millones de euros. El esfuerzo de la empresa en este área se ha centrado en el desarrollo de proyectos relativos a la mejora de producto y a la optimización de procesos de fabricación y aseguramiento de la calidad. En relación con esto último, cabe señalar el “Análisis integrado de seguridad” para la fábrica de Juzbado (Salamanca) o el de “Adecuación de áreas con riesgos ATEX debido a equipos o instalaciones”, cuyo objetivo es la modernización de los sistemas de control para evitar el riesgo de tener atmósferas explosivas en los procesos en los que ENUSA utiliza gases como hidrógeno o propano, o fluidos como alcohol, acetona o ácidos. Por lo que se refiere a los desarrollos de mejora de producto, pueden mencionarse el “New Cladding Alloy LTA Program”, el “Halden 2006-2008” y el “Nuevo Programa de isotopía”, que, dentro de un contexto de colaboración internacional, persiguen la mejora del combustible nuclear que la empresa suministra a las centrales nucleares.

La plantilla dedicada a I+D+i ha sido de 25 personas.



MINERÍA

GRUPO HUNOSA

El importe neto de la cifra de negocio ha ascendido a 143,7 millones de euros. Esta cifra incluye 85,3 millones de las ayudas al funcionamiento y a la reducción de actividad enmarcadas en el “Plan Nacional de Reserva Estratégica de Carbón 2006/2012”.

En cuanto a la distribución de esta cifra por actividades, cabe señalar la disminución de un 4,5% en las ventas de carbón térmico y el aumento de un 37,7% en la prestación de servicios de ingeniería y consultoría (4,4 millones de euros en 2006) realizados por la empresa consolidada SADIM Inversiones. Esta empresa es la principal responsable de la ejecución del Plan de Promoción Industrial, cuyo objetivo es impulsar la creación de proyectos industriales alternativos a la minería del carbón, generando empleo en el ámbito territorial de la Cuenca Central asturiana.

El volumen de compras del Grupo ha alcanzado la cifra de 52,7 millones de euros (un 4,1% inferior al año 2005), de los que un 30,5% corresponde a consumo de material diverso para la mina y un 64,8% se refiere a otros gastos externos, cuyas partidas principales son las subcontratas dedicadas a los trabajos de mantenimiento, reparación y arranque de carbón en mina. Por lo que se refiere a servicios exteriores, la cifra ha alcanzado los 40,3 millones (un 11,4% superior al año anterior), integrada principalmente por suministros (que ha experimentado un incremento del 26,1% sobre el año pasado), reparaciones, conservación y transportes.

Los gastos de personal han ascendido a 149 millones de euros, habiendo disminuido la partida de sueldos y salarios en 106,3 millones de euros, un 32,5% en relación con el año anterior, al haberse producido una disminución neta de 328 personas, de acuerdo con el Plan de Empresa y Convenio Colectivo vigente. La cifra de gastos de personal incluye aportaciones a la Seguridad Social por importe de 37,3 millones de euros.

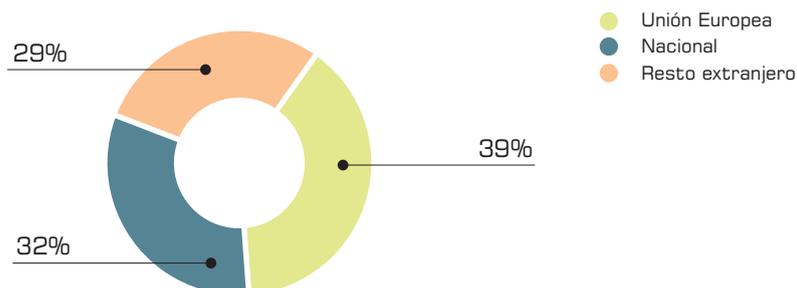
TRANSFORMACIÓN AGRARIA Y MEDIO AMBIENTE

CETARSA

CETARSA ha obtenido unos ingresos por ventas de tabaco, subproductos, semillas y prestación de servicios por maquila de tabaco, de 40 millones de euros, en términos de cifra de negocios, representando las ventas de tabaco el 93,4% de los ingresos del ejercicio. Respecto al año precedente, los ingresos totales se incrementaron un 7,4% como consecuencia de las mayores ventas de tabaco, en un contexto de mercado mundial en situación de exceso de oferta debido a los elevados niveles de existencias en algunos países productores.

De la cifra total de ventas, el 33% se destina al mercado nacional, mientras que el resto son exportaciones, que han aumentado un 43% respecto a las del año 2005. El 57% de las ventas al exterior se dirigen a la Unión Europea.

Distribución Geográfica Ventas



Los principales clientes de CETARSA son, mayoritariamente, grandes multinacionales (Imperial Tobacco en primera posición, seguida de Altadis y Deltafina) cuyas compras han crecido de forma significativa respecto al año anterior, concentrando el 80% de la cifra de ventas de CETARSA. También hay que destacar el aumento de las ventas a otro gran cliente como es Philip Morris.

Las compras de materias primas y otros aprovisionamientos han ascendido a 17,2 millones de euros en el año 2006, representando las compras de la planta de tabaco en rama un 89,5% de este total. Estas compras se realizan a productores españoles, principalmente de la provincia de Cáceres y de Granada, con los que CETARSA colabora muy activamente para la mejora de la calidad de la producción. Los servicios exteriores por arrendamientos, transportes, servicios profesionales independientes, etc., suman 5,3 millones de euros.

Los gastos de personal han supuesto 13,6 millones de euros de los que tres millones corresponden a aportaciones a la Seguridad Social.

El gasto realizado por CETARSA en materia de Investigación y Desarrollo (553.000 euros) se ha destinado a la mejora de las variedades de tabaco y a la obtención de variedades híbridas con resistencia múltiple a las enfermedades más comunes en España.

La plantilla asignada a I+D+i durante el año ha sido de 12 personas.

GRUPO TRAGSA

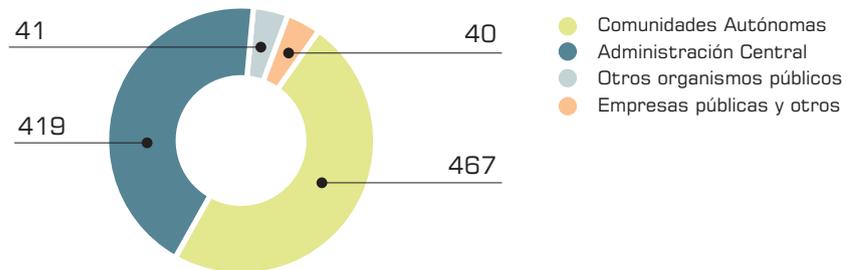
El Grupo TRAGSA ha contribuido a la sociedad a través de la realización de trabajos y servicios destinados al desarrollo rural, forestal y a la protección y regeneración medioambiental. Estas actividades han generado una cifra neta de negocios de 967 millones de euros (un 29% superior a la del año 2005).

Se ha producido un incremento significativo de actividad en todas las empresas de este Grupo, especialmente en TRAGSATEC.

En TRAGSA, destaca el aumento en actuaciones medioambientales y en obras de regadíos. En TRAGSATEC, éste se ha debido a las actividades de planificación y gestión del Dominio Hidráulico, así como en tecnologías aplicadas y en planificación agraria. Finalmente, en TRAGSEGA, han aumentado sobre todo las actuaciones en el área de saneamiento ganadero y control de explotaciones agrarias.

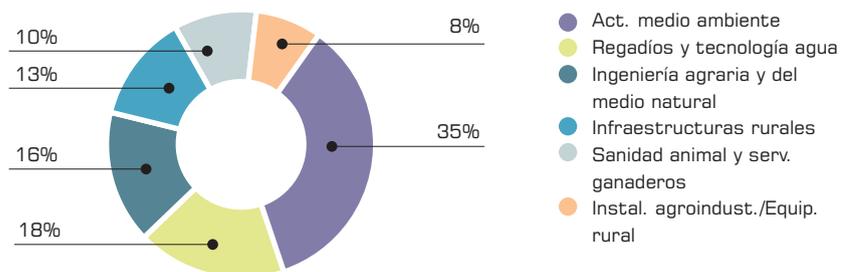
La práctica totalidad de la cifra de negocio se ha realizado en territorio nacional, si bien TRAGSA ha estado presente en el exterior a requerimiento de distintas administraciones, entre las que destaca la Agencia Española de Cooperación Internacional. En España, el principal mercado del Grupo TRAGSA ha sido el de las comunidades autónomas, que ha supuesto un 48% de su negocio, destacando en primer lugar Castilla-La Mancha y después, la Comunidad Valenciana, Andalucía, Castilla y León, y Galicia. La Administración Central, (principalmente el Ministerio de Medio Ambiente y el de Agricultura, Pesca y Alimentación) ha representado un 43% de la cifra total de negocio.

Mercado Nacional por Tipo de Cliente (millones de euros)



Por actividad, las actuaciones medioambientales y las relacionadas con regadíos, gestión y tecnología del agua han representado más del 50% de la actividad productiva del Grupo.

Ingresos por Áreas de Actividad



Las compras y aprovisionamientos del Grupo han alcanzado 298 millones de euros, que corresponden fundamentalmente a compras de materias primas (principalmente materiales de construcción, tuberías y accesorios) y a subcontratación de obras.

Los servicios exteriores adquiridos han ascendido a 176 millones de euros y corresponden a alquiler de maquinaria, transportes y reparación y conservación de maquinaria propia.

Los gastos de personal han supuesto 430,4 millones de euros, de los que 97,2 millones corresponden a aportaciones a la Seguridad Social.

El gasto realizado por el Grupo TRAGSA en el año 2006 en proyectos de I+D+i asciende a 2,9 millones de euros, que han ido dirigidos a la modernización y mejora de las tecnologías aplicables a los sectores agrario, ganadero y forestal, así como a la minimización del impacto medioambiental que se produce en estos sectores.

En el ámbito de la mejora del medio ambiente, se están llevando a cabo dos proyectos para la obtención de procesos más eficaces y menos costosos en la eliminación de los residuos animales contaminantes. Asimismo, se está desarrollando un proyecto de aprovechamiento de los residuos forestales y agrícolas para la generación de biogás.

En el área forestal, se están realizando varios proyectos destinados a la mejora de los métodos de reproducción en vivero de pinos, castaños y alcornoques, para obtener especies resistentes a las enfermedades y de alta calidad, con el fin de reforestar determinadas zonas en las que existen problemas con dichos árboles.

Asimismo, hay que mencionar los desarrollos que se están realizando para la prevención y mejora de la eficacia en la extinción de incendios, que van destinados al estudio del rendimiento del personal especialista y a la restauración de terrenos afectados por esos incendios.

Como respuesta a los problemas de sequía existentes en España, se están llevando a cabo varios proyectos encaminados a la gestión integral del agua, como el relativo a la recarga de acuíferos. Hay que mencionar la participación de TRAGSA en un grupo de trabajo de la Unión Europea del que saldrán las líneas relacionadas con la gestión integral del agua, que se incluirán en el próximo Programa Marco Europeo de I+D.

En cuanto a la mejora del medio rural, destaca el liderazgo del Grupo TRAGSA en el mayor proyecto del VI Programa Marco de I+D de la Unión Europea, relativo al desarrollo económico sostenible de las zonas rurales y litorales, destinado a investigar tecnologías de la información y las comunicaciones que faciliten el despliegue de nuevas actividades en entornos rurales.

En el sector ganadero se están desarrollando, entre otros, un proyecto de mejora de razas autóctonas y otro de mejora de la eficacia en la lucha frente a enfermedades del ganado.

El Grupo TRAGSA lidera un importante proyecto de I+D de la UE para la mejora del medio rural

Adicionalmente, se desarrollan varios proyectos de aplicación de tecnologías de la información y comunicación a los sistemas agrícola, forestal, pesquero y medioambiental.

La plantilla del Grupo asignada a I+D+i durante el año ha sido de 57 personas.

MEDIOS DE COMUNICACIÓN

GRUPO AGENCIA EFE

La Agencia EFE ha aportado servicios a la economía a través de la difusión de la información en España y en los países en los que tiene delegaciones (24 en nuestro país y 47 en el extranjero, principalmente en Iberoamérica), labor que generó en 2006 un importe neto de cifra de negocios de 90 millones de euros.

La distribución de este importe es de un 44,5% en el mercado nacional, un 9,7% en el mercado exterior y un 45,8% en el Contrato de Servicios con el Estado, que tiene una vigencia anual y se renueva al final de cada año.

Al incremento del 6% experimentado por la cifra de negocios respecto del año anterior han contribuido todos sus mercados. En términos absolutos, el mercado nacional es el que experimenta un mayor crecimiento en todas las líneas de servicios, si bien caben destacar los ingresos de productos de contenidos digitales, así como los de servicios tradicionales de texto, gráficos y reportajes. No obstante, es el mercado exterior el que tiene un mayor crecimiento en términos porcentuales, destacando el aumento de los productos de reportajes, contenidos digitales y el servicio en portugués para Brasil. Durante este año se comenzó a prestar el servicio en árabe desde la delegación de El Cairo. Por zonas geográficas, el aumento en el exterior se ha seguido concentrando en los mercados americanos, en especial en Norteamérica (que representa un 25% del mercado extranjero).

El coste de servicios exteriores fue de 26 millones de euros, representando el 99% del total de costes de materias primas y otras mercancías y servicios adquiridos. Entre estas partidas destacaron la de colaboradores y corresponsales, así como la de trabajos profesionales y servicios técnicos audiovisuales.

Los gastos de personal han sido de 61 millones de euros, de los que 10,4 millones corresponden a aportaciones a la Seguridad Social.

Los gastos de I+D+i de la Agencia EFE han ascendido a 1,3 millones de euros en el año 2006 y se ejecutan a través de proyectos centrados en aplicar los últimos desarrollos en tecnologías de comunicación e información a sus redes y productos.

En el área de Comunicaciones, el objetivo de los proyectos en desarrollo es la mejora de las comunicaciones mediante la incorporación de nuevas tecnologías en los sistemas de recepción y distribución de la información a sus clientes.

En el área de Digitalización, se está llevando a cabo la digitalización integral de todos los procesos de producción de radio y televisión, en el contexto de renovación tecnológica que se está realizando en el sector audiovisual.

En cuanto al Desarrollo de Productos y Plataforma Comercial, se están actualizando y ampliando los diferentes desarrollos informáticos mediante la mejora del servidor integrado de información, el editor-transmisor de noticias literarias y gráficas y el terminal modular multimedia. Asimismo, se pretende incorporar nuevas funcionalidades a la plataforma de administración comercial para la unificación y homogeneización de las bases de datos y seguimiento de clientes.

Por último, en el área de Servicio Gráfico Nacional e Internacional, el objetivo es la renovación del Sistema de Telefotografía para adaptarlo a las funcionalidades y velocidad de edición y transmisión de fotografías que requieren los formatos y servicios actuales.

La plantilla destinada a I+D+i durante el año 2006 ha sido de 36 personas.

Compromiso medioambiental

La asunción del compromiso de desarrollo sostenible constituye una prioridad en la gestión de las empresas del Grupo SEPI. Ello supone, desde el punto de vista ambiental, la aplicación de las mejores tecnologías disponibles, recursos y procedimientos adecuados para minimizar el impacto ambiental derivado de sus correspondientes actividades empresariales. Los Principios de Política Ambiental aprobados por la propia SEPI constituyen el marco de referencia por el que se rigen las empresas en sus actuaciones empresariales:

- **Protección del medio ambiente.** Para SEPI es un objetivo prioritario conseguir que sus empresas hagan compatibles sus actividades productivas con la protección ambiental.
- **Compromiso con la normativa ambiental.** Se mantendrá una política de respeto y de compromiso con la normativa ambiental, y se participará en el



desarrollo de normas ambientales razonables y eficientes para la continua mejora del medio ambiente.

- **Formación y sensibilización.** La puesta en práctica de la política ambiental depende de manera fundamental de la conciencia ambiental de la organización. La conciencia ambiental de todos los empleados se fomentará con los adecuados programas de educación, formación y motivación.
- **Empleo de recursos.** Se fomentará el mejor uso de materias primas y recursos naturales, tendiendo hacia el desarrollo sostenible, mediante el empleo de tecnologías limpias, la minimización de residuos y su reciclado, recuperación y reutilización, así como la opción por procesos productivos con el menor impacto ambiental posible.
- **Tecnología.** Se aplicarán los conocimientos técnicos y científicos más avanzados para la protección integral del medio ambiente en el diseño de procesos, productos y servicios. Se fomentará la investigación, la innovación y la cooperación técnica dirigida a la mejora continua de la calidad ambiental y al desarrollo de tecnologías limpias, en línea con las mejores técnicas disponibles.
- **Inversiones.** Los criterios ambientales serán prioritarios en la toma de decisiones, empleando técnicas adecuadas para la evaluación ambiental de inversiones, productos y procesos, e incorporando estudios de impacto ambiental.

El esfuerzo económico, en términos de gasto e inversión, realizado por SEPI y sus empresas en 2006 en actuaciones ambientales asciende a 36,7 millones de euros. Dentro de esta cifra, la dotación a provisiones para futuras contingencias medioambientales ha alcanzado la cifra de cinco millones de euros.

Este esfuerzo se ha centrado en la aplicación de los procedimientos de gestión ambiental a los procesos productivos de todas las empresas: gestión de los residuos generados incluyendo la selección en origen; valoración de los mismos y posible reciclaje; y control de vertidos, de emisiones a la atmósfera y de ruidos. Otras actuaciones han tenido un carácter más específico del negocio propio de cada empresa: gestión de suelos cultivables (reducción de abonos minerales, mejoras genéticas, tratamientos fitosanitarios), conservación de especies en riesgo de extinción y conservación de la biodiversidad; realización de estudios para conocer la naturaleza de los residuos depositados en el suelo de las instalaciones; restauración y reforestación de escombreras y antiguas minas; saneamiento de suelos industriales; lanzamiento de iniciativas de I+D+i (almacenamiento de mercurio, aplicaciones del subproducto barro rojo); y toma de participaciones societarias en proyectos cuyo objetivo es la promoción de energías alternativas (solar, eólica, biodiésel), entre otros.

El esfuerzo económico realizado por SEPI y sus empresas en 2006 en actuaciones ambientales asciende a 36,7 millones de euros

Asimismo, SEPI ha continuado con el mantenimiento de vertederos clausurados de los que es titular, como consecuencia de la privatización de INESPAL, de acuerdo con los planes establecidos en las declaraciones de impacto autorizadas por las comunidades autónomas implicadas.

En la Memoria Medioambiental del Grupo SEPI correspondiente a 2006 se aporta información detallada sobre los principales proyectos realizados por las empresas en el ejercicio.

Entre las principales actuaciones realizadas por las empresas en 2006 se destacan las siguientes:

CONSTRUCCIÓN NAVAL

GRUPO NAVANTIA

El esfuerzo económico medioambiental realizado en 2006 asciende a 4,1 millones de euros, que se han aplicado a actuaciones ambientales realizadas en los centros situados en la Bahía de Cádiz (Cádiz, Puerto Real y San Fernando), en la Dársena de Cartagena y en la Ría de Ferrol (Ferrol-Fene). En gestión ambiental hay que señalar la realización, en estos centros, de auditorías internas y externas procediendo a remediar las no conformidades detectadas. Asimismo, se ha realizado la correspondiente gestión de las 31.211 toneladas de residuos industriales generados (urbanos, industriales y

peligrosos), procurando optimizar los procesos de selección, recogida en origen, evaluación y reciclaje (venta a terceros). Además, se han acometido programas de trabajo para optimizar los consumos de agua y energía (gas y electricidad) y para el control de vertidos, así como de emisiones acústicas y atmosféricas cuyas mediciones han estado en todo momento por debajo de los límites legales vigentes.

NUCLEAR

GRUPO ENSA

El esfuerzo económico realizado ha sido de 0,2 millones de euros aplicados a varias iniciativas, entre las que destacan la eliminación de todos los componentes de fibrocemento presentes en la fábrica, la sustitución de los compresores existentes y la eliminación de la torre de refrigeración por otros autorrefrigerados, evitando así el peligro potencial de legionela. Asimismo, se ha dado comienzo al diseño de un proyecto para el nuevo almacén de botellas de gases de soldadura, el de residuos peligrosos y para un nuevo punto limpio. Adicionalmente, se han iniciado proyectos para reducir los consumos de electricidad y gas natural.

GRUPO ENUSA

El importe destinado en 2006 por el Grupo ENUSA a actuaciones ambientales asciende a 2,3 millones de euros. Las actuaciones más señaladas se refieren a la planta de producción de concentrados de uranio de Saelices El Chico (Salamanca), conocida como Planta Elefante, donde se ha iniciado el Programa de Vigilancia y Control de la Planta, una vez que ha sido aprobado éste por el Consejo de Seguridad Nuclear. En cuanto a la Planta Quercus, se está a la espera de recibir la autorización preceptiva del Consejo que está evaluando el proyecto de desmantelamiento, presentado por la empresa. Asimismo, se han realizado actividades para la revegetación de zonas restauradas con la siembra de diez hectáreas de cereales y tareas de mantenimiento de la zona arbolada.

En la fábrica de elementos combustibles de Juzbado (Salamanca) se ha continuado con los controles radiológicos y no radiológicos de los vertidos y emisiones, comprobándose que, en todo momento, los valores medidos han estado dentro de los límites establecidos.

Las capacidades del Grupo ENUSA dedicadas al negocio ambiental son coordinadas dentro de la unidad de ENUSA-Medio Ambiente, y reciben soporte de la propia ENUSA y las dos filiales del Grupo: EMGRISA, dedicada a residuos y vertidos industriales, y TECONMA, especializada en soluciones para la protección del entorno afectado por obras civiles.



MINERÍA

GRUPO HUNOSA

El esfuerzo económico realizado por este Grupo en 2006 asciende a 11,8 millones de euros, habiendo realizado provisiones para futuras contingencias medioambientales por importe de dos millones. Todas las actuaciones realizadas por la empresa están contempladas en el Plan Territorial Especial de los Terrenos de HUNOSA en las Cuencas Mineras, promovido por el Gobierno del Principado, con el que se pretende la reactivación económica e industrial de las cuencas mineras, la regeneración medioambiental de los activos mineros y sus cuencas, y la recuperación del patrimonio cultural vinculado a la actividad minera.

En cuanto a proyectos concretos, hay que señalar la restauración de cuatro hectáreas de terreno situado en la antigua explotación a cielo abierto Matona, la realización de ensayos para el tratamiento de escombreras en combustión provocada espontáneamente o de modo accidental y estudios para evaluar el posible aprovechamiento energético de las escombreras.

Asimismo, se ha continuado con la política de reciclaje de residuos y su valoración mediante ventas a terceros. Este último capítulo ha alcanzado la cantidad de 518,4 miles de toneladas con destino a diversos usos: nivelación de terrenos, base de carreteras, cemento, jardinería, combustible para térmicas, etc.

MAYASA

Las actividades medioambientales de la empresa han significado un esfuerzo económico de 1,8 millones de euros, que se han destinado, principalmente, a la restauración de la escombrera del Cerco de San Teodoro que cuenta con una superficie de diez hectáreas. Esta actividad ha supuesto un movimiento de tierras de 587.000 m³ y un sellado de más de 36.000 m² de superficie.

Asimismo, se ha continuado con las labores de reforestación en la explotación integral (agricultura, ganadería y caza) de la Dehesa de Castilseras, plantación de 71,5 hectáreas de encinas, alcornoques y retama, y las labores de mantenimiento de las zonas forestales y el tratamiento silvícola en los encinares contra perforadores. Además, se ha puesto en

marcha un programa experimental para retirar el suero lácteo procedente de la fábrica de quesos existente en la Dehesa y destinarlo a alimentación animal, favoreciendo una política de aprovechamiento de residuos para uso ganadero.

Por su importancia, hay que resaltar la aprobación por la Comisión Europea del proyecto de I+D+i MERSADE (Mercury Safe Deposit), cuyo objetivo es el diseño, construcción y validación de una instalación prototipo para el almacenamiento de los excedentes de mercurio procedentes de la industria europea, en base a la experiencia, manejo y características técnicas de las actuales instalaciones del almacén de mercurio en Las Cuevas (Almadén). Con este proyecto, MAYASA mejorará sus conocimientos en relación a las características que debería reunir un almacén seguro para los excedentes de mercurio desde el punto de vista del medio ambiente.

PRESUR

El esfuerzo económico medioambiental realizado en 2006 asciende a 1,8 millones de euros. Se ha continuado con los trabajos iniciados anteriormente y enmarcados en el “Plan de restauración para el cierre y abandono de Minas de Cala (2003-2007)”. Específicamente, los trabajos consisten en la clausura del dique de lodos procedentes de Minas de Cala (Huelva), la recuperación del arroyo Herrerías y la eliminación del depósito de estériles de proceso. El proyecto finaliza con la restauración de su superficie y la plantación de 400 árboles (olivos y encinas) y 400 arbustos autóctonos.

TRANSFORMACIÓN AGRARIA Y MEDIO AMBIENTE

GRUPO TRAGSA

Las actividades propias del Grupo TRAGSA se refieren principalmente a la ejecución del desarrollo sostenible en actuaciones del ámbito agrario, forestal y el medio natural (desarrollo rural, infraestructuras agrarias, conservación de la naturaleza y prestación de servicios de emergencia por catástrofes naturales y ambientales), por lo que toda su actividad reviste un carácter de protección del medio ambiente. Sin embargo, independientemente de su actividad para terceros, el Grupo registra un esfuerzo de 2,6 millones de euros entre inversiones y gastos. Este importe recoge la sustitución de elementos de transporte, para reducir el grado de contaminación producida por los motores y mejorar la gestión de residuos y los equipamientos para la protección del personal en actuaciones forestales.

Entre las actividades de gestión medioambiental, se pueden apuntar que TRAGSEGA ha conseguido la certificación por AENOR del Sistema de Gestión Ambiental y la finalización del proyecto de integración de los diferentes Sistemas de Gestión Ambiental de las empresas del Grupo, así como la publicación de un nuevo procedimiento sobre la garantía de calidad en los proyectos que incorpora una parte referida a las responsabilidades ambientales.



Asimismo, las empresas del Grupo han llevado a cabo diversas actuaciones para terceros relacionadas con el negocio ambiental: intervención en situación de emergencia en el derrame del río Umia en Caldes de Reis (Pontevedra); restauración forestal en zonas dañadas por incendios forestales; realización de planes de ordenación de recursos forestales y de restauración de cubiertas vegetales; y la lucha contra la desertización en zonas degradadas.

También hay que señalar la participación en proyectos sobre la conservación de la biodiversidad, la protección y conservación de especies (águila imperial ibérica, recuperación del cangrejo autóctono, lince ibérico, oso pardo, lobo, jabalí y mosca del olivo), la investigación relativa a métodos de captura de animales sinantrópicos y silvestres, el control de la gripe aviar en animales silvestres, el estudio de contaminantes persistentes (mercurio, selenio y metil-mercurio) en tejidos de ciertos cetáceos de las Islas Canarias, entre otros. Estos proyectos se han realizado, en ocasiones, en colaboración con el Organismo Autónomo Parques Naturales u otros centros de investigación. Además, se ha procedido a la construcción de diferentes edificaciones en zonas protegidas (parques naturales) y a dar apoyo y asesoramiento medioambiental a diferentes confederaciones hidrográficas en temas de autorizaciones y gestión de residuos.

PROMOCIÓN Y DESARROLLO EMPRESARIAL

GRUPO SEPIDES

El esfuerzo ambiental en 2006 ha sido de 10,1 millones de euros, que se han aplicado a inversiones en empresas que desarrollan negocio energético a partir de fuentes no convencionales (solar, eólico, biomasa) o en acometer inversiones en proyectos de I+D ambiental con el objetivo de, una vez demostrada la viabilidad técnico/económica del proyecto, constituir sociedades para la explotación comercial de los resultados.

Entre las sociedades promovidas por el Grupo SEPIDES en 2006 figuran: Almacén Solar, S.A., con un 29% de participación; Diesel Energy, S.L., con un 45%; y Generación Eólica Extremeña, S.L., con el 10%. Además, ha continuado apoyando a las empresas creadas anteriormente con objetivos de desarrollo sostenible en el campo energético: Eolicaman, S.A., Biocarburantes Almacén, S.L. e Investigación y Desarrollo de Barros Rojos, S.L.

También son de señalar los acuerdos de colaboración que tiene firmados con entidades públicas (IDAE, CDTI, universidades) o privadas para prestar apoyo financiero en proyectos que promuevan temas de investigación y desarrollo de tecnologías ambientales.

GRUPO INFOINVEST

El esfuerzo económico medioambiental asciende a 0,4 millones de euros, que se han destinado a trabajos de protección ambiental.

El más importante ha sido la demolición de las instalaciones de la antigua cabecera siderúrgica de ENSIDESA (Avilés), situadas dentro del Parque Empresarial Principado de Asturias. Los trabajos han estado relacionados con la gestión de los residuos contenidos en las instalaciones de la central térmica, en las chimeneas de sinter, en los edificios de compresores, en el gasómetro y en los *racks*. También hay que destacar los trabajos de gestión de residuos generados durante las labores para el desmantelamiento y demolición de las instalaciones, procurando optimizar los índices de reciclado y valorización de los subproductos obtenidos.

DEPORTE Y OCIO

HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA

El esfuerzo económico medioambiental que se ha realizado asciende a un millón de euros. Este importe refleja un conjunto de actuaciones de carácter ambiental proyectadas, conjuntamente, por Patrimonio Nacional (propietario de los terrenos) y el Hipódromo (cesionario) que, en esta materia, viene colaborando con el Ayuntamiento de Madrid en el marco del "Plan de mejora de la calidad del río Manzanares". Además, la empresa ha realizado el mantenimiento de un conjunto de árboles que, por sus especiales características, fisonómicas y ornamentales, han merecido ser incluidos en un catálogo de árboles singulares y/o notables. En cuanto a los residuos generados, la empresa ha realizado la gestión de los residuos industriales del centro de entrenamiento de caballos existente en las instalaciones.

OTRAS EMPRESAS

Además, hay que señalar las actuaciones medioambientales llevadas a cabo por otras empresas de SEPI, como la Agencia EFE, que contribuye a la sostenibilidad de la economía compatibilizando su actividad en el sector de los medios de comunicación con buenas prácticas en materia de gestión de



residuos, formación y divulgación medioambiental. CETARSA ha realizado actividades de ahorro energético, control de emisiones y gestión de residuos en su vertiente industrial y, en su vertiente agrícola, trabajos de mejora genética y tratamientos fitosanitarios. MERCASA ha centrado sus trabajos en la implementación de sistemas de gestión de envases y residuos en todos sus mercados.

SEPI

SEPI es titular de dos parcelas conocidas con los nombres de Pedra da Regacha, en La Coruña, y Aurín, en Sabiñánigo (Huesca), procedentes del proceso de privatización de la extinta INESPAL (actualmente Alcoa), que ésta utilizó en su día como vertederos. Éstos están sellados, de acuerdo con los proyectos de clausura autorizados por las instituciones responsables de medio ambiente de la Xunta de Galicia y la Diputación de Aragón, respectivamente, y representaron un coste de 2,36 millones euros entre 2000 y 2004. El importe del mantenimiento de estos vertederos en 2006 ha supuesto la cifra de 230.446 euros, que se han destinado a la realización de trabajos de seguimiento y control, en cumplimiento de lo dispuesto en la Declaración de Impacto Ambiental dictada por la Xunta de Galicia y de la Resolución al respecto de la Diputación de Aragón.

En relación al vertedero clausurado de Aurín, se realizaron en 2006, a petición de la Dirección General de Calidad Ambiental de la Diputación de Aragón, dos nuevos sondeos a mayor profundidad que los existentes para tener un mayor conocimiento del flujo de las aguas subterráneas. Los resultados obtenidos de los análisis realizados en las aguas muestreadas indican que no se encuentran elementos contaminantes en concentraciones significativas que se deban a los lixiviados procedentes del vertedero.

Responsabilidad social

CONSTRUCCIÓN NAVAL

GRUPO NAVANTIA

La plantilla de NAVANTIA a 31 de diciembre de 2006 es de 5.488 trabajadores, de los que el 99,7% son trabajadores fijos. El 91,5% de dicha plantilla está integrada por hombres (5.022) y el 8,5% por mujeres (466).

Las relaciones laborales de su personal se regulan mediante convenios colectivos de empresa negociados con la representación sindical.

La formación y la prevención son dos retos permanentes en NAVANTIA a los que dedica importantes recursos, con el objetivo de mantener y potenciar las competencias de sus recursos humanos y prevenir riesgos laborales.

NAVANTIA apuesta por la formación continua mediante la organización de cursos y seminarios que tienen como finalidad desarrollar y ampliar las habilidades profesionales de sus empleados. La inversión realizada en formación durante el año 2006 ha representado el 4,8% sobre su M.S.B. sin H.E. (masa salarial bruta sin horas extras) y el número de horas totales destinadas a formación ha ascendido a 412.944.

La prevención de riesgos laborales es una de las principales preocupaciones en NAVANTIA. Una de las características esenciales de su política preventiva de riesgos laborales es que ésta se encuentra integrada en todas las áreas productivas de la empresa. La compañía dedica un elevado número de horas a cursos formativos específicos en la materia, en línea con el compromiso de mejora constante de las condiciones de seguridad y salud de sus trabajadores.

NUCLEAR

GRUPO ENSA

A 31 de diciembre de 2006 la plantilla del Grupo ENSA es de 616 trabajadores, de los que el 63,8% son fijos de plantilla. El 90,7% de dicha plantilla son hombres (559) y el 9,3% mujeres (57).

Las relaciones laborales del personal de ENSA se encuentran reguladas por Convenio Colectivo acordado en el año 2005 con la representación sindical, con un ámbito temporal de cuatro años (2005-2008). Este convenio incorpora dentro de su articulado el compromiso de garantía de igualdad de oportunidades y no discriminación, así como el de promoción del establecimiento de las bases indispensables, necesarias y convenientes, en orden a no tolerar ningún tipo de conducta de acoso moral o sexual en el trabajo. Asimismo, en el ámbito de la conciliación de la vida familiar y laboral, se establece la toma en consideración en la organización del trabajo de los derechos de los trabajadores con responsabilidades familiares y, especialmente, las circunstancias que rodean a la mujer trabajadora.

Uno de los objetivos de ENSA se centra en la mejora continua de la calidad, para lo cual ha implantado en el año 2006 el Programa Lean y el Programa Seis Sigma, a través de los cuales se obtiene la participación y compromiso de la plantilla en dichos procesos de mejora.

La inversión en formación efectuada por la compañía durante el año 2006 representa un 2,4% sobre su M.S.B. sin H.E., habiéndose realizado un total de 34.359 horas de formación.

En materia de prevención de riesgos laborales, ENSA viene apostando por la formación en este ámbito, a la vez que presta especial atención a la medicina laboral, sobre todo en lo concerniente a la vigilancia de la salud dentro de un objetivo de prevención y diagnóstico precoz.

GRUPO ENUSA

La plantilla final correspondiente al ejercicio 2006 de ENUSA Industrias Avanzadas, S.A. engloba a 581 trabajadores, de los que el 93,6% son fijos. Por su parte, la plantilla del Grupo ENUSA es de 887 trabajadores, siendo el 82,8% empleo fijo. El 77,6% de esta plantilla está integrada por hombres (688) y el 22,4% por mujeres (199).

Los trabajadores de ENUSA Industrias Avanzadas, S.A. se rigen por los convenios colectivos pactados con la representación sindical en sus correspondientes centros de trabajo (Madrid, Juzbado y Saelices El Chico), convenios todos ellos con vigencia desde 2004 a 2008.

ENUSA Industrias Avanzadas, S.A. se adhirió el 1 octubre de 2002 al Pacto Mundial de las Naciones Unidas y en el año 2006 ha presentado su primer Informe de Progreso.

Asimismo, cuenta con un Código de Conducta aprobado el 15 de marzo de 2004 por su Consejo de Administración, que establece los principios y reglas de actuación que deben de regir los comportamientos de la Dirección, de los trabajadores de ENUSA y de las empresas participadas, así como de todos aquellos profesionales que realicen trabajos o proyectos para el Grupo. Los principios de Responsabilidad Social y de Ética Empresarial en los que se basa dicho Código emanan de los contenidos en las directrices marcadas por instrumentos nacionales e internacionales, tales como la Declaración Universal de Derechos Humanos, las convenciones y recomendaciones de la O.I.T., así como de toda la legislación nacional, comunitaria e internacional aplicable a cualquiera de las áreas de negocio.

Entre los principios de responsabilidad social recogidos se encuentran el rechazo del trabajo infantil y el trabajo forzado, la protección de la salud y la seguridad en el trabajo, el apoyo a la libertad de asociación, la no discriminación y la compensación suficiente a los trabajadores. Los principios de ética empresarial son consecuencia de la implantación de los valores éticos corporativos de ENUSA: respeto, honestidad, transparencia, participación y compromiso.

ENUSA Industrias Avanzadas, S.A. presta especial atención a la permanente capacitación de sus trabajadores, siendo la formación continua uno de los instrumentos clave para ello. El Plan General de Formación y Desarrollo tiene como objetivo dotar a los empleados de aquellas habilidades y competencias que favorezcan su desarrollo profesional y personal.



En el año 2006, la inversión que el Grupo ENUSA ha destinado a formación representa un 3,2% sobre su M.S.B. sin H.E., con un número total de 28.042 horas dedicadas a formación.

El Grupo contribuye a la formación e iniciación en la empresa de estudiantes y recién titulados de universidades, escuelas, centros de formación profesional y centros de postgrado mediante el programa de becas. Durante el año 2006, el número de becarios que participaron en este programa procedentes de distintas instituciones educativas, que se asignaron a las empresas del Grupo, fue de 72.

Uno de los objetivos del Grupo ENUSA es cuidar y proteger la salud de sus trabajadores. Para el desarrollo de una eficaz política preventiva cuenta con un Servicio de Prevención de Riesgos Laborales de carácter mancomunado que da cobertura a las empresas del Grupo ENUSA. Conscientes de la importancia de la formación en prevención de riesgos laborales, dicho Servicio ha impartido diferentes cursos en este ámbito. Fruto de la política preventiva desarrollada, el Grupo ENUSA presenta unos índices de siniestralidad laboral muy bajos en relación con los índices de empresas pertenecientes al mismo sector, según la Clasificación Nacional de Actividades Económicas (CNAE).

MINERÍA

GRUPO HUNOSA

La plantilla a 31 de diciembre de 2006 del Grupo HUNOSA asciende a 3.161 trabajadores (3.094 corresponden a HUNOSA), de los que el 98,9% son trabajadores fijos (99,8% en HUNOSA). El 92,1% de la plantilla del Grupo está integrada por hombres (2.913) y el 7,9% por mujeres (248).

El 24 de mayo de 2006 se firmó el Plan de Empresa con vigencia para el periodo 2006-2012, que contempla la aplicación de un Plan de Prejubilaciones.

Las relaciones laborales de su personal se regulan por Convenio Colectivo pactado con los representantes de los trabajadores, siendo el último firmado el correspondiente al periodo 2006-2012, en consonancia con la duración temporal del Plan de Empresa. Dicho convenio contempla medidas de conciliación de la vida personal y laboral.

Para HUNOSA, la formación y la prevención de riesgos laborales son cuestiones de gran importancia dentro de su gestión empresarial.

HUNOSA cuenta desde hace 40 años con un Centro de Formación dirigido básicamente a la formación integral de profesionales del sector de la minería. Desde mayo de 2005 está en funcionamiento el nuevo Centro de

Formación. Es de destacar el papel asumido por HUNOSA en la formación de prevención de riesgos, gestión de mina, mantenimiento, etc., así como en el desarrollo de nuevas tecnologías del aprendizaje. HUNOSA también cuenta con una plataforma tecnológica para la formación: Hunosanet. Asimismo, en colaboración con SADIM, ha desarrollado el Aula de Futuro Empresarial que persigue transmitir su conocimiento con la finalidad de dar respuesta a las necesidades de gestión empresarial que puedan surgir en su entorno.

Durante el ejercicio 2006, la inversión en formación realizada por HUNOSA representa el 3,9% sobre su M.S.B. sin H.E., y se han realizado un total de 108.751 horas de formación.

La prevención de riesgos laborales, dada la propia actividad de HUNOSA, constituye una pieza clave y una dedicación permanente para la empresa, que cuenta con un sistema integrado de Prevención de Riesgos Laborales.

TRANSFORMACIÓN AGRARIA Y MEDIO AMBIENTE

GRUPO TRAGSA

La plantilla final correspondiente al ejercicio 2006 del Grupo TRAGSA asciende a 15.761 trabajadores, de los cuales 4.817 constituyen plantilla fija y 10.944 plantilla eventual, dada la temporalidad de gran parte de las actividades desarrolladas. El 70,8% de dicha plantilla está integrada por hombres (11.156) y el 29,2% por mujeres (4.604).

El XVI Convenio Colectivo de TRAGSA tiene vigencia para los años 2004 a 2006. Asimismo, son de aplicación en el Grupo diferentes convenios colectivos sectoriales de distinto ámbito territorial.

Con fecha 25 de noviembre de 2005, el Grupo TRAGSA suscribió el Pacto Mundial de las Naciones Unidas. Este compromiso implica el desarrollo de una política empresarial acorde con los principios de dicho Pacto y lleva implícita la transparencia en la gestión empresarial. El 27 de noviembre de 2006 ha presentado su primera Memoria de Sostenibilidad.

El Grupo TRAGSA desarrolla políticas de igualdad de oportunidades como son, entre otras, la inserción laboral de personas discapacitadas, la sensibilización y reforzamiento de la incorporación de la mujer al mundo laboral, las medidas favorecedoras de la conciliación de la vida familiar y profesional, la promoción y no discriminación en el trabajo.

Asimismo, considera la política de formación como un objetivo estratégico y un elemento fundamental para la mejora continua de los recursos humanos, estando comprometido con la motivación, integración y participación de su equipo humano dentro de un objetivo de mejora continua de los procesos.



Durante el año 2006, la inversión realizada en formación ha representado el 1,3% sobre su M.S.B. sin H.E. y el número de horas totales destinadas a formación ha ascendido a 194.236.

La política de prevención de riesgos laborales del Grupo TRAGSA tiene por objeto la promoción de la mejora de las condiciones de trabajo, con el fin de elevar el nivel de protección, seguridad y salud de los trabajadores, desarrollando una cultura de hábitos de trabajo seguro en el desempeño habitual. Su Sistema de Gestión de Prevención de Riesgos Laborales establece requisitos, responsabilidades y actuaciones a realizar en materia de prevención por todos los niveles jerárquicos de la organización.

El Grupo TRAGSA cuenta con un Servicio de Prevención Mancomunado. El Plan Estratégico Trienal (2006 a 2008) en materia de seguridad, salud y prevención de riesgos laborales contempla el refuerzo del citado Servicio de Prevención. Asimismo, el Grupo dispone de una herramienta informática específica para la gestión integral e integrada de la prevención.

CETARSA

La plantilla de CETARSA, ubicada prácticamente en su totalidad en Extremadura, engloba a finales del año 2006 a 637 trabajadores, de los que el 91,2% son fijos y fijos discontinuos. El 52,9% de dicha plantilla son hombres (337) y el 47,1% mujeres (300).

Las relaciones laborales de su personal se regulan mediante convenio colectivo de empresa con vigencia para seis años (2004-2009).

CETARSA, dentro de una gestión eficaz de la seguridad y salud de sus trabajadores, asume la necesidad de la mejora continua en la calidad del producto, de los procesos y de las condiciones de trabajo. Su Declaración de Política Preventiva establece el desarrollo de un sistema de gestión de prevención de riesgos laborales integrado en su actividad, de acuerdo con una serie de principios establecidos a tal fin y divulgados a toda la organización con el objetivo de asegurar su cumplimiento, gracias al esfuerzo y colaboración de todos los trabajadores y equipo directivo.

DISTRIBUCIÓN ALIMENTARIA

GRUPO MERCASA

La plantilla del Grupo MERCASA, a 31 de diciembre de 2006, es de 152 trabajadores, de los que casi la totalidad, el 98,7%, son trabajadores fijos. El 68,4% de dicha plantilla son hombres (104) y el 31,6% mujeres (48).

Las relaciones laborales del personal de MERCASA se regulan por convenio colectivo, que cuenta con vigencia para los años 2006 a 2010, ambos inclusive. Dicho convenio introduce medidas de flexibilidad en materia de



tiempo de trabajo, dentro de un objetivo de conciliación de la vida familiar y laboral. Asimismo, recoge el compromiso para que en el seno de la empresa no se produzcan situaciones de acoso sexual o moral a los trabajadores e incluye como objetivo avanzar en la igualdad de género y la no discriminación.

En MERCASA, la prevención de riesgos laborales se incluye en el conjunto de la gestión de la compañía, formando parte de los objetivos empresariales. Su política preventiva tiene como objetivo primordial la promoción de la mejora de las condiciones de trabajo dirigida a elevar el nivel de seguridad y salud de los trabajadores.

En el ámbito de la formación, en el año 2006 el Grupo MERCASA ha destinado un total de 1.359 horas a la realización de acciones formativas para sus trabajadores.

Además, MERCASA desarrolla programas de formación sobre comercio mayorista y minorista, y participa en actividades de promoción alimentaria e información a los consumidores, que impulsan la Administración española, la Unión Europea y las organizaciones sectoriales.

MEDIOS DE COMUNICACIÓN

GRUPO AGENCIA EFE

El volumen de empleo de la Agencia EFE a 31 de diciembre de 2006 es de 1.172 trabajadores, de los que 849 son trabajadores fijos, es decir, el 72,4% de la plantilla, y 323 son trabajadores temporales, el 27,6%. El 59% de dicha plantilla está integrada por hombres (691) y el 41% por mujeres (481).

Las relaciones laborales de su personal se regulan por convenio colectivo de empresa acordado con la representación de los trabajadores, con un ámbito temporal de tres años (2005-2007). Dicho convenio garantiza durante su vigencia el mantenimiento del volumen de empleo, a la vez que contempla medidas en materia de promoción de la igualdad entre hombres y mujeres y de conciliación de la vida familiar y laboral.



El 22 de marzo de 2006, la Redacción, el Comité Intercentros y la Dirección de la Agencia EFE acordaron el texto del Estatuto de Redacción, que trata de compatibilizar el ejercicio de la máxima independencia periodística con la gestión y organización que requiere una moderna empresa de comunicación de ámbito internacional. Como dicho Estatuto recoge, ambas facetas, la independencia de los periodistas y la gestión profesional del servicio público, garantizan la relevancia de la Agencia EFE y su utilidad para los ciudadanos.

La formación es concebida por la empresa como un elemento fundamental de crecimiento profesional y personal de sus trabajadores, imprescindible para adecuar las capacidades y conocimiento de los mismos a los continuos avances tecnológicos y organizativos. En el ejercicio 2006, la inversión en formación ha representado el 1,3% sobre su M.S.B. sin H.E., con un volumen de 25.810 horas totales destinadas a formación.

La política de prevención de riesgos laborales se considera esencial para garantizar la seguridad y salud de todos sus trabajadores, tal como se contempla en su convenio colectivo, incluyéndose la gestión preventiva en el conjunto de la gestión empresarial y formando parte de los objetivos empresariales.

OCIO Y DEPORTE

HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA

Desde el comienzo de su actividad, HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA ha tenido entre sus objetivos la creación de puestos de trabajo en todo lo relacionado con las carreras de caballos.

A finales del año 2006 la plantilla de esta sociedad es de 113 trabajadores, de los que 30 son trabajadores fijos, es decir, el 26,6%, y 83 fijos discontinuos, el 73,4%. De dicha plantilla, el 58,4% son hombres (66) y el 41,6% mujeres (47).

El sector de carreras de caballos es intensivo en mano de obra, ya que hace falta al menos una persona por cada cuatro caballos en entrenamiento, además de jockeys, entrenadores, veterinarios, dentistas equinos, guarnicioneros, herradores, etc. Algunos de estos oficios estaban prácticamente desaparecidos.

HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA cuenta con una escuela de oficios en la que se realiza el aprendizaje y formación de alumnos en el cuidado, monta y mantenimiento de caballos de carreras, con el objetivo de conseguir que los entrenadores de caballos se nutran de estos alumnos y pasen a formar parte de sus plantillas de profesionales, desarrollando así su carrera laboral en el mundo del turf.

SEPI

El volumen de empleo de SEPI a 31 de diciembre de 2006 es de 228 trabajadores fijos. De dicha cifra, el 62,3% son mujeres (142) y el 37,7% hombres (86).

Las relaciones laborales de su personal se regulan por convenio colectivo pactado con los representantes de los trabajadores para el periodo 2004-2006.

Para SEPI, la formación constituye un elemento estratégico y básico para el desarrollo profesional y personal de sus recursos humanos, dentro de un objetivo de mejora continua de sus trabajadores. En el ejercicio 2006, la inversión en formación de personal no directivo ha representado el 5,7% sobre su M.S.B. sin H.E., con un volumen de 7.905 horas totales destinadas a formación. La formación en prevención de riesgos laborales constituye una parte esencial de las actividades formativas desarrolladas por la Sociedad.

Información a la sociedad

Durante el año 2006, SEPI ha continuado potenciando la tarea de informar verazmente de sus actuaciones, tanto al conjunto de los ciudadanos en general como a los distintos organismos que, por ley, tienen encomendado el control económico-financiero, parlamentario y socio-laboral.

Por lo que se refiere al control económico-financiero, SEPI realiza en cada ejercicio un Presupuesto de Explotación y Capital, que pasa a formar parte de los Presupuestos Generales del Estado. Todas las cuentas de sus empresas y de la propia SEPI se encuentran sometidas a la supervisión de la Intervención General de la Administración del Estado (IGAE). Además, el Tribunal de Cuentas elabora de forma regular informes específicos acerca de la actuación de SEPI y sus empresas.

En el ámbito del control parlamentario, el presidente de SEPI, bien a instancia del Congreso o del Senado, o bien a petición propia, realiza las comparecencias precisas para explicar las actividades de la Sociedad Estatal o de cualquiera de sus empresas. En concreto, en el año 2006, SEPI ha

tramitado 263 iniciativas entre comparecencias, preguntas de los distintos grupos parlamentarios, congresistas o senadores, debates, etc.

Por otro lado, SEPI remite de forma periódica al Parlamento información económico-financiera relativa a su propia actividad, al grupo consolidado y a sus empresas. Adicionalmente y con periodicidad trimestral, se envía a la Comisión Nacional del Mercado de Valores información relativa a SEPI y al Grupo SEPI consolidado.

Por último, en lo relativo al aspecto socio-laboral, señalar que la Comisión Interministerial de Retribuciones y la Comisión de Seguimiento en la Negociación Colectiva en las Empresas Públicas supervisan los aspectos de política laboral y retributiva en los convenios colectivos suscritos en el ámbito del Grupo SEPI.

PUBLICACIONES

SEPI edita tres publicaciones corporativas: la Memoria Medioambiental, que recoge las principales actuaciones del Grupo en este ámbito, el Informe Anual y la revista “Estrategias” que, con una tirada de 5.000 ejemplares y una periodicidad cuatrimestral, informa sobre la actualidad del Grupo y de cuestiones que afectan al sector público empresarial español. Esta publicación se distribuye de forma gratuita a los principales empresarios del país, altos cargos de la Administración del Estado y de las comunidades autónomas, así como a directivos de las empresas del Grupo SEPI.

En 2006, el servicio de información de SEPI dio respuesta a más de 500 consultas sobre el Grupo, realizadas por particulares e instituciones a través del teléfono o del correo postal y electrónico.

PÁGINA WEB

SEPI viene realizando un esfuerzo de acercamiento de la información a la sociedad también desde su página web corporativa (www.sepi.es). En ella se exponen las principales noticias relacionadas con la propia SEPI y sus empresas. En la web de SEPI se encuentran, además, los enlaces a las distintas páginas web de las empresas que integran el Grupo SEPI. En el año 2006, se han registrado 391.885 visitas, lo que representa un aumento del 286% respecto al año 2005, siendo “Empresas” y “Actualidad SEPI” las secciones más solicitadas.

A lo largo de 2006, se ha realizado un importante avance en la mejora de la calidad de la web SEPI, garantizando la accesibilidad a todos los usuarios, independientemente de sus capacidades físicas, cognitivas o tecnológicas. De este modo, se cumple con las directrices marcadas por el Ministerio de Administraciones Públicas en su “Guía para la edición y publicación de páginas web de la Administración General del Estado”. Así, la web ha sido rediseñada en base a las pautas de accesibilidad de los contenidos establecidas por la WAI (Web Accessibility Initiative), organismo creado por

la W3C (World Wide Web Consortium) para informar, investigar y fomentar el trabajo en la accesibilidad web. SEPI se fijó como objetivo inicial responder a las exigencias del nivel “A” de accesibilidad y, en la actualidad, ya cumple con muchas de las pautas relativas a “AA” y “AAA”. Además, ha superado el test de comprobación TAW y se ha aplicado el protocolo NI4, para la accesibilidad intelectual.

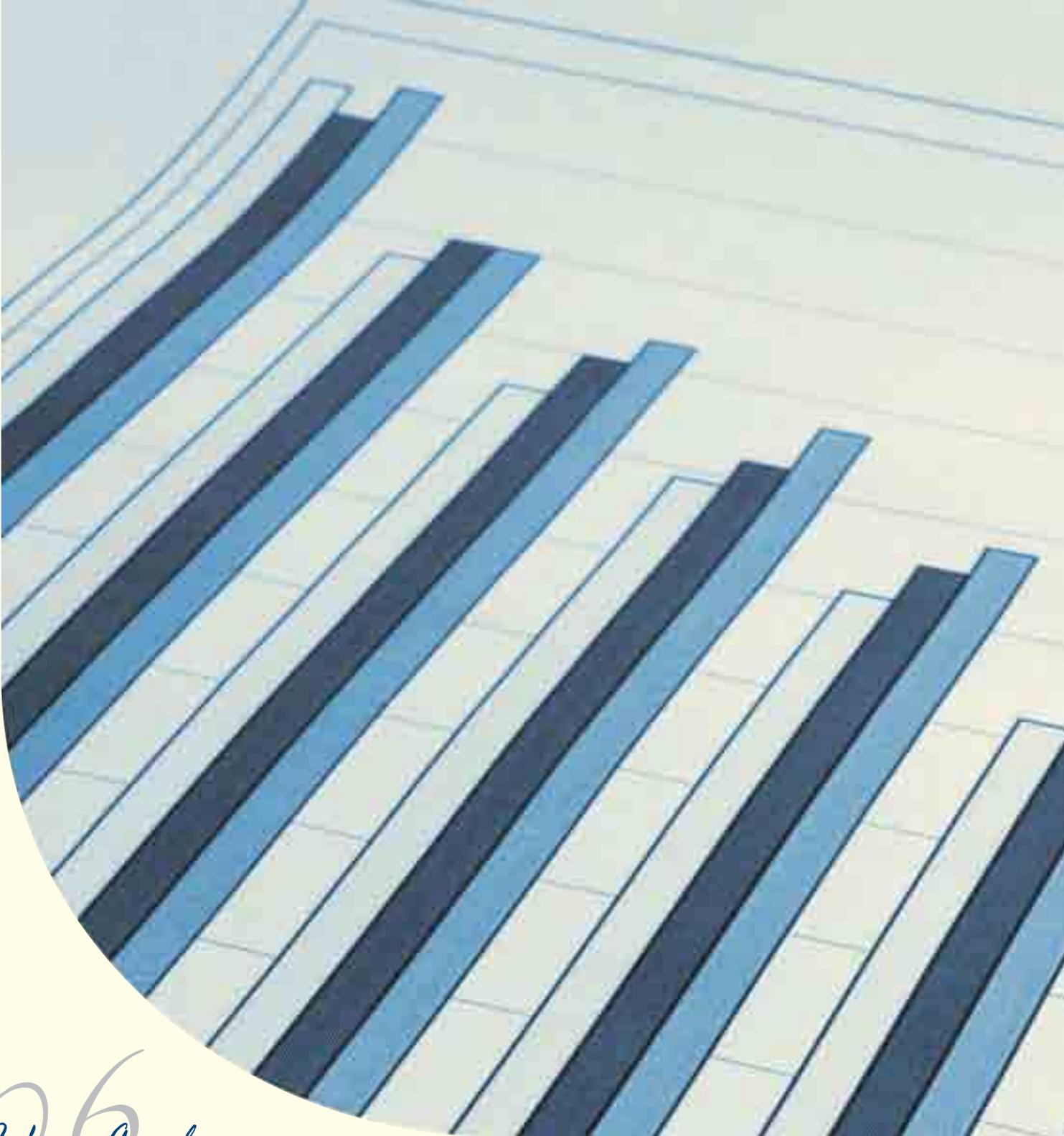
RELACIONES CON LOS MEDIOS DE COMUNICACIÓN

SEPI ha mantenido un fluido contacto con los medios de comunicación generales, especializados, regionales y con las agencias informativas, atendiendo aproximadamente 1.000 consultas, que se han formulado a la Dirección de Comunicación para conocer desde una fuente oficial los hechos de actualidad, contrastar datos o confirmar información.

Durante el ejercicio 2006 se han distribuido 58 comunicados a los medios de información a través de los distintos sistemas tecnológicos (correo electrónico, página web y telefax).

Los redactores de los diferentes medios han sido atendidos en la sede de SEPI siempre que han acudido a ella, por convocatoria realizada desde la Dirección de Comunicación o por iniciativa propia, con motivo de la celebración de entrevistas, encuentros y reuniones que han suscitado interés periodístico.

La relevancia que los medios de información confieren al Grupo SEPI y a sus empresas en 2006 queda expresada en las 7.800 apariciones que han publicado los principales diarios nacionales y regionales. Dentro del conjunto de estas apariciones, unas 140 corresponden al género periodístico de entrevista, alrededor de 120 fueron editoriales acerca del Grupo SEPI o alguna de sus empresas y más de 300, los artículos firmados por colaboradores fijos u ocasionales con textos referentes al Grupo.



Cuentas anuales consolidadas ejercicio 2006

Informe de auditoría

Balance de situación consolidado

Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada

Memoria del ejercicio 2006





**MINISTERIO
DE ECONOMÍA
Y HACIENDA**

SECRETARÍA DE ESTADO DE
HACIENDA Y PRESUPUESTOS
INTENDENCIA GENERAL DE LA
ADMINISTRACIÓN DEL ESTADO
OFICINA NACIONAL DE AUDITORÍA

INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS CONSOLIDADAS

**SOCIEDAD ESTATAL DE PARTICIPACIONES INDUSTRIALES
Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**

(GRUPO SEPI)

EJERCICIO 2006

OFICINA NACIONAL DE AUDITORÍA

MARCA DE MILANO, 10
28004 MADRID
TEL. 91 581029



ÍNDICE

Página

I. INTRODUCCIÓN	1
II. OBJETIVO Y ALCANCE DEL TRABAJO	1
III. RESULTADOS DEL TRABAJO	2
IV. OPINIÓN	2
ANEXO I: CUENTAS ANUALES CONSOLIDADAS DEL GRUPO SEPI CORRESPONDIENTES AL EJERCICIO 2006	3

Handwritten initials and signature

TRIBUNAL DE CUENTAS
CALLE DE ALFONSO X
12
28014 MADRID



I. INTRODUCCIÓN

La Intervención General de la Administración del Estado, a través de la Oficina Nacional de Auditoría, en uso de las competencias que le confiere el artículo 168 de la Ley General Presupuestaria ha realizado el presente informe de Auditoría de Cuentas Consolidadas.

Las Cuentas Anuales Consolidadas del Grupo SEPI han sido formuladas por el Presidente de SEPI, Sociedad dominante, y puestas a disposición de la Oficina Nacional de Auditoría con fecha 17 de julio 2007.

Nuestro trabajo se ha realizado de acuerdo con las Normas de Auditoría del Sector Público:

II. OBJETIVO Y ALCANCE DEL TRABAJO

El objetivo de nuestro trabajo es comprobar si las Cuentas Anuales consolidadas presentan la imagen fiel del patrimonio consolidado, de la situación financiera consolidada y de los resultados de las operaciones del grupo, de acuerdo con las normas y principios contables que son de aplicación.

Nuestro trabajo no incluye las auditorías de las cuentas de las sociedades o grupos que forman el grupo consolidado SEPI y que han sido auditadas por las diferentes firmas de auditoría privada que se identifican en el Anexo I de la Memoria.

De acuerdo con la legislación vigente se presentan a efectos comparativos, con cada una de las partidas del Balance de Situación consolidado y de la Cuenta de Pérdidas y Ganancias consolidada, además de las cifras del ejercicio 2006, las correspondientes al ejercicio anterior. Nuestra opinión se refiere exclusivamente a las Cuentas Anuales consolidadas del ejercicio 2006. Con fecha 20 de julio de 2006 esta Oficina Nacional de Auditoría emitió un informe de auditoría de las Cuentas Anuales consolidadas del ejercicio 2005, en el que expresamos una opinión favorable con salvedades.



III. RESULTADOS DEL TRABAJO

Durante el desarrollo de nuestro trabajo se ha puesto de manifiesto la siguiente incertidumbre:

Tal como señala la 22 c) de la memoria, las cuentas anuales consolidadas no incluyen importe alguno para hacer frente a los pasivos que pudieran surgir a raíz de las garantías laborales otorgadas por IZAR Construcciones Navales S. A., en liquidación y SEPI, por un plazo de diez años, a los empleados de los astilleros vendidos en el ejercicio 2006, debido a que es prácticamente imposible realizar una estimación del riesgo.

IV. OPINIÓN

En nuestra opinión, basada en nuestra auditoría y en los informes de los auditores de las sociedades y grupos dependientes que se identifican en el Anexo I de la Memoria, las Cuentas Anuales consolidadas de la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales y Sociedades dependientes (Grupo SEPI) correspondientes al ejercicio 2006, excepto por el ajuste que pudiera ser necesario efectuar si se conociese el desenlace de la incertidumbre descrita en el apartado III, presentan razonablemente la imagen fiel del patrimonio consolidado, de la situación financiera consolidada y de los resultados de las operaciones del grupo y contienen la información necesaria y suficiente para su interpretación y comprensión adecuada, de conformidad con las normas y principios contables que son de aplicación.

Madrid, 20 de julio de 2007
LA AUDITORA NACIONAL


Fdo. Concepción Iglesias Ferró

LA JEFE DE DIVISIÓN
DE LA OFICINA NACIONAL
DE AUDITORÍA


Fdo. Marta Fernández Estebán

Balance de situación consolidado

SEPI y Sociedades Dependientes. Balances de situación consolidados al 31 de diciembre de 2006 y 2005

ACTIVO	Miles de euros		PASIVO	Miles de euros	
	2006	2005		2006	2005
INMOVILIZADO	4.388.582	4.502.711	FONDOS PROPIOS (Nota 12)	1.096.039	2.623.278
GASTOS DE ESTABLECIMIENTO	929	1.038	FONDO PATRIMONIAL	3.545.727	3.545.727
INMOVILIZACIONES INMATERIALES (Nota 5)	49.777	45.513	RESERVAS DE LA SOCIEDAD DOMINANTE	-	882
Gastos de I+D	34.030	52.141	RESERVAS DE SOCIEDADES CONSOLIDADAS	535.931	265.463
Derechos s/bienes en régimen de arrendamiento financiero	1.487	1.991	RESULTADOS NEGATIVOS DE EJERCICIOS ANTERIORES	(1.532.888)	(1.387.263)
Otro inmovilizado inmaterial	107.995	79.865	PÉRDIDAS Y GANANCIAS ATRIBUIBLES A LA SOC. DOMINANTE	(1.452.731)	198.469
Amortizaciones y provisiones	(93.735)	(88.484)	Pérdidas y ganancias consolidadas	(1.410.634)	222.156
INMOVILIZACIONES MATERIALES (Nota 6)	1.016.138	1.144.117	Pérdidas y ganancias atribuidas a socios externos	(42.097)	(23.687)
Terrenos y construcciones	1.019.986	1.114.828			
Instalaciones técnicas y maquinaria	847.599	958.810			
Elementos de transporte	55.705	54.360			
Otro inmovilizado material	785.848	780.431			
Anticipos e inmovilizaciones materiales en curso	36.970	52.229			
Amortizaciones y provisiones	(1.729.970)	(1.816.541)			
INMOVILIZACIONES FINANCIERAS (Nota 7)	2.350.374	2.351.434	SOCIOS EXTERNOS (Nota 13)	339.947	315.918
Participaciones	1.714.148	1.472.091	DIFERENCIAS NEGATIVAS DE CONSOLIDACIÓN (Nota 14)	359.237	359.237
Otros créditos	719.697	878.895	INGRESOS A DISTRIBUIR EN VARIOS EJERCICIOS (Nota 15)	82.017	103.991
Fianzas y depósitos constituidos a largo plazo	15.028	26.564	PROVISIONES PARA RIESGOS Y GASTOS (Nota 16)	3.495.613	2.569.383
Provisiones	(98.499)	(26.116)			
DEUDORES A LARGO PLAZO (Nota 8)	971.364	960.609	ACREEDORES A LARGO PLAZO (Notas 17 y 18)	2.807.456	2.281.054
FONDO DE COMERCIO DE CONSOLIDACIÓN (Nota 4)	1.983	655	Emisión de obligaciones y otros valores negociables	90.152	90.152
GASTOS A DISTRIBUIR EN VARIOS EJERCICIOS (Nota 9)	497	405	Deudas con entidades de crédito	105.994	59.158
ACTIVO CIRCULANTE	6.130.925	6.256.400	Deudas con empresas Asociadas	1.910	2.185
EXISTENCIAS (Nota 10)	784.877	813.749	Otros acreedores	2.609.400	2.129.559
DEUDORES	1.574.760	1.177.363	ACREEDORES A CORTO PLAZO (Nota 17)	2.341.678	2.507.310
Clientes y efectos comerciales a cobrar, empresas Grupo	946	2.059	Emisión de obligaciones y otros valores negociables	249	249
Clientes y efectos comerciales a cobrar, empresas Asociadas	12.566	9.695	Deudas con entidades de crédito	121.596	248.616
Otros clientes y efectos comerciales a cobrar	1.122.833	820.324	Deudas con empresas del Grupo	857	696
Deudores varios	470.360	378.233	Deudas con empresas Asociadas	10.037	9.058
Provisiones	(31.945)	(32.948)	Acreedores comerciales	1.597.296	1.382.209
INVERSIONES FINANCIERAS TEMPORALES (Nota 11)	2.571.664	3.168.703	Otras deudas no comerciales	359.663	585.988
Cartera de valores a corto plazo	1.387.355	1.884.452	Provisiones para operaciones de tráfico	243.051	277.087
Otros créditos (Nota 7)	1.203.278	1.302.900	Ajustes por periodificación	8.929	3.407
Provisiones	(18.969)	(18.649)			
TESORERÍA	1.196.167	1.091.815			
AJUSTES POR PERIODIFICACIÓN	3.457	4.770			
TOTAL ACTIVO	10.521.987	10.760.171	TOTAL PASIVO	10.521.987	10.760.171

Las notas 1 a 26 así como los Anexos del I al II descritos en la Memoria adjunta forman parte integrante de estos balances de situación consolidados.

Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada

SEPI y Sociedades Dependientes. Cuentas de pérdidas y ganancias consolidadas de los ejercicios 2006 y 2005

A. DEBE	Miles de euros		B. HABER	Miles de euros	
	2006	2005		2006	2005
1. CONSUMOS Y OTROS GASTOS EXTERNOS	1.552.679	1.194.695	1. IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIOS (Nota 19)	2.950.705	2.398.204
2. REDUCCIÓN DE EXISTENCIAS DE PROD. TERM. Y EN CURSO DE FABRIC.	5.515	20.181	2. TRABAJOS EFECTUADOS POR EL GRUPO PARA EL INMOVILIZADO	17.561	37.104
3. GASTOS DE PERSONAL	1.081.163	1.068.205	3. OTROS INGRESOS DE EXPLOTACIÓN	44.637	39.135
Sueldos, salarios y asimilados	809.666	798.258			
Cargas sociales	271.497	269.947			
4. DOTACIONES PARA AMORTIZACIONES DE INMOVILIZADO	105.018	114.822			
5. VARIACIÓN DE PROVISIONES DE TRÁFICO	10.658	4.973			
6. OTROS GASTOS DE EXPLOTACIÓN	531.168	466.191			
I. BENEFICIOS DE EXPLOTACIÓN (B1 + B2 + B3 - A1 - A2 - A3 - A4 - A5 - A6)	-	-	I. PÉRDIDAS DE EXPLOTACIÓN (A1 + A2 + A3 + A4 + A5 + A6 - B1 - B2 - B3)	273.298	394.624
7. GASTOS FINANCIEROS	35.926	39.837	4. INGRESOS POR PARTICIPACIONES EN CAPITAL	91.643	39.213
8. VARIACIONES DE PROVISIONES DE INVERSIONES FINANCIERAS	3.839	5.416	5. OTROS INGRESOS FINANCIEROS	130.392	301.561
9. DIFERENCIAS NEGATIVAS DE CAMBIO	11.483	7.463	6. RESULTADOS POSITIVOS DE CONVERSIÓN	200	(5)
			7. DIFERENCIAS POSITIVAS DE CAMBIO	2.955	12.534
II. RESULTADOS FINANCIEROS POSITIVOS (B4 + B5 + B6 + B7 - A7 - A8 - A9)	173.942	300.587	II. RESULTADOS FINANCIEROS NEGATIVOS (A7 + A8 + A9 - B4 - B5 - B6 - B7)	-	-
10. PARTICIPACIÓN EN PÉRDIDAS DE SOC. PUESTAS EN EQUIVALENCIA	1.229	885	8. PARTICIPACIÓN EN BENEFICIOS DE SOC. PUESTAS EN EQUIVALENCIA	60.765	156.451
11. AMORTIZACIÓN DEL FONDO DE COMERCIO DE CONSOLIDACIÓN (Nota 4)	1.005	112	9. REVERSIÓN DE DIFERENCIAS NEGATIVAS DE CONSOLIDACIÓN	-	8.565
III. BENEFICIOS DE LAS ACTIVIDADES ORDINARIAS (A1 + AII - BII - A10 - A11 + B8 + B9)	-	69.982	III. PÉRDIDAS DE LAS ACTIVIDADES ORDINARIAS (B1 + BII - AI - AII + A11 + A12 - B8 - B9)	40.825	-
12. RESULTADOS EXTRAORDINARIOS (PÉRDIDAS)	2.003.062	446.306	10. RESULTADOS EXTRAORDINARIOS (BENEFICIOS)	633.253	603.727
IV. RESULTADOS EXTRAORDINARIOS POSITIVOS (B10 - A12) (Nota 20)	-	157.421	IV. RESULTADOS EXTRAORDINARIOS NEGATIVOS (A12 - B10) (Nota 20)	1.369.809	-
V. BENEFICIO CONSOLIDADO ANTES DE IMPUESTOS (AIII + AIV - BIII - BIV)	-	227.403	V. PÉRDIDAS CONSOLIDADAS ANTES DE IMPUESTOS (BIII + BIV - AIII - AIV)	1.410.634	-
13. IMPUESTO SOBRE BENEFICIO (Nota 19)	-	5.247			
VI. RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO (BENEFICIO) (AV - A13)	-	222.156	VI. RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO (PÉRDIDAS) (BV + A13)	1.410.634	-
14. RESULTADO ATRIBUIDO A SOCIOS EXTERNOS (BENEFICIO)	42.097	23.687			
VII. RTDO. DEL EJERCICIO ATRIB. A LA SOC. DOMINANTE (BENEFICIO)	-	198.469	VII. RTDO. DEL EJERCICIO ATRIB. A LA SOC. DOMINANTE (PÉRDIDAS)	1.452.731	-

Las notas 1 a 26 así como los Anexos del I al II descritos en la Memoria adjunta forman parte integrante de estas cuentas de pérdidas y ganancias consolidadas.

Memoria del ejercicio 2006

**Memoria consolidada correspondiente
al ejercicio anual terminado a 31 de diciembre de 2006**

1. SOCIEDADES DEL GRUPO Y ACTIVIDAD DE LA MATRIZ

La Sociedad Estatal de Participaciones Industriales (SEPI) fue creada por la Ley 5/1996 de 10 de enero de Creación de determinadas Entidades de Derecho Público (en adelante, “Ley 5/96”) la cual vino a convalidar el contenido de un Real Decreto Ley anterior (RDL 5/1995 de 16 de junio). Según el artículo 10 de la Ley 5/96, SEPI es una Sociedad Estatal de las recogidas en el artículo 6.1.b) del texto refundido de la Ley General Presupuestaria, aprobado por el Real Decreto Legislativo 1091/1988, de 23 de septiembre (LGP), es decir, una Entidad de Derecho público, con personalidad jurídica propia que, por disposición expresa de la ley, ha de ajustar sus actividades al ordenamiento jurídico privado.

La Ley 6/1997, de 14 de abril, de Organización y Funcionamiento de la Administración General del Estado (en adelante, LOFAGE), derogó el artículo 6.1.b. LGP y sustituyó la categoría de Sociedades Estatales que dicho precepto regulaba por la de Entidades Públicas Empresariales definidas en el art. 53 de la LOFAGE y estableció, en su disposición transitoria tercera, un periodo transitorio máximo de dos años para adecuar las entidades de Derecho público del art. 6.1.b de la LGP a la tipología de Entidad Pública Empresarial. En el caso concreto de SEPI, fue modificada por el Real Decreto-Ley 15/1997, de 5 de septiembre que, en su disposición transitoria segunda, estableció que habría de ser el Consejo de Ministros, a propuesta conjunta de los Ministerios de Economía y Hacienda, de Administraciones Públicas y de Industria y Energía, el que debería fijar la fecha y las condiciones de la referida adecuación.

Posteriormente, la Ley 33/2003, de 3 de noviembre, de Patrimonio de las Administraciones Públicas (LPAP), en su disposición transitoria cuarta, dejó a salvo el régimen jurídico específico de SEPI estableciendo un plazo de un año desde su entrada en vigor, que ya ha transcurrido, para la presentación por el Gobierno ante las Cortes Generales de un proyecto de Ley para la adaptación del régimen jurídico de SEPI a los conceptos y principios de dicha Ley.

A partir del Real Decreto 1552/2004, de 25 de junio, SEPI quedó adscrita al Ministerio de Economía y Hacienda.

La Ley 20/2006 de 5 de junio ha supuesto una importante modificación del régimen patrimonial y financiero de la Sociedad y sus empresas. Ha establecido que SEPI y sus Sociedades participadas mayoritariamente,

directa o indirectamente, por ésta podrán percibir cualquier tipo de aportación con cargo a los Presupuestos Generales del Estado.

Adicionalmente y como consecuencia de lo anterior, se elimina la exigencia del mantenimiento de unos Fondos Propios mínimos para SEPI. Asimismo se establece garantía explícita para las deudas que SEPI contraiga en los mercados nacionales o extranjeros mediante la emisión y colocación de valores de renta fija.

En definitiva, SEPI sigue siendo en el día de la fecha una Entidad de Derecho Público sujeta al derecho privado y con un régimen jurídico específico resultante de la Ley 5/96 y disposiciones complementarias.

Según el art. 10.2 de la Ley 5/96 corresponden a SEPI los siguientes objetivos generales:

- a) La obtención de mayor rentabilidad de las acciones y participaciones que se le adjudiquen, de acuerdo con las estrategias industriales de sus sociedades participadas.
- b) La fijación de criterios para la gestión de sus acciones y participaciones acorde con el interés público.
- c) La gestión y amortización de la deuda generada por el Instituto Nacional de Industria.
- d) La ejecución, en el ámbito de las empresas de que sea titular, de las directrices del Gobierno en materia de modernización y reestructuración industrial, los regímenes especiales y derogaciones parciales de las normas comunitarias sobre competencia, de acuerdo con lo previsto en el Tratado de la Unión Europea.

Según el art. 11 de la Ley 5/96, para el cumplimiento de sus objetivos, SEPI realiza las siguientes funciones:

- a) Impulsar y coordinar las actividades de las sociedades de las que sea titular.
- b) Fijar la estrategia y supervisar la planificación de las sociedades que controle en los términos establecidos en la legislación mercantil aplicable y en aquéllas en cuyo capital participe mayoritariamente de manera directa o indirecta, así como llevar a cabo el seguimiento de su ejecución, velando por el cumplimiento de los objetivos que, respectivamente, tenga señalados.
- c) La tenencia, administración, adquisición y enajenación de sus acciones y participaciones sociales.
- d) La realización de todo tipo de operaciones financieras pasivas.

- e) La realización respecto de las sociedades participadas, directa o indirectamente, de todo tipo de operaciones financieras activas y pasivas.
- f) Las demás funciones que le atribuya el Gobierno en materia de modernización del sector público empresarial español. A este respecto, mediante Acuerdo del Consejo de Ministros de 28 de junio de 1996, por el que se establecieron las bases del Programa de Modernización del Sector Público Empresarial del Estado, SEPI fue designada Agente Gestor del proceso de privatizaciones.

Según el art. 12.1 de la Ley 5/96, SEPI se registrará, en todas sus actuaciones, por el ordenamiento jurídico privado, civil, mercantil y laboral, sin perjuicio de las materias en las que le sea aplicable la Ley General Presupuestaria. Según este mismo precepto, en materia de contratación SEPI rige igualmente su actividad por el derecho privado, con sujeción a los principios de publicidad y concurrencia, sin que le sea de aplicación de Ley de Contratos de las Administraciones Públicas. A tenor del art. 12.2 de la Ley 5/96, SEPI, tendrá un patrimonio propio distinto al del Estado, constituido por el conjunto de bienes, derechos, obligaciones y las participaciones accionariales de que sea titular.

Según la Disposición Adicional única párrafo 2 de la Ley 5/96, SEPI se subrogó, desde el 1 de agosto de 1995, en la titularidad de los bienes, derechos y obligaciones correspondientes al Instituto Nacional de Industria y al Instituto Nacional de Hidrocarburos, respecto de las sociedades cuyas acciones se le transfirieron en aquél momento (que se enumeran en el Anexo II de la Ley), entre las que se encontraba TENEO, S.A. La misma Ley 5/96, en su art. 12.2. determinó los criterios de valoración de los bienes, derechos, obligaciones y participaciones recibidas que debían registrarse por el valor en libros a la fecha de la transmisión de las entidades transferidas.

A partir del 16 de septiembre de 1996, se produjo la cesión y adjudicación de forma global de la totalidad de los activos y pasivos de “TENEO, S.A.” a su único accionista, SEPI. La disolución de “TENEO, S.A.” fue acordada en la Junta General Universal celebrada el día 4 de julio de 1996 para dar cumplimiento al apartado Cuarto del Acuerdo de Consejo de Ministros de 28 de junio de 1996.

Mediante el Decreto-Ley 15/1997, de 5 de septiembre se suprimió la Agencia Industrial del Estado transfiriéndose a SEPI todas las participaciones accionariales, bienes, derechos y obligaciones de que aquélla era titular, lo que supuso la entrada en el Grupo SEPI de sociedades como BAZÁN (hoy NAVANTIA) y HUNOSA.

Con fecha 1 de enero de 2001 el Ente Público Radio Televisión Española queda adscrito a SEPI (Ley 14/2000, de 29 de diciembre, de Medidas fiscales, administrativas y del orden social). Asimismo, dicha ley modificó la Ley 5/96, añadiendo un nuevo párrafo al artículo 10, a fin de permitir expresamente la adscripción a SEPI de otras Entidades de Derecho Público, de conformidad

con lo previsto en el art. 43.3 de la LOFAGE. En junio de 2006 se publica la Ley 17/2006, de 5 de junio, de la radio y la televisión de titularidad estatal, donde se establece, en su disposición adicional quinta, que la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales asumirá la gestión, dirección y representación del Ente Público RTVE en Liquidación (ver nota 7).

El Consejo de Ministros de fecha 25 de mayo de 2001, de acuerdo con la Ley de Patrimonio del Estado entonces vigente, acordó la incorporación a SEPI de participaciones accionariales en distintas sociedades estatales; por lo que se transfirieron a SEPI en ese momento, entre otras, el 100% de la Sociedad Estatal de Participaciones Patrimoniales (SEPPA) así como participaciones mayoritarias en sociedades luego privatizadas como TRASMEDITERRÁNEA o ENAUSA.

Asimismo, en septiembre de 2001, se produjo la cesión global de la totalidad de activos y pasivos de SEPPA a su único accionista SEPI. La disolución de SEPPA fue acordada en la Junta General Extraordinaria Universal celebrada el 27 de julio de 2001.

El Consejo de Ministros de 21 de febrero de 2003 acordó, igualmente, la incorporación a SEPI de participaciones accionariales en las sociedades estatales MERCASA, TRAGSA y SAECA.

SOCIEDADES DEL GRUPO

El detalle de sociedades incluidas en el perímetro de la consolidación junto con el método de consolidación utilizado, se recoge en el Anexo I para el ejercicio 2006 y en el Anexo II para el ejercicio 2005. Dicho perímetro está constituido por todas aquellas sociedades en las que el Grupo mantiene una capacidad significativa de influencia en la gestión.

2. BASES DE PRESENTACIÓN Y PRINCIPIOS DE CONSOLIDACIÓN

Las cifras contenidas en las cuentas anuales están expresadas en miles de euros.

IMAGEN FIEL

Las cuentas anuales consolidadas al 31 de diciembre de 2006 de SEPI y las sociedades dependientes que componen el Grupo SEPI (“Grupo SEPI” o “el Grupo”), han sido preparadas a partir de las cuentas anuales individuales de cada una de las sociedades consolidadas, o en su caso, de las cuentas anuales consolidadas si se trata de empresas que a su vez forman grupo consolidable y se presentan de acuerdo con lo establecido en el Plan General de Contabilidad y las Normas para la Formulación de Cuentas Anuales consolidadas aprobadas por el Real Decreto 1815/1991, de forma que muestran la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los

resultados del Grupo consolidado, así como de los recursos generados y aplicados en el ejercicio por el mismo.

En junio de 2006 se ha publicado la Ley 20/2006 de modificación de la Ley 5/1996, de 10 de enero de Creación de determinadas Entidades de Derecho Público. Esta Ley establece en su disposición transitoria que “mientras la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales tenga la obligación de elaborar información contable consolidada de acuerdo con las normas que regulan la elaboración de la Cuenta General del Estado, formulará sus cuentas anuales consolidadas en todo caso con arreglo a los criterios establecidos en dichas normas, sin que le sea de aplicación la obligación de consolidar prevista en el artículo 42 del Código de Comercio”.

En este sentido, y de acuerdo a la Orden EHA/553/2005 de 25 de febrero, SEPI tiene la obligación de presentar cuentas anuales consolidadas elaboradas según las normas establecidas en el Real Decreto 1815/1991 de 20 de diciembre, por el que se aprueban las normas para la formulación de las cuentas anuales consolidadas y, por tanto, no elaborará cuentas anuales consolidadas aplicando las normas internacionales de contabilidad aprobadas por los Reglamentos de la Comisión Europea.

PRINCIPIOS DE CONSOLIDACIÓN

Las cuentas anuales consolidadas adjuntas incluyen las cuentas anuales de SEPI y de las sociedades dependientes, detalladas en los Anexos I y II, para los ejercicios 2006 y 2005, respectivamente, de acuerdo con los métodos de consolidación indicados en dichos Anexos y teniendo en cuenta los siguientes principios:

Métodos de consolidación:

La consolidación se ha efectuado por el método de integración global para aquellas sociedades sobre las que SEPI ejerce dominio o considera que podría ejercerlo, de acuerdo con los siguientes criterios:

- Sociedades en las que dispone del control de la mayoría de los derechos de voto, bien directamente, o bien a través de otras sociedades dependientes.
- Sociedades en las que sin mayoría de derechos de voto ha nombrado la mayoría de los miembros de su Consejo de Administración o Administradores, siempre que no exista una sociedad ajena al Grupo que tenga la mayoría de los derechos de voto.

Mediante el método de integración proporcional se han consolidado las sociedades multigrupo, que se corresponden, a los únicos efectos de la consolidación de cuentas, con aquellas sociedades que son gestionadas por una o varias sociedades del Grupo, que participan en su capital social, conjuntamente con otra u otras ajenas al mismo.

Por el método de puesta en equivalencia se han consolidado aquellas sociedades en que, no siendo dominadas, se ejerce una influencia notable en su gestión, de acuerdo con los requisitos siguientes:

- Una o varias sociedades del Grupo participan en el capital social de la sociedad en al menos el 20 por 100, o bien el 3 por 100 si cotizan en bolsa.
- Se crea una vinculación duradera, contribuyendo a su actividad.

No obstante, pueden no formar parte del perímetro de consolidación aquellas sociedades asociadas en las que, aún teniendo influencia significativa en las mismas, existe el compromiso firme de recompra de dichas participaciones a un precio previamente estipulado.

Uniones Temporales de Empresas

Algunas sociedades del Grupo llevan a cabo determinados proyectos de forma conjunta con otras sociedades mediante la constitución de Uniones Temporales de Empresas. Las cuentas anuales consolidadas incluyen los efectos de su integración proporcional.

Saldos y transacciones intersocietarias

Todos los saldos, transacciones y resultados entre sociedades del Grupo se han eliminado en el proceso de consolidación.

Todas las transacciones internas que impliquen intercambios de activos se presentan en las cuentas consolidadas de acuerdo con el principio de coste para el Grupo, y se difiere el reconocimiento del margen de estas transacciones hasta que dichos activos sean enajenados a terceros o hasta que una de las sociedades participantes en la operación deje de formar parte del Grupo. Esta eliminación se ha efectuado para todas las transacciones intersocietarias realizadas con posterioridad al 31 de diciembre de 1991 dado que esa fue la fecha tomada como base para las valoraciones de las aportaciones iniciales a TENE0, ahora asumidas por SEPI, excepto para aquellos casos en que alguna de las empresas sea proveniente de la desaparición de la AIE y para las empresas procedentes de la Dirección General de Patrimonio. En estos casos las eliminaciones se han efectuado a partir de la fecha de incorporación de dichas empresas al Grupo SEPI.

Variaciones en el perímetro

Durante el ejercicio 2006 las variaciones más significativas en el perímetro de consolidación han sido las siguientes:

- BAJAS
 - SOCIEDAD PARA EL DESARROLLO INDUSTRIAL DE ARAGÓN, S.A. (SODIAR). A finales del 2006 SEPIDES firmó con SAVIA

CAPITAL INVERSIÓN, S.A.U. un acuerdo para la venta de las acciones de SODIAR en dos tramos. En diciembre de 2006, se ha materializado la venta de 23%, reduciéndose la participación al 28%.

- WESER ENGINEERING, GMBH tras la venta por IZAR en liquidación del 100% de su capital social a la empresa TAIM-TFG.

- FELGUERA RAIL, S.A. como consecuencia de la reducción del porcentaje de participación que SADIM INVERSIONES, S.A. (Grupo HUNOSA) mantenía en la misma, que pasa del 22,50% al 11,24%.

- Durante el ejercicio 2006 se han disuelto, cediendo sus activos y pasivos a sus matrices, las siguientes empresas: ACAN (AGENCIA EFE), ADARO (COFIVACASA) y GRUTISA (BWE).

• ALTAS

- Se incorporan al perímetro de consolidación, por el método de puesta en equivalencia, cuatro nuevas sociedades: OVO FOODS, S.A. y LAMINADOS DE ALLER, S.A. (Grupo HUNOSA) y PLATEA GESTIÓN (Grupo INFOINVEST) y EUROPEAN PRESSPHOTO AGENCY, BV (Grupo AGENCIA EFE)

- La empresa SAINSEL pasa a consolidar por integración global tras la adquisición, por parte del Grupo NAVANTIA, del otro 50% de participación restante. En 2005 consolidaba por el método de puesta en equivalencia.

Diferencias de consolidación

Diferencias positivas

Cuando el coste de la inversión en una sociedad consolidada es superior a su valor teórico contable (según el balance de situación más cercano a la fecha de la compra), surge una diferencia positiva cuyo reflejo en la consolidación es el siguiente:

- La parte de esa diferencia positiva que representa el exceso de valor de mercado de ciertos elementos patrimoniales, a la fecha de adquisición de la inversión, sobre el coste contabilizado, se incluye en la consolidación como mayor valor de esos elementos patrimoniales. El citado valor de mercado es el resultante de las peritaciones efectuadas por tasadores independientes.
- El importe restante, no asignable a elementos patrimoniales, se contabiliza como fondo de comercio, el cual se amortiza linealmente en un período de cinco años, o de diez años máximo por entenderse que al concluir dicho periodo se habrá obtenido el retorno esperado.

En el caso de que se considere que la empresa adquirida no va a generar beneficios futuros, se amortiza en su totalidad en el propio ejercicio.

Diferencias negativas

Las diferencias negativas de primera consolidación surgen de la comparación entre la inversión en cada una de las sociedades consolidadas y sus respectivos valores teóricos contables resultantes de los balances de situación disponibles más cercanos a la fecha de compra o aportación, cuando éste es superior a aquella.

Las diferencias negativas de consolidación se imputan a resultados únicamente a partir de la evolución desfavorable de los resultados de la sociedad participada que se trate o como consecuencia de la enajenación de dicha participación, y figuran en el pasivo del balance de situación consolidado bajo el epígrafe “Diferencia negativa de consolidación”.

En los casos en que dichas diferencias sean imputables a determinados riesgos o costes futuros, las mismas son transferidas al correspondiente epígrafe de “Provisiones para riesgos y gastos”.

No obstante, las diferencias negativas de consolidación surgidas como consecuencia de la primera consolidación de sociedades, cuya pertenencia al grupo es anterior a dicho momento, se registran en el epígrafe “Reservas en sociedades consolidadas” de acuerdo con lo dispuesto en el apartado 3 del artículo 22 y en el apartado 4 del artículo 25 del Real Decreto 1815/1991 de 20 de diciembre.

Homogeneización de principios contables

Los principios y procedimientos de contabilidad utilizados por las sociedades consolidadas han sido homogeneizados en el proceso de consolidación. Únicamente no se ha realizado esta homogeneización en aquellos casos en que la utilización de diferentes criterios y principios contables viene determinada por las peculiaridades sectoriales en que desarrollan su actividad las distintas sociedades consolidadas.

Conversión de cuentas anuales de sociedades extranjeras consolidadas

Las cuentas anuales expresadas en moneda extranjera han sido convertidas a euros, a efectos de la consolidación, aplicando, con carácter general, el tipo de cambio en vigor al cierre del ejercicio, con excepción del “Capital y Reservas” que se han convertido a tipos de cambio históricos y de las cuentas de pérdidas y ganancias para las cuales se ha aplicado el tipo de cambio medio del ejercicio. No obstante, en aquellos casos donde la actividad de la sociedad dependiente es una prolongación de la actividad de la sociedad dominante, se aplica el método monetario – no monetario, tanto a las partidas del balance de situación como a las de la cuenta de pérdidas y ganancias.

Socios Externos

El valor de la participación de los accionistas minoritarios en el patrimonio y en los resultados de las sociedades que integran el Grupo se presenta en el epígrafe “Socios Externos” del pasivo del balance de situación consolidado.

Comparación de la información

Ciertos cuadros explicativos de movimientos habidos en los ejercicios 2006 y 2005 que se incluyen en esta memoria, muestran en el epígrafe “Variaciones del Perímetro” el efecto de la incorporación al Grupo o salida del mismo de sociedades que se incorporan o salen del perímetro de consolidación en el ejercicio.

3. NORMAS DE VALORACIÓN

Las principales normas de valoración aplicadas en la elaboración de las cuentas anuales consolidadas adjuntas han sido las siguientes:

A. HOMOGENEIZACIÓN DE PARTIDAS

Con el objeto de presentar de forma homogénea las distintas partidas que componen las cuentas anuales consolidadas, se han aplicado a las sociedades incluidas en la consolidación los principios, normas de valoración y estructura de las cuentas más significativas seguidas por la Sociedad Dominante.

B. GASTOS DE ESTABLECIMIENTO

Corresponden a los gastos de constitución, primer establecimiento y ampliación de capital. Se valoran al precio de adquisición y se amortizan linealmente en un periodo de cinco años.

C. INMOVILIZACIONES INMATERIALES

Se incluyen bajo este epígrafe los siguientes conceptos:

1. Gastos de investigación y desarrollo

Estos gastos incluyen los costes incurridos en proyectos de investigación y desarrollo que han sido concluidos con éxito desde el punto de vista de su utilidad para obras concretas. Dichos costes están valorados a su coste de adquisición o de producción y son amortizados en un período máximo de 5 años o en función de la duración de los contratos vinculados a los proyectos.

Los costes incurridos en proyectos que no concluyen con éxito o cuya finalidad en el futuro es dudosa, se cargan a la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en el que se advierte que el resultado de la investigación es negativo.

En el sector naval, aquellos proyectos de Investigación y Desarrollo vinculados con algún proyecto en construcción, su coste se incluye dentro del presupuesto de la obra y su imputación se realiza en función del grado de avance de la misma.

2. Derechos sobre bienes en régimen de arrendamiento financiero

Los derechos sobre bienes de arrendamiento financiero se registran cuando por las condiciones económicas del arrendamiento, se desprende que son capitalizables y se amortizan en función de su vida útil estimada. Los gastos financieros relacionados con la operación se llevan a resultados en función de la duración del contrato y de acuerdo con un criterio financiero.

3. Otro inmovilizado inmaterial

Está constituido fundamentalmente por:

- a) Aplicaciones Informáticas. Se contabilizan por el precio de adquisición o coste de producción, amortizándose en un plazo de entre 4 y 5 años.

Cabe señalar el Subgrupo AGENCIA EFE que incluye bajo este concepto los costes directos, en su mayoría de personal, incurridos en los programas informáticos elaborados por la propia empresa así como los importes satisfechos por los programas adquiridos a terceros. Los gastos de mantenimiento de estas aplicaciones informáticas se imputan directamente como gastos del ejercicio en que se producen.

- b) Derechos sobre inversiones realizados en terrenos o instalaciones cedidos. Incluyen las inversiones realizadas por la sociedad HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA, S.A. en el recinto del Hipódromo, el cual fue cedido por Patrimonio Nacional a la Sociedad, en virtud del contrato firmado entre ambas entidades con fecha 30 de septiembre de 2003. Los bienes incluidos figuran registrados por el coste de adquisición más el IVA soportado no deducible, así como otros impuestos no recuperables directamente de la Hacienda Pública, y se amortizan utilizándose los mismos años de vida útil estimada para elementos similares del inmovilizado material o del período restante del contrato de cesión, si éste fuera menor.
- c) Banco de Datos y Archivo Gráfico de la AGENCIA EFE. Este último, en las cuentas anuales de ejercicios anteriores se recogía en el epígrafe de “Inmovilizado Material”, sin embargo en el ejercicio 2006 se ha traspasado al epígrafe “Inmovilizado Inmaterial” por considerarse que sus características son las propias de un elemento de naturaleza inmaterial.

El Banco de Datos se valora en función del coste directo de producción, edición y tratamiento de esta información y se amortiza en cinco años. El Archivo Gráfico se valora del siguiente modo: el inmovilizado disponible a 31 de diciembre de 1989 a precio de adquisición y las adiciones sucesivas se han realizado por el coste directo de producción que

corresponde básicamente al coste de documentación y edición de las fotos incorporadas. Su amortización se realiza, de acuerdo con el criterio de correlación de ingresos y gastos, de la siguiente forma: el 70% de las adiciones a partir de 1 de enero de 1990 se amortiza linealmente en cinco años, el 10% linealmente en los 5 años siguientes y el 20% restante, de manera también lineal, en un periodo de 20 años. El valor neto a 31 de diciembre de 1989 se amortiza linealmente en 15 años y se aproxima al periodo medio de amortización de las adiciones descritas anteriormente.

D. INMOVILIZACIONES MATERIALES

Las inmovilizaciones materiales se hallan registradas a su coste de adquisición o producción para el Grupo SEPI. Dicho coste se ha regularizado y actualizado de acuerdo con diversas disposiciones legales.

Los trabajos que el Grupo realiza para su propio inmovilizado se reflejan al coste acumulado que resulta de añadir a los costes externos los costes internos, determinados en función de los consumos propios de materiales de almacén y los costes de fabricación. Los importes capitalizados por estos conceptos se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada dentro del epígrafe “Trabajos efectuados por el Grupo para el Inmovilizado”.

Los costes de ampliación, modernización o mejora, que representan un aumento en la productividad, capacidad o eficiencia, o una prolongación en la vida útil de los bienes, se registran como mayor coste de los mismos; mientras que los gastos de mantenimiento, conservación y reparación se cargan a los resultados del ejercicio en que se incurren.

Por su especificidad, conviene destacar el inmovilizado del Subgrupo NAVANTIA.

La Armada cedió a NAVANTIA las factorías de Ferrol, Cartagena y San Fernando con su correspondiente inmovilizado material. Este inmovilizado al ser propiedad del Estado, afecto al Ministerio de Defensa, no figura en el balance de situación, manteniendo la Sociedad un control extracontable del mismo. El inmovilizado de las citadas factorías revertirá a la Armada en el año 2011, salvo que se prorrogue la vigencia del convenio. Asimismo, una parte de los terrenos, diques, gradas de armamento y muelles, que son utilizados por NAVANTIA, son concesiones administrativas a su nombre sujetas al pago de un canon anual, cuyo vencimiento se producirá a largo plazo.

E. AMORTIZACIÓN DE LAS INMOVILIZACIONES MATERIALES

Las sociedades del Grupo amortizan sus bienes de inmovilizado material, de forma general, distribuyendo el coste de los mismos linealmente a lo largo de su vida útil estimada.

Con carácter general, los años de vida útil estimados a efectos de su amortización son los que se muestran en el siguiente detalle:

	Años de vida útil estimada
Edificios y otras construcciones	25 - 50
Maquinaria, instalaciones y utillaje	12 - 25
Otro inmovilizado	5 - 12

F. INMOVILIZACIONES FINANCIERAS

En el balance de situación consolidado adjunto, los conceptos que figuran registrados en este epígrafe se presentan de acuerdo con los siguientes criterios:

1. Participaciones en sociedades

Sociedades puestas en equivalencia

Valor teórico contable de la participación al cierre de cada ejercicio, obtenido de las cuentas anuales auditadas. El resultado de estas sociedades correspondiente al Grupo se recoge en los epígrafes de participación en beneficios (pérdidas) de sociedades puestas en equivalencia de las cuentas de pérdidas y ganancias consolidadas adjuntas. La variación que la imputación de este resultado produce sobre el epígrafe “Inmovilizado financiero” se incluye en la columna “Traspasos y otros” del cuadro de movimientos del citado epígrafe de la nota 7.

Desde el ejercicio 2005, las cuentas anuales consolidadas de aquellos grupos que se integran por puesta en equivalencia y tienen sus títulos admitidos a cotización, han sido formuladas de acuerdo con lo establecido en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) de conformidad con el Reglamento (CE) 1606/2002 del Parlamento Europeo y del Consejo.

Otras inversiones

Coste de adquisición o valor de aportación, o a su valor de mercado si este último fuese menor. El valor del mercado se determina en función del valor teórico contable de la participación, según se deduce del último balance de situación disponible. Para los títulos cotizados, el valor de mercado se define en función de la cotización media del último trimestre o la cotización al cierre del ejercicio, la que resulte inferior.

Las minusvalías por diferencia entre el coste y el valor de mercado al cierre del ejercicio, se registran en la cuenta de “Provisiones” del epígrafe

“Inmovilizaciones financieras” del balance de situación consolidado adjunto.

2. Otros créditos

En este epígrafe se incluyen fundamentalmente:

- a) Derechos de cobro frente a instituciones públicas derivados de proyectos en curso, militares en su práctica totalidad (Subgrupo NAVANTIA).
- b) Operaciones de aseguramiento.

Diversas sociedades del grupo (fundamentalmente del Subgrupo COFIVACASA) procedieron en ejercicios anteriores al aseguramiento de aquellos compromisos laborales que no se encuadraban en el régimen previsto de exteriorización, relativos básicamente a complementos de cotización a la Seguridad Social y complementos a la Dirección General de Trabajo (Ayudas Previas), para su personal ya prejubilado. Para ello formalizaron diferentes pólizas de seguro colectivo en régimen de prima única cuya contraprestación consiste en el pago a la empresa, como beneficiaria de la póliza, de unas rentas temporales variables que le permitan asegurarse unos flujos futuros de caja que posibiliten el cumplimiento de las mencionadas obligaciones.

Estos activos financieros están registrados por el efectivo depositado correspondiente a la prima única más los intereses devengados pendientes de liquidar al cierre del ejercicio y menos las primas consumidas, devengan un interés técnico de entre el 3,15% y el 5,78% anual, establecido de acuerdo con el T.I.R. de la cartera afecta de activos (bonos de referencia) según condiciones pactadas.

- c) Préstamos.

Se registran por el importe entregado o aplazado corregido, en su caso, por las provisiones necesarias en función del riesgo asociado al deudor. Asimismo se periodifican los intereses devengados y pendientes de cobro al cierre del ejercicio.

G. GASTOS A DISTRIBUIR

Dentro de este capítulo del balance de situación se incluyen:

- a) Los gastos de formalización de deudas que se valoran por su coste de adquisición, imputándose a resultados durante el plazo de vencimiento de las correspondientes deudas.
- b) Los gastos a distribuir en varios ejercicios correspondientes al importe derivado de la actualización, con una tasa de descuento del 4% en 2006 y del 2,5% en 2005, de la cuenta a pagar a largo plazo a Patrimonio

Nacional por el canon de la concesión del Hipódromo. Este importe se imputa a resultados siguiendo un criterio financiero.

H. EXISTENCIAS

El capítulo existencias incluye el coste incurrido en la adquisición o producción de bienes destinados a la venta, que se determina mediante la aplicación de los siguientes criterios:

- a) Materias primas, aprovisionamientos y existencias comerciales: El menor entre el precio de coste o el valor de mercado.
- b) Producción en curso, productos terminados y semiterminados: Precio de coste, que incluye fundamentalmente:
 - Materias primas procedentes del almacén: según lo descrito en el apartado anterior.
 - Adquisición directa del material o servicios necesarios para el proyecto: coste de adquisición, que comprende el importe consignado en factura más todos los gastos adicionales que se producen hasta que los bienes se hallan en el almacén.
 - Mano de obra y gastos generales de fabricación: se incorporan en función de las horas reales incurridas, valoradas según tasas horarias estándares que no difieren significativamente de su coste real.

Para aquellas existencias cuyo coste excede a su valor de mercado o cuando existen dudas de su recuperabilidad (materiales obsoletos, de lento movimiento o defectuosos), se realizan las oportunas provisiones por depreciación de existencias, para que el importe registrado no supere el valor de realización.

Para las obras de duración plurianual, se sigue el criterio de reconocer el resultado de las mismas en función del grado de avance que presenta a la fecha de balance, obtenido como cociente entre los costes incurridos y los costes totales estimados. En el caso de obras cuyo resultado final estimado es negativo, éste se contabiliza en el momento en que estima como tal, mediante la constitución de provisiones para operaciones de tráfico.

Las existencias representadas por inmuebles pertenecientes a las sociedades del Grupo que integran el Subgrupo INFOINVEST, recogen en algún caso, determinados gastos incurridos para su puesta en explotación. Desde el ejercicio 2003, se capitalizan los gastos financieros devengados hasta la puesta en condiciones de funcionamiento de los activos, siempre que estén identificados y asociados a la financiación del activo, y que razonablemente el margen previsto permita la recuperabilidad de los mismos.

I. DEUDORES

Los débitos originados por las operaciones de tráfico del Grupo figuran en el balance de situación consolidado por su valor nominal. No obstante, se han realizado las correcciones valorativas necesarias, dotándose las correspondientes provisiones en función del riesgo que presentan las posibles insolvencias con respecto al cobro de los diferentes activos.

J. INVERSIONES FINANCIERAS TEMPORALES

Las inversiones financieras a corto plazo se hallan valoradas al coste de adquisición o al valor de realización si este fuese inferior.

K. FONDOS DE INVERSIÓN

Las participaciones en Fondos de Inversión se valoran a su precio de adquisición.

Estos fondos se encuentran mayoritariamente dentro de la categoría FIM (véase nota 11). No obstante, la política de inversión de los mismos ofrece garantías plenas de realización lo que hace que puedan asimilarse a activos financieros de renta fija muy líquidos. Por ello, se ha optado, en general, por aplicar el principio de devengo contenido en el Plan General de Contabilidad a los rendimientos obtenidos por los Fondos. Éstos, calculados como la diferencia entre el coste de adquisición y el valor liquidativo del mismo a 31 de diciembre para el primer ejercicio y como la diferencia entre los valores liquidativos a final y principio del ejercicio correspondiente, son imputados al resultado del mismo.

L. TRANSACCIONES EN MONEDA EXTRANJERA

Los elementos patrimoniales cuyo precio de adquisición o coste de producción está expresado en moneda extranjera se contabilizan en euros, mediante conversión de los importes en moneda extranjera al tipo de cambio vigente en la fecha en que se produjo cada adquisición o en la fecha en que los bienes se incorporaron al patrimonio.

La conversión en moneda nacional de los saldos expresados en moneda extranjera se realiza, en general, aplicando el tipo de cambio vigente en el momento de efectuar la correspondiente operación valorándose al cierre del ejercicio de acuerdo con el tipo de cambio vigente en ese momento, a excepción de aquellos casos que se encuentren cubiertos a través de seguros de cambio.

Las diferencias de cambio que se producen entre el tipo de cambio en vigor a la fecha de inicio de la operación o al cierre del ejercicio precedente y el tipo de cambio en vigor, se contabilizan del siguiente modo:

1. Si son negativas con cargo a resultados del ejercicio.
2. Si son positivas con abono a la cuenta de “Diferencias positivas de cambio” del balance de situación, excepto en aquellas operaciones en las que previamente se hayan producido diferencias negativas de cambio. En este último supuesto, las diferencias positivas se imputan a resultados hasta cubrir el importe de las negativas.

Aquellas diferencias de cambio producidas en el ejercicio con motivo de los cobros y pagos efectuados se imputan directamente a la cuenta de pérdidas y ganancias.

M. SUBVENCIONES

a) De capital

Se incluyen en este epígrafe fundamentalmente las subvenciones de capital destinadas a la financiación de inversiones y proyectos en diversos sectores (minero, naval...), imputándose a resultados en el mismo período en que se amortizan las inversiones o proyectos subvencionados y a partir de la fecha en que éstos entran en explotación. Si estas subvenciones tuviesen el carácter de subvenciones reintegrables se contabilizarían como deudas a LP transformables en subvenciones.

b) De explotación

Las subvenciones a la explotación se imputan a resultados en el momento en el que, tras su concesión, el Grupo estima que se han cumplido las condiciones establecidas en las correspondientes resoluciones individuales de concesión.

N. PROVISIONES PARA PENSIONES Y OBLIGACIONES SIMILARES

Se recogen en este epígrafe los compromisos no externalizados asumidos por sociedades del Grupo con su personal pasivo, como consecuencia de determinados procesos de reestructuración.

A continuación se detallan los más importantes:

1. Compromisos asumidos por HUNOSA con su personal prejubilado:
 - a) Compromisos de prejubilación contemplados en el Plan de Empresa 2006/2012. Estos compromisos a 31 de diciembre de 2006, estimados en base a cálculos actuariales y a la mejor previsión a dicha fecha de la evolución de las categorías de los trabajadores objeto de prejubilación, y de las incorporaciones procedentes de recolocaciones de excedentes de la minería privada que tendrían posibilidades de acogerse a

prejubilación durante el periodo 2007/2012, ascienden a 1.485.682 miles de euros.

- b) Otros compromisos. Fundamentalmente la cobertura del coste de revisión de los riesgos no asegurados (variaciones del índice de precios al consumo, de las cotizaciones a la Seguridad Social...) en relación con las pólizas correspondientes a los Planes de Empresa 1998/2001 y 2002/2005. HUNOSA, tenía externalizados, en general, la totalidad de los compromisos adquiridos con el personal que había causado baja hasta el 31 de diciembre de 2005 de acuerdo con los anteriores Planes de Empresa.
2. Compromisos asumidos por IZAR, Construcciones Navales, S.A. en liquidación, con su personal (971.492 miles de euros). Destacan los costes sociales derivados de los Expedientes de Regulación de Empleo 67/04 y 37/06, cuyos importes, en base a estudios actuariales ascienden a 31 de diciembre a 822.129 miles de euros y 65.024 miles de euros, respectivamente.
3. Compromisos asumidos con el personal del Subgrupo COFIVACASA (89.747 miles de euros). Entre estas obligaciones se encuentran los complementos de cotización a la Seguridad Social y complementos a la Dirección General de Trabajo (ayudas previas) al personal prejubilado al amparo del Plan de Competitividad procedente de la filial AHV ENSIDESA Capital, S.A. cuyo importe a 31 de diciembre asciende a 70.012 miles de euros.

O. OTRAS PROVISIONES PARA RIESGOS Y GASTOS

En este epígrafe del balance de situación se incluyen, entre otros, aquellos importes previstos para hacer frente a responsabilidades probables o ciertas derivadas de indemnizaciones u otras obligaciones que se estime surgirán como consecuencia de contratos firmados o en trámite de firma al cierre del ejercicio como consecuencia de operaciones sobre acciones.

Asimismo en el ejercicio 2005 se incluía la provisión dotada por IZAR, Construcciones Navales, S.A. en liquidación por importe de 263.626 miles de euros correspondiente al valor liquidativo estimado del efecto económico que se pudiera derivar del proceso de venta de activos iniciado durante el ejercicio 2005 como consecuencia del proceso de liquidación ordenada de dicha empresa. Tras la venta en el ejercicio 2006 de los activos de Gijón, Sestao y Sevilla, la Sociedad ha revertido dicha provisión.

P. CLASIFICACIÓN A CORTO Y LARGO PLAZO

En el balance de situación adjunto se clasifican a corto plazo los créditos y deudas cuyo vencimiento es inferior a doce meses y a largo plazo, los restantes.

Q. DEUDAS

Las deudas se presentan por su valor de reembolso, figurando los gastos diferidos pendientes de devengo en el epígrafe de “Gastos a distribuir en varios ejercicios” si se trata de operaciones a largo plazo y en “Ajustes por periodificación” si las mismas lo son a corto.

Los gastos de emisión de nueva deuda se difieren a lo largo de la vida de las operaciones que los originan. El importe pendiente de devengo por este concepto se presenta dentro del epígrafe “Gastos a distribuir en varios ejercicios” de los balances de situación adjuntos.

R. IMPUESTO SOBRE SOCIEDADES

La mayor parte de las sociedades que componen el Grupo tributan en régimen consolidado dentro del Grupo Fiscal nº 9/86, formado en su día por el Instituto Nacional de Industria como sociedad dominante (ahora SEPI) y las empresas en las que ésta participa.

Al amparo de lo dispuesto en el artículo 151.4 de la Ley 13/1996 de 30 de diciembre, de Medidas Fiscales, Administrativas y del Orden Social, todas las sociedades residentes en territorio español que formen parte del grupo consolidado financiero podrán sujetarse al régimen de tributación consolidada integrando el Grupo Fiscal antes mencionado, en tanto no se haya amortizado íntegramente la deuda generada por el Instituto Nacional de Industria.

La aplicación del régimen de declaración consolidada supone que se integran en la entidad dominante (SEPI) los créditos y débitos individuales por el Impuesto sobre Sociedades. Las filiales no incluidas en dicho Grupo tributan de manera individual.

S. PRODUCTOS FINANCIEROS DERIVADOS

Las operaciones que tienen por objeto y efecto eliminar o reducir significativamente los riesgos de cambio o de interés, existentes en posiciones patrimoniales o en otras operaciones, se consideran como de cobertura. El Grupo realiza sus coberturas a través de seguros de cambio y contratos de SWAP de divisas y tipos de interés. Los importes devengados y no pagados o cobrados al final del ejercicio se periodifican de forma simétrica a los ingresos o costes del elemento cubierto, registrándose las correspondientes periodificaciones activas o pasivas por este concepto.

T. INGRESOS Y GASTOS

Los ingresos y gastos se imputan en función del criterio de devengo, es decir, cuando se produce la corriente real de bienes y servicios que representan y con independencia del momento en que se produce la corriente monetaria o financiera derivada de ellos.

No obstante, siguiendo el principio de prudencia, el Grupo únicamente contabiliza los beneficios realizados a la fecha del cierre del ejercicio, en tanto que los riesgos y las pérdidas previsibles, aún siendo eventuales, se contabilizan tan pronto son conocidos.

U. ACTIVIDADES MEDIOAMBIENTALES

Los gastos derivados de las actividades medioambientales se reconocen como gastos de explotación en el ejercicio de su devengo, siempre que los mismos no se produzcan como consecuencia de hechos acaecidos fuera de la actividad ordinaria del Grupo, en cuyo caso se presentan como gastos extraordinarios.

Aquellos elementos susceptibles de ser incorporados al patrimonio del Grupo al objeto de ser utilizados de forma duradera en su actividad y cuya finalidad principal es la minimización del impacto medioambiental y la protección y mejora del medio ambiente, incluyendo la reducción o eliminación de la contaminación futura de las operaciones del Grupo, se contabilizan como inmovilizado material.

El Grupo constituye asimismo provisiones para hacer frente a actuaciones medioambientales. Dichas provisiones se dotan en base a la mejor estimación del gasto necesario para hacer frente a la obligación. Aquellas compensaciones a percibir, en su caso, por el Grupo relacionadas con el origen de la obligación medioambiental se reconocen como derechos de cobro en el activo del Balance de Situación Consolidado, siempre que no existan dudas de que dicho reembolso será percibido, sin exceder del importe de la obligación registrada.

V. PROGRAMA DE MODERNIZACIÓN DEL SECTOR PÚBLICO EMPRESARIAL DEL ESTADO

El 28 de junio de 1996 el Consejo de Ministros aprobó el Programa de Modernización del Sector Público Empresarial del Estado fijando las bases que permiten el fortalecimiento de la economía de mercado, la reforma y modernización del Sector Público, así como la liberalización, el aumento de la eficiencia y la competitividad global de la economía y la creación del empleo.

Con esta finalidad se autorizó la disolución de TÉNEO, S.A. que transfirió íntegramente sus activos y pasivos a su único accionista, la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales.

Asimismo, y con objeto de proceder a la progresiva privatización de las empresas pertenecientes al Sector Público Estatal, la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales, como agente gestor del proceso de privatizaciones, actuará de acuerdo con los siguientes criterios:

- Publicidad, transparencia y concurrencia.
- Eficiencia y economía.
- Separación de la propiedad y la gestión de las empresas.
- Corrección de los desequilibrios presupuestarios.
- Salvaguardia y defensa de los intereses económicos generales y de los intereses patrimoniales del Estado.
- Protección de los intereses de accionistas y terceros.
- Continuidad del proyecto empresarial de las empresas privatizadas.
- Aumento de la competencia.
- Extensión de los mercados de capitales y ampliación de la base accionarial de las empresas.
- Sometimiento a control de todas las operaciones.

Las privatizaciones han de cumplir con la máxima transparencia, publicidad y concurrencia en el proceso privatizador y por esta razón están sometidas a diferentes controles.

En este sentido, una vez que el Consejo de Administración del Agente Gestor de la privatización ha seleccionado la oferta, en función principalmente de su proyecto empresarial de futuro, el Consejo Consultivo de Privatizaciones ha de elaborar un dictamen sobre si el proceso de privatización y la propuesta concreta de venta se acomoda a los principios de publicidad, transparencia y libre concurrencia.

Posteriormente, el Consejo de Ministros estudiará y aprobará el proceso que queda sometido al control de la Intervención General de la Administración del Estado y del Tribunal de Cuentas.

4. FONDO DE COMERCIO DE CONSOLIDACIÓN

El saldo de este epígrafe del balance de situación consolidado adjunto corresponde al fondo de comercio pendiente de amortizar, originado en la adquisición de diversas sociedades del Grupo.

El resumen del movimiento habido durante los ejercicios 2006 y 2005 es el siguiente:

	Miles de euros	
	2006	2005
Saldo inicial	655	760
Adiciones	2.333	7
Amortización	(1.005)	(112)
Saldo final	1.983	655

5. INMOVILIZACIONES INMATERIALES

El movimiento habido durante los ejercicios 2006 y 2005 en este capítulo del balance de situación consolidado adjunto ha sido el siguiente:

Concepto	Miles de euros										
	Saldo a 31.12.04	Entradas	Salidas	Variac. Perímetro	Trasp. y otros	Saldo a 31.12.05	Entradas	Salidas	Variac. Perímetro	Trasp. y otros	Saldo a 31.12.06
Gastos de I + D	56.143	-	(4.002)	-	-	52.141	286	(21.173)	2.776	-	34.030
Derechos sobre bienes en régimen de arrendamiento financiero	2.003	239	-	-	(251)	1.991	142	(235)	235	(646)	1.487
Otro inmovilizado inmaterial	58.573	25.437	(3.832)	(494)	181	79.865	11.113	(2.552)	936	18.633	107.995
Total	116.719	25.676	(7.834)	(494)	(70)	133.997	11.541	(23.960)	3.947	17.987	143.512
Amortizaciones y Provisiones:											
Gastos de I+D	51.726	528	(3.839)	-	-	48.415	635	(17.944)	2.776	-	33.882
Derechos sobre bienes en régimen de arrendamiento financiero	358	84	-	-	(147)	295	226	(235)	86	(185)	187
Otro inmovilizado inmaterial	36.489	6.406	(2.905)	(340)	124	39.774	6.694	(1.988)	951	14.235	59.666
Total	88.573	7.018	(6.744)	(340)	(23)	88.484	7.555	(20.167)	3.813	14.050	93.735
Valor neto contable	28.146	18.658	(1.090)	(154)	(47)	45.513	3.986	(3.793)	134	3.937	49.777

Los importes más significativos del ejercicio 2006 corresponden a los siguientes conceptos:

- Saneamiento efectuado por el Subgrupo HUNOSA en “Gastos de I+D” (18.125 miles de euros de coste bruto, 14.896 miles de euros de amortización), dando lugar a una pérdida extraordinaria de 3.229 miles de euros registrada en “Resultados extraordinarios”.
- Traspaso del Archivo Gráfico y Videoteca de AGENCIA EFE de “Inmovilizado material” a “Inmovilizado inmaterial” (ver notas 6 y 3c) por importe de 18.172 miles de euros de coste bruto y 14.246 miles de euros de amortización.

Los importes más significativos del ejercicio 2005 correspondían a las inversiones en “Otro inmovilizado inmaterial” del HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA.

6. INMOVILIZACIONES MATERIALES

El movimiento habido durante los ejercicios 2006 y 2005 en las diferentes cuentas del inmovilizado material y sus correspondientes amortizaciones acumuladas ha sido el siguiente:

Concepto	Miles de euros										
	Saldo a 31.12.04	Entradas	Salidas	Variac. Perímetro	Trasp. y otros	Saldo a 31.12.05	Entradas	Salidas	Variac. Perímetro	Trasp. y otros	Saldo a 31.12.06
Coste:											
Terrenos y construcciones	1.119.973	8.187	(20.647)	(9.013)	16.328	1.114.828	17.649	(121.074)	(295)	8.878	1.019.986
Instalaciones técnicas y maquinaria	991.777	8.082	(43.251)	(1.892)	4.094	958.810	18.149	(141.949)	83	12.506	847.599
Elementos de transporte	50.791	6.118	(2.728)	(48)	227	54.360	5.520	(4.410)	(36)	271	55.705
Otro inmovilizado material	801.007	48.224	(75.949)	(729)	7.878	780.431	44.214	(36.299)	290	(2.788)	785.848
Total	2.963.548	70.611	(142.575)	(11.682)	28.527	2.908.429	85.532	(303.732)	42	18.867	2.709.138
Anticipos e inmovilizac. en curso	51.764	32.289	(133)	-	(31.691)	52.229	27.994	(7.331)	-	(35.922)	36.970
Total	3.015.312	102.900	(142.708)	(11.682)	(3.164)	2.960.658	113.526	(311.063)	42	(17.055)	2.746.108
Amortizaciones y provisiones:											
Terrenos y construcciones	468.810	45.223	(13.645)	(193)	184	500.379	25.409	(56.856)	(37)	(5.899)	462.996
Instalaciones técnicas y maquinaria	667.136	54.372	(39.947)	(522)	(530)	680.509	39.266	(90.625)	80	(4.366)	624.864
Elementos de transporte	29.705	6.309	(2.290)	(38)	(486)	33.200	6.347	(3.838)	(44)	77	35.742
Otro inmovilizado material	594.232	51.365	(55.427)	(258)	12.541	602.453	39.308	(33.218)	245	(2.420)	606.368
Total	1.759.883	157.269	(111.309)	(1.011)	11.709	1.816.541	110.330	(184.537)	244	(12.608)	1.729.970
Valor neto contable	1.255.429	(54.369)	(31.399)	(10.671)	(14.873)	1.144.117	3.196	(126.526)	(202)	(4.447)	1.016.138

Los movimientos más significativos que han tenido lugar durante el ejercicio 2006 se derivan del proceso de venta de los activos de IZAR, Construcciones Navales, S.A. en liquidación iniciado en el ejercicio anterior.

En julio de 2006 se aprobó la adjudicación de los activos de los astilleros de Sestao, Sevilla y Gijón a Construcciones Navales del Norte, S.L., al consorcio liderado por “Astilleros de Huelva” y a Factorias Vulcano, S.L. respectivamente por un precio total de 9.696 miles de euros.

Las salidas de inmovilizado material correspondientes a IZAR Construcciones Navales, S.A. en liquidación han sido:

	Miles de euros		
	Coste Bruto	Amortización Acumulada Provisiones	Coste Neto
Terrenos y construcciones	105.938	51.361	54.577
Instalaciones técnicas y maquinaria	112.886	65.018	47.868
Elementos de transporte	131	111	20
Otro inmovilizado material	17.027	16.010	1.017
TOTAL	235.982	132.500	103.482

y el resultado obtenido en la venta asciende a 93.786 miles de euros de pérdidas contabilizado en el epígrafe “Resultados extraordinarios” de la Cuenta de resultados adjunta.

Está pendiente la adjudicación del inmovilizado correspondiente al Centro de Manises habiéndose dotado una provisión para cubrir el efecto económico que pudiera derivarse de la operación.

Asimismo, cabe destacar las bajas habidas durante el ejercicio correspondientes a los saneamientos realizados por HUNOSA (36.718 miles de euros de coste bruto y 26.405 miles de euros de amortización) en aquellos pozos e instalaciones con elementos fuera de uso o susceptibles de ser dados de baja. Como resultado de dichos saneamientos y de las ventas de elementos del inmovilizado material realizados se ha originado una pérdida de 7.206 miles de euros, así como un beneficio de 3.256 miles de euros que figuran registrados en los epígrafes correspondientes de “Resultados extraordinarios” de la Cuenta de pérdidas y ganancias adjunta.

Las cifras más significativas del ejercicio 2005 correspondían a las “salidas” efectuadas por:

- . HUNOSA (96.138 miles de euros de coste bruto y 71.498 miles de euros de amortización). Corresponde, fundamentalmente, a los saneamientos realizados en aquellos pozos e instalaciones con elementos fuera de uso o susceptibles de ser dados de baja. De acuerdo con los sucesivos planes de Empresa, desde el ejercicio 1992 se viene realizando un proceso de concentración y selección de yacimientos, como consecuencia del cual, HUNOSA abandonó la explotación de determinados pozos y otras instalaciones. Derivado del mismo, y en ejecución del Plan de Empresa 2002/2005 se procedió a dar de baja determinados activos.
- . ENUSA (20.505 miles de euros de coste bruto y 20.106 miles de euros de amortización). Corresponde, fundamentalmente, a los activos totalmente amortizados y que han sido dados de baja asignados al centro medioambiental de Ciudad Rodrigo que se encuentra en fase de restauración y clausura.

A 31 de diciembre de 2006 existe inmovilizado material con un coste original de 870.288 miles de euros en el Grupo Consolidado que está totalmente amortizado.

Cobertura de Seguros

La política del Grupo es formalizar pólizas de seguro para cubrir los posibles riesgos a que están sujetos los diversos elementos de su inmovilizado material. Las Direcciones de las Sociedades que componen el Grupo, y por tanto, los Administradores de las mismas, estiman que la cobertura de estos riesgos es suficiente.

7. INMOVILIZACIONES FINANCIERAS

El resumen de las operaciones habidas en este epígrafe del balance de situación consolidado adjunto durante los ejercicios 2006 y 2005 es el siguiente:

Concepto	Miles de euros										
	Saldo a 31.12.04	Inversión	Bajas	Variac. Perímetro	Trasp. y otros (*)	Saldo a 31.12.05	Inversión	Bajas	Variac. Perímetro	Trasp. y otros (*)	Saldo a 31.12.06
Participaciones:											
Grupo SEPI	258	-	-	-	-	258	-	-	-	(222)	36
Sociedades puestas en equivalencia	1.191.890	16.533	(88.061)	-	114.090	1.234.452	6.916	(38)	2.554	(31.896)	1.211.988
Otras participaciones	249.244	16.477	(11.329)	(8.402)	(8.609)	237.381	267.330	(23.461)	(3.832)	24.706	502.124
Total	1.441.392	33.010	(99.390)	(8.402)	105.481	1.472.091	274.246	(23.499)	(1.278)	(7.412)	1.714.148
Otros créditos a largo plazo:											
Sociedades puestas en equivalencia	5.954	1.800	-	-	(416)	7.338	5.249	(899)	-	(2.952)	8.736
Otros créditos	995.683	71.073	(35.304)	(1.207)	(158.688)	871.557	11.460	(30.318)	728	(142.466)	710.961
Total	1.001.637	72.873	(35.304)	(1.207)	(159.104)	878.895	16.709	(31.217)	728	(145.418)	719.697
Fianzas y depósitos a largo plazo	39.404	1.030	(331)	-	(13.539)	26.564	568	(629)	21	(11.496)	15.028
Total	2.482.433	106.913	(135.025)	(9.609)	(67.162)	2.377.550	291.523	(55.345)	(529)	(164.326)	2.448.873
Provisiones	(31.388)	(5.849)	2.709	1.227	7.185	(26.116)	24.775	15.944	214	(113.316)	(98.499)
Total	2.451.045	101.064	(132.316)	(8.382)	(59.977)	2.351.434	316.298	(39.401)	(315)	(277.642)	2.350.374

(*) Efectos de la puesta en equivalencia, traspasos y otros movimientos.

Las operaciones más significativas reflejadas en el movimiento de las cuentas de inmovilizado financiero en los dos últimos ejercicios han sido las siguientes:

2006

Participaciones

1) Otras Participaciones

- El importe más significativo en este epígrafe corresponde a la adquisición de 9.627.465 acciones de EBRO PULEVA, S.A. (256.823 y 113.756 miles de euros en “inversión” y “traspaso y otros” [provisiones] respectivamente) efectuada por la sociedad del grupo ALIMENTOS Y ACEITES, S.A. (ver nota 16. Contencioso ALYCESA/ Grupo TORRAS).

Adicionalmente, la sociedad matriz del Grupo ha realizado, entre otras, las siguientes operaciones:

- Venta en marzo de 2006 a FERTIBERIA del 49% del capital social de QUÍMICA DEL ESTRONCIO, S.A. por 5.100 miles de euros.
- Venta en noviembre de 2006 de la totalidad de su participación (7,34%) en el BANCO ÁRABE ESPAÑOL, S.A. (ARES BANK) al LYBIAN FOREIGN BANK. Esta operación ha supuesto unos ingresos brutos de 1.836 miles de euros y un beneficio de 1.095 miles de euros registrado en el epígrafe “Otros ingresos financieros” de la cuenta de resultados adjunta.
- En septiembre de 2006 SEPI, por Acuerdo de Consejo de Ministros de 1 de septiembre de 2006, constituyó la “CORPORACIÓN DE RADIO Y TELEVISIÓN ESPAÑOLA, S.A.” mediante la suscripción y desembolso íntegro de las 20.000 acciones de 5 euros de nominal cada una correspondientes al 100% del capital social inicial (100 miles de euros). El Consejo de Ministros de 22 de diciembre aprobó una ampliación de capital por 1.510.000 miles de euros en la CORPORACIÓN RTVE, que fue suscrita e íntegramente desembolsada por el ENTE PÚBLICO RTVE, mediante una aportación no dineraria de activos y pasivos de igual cuantía. Tras dicha aportación el ENTE PÚBLICO RTVE entró en estado de disolución-liquidación. La participación de SEPI en la CORPORACIÓN DE RADIO Y TELEVISIÓN ESPAÑOLA, S.A. con la ampliación de capital se redujo hasta el 0,01%.

2005

Participaciones

1) Participaciones en Sociedades puestas en equivalencia

Las bajas en este epígrafe correspondían fundamentalmente a las ventas del 8,5% de RED ELÉCTRICA DE ESPAÑA, S.A. y al 5,06% de ALDEASA, S.A. efectuadas por SEPI.

- En abril de 2005 SEPI aceptó la Oferta Pública de Adquisición de acciones formulada por RETAIL AIRPORT FINANCE, S.L. sobre el 100% de las acciones de ALDEASA, S.A. transmitiendo la totalidad de las acciones de las que SEPI era titular. Esta operación generó unos ingresos brutos para el Grupo de 38.897 miles de euros y un beneficio de 29.173 miles de euros registrado en el epígrafe “Resultados extraordinarios” de la cuenta de resultados adjunta.
- En septiembre de 2005 SEPI procedió a la venta del 8,5% de RED ELÉCTRICA DE ESPAÑA, S.A. mediante una venta en bloque adjudicada a la entidad UBS. Los ingresos brutos ascendieron a 265.028 miles de euros y el beneficio a 185.891 miles de euros registrado en el epígrafe “Resultados extraordinarios” de la Cuenta de resultados adjunta.

2) Otras Participaciones

El importe más significativo de bajas en este epígrafe correspondía a la venta, realizada en julio, de la totalidad de la participación de SEPI en ALTADIS (2,08%), mediante una venta en bloque adjudicada a la entidad DEUTSCHE BANK. Los ingresos brutos ascendieron a 203.374 miles de euros y el beneficio para el grupo a 195.025 miles de euros registrado en el epígrafe “Otros ingresos financieros” de la Cuenta de resultados adjunta.

Adicionalmente, la sociedad matriz del Grupo realizó desinversiones de las siguientes empresas, que en el ejercicio anterior consolidaban por integración global:

- Venta en diciembre del 100% del capital social de CLÍNICA CASTELLÓ, S.A. (CLINISAS) a MAPFRE Caja Salud de Seguros y Reaseguros. Esta operación supuso unos ingresos brutos de 18.946 miles de euros y un beneficio de 9.592 miles de euros registrado en el epígrafe “Resultados extraordinarios” de la Cuenta de resultados adjunta.
- Venta en diciembre del 100% de las acciones de INISAS Compañía de Seguros y Reaseguros, S.A. a la Compañía ADESLAS. La SOCIEDAD ESTATAL DE PARTICIPACIONES INDUSTRIALES era titular del 93,81% de INISAS y el 6,19% restante correspondía a la FUNDACIÓN DE SERVICIOS LABORALES quien otorgó a SEPI un mandato expreso para la gestión de la venta de las acciones de su propiedad. SEPI obtuvo por la venta de sus acciones en INISAS unos ingresos brutos de 15.045 miles de euros y un beneficio de 12.209 miles de euros registrado en el epígrafe “Resultados extraordinarios” de la Cuenta de resultados adjunta.

Créditos

Los importes más significativos en el ejercicio 2006 de los epígrafes de “Bajas” y “Traspasos y otros” se corresponden con los movimientos efectuados por el Subgrupo NAVANTIA.

Provisiones

El movimiento del epígrafe “Provisiones del Inmovilizado Financiero” del balance de situación consolidado adjunto durante los ejercicios 2006 y 2005 se detalla a continuación:

Miles de euros									
Concepto	Saldo a 31.12.04	Dotación/ Exceso	Bajas	V.Perím./ Otros	Saldo a 31.12.05	Dotación/ Exceso	Bajas	V.Perím./ Otros	Saldo a 31.12.06
Provisiones Participaciones:									
Sociedades del Grupo SEPI	(257)	-	-	-	(257)	-	-	222	(35)
Sociedades puestas en equivalencia	(731)	-	162	569	-	-	-	-	-
Otras participaciones	(28.060)	(5.331)	2.274	7.549	(23.568)	25.042	15.851	(113.601)	(96.276)
Total	(29.048)	(5.331)	2.436	8.118	(23.825)	25.042	15.851	(113.379)	(96.311)
Provisiones Otros Créditos:									
Sociedades puestas en equiv. y otras	(1.886)	(518)	273	122	(2.009)	(267)	24	277	(1.975)
Total	(1.886)	(518)	273	122	(2.009)	(267)	24	277	(1.975)
Provisiones, Fianzas y Depósitos	(454)	-	-	172	(282)	-	69	-	(213)
Total Provisiones	(31.388)	(5.849)	2.709	8.412	(26.116)	24.775	15.944	(113.102)	(98.499)

Sociedades puestas en equivalencia

El detalle a 31 de diciembre de 2006 y 2005 de la partida de “Sociedades Puestas en Equivalencia” del epígrafe de participaciones es el siguiente:

Miles de euros		
Sociedad	2006	2005
GRUPO REE	204.394	192.556
GRUPO EADS	725.132	769.534
GRUPO IBERIA	90.828	92.002
Sociedades GRUPO MERCASA	130.504	121.431
OTRAS	61.130	58.929
TOTAL	1.211.988	1.234.452

Créditos l.p.

El detalle por vencimientos de los créditos concedidos a 31 de diciembre de 2006 y 2005, incluyendo aquellos que se muestran a corto plazo, es el siguiente:

Año	Miles de euros	
	31.12.06	31.12.05
2007	-	120.773
2008	130.519	115.908
2009	117.602	105.856
2010	114.575	105.247
2011	106.453	-
Siguientes	250.548	431.111
Total a largo plazo	719.697	878.895
Corto plazo	1.203.278	1.302.900
TOTAL	1.922.975	2.181.795

Las partidas más significativas de este epígrafe lo constituyen:

- Derechos de cobro frente a Instituciones Públicas derivados de proyectos en curso, militares en su práctica totalidad, correspondientes al Subgrupo NAVANTIA en el ejercicio 2006 por un importe de 427.255 miles de euros (en el ejercicio 2005 el importe era de 503.058 miles de euros).
- Las pólizas de seguros contratadas para el aseguramiento de compromisos laborales del Subgrupo COFIVACASA por importe de 94.280 y 126.184 miles de euros respectivamente en los ejercicios 2006 y 2005.
- Derechos de cobro por importe de 56.100 miles de euros derivados de la venta efectuada por SEPI en septiembre de 2004 de su participación en TURBO 2000.

8. DEUDORES A LARGO PLAZO

El movimiento de este epígrafe del balance de situación consolidado adjunto durante los ejercicios 2006 y 2005 es el siguiente:

Sociedad	Miles de euros	
	2006	2005
Saldo inicial	960.609	997.865
Inversión	438.895	125.785
Bajas	(1.625)	(2.723)
Variación Perímetro	-	(373)
Traspaso y Otros	(426.515)	(159.945)
Saldo final	971.364	960.609

Este epígrafe está constituido fundamentalmente por deudores por operaciones de tráfico del Subgrupo NAVANTIA (970.774 miles de euros). Entre ellos, 778.959 miles de euros corresponden a facturación por obras ya entregadas cuyo pago se produce periódicamente hasta su vencimiento y que no devengan intereses. El impacto de la actualización de valor no es relevante, puesto que se compensa con un importe superior en el pasivo también al 0%. El resto, por un importe de 191.815 miles de euros, corresponde a los derechos de cobro asociados con el registro de ingresos en función al avance real de determinadas obras, según lo previsto en la Norma de Valoración 18ª de las “Normas de adaptación del Plan General de Contabilidad a las empresas constructoras”.

El vencimiento de estos saldos a largo plazo es el siguiente:

Año	Miles de euros	
	31.12.06	31.12.05
2007	-	143.015
2008	127.849	150.602
2009	127.838	115.653
2010	127.855	118.626
2011	127.852	-
Siguientes	459.970	432.713
Total l. p.	971.364	960.609

9. GASTOS A DISTRIBUIR EN VARIOS EJERCICIOS

El desglose por conceptos es el siguiente:

	Miles de euros	
	2006	2005
Gastos financieros diferidos	413	127
Otros	84	278
Total	497	405

El resumen del movimiento de este epígrafe durante los ejercicios 2006 y 2005 es el siguiente:

	Miles de euros	
	2006	2005
Saldo inicial	405	386
Adiciones	94	108
Amortizaciones	(73)	(85)
Otros	71	(4)
Saldo final	497	405

10. EXISTENCIAS

La composición de este epígrafe del balance de situación consolidado adjunto es la siguiente:

	Miles de euros	
	2006	2005
Materias Primas	365.353	344.090
Productos en curso	135.438	149.533
Productos terminados	40.503	45.441
Comerciales	49.994	45.443
Anticipos y otras existencias	249.859	282.943
Total	841.147	867.450
Provisión por depreciación	(56.270)	(53.701)
Total coste neto	784.877	813.749

Del epígrafe de materias primas corresponden 132.844 miles de euros en 2006 y 139.262 miles de euros en 2005 al Subgrupo NAVANTIA.

Asimismo, dicho epígrafe incluye 158.076 miles de euros en 2006 y 120.550 miles de euros en 2005 correspondientes a los stocks de combustible nuclear mantenidos por ENUSA. La mayor parte de las existencias de la Gestión de Aprovisionamiento se encuentran fuera del territorio nacional como consecuencia de los procesos de conversión y enriquecimiento necesarios antes de la venta, que tienen lugar fuera del territorio nacional.

La mayor parte de los importes correspondientes a los epígrafes “Productos en curso” y “Anticipos y otras existencias” corresponden al Subgrupo NAVANTIA con 50.295 y 242.171 miles de euros para el ejercicio 2006 y con 54.715 y 265.317 miles de euros para el ejercicio 2005. El saldo de anticipos recoge, principalmente, los importes anticipados a determinados proveedores de los distintos programas en curso.

COBERTURA DE SEGUROS

El Grupo tiene contratadas pólizas de seguro que cubren las existencias en sus almacenes. Además, específicamente, se aseguran todos los transportes y expediciones de concentrados, uranio natural enriquecido y contenedores necesarios para dichos transportes.

11. INVERSIONES FINANCIERAS TEMPORALES

El importe de este epígrafe para los ejercicios 2006 y 2005 es de 2.571.664 y 3.168.703 miles de euros respectivamente.

Las cifras más significativas corresponden a los “Depósitos a corto plazo”, los “Fondos de inversión”, los “Pagarés a corto plazo” y las “Imposiciones a plazo fijo” que recogen las inversiones efectuadas, fundamentalmente, por la Sociedad dominante de sus excedentes de tesorería, remanentes del proceso de privatizaciones, cuyo detalle es el siguiente:

Concepto	Miles de euros			
	2006	Tipo medio de Interés (%)	2005	Tipo medio de Interés (%)
Depósitos a corto plazo	446.952	3,87	409.505	2,46
Fondos de inversión (*)	605.220	-	605.220	-
Pagarés a c.p.	452.433	3,82	1.041.669	2,50
Imposiciones a plazo fijo	425.000	3,82	370.885	2,39

(*) El valor liquidativo de los fondos de inversión a 31 de diciembre de 2006 asciende a 707.256 miles de euros.

Estas inversiones en eurodepósitos, deuda pública, pagarés a c.p., imposiciones a plazo fijo y fondos de inversión han supuesto un abono en la cuenta de resultados por los intereses devengados de 64.129 miles de euros para el ejercicio 2006 y de 65.272 miles de euros para el ejercicio 2005.

12. FONDOS PROPIOS

La evolución de los fondos propios durante los ejercicios 2006 y 2005 ha sido la siguiente:

	Miles de euros					
	Fondo Patrimonial	Reservas de la Sociedad Dominante	Resultados Negativos Ejercicios Anteriores	Reservas de Sociedades Consolidadas	Resultado del Ejercicio	Total
Saldo a 31.12.04	3.545.727	-	(507.275)	199.826	(493.380)	2.744.898
Aplicación del resultado del ejercicio 2004	-	-	(879.988)	386.608	493.380	-
Resultado del ejercicio	-	-	-	-	198.469	198.469
Otros	-	882	-	(320.971)	-	(320.089)
Saldo a 31.12.05	3.545.727	882	(1.387.263)	265.463	198.469	2.623.278
Aplicación del resultado del ejercicio 2005	-	-	(145.625)	344.094	(198.469)	-
Resultado del ejercicio	-	-	-	-	(1.452.731)	(1.452.731)
Otros	-	(882)	-	(73.626)	-	(74.508)
Saldo a 31.12.06	3.545.727	-	(1.532.888)	535.931	(1.452.731)	1.096.039

RESERVAS DE SOCIEDADES CONSOLIDADAS

El desglose de este epígrafe por sociedades es el siguiente:

Sociedad	Miles de euros	
	2006	2005
Sociedades consolidadas por integración global:	129.023	(92.511)
G. AGENCIA EFE	2.467	(13.465)
G. COFIVACASA (1)	39.240	146.433
G. HUNOSA	(47.206)	(328.653)
G. INFOINVEST	80.697	69.316
G. IZAR (2)	-	15.877
G. MERCASA	(15.040)	(17.598)
G. NAVANTIA (2)	32.569	5.631
G. TRAGSA	32.556	22.797
OTRAS	3.740	7.151
Sociedades consolidadas por puesta en equivalencia:	406.908	357.974
G. EADS	405.749	356.005
G. IBERIA	1.159	1.969
TOTAL	535.931	265.463

(1) Incluye en 2005 las reservas de consolidación del Subgrupo BWE, sociedad vendida por SEPI durante el ejercicio 2006 a COFIVACASA.

(2) Las reservas de consolidación de IZAR de 2005 correspondían al saldo de I+D aportado por SEPI a IZAR, el cual se ha traspasado al Subgrupo NAVANTIA.

RESULTADO DEL EJERCICIO

La contribución al Resultado Consolidado de las diferentes sociedades incluidas en el perímetro de la consolidación, incluyendo, en aquellos casos en los que se indica “Grupo”, las correspondientes a sus participadas, consoliden tanto por integración global, proporcional o puesta en equivalencia, es el siguiente:

Sociedad	Miles de euros	
	2006	2005
Sociedades consolidadas por integración global:	(1.501.736)	51.022
SEPI	(1.451.045)	558.735
AESA	2.542	5.787
ALYCESA	59.637	11.409
G. COFIVACASA	55.658	46.686
G. EFE	1.864	50.346
G. ENUSA	9.008	9.242
G. HUNOSA	(21.288)	(52.618)
G. INFOINVEST	18.942	11.042
G. IZAR	(164.554)	(449.142)
G. MERCASA	6.796	3.222
G. NAVANTIA	(37.406)	(127.906)
G. TRAGSA	20.177	12.532
HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA	(1.770)	(4.199)
PRESUR	(3.469)	(22.111)
OTRAS	3.172	(2.003)
Sociedades consolidadas por puesta en equivalencia:	49.005	147.447
G. EADS	5.516	93.963
G. IBERIA	2.965	20.961
G. REE	40.524	32.523
TOTAL	(1.452.731)	198.469

La cotización al cierre del ejercicio de las acciones de las sociedades del Grupo admitidas a cotización oficial se indican a continuación:

Empresas	Cotización al cierre ejercicio (euros/acción)	
	2006	2005
REE	32,49	26,16
EADS	26,00	32,92
IBERIA	2,76	2,29
EBRO PULEVA	19,20	14,03

13. SOCIOS EXTERNOS

El saldo incluido en este capítulo del balance de situación consolidado adjunto recoge el valor de la participación de los accionistas minoritarios en los fondos propios de las sociedades consolidadas por integración global. Asimismo, el saldo que se muestra en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada adjunta, en el capítulo “Resultado atribuido a socios externos”, representa la participación de dichos accionistas en los resultados del ejercicio.

La composición por sociedades de este epígrafe al 31 de diciembre de 2006 y 2005 es la siguiente:

Sociedad	Miles de euros					
	31.12.06			31.12.05		
	Capital y Reservas	Resultados	Total	Capital y Reservas	Resultados	Total
ALYCESA	10.403	5.212	15.615	9.406	997	10.403
CETARSA	10.571	700	11.271	10.357	487	10.844
G. DEFEX (*)	11.132	-	11.132	-	-	-
G. ENUSA	38.334	6.454	44.788	38.022	6.088	44.110
G. MERCASA	135.024	8.002	143.026	132.881	3.662	136.543
G. TRAGSA	78.960	19.608	98.568	74.056	12.040	86.096
HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA	1.221	(77)	1.144	1.510	(288)	1.222
G. NAVANTIA (*)	1.451	1.732	3.183	11.686	629	12.315
G. SEPIDES	4.850	(53)	4.797	8.563	13	8.576
OTRAS	5.904	519	6.423	5.750	59	5.809
TOTAL	297.850	42.097	339.947	292.231	23.687	315.918

(*) En el ejercicio 2005 DEFEX estuvo integrada en el Subgrupo NAVANTIA, en 2006 se ha producido su venta a SEPI.

Las transacciones realizadas durante los ejercicios 2006 y 2005 en este epígrafe del balance de situación han sido las siguientes:

	Miles de euros	
	2006	2005
Saldo inicial	315.918	302.665
Resultado del ejercicio	42.097	23.687
Dividendos pagados	(15.702)	(10.261)
Aportaciones socios externos	50	2.424
Variación del perímetro	(2.746)	(3.284)
Otros	330	687
Saldo final	339.947	315.918

14. DIFERENCIAS NEGATIVAS DE CONSOLIDACIÓN

El saldo de este epígrafe corresponde fundamentalmente a las diferencias negativas de primera consolidación surgidas en el Grupo tras la consolidación de las participaciones incorporadas a SEPI. El saldo por sociedades que lo originan a 31 de diciembre de 2006 y 2005 es el siguiente:

Sociedad	Miles de euros	
	2006	2005
G. EADS	256.159	256.159
G. MERCASA	66.823	66.823
G. TRAGSA	30.073	30.073
OTRAS	6.182	6.182
TOTAL	359.237	359.237

El movimiento durante los ejercicios 2006 y 2005 ha sido el siguiente:

	Miles de euros	
	2006	2005
Saldo inicial	359.237	367.802
Imputación a resultados	-	(8.565)
Saldo final	359.237	359.237

El importe que figura en el ejercicio 2005 en “Imputación a resultados” corresponde fundamentalmente a la reversión de las diferencias negativas de consolidación de ALDEASA, desinvertida en dicho ejercicio.

15. INGRESOS A DISTRIBUIR EN VARIOS EJERCICIOS

El saldo de este epígrafe por conceptos durante los ejercicios 2006 y 2005 es el siguiente:

	Miles de euros	
	2006	2005
Subvenciones	76.121	97.926
Diferencias positivas de cambio	124	168
Otros ingresos a distribuir	5.772	5.897
Total	82.017	103.991

Las subvenciones en capital recibidas de los organismos competentes (Comisión de la Unión Europea, Administración Central, Comunidades Autónomas, etc.) son aplicadas a resultados linealmente, en un período equivalente a la vida útil de los activos que financian. Los importes más significativos corresponden a los subgrupos HUNOSA e INFOINVEST con 21.047 y 25.911 miles de euros respectivamente en el ejercicio 2006 y 32.684 y 29.018 miles de euros respectivamente en el ejercicio 2005.

El resumen de las operaciones realizadas durante los ejercicios 2006 y 2005 en este epígrafe es el siguiente:

	Miles de euros	
	2006	2005
Saldo inicial	103.991	90.644
Adiciones	2.719	19.704
Aplicaciones a resultados	(24.665)	(9.744)
Otros	(28)	3.387
Saldo final	82.017	103.991

16. PROVISIONES PARA RIESGOS Y GASTOS

La composición de este epígrafe del balance de situación consolidado adjunto es la siguiente:

	Miles de euros	
	2006	2005
Provisión para pensiones	2.604.471	1.134.766
Resto provisiones	891.142	1.434.617
Total	3.495.613	2.569.383

PROVISIONES PARA PENSIONES Y OBLIGACIONES SIMILARES

El saldo de esta provisión se corresponde fundamentalmente con los compromisos con personal de HUNOSA, de IZAR, Construcciones Navales, S.A. en liquidación y del Subgrupo COFIVACASA. (ver notas 3n y 23).

El resumen de operaciones realizadas durante los ejercicios 2006 y 2005 en relación con estas provisiones es el siguiente:

	Miles de euros	
	2006	2005
Saldo inicial	1.134.766	623.887
Dotaciones	1.626.908	167.073
Aplicaciones y otros	(133.360)	(553.059)
Traspasos	(23.843)	896.958
Variaciones del perímetro	-	(93)
Saldo final	2.604.471	1.134.766

El importe más significativo del ejercicio 2006 es la dotación efectuada para cubrir los compromisos de prejubilación contemplados en el Plan de Empresa 2006/2012 de HUNOSA, y que asciende a 1.485.682 miles de euros.

Los importes más significativos del ejercicio 2005 correspondían a:

- Las provisiones dotadas para regularizaciones, prejubilaciones y otros compromisos de pensiones y jubilación efectuados por el Subgrupo HUNOSA por importe de 331.911 miles de euros.

- Coste estimado del efecto económico del ERE 67/04 del Subgrupo IZAR por importe de 946.459 miles de euros.

RESTO DE PROVISIONES

Dentro de este epígrafe se incluyen las provisiones correspondientes a responsabilidades diversas, derivadas de procesos de privatizaciones, de litigios, reclamaciones de terceros y otros conceptos.

El movimiento de este epígrafe durante los ejercicios 2006 y 2005 es el siguiente:

	Miles de euros	
	2006	2005
Saldo inicial	1.434.617	2.194.351
Dotaciones	255.119	503.021
Aplicaciones y excesos	(678.120)	(285.323)
Traspasos y Otros	(120.128)	(977.265)
Variación perímetro	(346)	(167)
Saldo final	891.142	1.434.617

El epígrafe “Aplicaciones y excesos” recoge, entre otros, 263.626 miles de euros correspondientes a la reversión efectuada por IZAR Construcciones Navales, S.A. en liquidación, de la provisión dotada en el ejercicio 2005 para ajustar el efecto económico que en ese momento se pudiera derivar de la venta de activos de los cuatro centros productivos. Una vez realizada la venta (ver nota 6), IZAR ha contabilizado el resultado real obtenido en la venta de los activos de Gijón, Sestao y Sevilla y dotado 16.978 miles de euros para ajustar a valor liquidativo estimado el efecto económico (venta de activos, ahorros de coste de personal y finalización de obras en curso) que se pueda derivar del proceso de venta de activos, pendiente a 31 de diciembre de 2006, circunscrito al centro de Manises.

Asimismo, destacan los movimientos de SEPI, matriz del Grupo, quien ha recuperado 143.722 miles de euros correspondientes a provisiones dotadas como consecuencia de posibles responsabilidades asociadas a procesos privatizadores, al estimarse que las mismas no supondrán quebranto para la sociedad y ha aplicado a su finalidad 121.061 miles de euros, de los cuales señalar 50.090 miles de euros correspondientes al pago a antiguos mutualistas de MUSINI relacionado con el contrato de compraventa de dicha sociedad y 30.051 miles de euros correspondientes al importe pendiente de pago en el ejercicio 2005 como consecuencia del convenio suscrito entre SEPI y la Fundación para el Desarrollo de la Formación en las Zonas Mineras del Carbón con objeto de cumplir lo previsto en el Plan 1998-2005

de la Minería del Carbón y desarrollo alternativo de las Comarcas Mineras, que preveía aportar 240.405 miles de euros a lo largo de 8 años.

El epígrafe “Trasposos y otros” incluye, entre otros, 113.756 miles de euros correspondientes al traspaso efectuado por Alimentos y Aceites, S.A. (ALYCESA) a “Provisión de otras participaciones” en relación con las acciones de EBRO PULEVA, S.A., una vez adquiridas las mismas. (Ver Provisión contencioso ALYCESA/ Grupo TORRAS).

En el ejercicio 2005 el epígrafe “Dotaciones” incluía, entre otros, 263.626 miles de euros del Subgrupo IZAR correspondiente a la estimación del efecto económico del proceso de venta de activos iniciado en ese ejercicio y derivado del proceso de liquidación ordenado de la compañía (ver nota 23). Asimismo se incluían 78.648 miles de euros dotados por SEPI destinados fundamentalmente a cubrir riesgos que se estimaba podrían generarse como consecuencia de procesos privatizadores y otros importes pendientes de desembolso.

El epígrafe “Aplicaciones y excesos” recogía, entre otros, 83.478 miles de euros correspondientes al desembolso realizado por el Subgrupo BWE referido al plan de prejubilaciones de BABCOCK POWER ESPAÑA, S.A. y filiales.

Los conceptos más significativos que integran el saldo de resto de provisiones corresponden a:

Las Provisiones para atender compromisos derivados de privatizaciones efectuadas por la cabecera del grupo

- INESPAL: De acuerdo con la cláusula XIII, 13.5 del Contrato de compraventa suscrito entre SEPI y ALCOA el 29 de julio de 1997 se regularon las denominadas “Cuestiones Energéticas” y se estableció lo que se llamó “Ajuste del Precio de Compra” que había de abonar el vendedor al comprador como reducción de dicho precio si el coste de la energía en las tres fundiciones de INESPAL, situadas en La Coruña, San Ciprián y Avilés, superaba, durante un periodo garantizado de los 15 años siguientes a la formalización de la compraventa, una determinada cifra.
- INTERINVEST: Conforme al contrato de compraventa de activos celebrado entre SEPI y AIR COMET el 2 de octubre de 2001, SEPI había de responder de las contingencias que pudieran surgir con posterioridad al otorgamiento de la escritura pública de compraventa previéndose el procedimiento arbitral que debería aplicarse para resolver las discrepancias que, de existir contingencias, surgieran entre las partes sobre la interpretación y ejecución de estos términos del contrato, SEPI y AIR COMET de mutuo acuerdo, con fecha 23 de junio de 2005 acordaron una modificación del sistema de solución de conflictos previsto en el contrato de compraventa estableciendo las normas del procedimiento de arbitraje al

que se someterán globalmente todas las contingencias surgidas hasta esa fecha.

Con fecha 16 de noviembre de 2005, AIR COMET presentó demanda arbitral contra SEPI. Con fecha 29 de junio de 2006 el Tribunal Arbitral dictó laudo por el que estima parcialmente la reclamación de AIR COMET, sobre el pago de contingencias firmes, condenando a SEPI al pago de 21.340.462 pesos argentinos (6.911.890 dólares USA), sobre el total reclamado de 89.627.813,61 pesos argentinos. El laudo no reconoce el derecho de AIR COMET al cobro de cantidad alguna en concepto de intereses.

Por otra parte, dicha resolución arbitral reconoce, tal y como solicitaba SEPI, que ARSA y AUSTRAL tienen dotada en su contabilidad la cantidad total de 49.292.678 dólares USA, en concepto de provisiones para atender las contingencias derivadas del contrato. El laudo resuelve que la cantidad reconocida a favor de AIR COMET, debe imputarse a dicha provisión sin que SEPI deba efectuar pago alguno con motivo de la condena, y que el resto de las provisiones dotadas hasta cubrir la cifra total antes señalada, podrá servir a SEPI para hacer frente al pago de hipotéticas contingencias a que pueda tener derecho AIR COMET, en el futuro.

Queda por dilucidar el problema de las contingencias derivadas de pleitos en curso, que podrían dar lugar al reconocimiento de cantidades en el futuro.

Otra Información. Contencioso ALYCESA/ Grupo TORRAS:

- El 30 de diciembre de 1997 la compañía del Grupo ALIMENTOS Y ACEITES, S.A. y Grupo TORRAS suscribieron un contrato de opción de compra y venta en relación a acciones de EBRO AGRÍCOLAS, S.A. por el que ambas sociedades se concedieron recíprocamente sendas opciones de venta y de compra de 8.022.888 acciones, representativas del 16,67% del capital social de EBRO AGRÍCOLAS, S.A. Como consecuencia de la ampliación de capital realizada el 26 de junio de 2000, las acciones objeto de la compra venta se convirtieron en 9.627.465.

El precio de las acciones convenido era el mayor de los dos siguientes:

- 18,03 euros por acción más el resultado de aplicar sobre dicha cantidad un tipo de interés anual del 10% durante el período que transcurriera entre la fecha del contrato y la de formalización de la compraventa, y
- La media aritmética del cambio medio ponderado publicado por la Sociedad Rectora de la Bolsa de Madrid de las acciones de EBRO AGRÍCOLAS, S.A. o de la Sociedad resultante de la eventual fusión entre esta sociedad y Sociedad General Azucarera de España, S.A., durante las cuarenta sesiones bursátiles inmediatamente anteriores al día de la formalización.

La opción de compra a favor de la Sociedad se podía ejercitar en el plazo de tres años siguientes a la firma del contrato con un período de carencia inicial hasta el 30 de septiembre de 1998.

Con fecha 31 de octubre de 2000, Grupo TORRAS comunicó su intención de ejercitar la opción de venta de las acciones de Azucarera EBRO AGRÍCOLAS, S.A. (actualmente EBRO PULEVA, S.A.). ALYCESA comunicó su intención, como concedente de la opción, de no aceptar el ejercicio de la misma, al haber tenido conocimiento de datos sobre la situación patrimonial de EBRO AGRÍCOLAS, S.A. que eran ignorados en el momento del acuerdo y que podían afectar no sólo a las condiciones de ejercicio de la opción sino también a su validez jurídica. El coste total de la opción, de haberse perfeccionado el contrato en la mencionada fecha, hubiera ascendido a 185.681 miles de euros.

Con fecha 14 de noviembre de 2001 Grupo TORRAS interpuso demanda de juicio declarativo ordinario, exigiendo el cumplimiento de los términos del acuerdo. Con fecha 31 de marzo de 2003 el Juzgado de Primera Instancia nº 21 de Madrid notificó la sentencia a ALYCESA condenando a la misma a pagar por 9.627.465 acciones de EBRO PULEVA, S.A. a Grupo TORRAS el precio de 144.656 miles de euros más el interés pactado del 10% desde el día 30 de diciembre de 1997 hasta la fecha de formalización del contrato. Dicha sentencia fue recurrida en apelación, pero el recurso de la Sociedad fue desestimado definitivamente mediante sentencia de la Audiencia Provincial de Madrid, con fecha 6 de junio de 2005.

Finalmente, mediante Auto del Juzgado de 1ª Instancia nº 21, de 2 de diciembre de 2005, se tuvo por formalizado el contrato de compraventa sobre las citadas acciones por ALYCESA, el 27 de septiembre de 2005 y se declaró y fijó como precio a pagar la cantidad de 256.694 miles de euros, que se componían de los 144.655 miles de euros como principal, más el interés pactado del 10% desde el 30 de diciembre de 1997 hasta el 27 de septiembre de 2005. Por todo ello, en febrero de 2006 se adquirieron las 9.627.465 acciones de la sociedad EBRO PULEVA, S.A.

Una vez adquiridas las acciones, la provisión de riesgos y gastos dotada en ejercicios anteriores para hacer frente a los posibles efectos económicos, ha sido traspasada a “Provisión de inmovilizado financiero (Otras participaciones)” y, ha supuesto un exceso de 36.841 miles de euros, fruto de la evolución positiva de la cotización de las acciones de EBRO PULEVA, S.A. ascendiendo el saldo a final del ejercicio en dicho epígrafe a 84.779 miles de euros.

Por último, ALYCESA ha presentado una demanda de juicio ordinario en reclamación de 2.406.866 acciones procedentes de la ampliación liberada aprobada por EBRO PULEVA, S.A. el 11 de junio de 2002, así como los frutos producidos por éstas y por las 9.627.465 acciones adquiridas en el ejercicio.

A 31 de diciembre de 2006 ALYCESA mantiene registrado bajo el epígrafe “Provisión para riesgos y gastos” un importe de 3.289 miles de euros con el objeto de hacer frente a las costas del litigio pendiente.

17. DEUDAS NO COMERCIALES

Las deudas no comerciales del Grupo SEPI al 31 de diciembre de 2006 y 2005 están integradas por:

	Miles de euros			
	31.12.06		31.12.05	
	Vencimientos a corto	Vencimientos a largo	Vencimientos a corto	Vencimientos a largo
Obligaciones, bonos y otros valores negociables	249	90.152	249	90.152
Entidades de crédito	121.596	105.994	248.616	59.158
Empresas del Grupo	857	-	696	-
Empresas asociadas	10.037	1.910	9.058	2.185
Total	132.739	198.056	258.619	151.495

El detalle por vencimiento del saldo total a 31 de diciembre de 2006, que asciende a 330.795 miles de euros, es el siguiente:

Año	Miles de euros			
	Obligaciones y otros valores	Entidades de crédito	Empresas del Grupo y asociadas	Total
2007	249	121.596	10.894	132.739
2008	-	11.725	988	12.713
2009	-	2.494	100	2.594
2010	-	427	100	527
2011	-	408	100	508
Posteriores	90.152	90.940	622	181.714
TOTAL	90.401	227.590	12.804	330.795

OBLIGACIONES, BONOS Y OTROS VALORES NEGOCIABLES

A 31 de diciembre de 2006 la deuda pendiente de amortizar por obligaciones y bonos emitidos por SEPI asciende a 90.152 miles de euros según el siguiente detalle:

Emisiones vivas a 31.12.06 de títulos de renta fija (miles de euros)				
Emisiones	Interés %	Vencimiento final	Valor nominal	Valor de reembolso
Obligaciones Marzo 1995 (1)	11,54	21.12.2025	60.101	60.101
Bonos INI Mayo 1995 (2)	12,01	28.12.2025	30.051	30.051

(1) El emisor podrá amortizar anticipadamente la emisión el 21.12.2015, al 100% del valor nominal.

(2) El emisor podrá amortizar anticipadamente la emisión el 28.12.2015, al 100% del valor nominal.

SEPI, con el fin de cumplir uno de sus objetivos principales como es la cancelación de la deuda histórica del extinto Instituto Nacional de Industria, ha venido, desde 1997, amortizando anticipadamente parte de la misma.

Dado el elevado tipo de interés de estas obligaciones comparado con los actuales del mercado, la cancelación anticipada de las mismas resulta dificultosa.

DEUDAS CON ENTIDADES DE CRÉDITO

El tipo medio de interés de estas deudas es del 3,31% en 2006 y del 3,17% en 2005.

A 31 de diciembre de 2006 las sociedades consolidadas tenían concedidas líneas de crédito no dispuestas por importe de 896.159 miles de euros.

18. OTROS ACREEDORES A LARGO PLAZO

La composición del saldo de otros acreedores a largo plazo por empresas queda configurado como sigue:

Sociedad	Miles de euros	
	2006	2005
G. NAVANTIA	2.572.431	2.093.098
G. HUNOSA	19.707	18.829
OTRAS	17.262	17.632
TOTAL	2.609.400	2.129.559

NAVANTIA recoge en este epígrafe, fundamentalmente, una deuda contraída con el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio que no devenga intereses.

HUNOSA incluye, principalmente, el fondo de previsión, adquisición y fluctuación de mercado de los economatos, según se encuentra regulado en el Real Decreto 21/3/58 del Ministerio de Trabajo y en la Orden 14/5/58.

La composición de este saldo de acuerdo con sus vencimientos, es la siguiente:

Año	Miles de euros	
	2006	2005
2007	-	212.017
2008	52.502	231.353
2009	35.264	233.605
2010	108.345	304.529
2011	38.002	-
Posteriores	2.375.287	1.148.055
TOTAL	2.609.400	2.129.559

19. SITUACIÓN FISCAL

La mayor parte de las sociedades que componen el Grupo tributan en régimen de consolidación fiscal por el Impuesto sobre Sociedades, dentro del Grupo nº 9/86, de conformidad con lo previsto en el artículo 14.2 de la Ley 5/1996, de 10 de enero, de Creación de determinadas Entidades de Derecho Público de acuerdo con la redacción dada por el artículo 151.4 de la Ley 13/1996 de 30 de diciembre, de Medidas Fiscales, Administrativas y del Orden Social, la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales (SEPI), y las sociedades residentes en territorio español que formen parte de su Grupo consolidado financiero, podrán sujetarse al régimen de tributación consolidada del Impuesto sobre Sociedades en tanto no se haya amortizado íntegramente la deuda generada por el Instituto Nacional de Industria.

Las principales diferencias entre ambos grupos en el ejercicio 2006 son debidas a la exclusión del grupo fiscal de aquellas sociedades incurso a 31 de diciembre de 2006 en la situación patrimonial contemplada en el artículo 260 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades Anónimas, sin que dicha circunstancia vaya a ser superada con anterioridad al 30 de diciembre de 2007 (PRERREDUCIDOS INTEGRALES DEL SUROESTE DE ESPAÑA, S.A. y Subgrupo IZAR, al estar la sociedad matriz en la situación mencionada).

La conciliación del resultado contable del ejercicio con la base imponible consolidada del Grupo Fiscal es la siguiente:

Concepto	Miles de euros		Importe
	Aumento	Disminución	
Resultado contable consolidado del ejercicio			(1.452.731)
Diferencias permanentes:			
De las sociedades individuales	23.010	(463.027)	(440.017)
De los ajustes por consolidación (neto)	-	-	236.118
Diferencias temporales:			
De las sociedades individuales			
Con origen en el ejercicio	1.667.733	(661.497)	1.006.236
Con origen en ejercicios anteriores	332	(320.391)	(320.059)
De los ajustes por consolidación (neto)	-	-	116.813
Base imponible (Resultado fiscal)			(853.640)

En el ejercicio 2006, el Grupo Fiscal 9/86 ha obtenido una base imponible negativa por importe de 853.640 miles de euros.

A 31 de diciembre de 2006, el Grupo mantiene un saldo de deducciones pendientes de aplicar por importe de 253.425 miles de euros, de acuerdo con el siguiente detalle:

Ejercicio de generación	Importe pendiente al principio del periodo impositivo	Ejercicio impositivo	Ejercicios futuros
1999	Doble imposición: 34.368 Deducciones inversiones: 18.273	Doble imposición: 34.368 Deducciones inversiones: 0	Doble imposición: 0 Deducciones inversiones: 18.273
2000	Doble imposición: 41.923 Deducciones inversiones: 8.316	Doble imposición: 3.994 Deducciones inversiones: 0	Doble imposición: 37.929 Deducciones inversiones: 8.316
2001	Doble imposición: 31.450 Deducciones inversiones: 3.426	Doble imposición: 0 Deducciones inversiones: 0	Doble imposición: 31.450 Deducciones inversiones: 3.426
2002	Doble imposición: 15.326 Deducciones inversiones: 2.264	Doble imposición: 0 Deducciones inversiones: 0	Doble imposición: 15.326 Deducciones inversiones: 2.264
2003	Doble imposición: 55.391 Deducciones inversiones: 4.032	Doble imposición: 0 Deducciones inversiones: 0	Doble imposición: 55.391 Deducciones inversiones: 4.032
2004	Doble imposición: 14.373 Deducciones inversiones: 2.279	Doble imposición: 0 Deducciones inversiones: 0	Doble imposición: 14.373 Deducciones inversiones: 2.279
2005	Doble imposición: 26.412 Deducciones inversiones: 3.001	Doble imposición: 0 Deducciones inversiones: 0	Doble imposición: 26.412 Deducciones inversiones: 3.001
2006	Doble imposición: 24.895 Deducciones inversiones: 6.058	Doble imposición: 0 Deducciones inversiones: 0	Doble imposición: 24.895 Deducciones inversiones: 6.058

Además de las deducciones reseñadas, el Grupo Fiscal 9/86 dispone de créditos fiscales en concepto de bases imponibles negativas pendientes de aplicación en períodos impositivos futuros, por un importe de 9.006.853 miles de euros, de acuerdo con el siguiente detalle:

Ejercicio de generación	Miles de euros
	Base imponible pendiente de compensar
1999	1.273.870
2000	150.789
2001	4.649.500
2002	1.745.179
2005	333.875
2006	853.640

El Grupo tiene abiertos a comprobación inspectora por el Impuesto sobre Sociedades, los ejercicios 2002 a 2006, ambos inclusive.

No se espera que se produzcan pasivos adicionales de consideración para el Grupo como consecuencia de una eventual Inspección de los ejercicios pendientes.

Respecto a ejercicios anteriores y como resultado de las actuaciones de comprobación iniciadas con fecha 16 de febrero de 1999 por los servicios dependientes de la Oficina Nacional de Inspección, se incoaron a SEPI, en su calidad de sociedad dominante del Grupo Fiscal 9/86, Actas por el concepto Impuesto sobre Sociedades de los ejercicios 1995, 1996 y 1997 por importe total de 49.868 miles de euros, de los cuales 44.619 miles de euros, corresponden a cuota y 5.249 miles de euros a intereses de demora. Las mencionadas Actas fueron firmadas de conformidad, en cuanto a los hechos en ellas consignados, habiendo sido impugnadas, sin embargo, en cuanto a su calificación jurídica. Se obtuvo la suspensión de la ejecución sin aportación de garantía, tanto en la vía administrativa, como en la contenciosa, habiéndose dotado en consecuencia la correspondiente provisión para impuestos, cuyo importe se actualiza anualmente con los intereses de demora devengados en el correspondiente período impositivo.

Los recursos, que fueron acumulados, han sido resueltos por sentencia de la Sala de lo Contencioso-Administrativo de la Audiencia Nacional de 3 de noviembre de 2005, en la que el Tribunal desestima las pretensiones de SEPI, y confirma las resoluciones expresas dictadas por el TEAC el 4 de febrero de 2005, con posterioridad a la interposición de los recursos contenciosos.

Dicha sentencia ha sido recurrida en casación ante el Tribunal Supremo por SEPI, que ha formalizado el correspondiente recurso el 23 de febrero de 2006.

Asimismo, y como consecuencia de las actuaciones inspectoras iniciadas el 19 de abril de 2002 se incoó a SEPI, con fecha de 23 de septiembre de 2002, Acta relativa al ejercicio 1998 por un importe total de 6.031 miles de euros, de los que 5.165 miles de euros corresponden a la cuota y 866 miles de euros, a intereses de demora. Dicha propuesta de liquidación también ha sido impugnada, habiéndose obtenido la suspensión del ingreso de la deuda resultante. El importe de este acta fue provisionado en las cuentas del ejercicio 2002, con actualización anual de su importe por los intereses de demora devengados en cada respectivo período impositivo.

Mediante resolución de 18 de enero de 2006 el Tribunal Económico-Administrativo Central ha desestimado la reclamación interpuesta. No obstante, SEPI ha decidido no recurrir dicha resolución ante la Audiencia Nacional, decisión que no afecta en absoluto a los recursos promovidos contra las liquidaciones derivadas de las Actas de los ejercicios 1995 a 1997, ambos inclusive. En todo caso, debe tenerse en cuenta que el importe definitivo de la liquidación provisional correspondiente al ejercicio 1998 depende del resultado de los recursos relativos a los ejercicios 1995 a 1997 referidos. No obstante, SEPI ha efectuado en el año 2006 y en febrero de 2007 el ingreso de la deuda tributaria resultante de la liquidación provisional por un importe total de 7.154 miles de euros.

Por último, debe reseñarse que el Grupo fiscal SEPI 9/86 no ha efectuado ningún pago fraccionado a cuenta del Impuesto sobre Sociedades del ejercicio 2006.

20. INGRESOS Y GASTOS

CIFRA DE NEGOCIOS

El detalle de la cifra de negocios clasificada por las distintas actividades del Grupo es el siguiente:

	Miles de euros	
	2006	2005
Combustible nuclear	266.356	209.272
Minería	149.277	157.849
Construcción naval	1.265.939	1.037.119
Agraria, forestal y desarrollo rural	965.393	731.621
Distribución de la información	90.213	84.923
Otros sectores	213.527	177.420
Total	2.950.705	2.398.204

El detalle de la cifra de negocios clasificada por mercados, es el siguiente:

	Miles de euros	
	31.12.06	31.12.05
España	2.313.521	1.679.055
Unión Europea	123.865	165.444
Norteamérica	80.705	64.260
Sudamérica	101.009	6.304
Resto del mundo	331.605	483.141
Total	2.950.705	2.398.204

TRANSACCIONES EN MONEDA EXTRANJERA

Durante los ejercicios 2006 y 2005, el Grupo ha efectuado las siguientes transacciones en moneda extranjera:

Concepto	Miles de euros			
	2006	2006	2005	2005
	Cifra de negocios	Compras y servicios recibidos	Cifra de negocios	Compras y servicios recibidos
Dólar USA	215.307	247.432	217.758	177.047
Otras	31.523	56.912	55.373	46.430
Total	246.830	304.344	273.131	223.477

RESULTADOS EXTRAORDINARIOS

El detalle de los resultados extraordinarios obtenidos por el Grupo en los ejercicios 2006 y 2005 es el siguiente:

	Miles de euros	
	2006	2005
Variación neta provisiones de inmovilizado	28.329	260.845
Reestructuración plantilla	(170.468)	(36.575)
Pérdidas inmovilizado material e inmaterial	(106.519)	(11.036)
G. IZAR	(93.785)	(1.124)
G. HUNOSA	(10.435)	(6.870)
Otros	(2.299)	(3.042)
Beneficios inmovilizado material e inmaterial	36.999	20.241
Pérdidas venta inmovilizado financiero	(967)	(571)
Beneficios venta inmovilizado financiero	663	236.864
RED ELÉCTRICA	-	185.891
ALDEASA	-	29.173
Otras	663	21.800
Resultados ejercicios anteriores	14.089	83.230
G. IZAR	541	78.517
Otros	13.548	4.713
Subvenciones capital	23.155	10.700
Otros (*)	(1.195.090)	(406.277)
Total	(1.369.809)	157.421

(*) Fundamentalmente variación de provisiones de riesgos y gastos, destacando en el ejercicio 2006, 1.485.682 miles de euros correspondientes a la dotación efectuada para cubrir los compromisos de prejubilación contemplados en el plan de empresa de HUNDSA 2006/2012.

21. NUMERO MEDIO DE EMPLEADOS

PERSONAL

El número medio de personas empleadas por las empresas del Grupo en los ejercicios 2006 y 2005, distribuido por categorías, ha sido el siguiente:

Categoría Profesional	Número medio de empleados	
	2006	2005
Licenciados Superiores	5.577	4.742
Licenciados Medios	2.545	2.017
Administrativos	4.842	4.064
Operarios	16.709	17.056
Otros	264	248
Total plantilla media	29.937	28.127

22. OTRA INFORMACIÓN

A) RETRIBUCIONES Y OTRAS PRESTACIONES AL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN

Las remuneraciones satisfechas durante los ejercicios 2006 y 2005 al conjunto de los miembros del Consejo de Administración de la sociedad dominante, incluyendo los conceptos retributivos de aquellos en quienes concurre la condición de directivos de SEPI, han ascendido a 533 y 593 miles de euros, respectivamente.

De acuerdo con lo establecido en la Ley 5/2006 de 10 de abril, de Regulación de los conflictos de intereses de los miembros del Gobierno y de los Altos Cargos de la Administración General del Estado, a partir del mes de mayo de 2006 SEPI ha ingresado en el Tesoro Público 78 miles de euros correspondientes a las dietas por asistencia a Consejo de los Consejeros de la Sociedad afectados por la citada Ley.

No existen anticipos o préstamos concedidos a los miembros del órgano de administración, ni compromisos de ningún tipo en materia de pensiones de jubilación u otros de similares características.

B) RETRIBUCIÓN A LOS AUDITORES

La auditoría del Grupo es realizada por la Intervención General de la Administración del Estado no existiendo, por tanto, retribuciones a los Auditores por este concepto ni por ningún otro.

C) RIESGO POR AVALES Y OTROS PASIVOS CONTINGENTES

Las garantías comprometidas con terceros por el Grupo al 31 de diciembre de 2006 ascienden a 2.405.942 miles de euros. La Dirección del Grupo estima que el riesgo derivado se encuentra razonablemente provisionado en los estados financieros consolidados adjuntos.

Con independencia de lo anterior, pudieran derivarse otras contingencias, tanto por las circunstancias anteriores a la venta de los activos de IZAR como de los acuerdos que puedan perfeccionarse de SEPI/IZAR con la representación sindical dado que los acuerdos preliminares establecen que durante un determinado período, ante una eventual crisis del proyecto industrial de los compradores, se otorgan determinadas garantías laborales. Para estas eventuales contingencias no se ha incluido ningún importe al no estar aún perfeccionados los acuerdos preliminares, además de ser prácticamente imposible de realizar una estimación objetiva del posible riesgo que se podría generar para el Grupo.

23. PLANES DE EMPRESAS

En relación con los Planes de Empresas del Grupo se señalan entre los más significativos los siguientes:

- HUNOSA. Dada la situación de pérdidas continuadas, firmó en el pasado con los representantes de sus trabajadores diversos Planes de Empresa para los períodos 1991/1993, 1994/1997 y 1998/2001 donde se contemplaba, entre otros aspectos, la disminución del tamaño de la Sociedad y de la plantilla mediante un proceso de prejubilaciones y jubilaciones anticipadas.

En este mismo sentido, y como continuación del proceso iniciado en Planes de Empresa anteriores, el día 24 de mayo de 2006 HUNOSA firmó con los representantes de sus trabajadores y con su accionista único, SEPI, el Plan de Empresa y Convenio Colectivo para el período 2006/2012, que incorpora como objetivos fundamentales:

- compatibilizar la reducción de actividad con la significación económica y social de HUNOSA,
- contribuir al principio de seguridad de abastecimiento energético en su ámbito geográfico de actuación,
- impulsar una diversificación de actividades de HUNOSA,
- promover proyectos empresariales alternativos a la minería del carbón en la Cuenca Central asturiana, y
- definir un marco laboral para el periodo 2006/2012.

Este Plan se halla enmarcado en el “Plan Nacional de Reserva Estratégica de Carbón 2006/2012 y Nuevo Modelo de Desarrollo Integral y Sostenible de las Comarcas Mineras”, así como en la normativa de ayudas de la Unión

Europea que se recoge en el Reglamento del Consejo (CE) 1407/2002, de 23 de julio, sobre ayudas estatales a la industria del carbón.

El Reglamento del Consejo (CE) 1407/2002 finaliza su vigencia el 31 de diciembre de 2010 y sus normas de aplicación a partir de 2008 deben ser reformadas a lo largo del ejercicio 2007. Por este motivo, el Plan de Empresa se ha estructurado en dos fases:

- a) Período 2006-2010, en la que las partes firmantes estudiarán las propuestas que sea necesario elevar al Gobierno de la Nación, para su defensa ante la Comisión Europea, respecto a la modificación de las normas de aplicación del Reglamento del Consejo (CE) 1407/2002 a partir de 2008, y se fijan determinados objetivos de producción y tamaño de HUNOSA.
- b) Período 2011-2012, que se enmarcará en las líneas generales del “Plan Nacional de Reserva Estratégica de Carbón 2006/2012 y Nuevo Modelo de Desarrollo Integral y Sostenible de las Comarcas Mineras” y en la que las partes firmantes estudiarán, de forma conjunta, las propuestas a elevar al Gobierno para elaborar un nuevo reglamento europeo de ayudas al sector del carbón que cubra los periodos posteriores a 2010.

El citado Plan de Empresa contempla la reducción de la plantilla de HUNOSA mediante un sistema de prejubilaciones y establece, al igual que los Planes de Empresa 1998/2001 y 2002/2005, un plan de bajas incentivadas de carácter voluntario.

Por otro lado, con el fin de poder alcanzar los objetivos de producción y estructura de HUNOSA señalados en el Plan para el período 2006/2010, teniendo en cuenta el efecto que la disminución del empleo en HUNOSA tiene en la estructura socioeconómica de la Cuenca Central asturiana, y con el fin de garantizar la viabilidad de las unidades de producción que se mantengan operativas, también se contempla la incorporación o recolocación de 872 trabajadores en dicho período.

El Plan de Empresa 2006/2012 incluye, asimismo, una previsión de las aportaciones que recibirá HUNOSA para compensar las pérdidas de explotación previstas, así como los costes técnicos de abandono y mantenimiento de activos abandonados, los costes de prejubilaciones y otros costes sociales.

En cuanto a las ayudas a la explotación, se ha establecido que una parte se reciba a través de subvenciones a la explotación procedentes de los Presupuestos Generales del Estado, en tanto que la parte restante se cubra por la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales (SEPI), quien efectuará, asimismo, las aportaciones necesarias para dar cobertura a los “costes sociales” y a los “costes técnicos de abandono y mantenimiento de activos abandonados”. En particular, el Plan de Empresa recoge el compromiso de SEPI de aportar a HUNOSA cada año los fondos que esta precise para la financiación del proceso de prejubilaciones.

A la fecha de formulación de estas cuentas anuales consolidadas el “Plan Nacional de Reserva Estratégica de Carbón 2006/2012 y Nuevo Modelo de Desarrollo Integral y Sostenible de las Comarcas Mineras”, y consiguientemente el Plan de Empresa 2006/2012, que ha sido incluido por la Administración Española en el Plan Nacional, así como las ayudas que en el Plan de Empresa se establezcan, se hallan pendientes de autorización por parte de la Comisión Europea.

- IZAR. Con fecha 16 de diciembre de 2004, se firmó el Acuerdo marco SEPI-IZAR-Federaciones Sindicales, donde se acordó la puesta en marcha de un Plan Laboral que incluía prejubilaciones y bajas incentivadas. El Plan de Prejubilaciones se instrumentaría a través de un Expediente de Regulación de Empleo de aplicación en todos los centros de IZAR para los trabajadores nacidos hasta el 31 de diciembre de 1952 inclusive y con antigüedad mínima de 5 años.

El 23 de diciembre de 2004 la Sociedad presentó ante el Ministerio de Trabajo y Asuntos Sociales la solicitud de autorización para proceder a la extinción de un total de 4.028 contratos de trabajo de trabajadores de la plantilla de IZAR (personas incluidas en el ERE), como una de las medidas laborales a adoptar dentro del Plan Laboral.

Dicho Plan garantizaba al trabajador, hasta alcanzar la edad de 65 años, momento en que se accede a la jubilación ordinaria, la percepción del 76% del salario regulador bruto. Los complementos abonados por la empresa se consideran indemnizaciones diferidas en el tiempo, en razón a la extinción de las relaciones de los trabajadores afectados.

IZAR, Construcciones Navales, S.A. en liquidación mantiene la decisión de gestionar y pagar internamente los costes sociales derivados del Expediente de Regulación de Empleo 67/04, por lo que mantiene provisiones por un importe de 822.129 miles de euros, dicho importe ha sido calculado en base a un estudio actuarial de las obligaciones con el personal incluido en dicho ERE.

La Junta General de 1 de abril de 2005 acordó la disolución de IZAR, a tenor de lo dispuesto en el artículo 260.1.4 del TRLSA, con el compromiso de SEPI de llevar a buen fin la liquidación ordenada de la compañía.

El 22 de julio de 2005 IZAR, Construcciones Navales, S.A. en liquidación inició el proceso formal de venta de activos de sus astilleros de Sestao, Sevilla, Gijón y de la fábrica de motores de Manises.

En julio de 2006 se aprobó la adjudicación de los astilleros de Sestao, Sevilla y Gijón quedando pendiente la adjudicación de los activos del centro de Manises.

Asimismo, durante el ejercicio 2006 y como una de las actuaciones incluidas en el proceso de venta de activos del centro de Sestao se ha implementado un Expediente de Regulación de Empleo el 37/06 para 229 personas de ese centro que, a semejanza del ERE 67/04 anterior, se mantiene la decisión de gestionar y pagar internamente los costes sociales derivados del mismo. A 31 de diciembre de 2006 la provisión existente ascendía a 65.024 miles de euros.

24. INFORMACIÓN SOBRE MEDIO AMBIENTE

El esfuerzo económico realizado por SEPI y sus empresas en 2006, incluyendo la dotación para riesgos y gastos relacionada con actuaciones medioambientales, asciende a un total de 36.918 miles de euros. Este importe se ha destinado fundamentalmente a aplicar mejoras en los sistemas de gestión ambiental, minimización y revaporización de residuos, diagnóstico y saneamiento de suelos industriales, recuperación y/o restauración de espacios procedentes de antiguas actividades mineras.

Los datos más relevantes son los siguientes:

- Subgrupo HUNOSA. El esfuerzo económico medioambiental ha ascendido a 11.814 miles de euros, centrándose fundamentalmente en actuaciones medioambientales en las instalaciones mineras: gestión y minimización de los residuos generados, gestión de las aguas y recuperación de terrenos mediante revegetaciones, así como otras actuaciones periódicas (análisis de aguas, gestión de residuos industriales, asesoramiento técnico a los centros productivos, etc.)
- Subgrupo NAVANTIA. El esfuerzo económico realizado durante el ejercicio asciende a 4.070 miles de euros. Su política medioambiental se dirige principalmente hacia la gestión de residuos, gestión del agua y control de vertidos.

Asimismo el Grupo SEPI tiene constituidas provisiones para actuaciones medioambientales por importe de 67.793 miles de euros, habiéndose dotado 8.327 miles de euros en el ejercicio 2006. Las cifras más significativas son:

- El Subgrupo ENUSA tiene dotada una provisión para riesgos y gastos por importe de 31.491 miles de euros que recoge fundamentalmente los costes estimados de restauración y clausura de emplazamientos mineros (Saelices el Chico en Salamanca), gastos de gestión de residuos sólidos de media y baja intensidad y gastos de desmantelamiento de la fábrica de combustible nuclear y otros equipos.
- El Subgrupo HUNOSA tiene constituida una provisión por importe de 18.831 miles de euros para hacer frente a la adecuación y recuperación de terrenos y suelo industrial afectados por la explotación minera.

- MAYASA (6.311 miles de euros) recoge el coste estimado de los trabajos de adecuación medioambiental realizados en las antiguas instalaciones de producción de mercurio.
- PRESUR (5.039 miles de euros) recoge la estimación de costes prevista en el Plan de Restauración de la Mina de Cala (Huelva).

25. ACONTECIMIENTOS POSTERIORES AL CIERRE

- El Consejo de Ministros, en su reunión del pasado 9 de marzo de 2007, ha autorizado a SEPI la compra al Ente Público Radio Televisión Española en Liquidación (RTVE) de 302.000.000 acciones de las que éste es titular en la Corporación de Radio y Televisión, S.A. (Corporación RTVE), compra que podría efectuarse, en una sola o en varias operaciones, al valor neto contable con el que dichos títulos figuran en las cuentas del Ente Público.

SEPI, de acuerdo a la citada autorización, ha adquirido 17.651.582 acciones de la Corporación (10.086.618 acciones en abril y 7.564.964 acciones en mayo) desembolsando un total de 70.000 miles de euros.

- El Presupuesto de Explotación y de Capital y el Programa de Actuación Plurianual de la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales correspondiente a los ejercicios 2007-2010 refleja para el ejercicio 2007 una aportación del Estado de 225.000 miles de euros que incrementa el Fondo Patrimonial de la Sociedad. Hasta el 31 de mayo de 2007 el importe recibido por este concepto asciende a 93.750 miles de euros.

26. CUADRO DE FINANCIACIÓN

Aplicaciones	Miles de euros		Orígenes		
	2006	2005		2006	2005
Recursos aplicados en las operaciones	-	88.327	Recursos generados en las operaciones	55.456	-
- Atribuidos a la Sociedad Dominante	-	112.014	- Atribuidos a la Sociedad Dominante	13.359	-
- Atribuidos a Socios Externos	-	(23.687)	- Atribuidos a Socios Externos	42.097	-
Gastos de establecimiento Y formalización de deudas	239	517	Aportaciones socios externos	50	2.424
Adquisición de inmovilizado	851.635	361.209	Subvenciones de capital	2.023	19.000
a) Material e inmaterial	125.067	128.573	Deudas a largo plazo	577.244	409.661
b) Financiero	726.568	232.636	Enajenación de inmovilizado	64.471	523.210
Dividendos a socios externos	15.702	10.261	a) Material e inmaterial	55.460	17.243
Recursos aplicados por adquisición De sociedades consolidadas	4.295	8	b) Financiero	9.011	505.967
Canc. o traspaso a c.p. de deuda a l.p.	51.151	385.697	Recursos generados por enajenación De sociedades consolidadas	2.008	33.843
Provisiones para riesgos y gastos	337.591	575.095	Canc. anticipada o traspaso a c. p. De inmovilizaciones financieras	549.521	379.909
Total aplicaciones	1.260.613	1.421.114	Total orígenes	1.250.773	1.368.047
Exceso de orígenes sobre aplicaciones (aumento del capital circulante)	-	-	Exceso de aplicaciones sobre orígenes (disminución del capital circulante)	9.840	53.067

VARIACIÓN DEL CAPITAL CIRCULANTE

	Miles de euros			
	2006		2005	
	Aumentos	Disminuciones	Aumentos	Disminuciones
1) Existencias	-	19.397	-	6.105
2) Deudores	11.608	-	-	141.713
3) Acreedores	167.773	-	-	112.293
4) Inversiones financieras temporales	-	254.476	-	593.437
5) Tesorería	106.040	-	805.669	-
6) Ajustes por periodificación y otros	-	21.388	-	5.188
Total	285.421	295.261	805.669	858.736
Variación de capital circulante	-	9.840	-	53.067

Anexos: Información de empresas participadas

Anexo I. Sociedades incluidas en el perímetro de consolidación de 2006

Nombre	País	Actividad	Método de Consolidación	% Participac. Control Total	Miles de euros		Resultado 2006
					Capital	Reservas	
SOC. ESTATAL DE PARTICIPACIONES INDUSTRIALES	ESPAÑA	GESTIÓN DE CARTERA	I.G.		3.545.727	(1.532.888)	(1.485.101)
AGENCIA EFE, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (3)	ESPAÑA	DISTRIBUCIÓN DE LA INFORMACIÓN	I.G.	100	417	28.695	1.288
EFEGESTIÓN, S.A.	ESPAÑA	HOLDING	I.G.	100			
EFENEWS	USA	AGENCIA DE PRENSA	I.G.	100			
EFEAGRO, S.A.	ESPAÑA	AGENCIA DE PRENSA	P.E.	50			
EUROPEAN PRESSPHOTO AGENCY, B.V.	ALEMANIA	AGENCIA DE PRENSA	P.E.	20,49			
ALIMENTOS Y ACEITES, S.A. (5)	ESPAÑA	ALIMENTACIÓN	I.G.	91,96	163.031	(33.589)	64.849
ASTILLEROS ESPAÑOLES, S.A. EN LIQUIDACIÓN (3)	ESPAÑA	EN LIQUIDACIÓN	I.G.	100	60	45.593	2.542
COMPAÑÍA ESPAÑOLA DE TABACO EN RAMA, S.A. (6)	ESPAÑA	COMERCIALIZACIÓN DEL TABACO	I.G.	79,18	45.676	9.572	3.363
COFIVACASA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (3)	ESPAÑA	GESTIÓN DE PARTICIPADAS	I.G.	100	3.005	44.778	54.966
AHV ENSIDESA CAPITAL, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN DE CARTERA	I.G.	100			
BABCOCK & WILCOX ESPAÑOLA, S.A.	ESPAÑA	BIENES DE EQUIPO	I.G.	100			
EQUIPOS TERMOMETÁLICOS, S.A.	ESPAÑA	BIENES DE EQUIPO	I.G.	100			
SOLUCIONES FERROLANAS, S.A.	ESPAÑA	FLETAMIENTO DE BUQUES	I.G.	100			
PROMOCIÓN Y EXPLOTACIÓN HIDRÁULICA, S.A.	ESPAÑA	PROMOCIÓN Y EXPL. HIDRÁULICA	P.E.	43			
SIDERURGIA DEL TUBO SOLDADO, S.A.	ESPAÑA	SIDERURGIA	P.E.	43			
SOCIEDAD ESPAÑOLA REVESTIMIENTO DE TUBOS, S.L.	ESPAÑA	BIENES DE EQUIPO	P.E.	33,33			
DEFEX, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (5)	ESPAÑA	FOMENTO A LA EXPORTACIÓN	I.G.	51	2.557	20.162	-
CIREX, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN DE INVERSIONES FINANC.	I.G.	100			
DESGASIFICACIÓN Y LIMPIEZA DE TANQUES, S.A.	ESPAÑA	DESGASIFICACIÓN Y LIMPIEZA TANQUES	I.G.	100	60	-	(4.439)
E.A.D.S. N.V.	HOLANDA	AEROESPACIAL	P.E.	5,48			
ENUSA, INDUSTRIAS AVANZADAS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (GRUPO ENUSA) (6)	ESPAÑA	COMBUSTIBLE NUCLEAR	I.G.	60	60.102	29.401	15.788
E. PARA GESTIÓN DE RESIDUOS INDUSTRIALES, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN DE RESIDUOS INDUSTRIALES	I.G.	100			
MOLYPHARMA, S.A.	ESPAÑA	FAB. ISÓTOPOS, PDTOS, RADIOACTIVOS	I.G.	51			
IONMED ESTERILIZACIÓN, S.A.	ESPAÑA	ESTERILIZACIÓN DE PDTOS. MÉDICOS	I.G.	55,88			
SHS CERÁMICAS, S.A.	ESPAÑA	FABRICACIÓN DE POLVOS CERÁMICOS	I.G.	97,22			
EXPRESS TRUCK, S.A.	ESPAÑA	TRANSP. MERCANCÍAS PELIGROSAS	I.G.	100			

Anexo I. Sociedades incluidas en el perímetro de consolidación de 2006

Nombre	País	Actividad	Método de Consolidación	% Participac. Control Total	Miles de euros		Resultado 2006
					Capital	Reservas	
ENUSEGUR, S.A.	ESPAÑA	TRANSP. Y DISTRIBUCIÓN EXPLOSIVOS	I.G.	100			
TECONMA, S.A.	ESPAÑA	PROTECCIÓN CONS. MEDIO AMBIENTE	I.G.	65,66			
ENUSA-ENWESA, A.I.E.	ESPAÑA	REPARACIÓN ELEM. COMBUSTIBLES	I.P.	50			
BARNATROM, S.A.	ESPAÑA	FABR.MEDICAMENTOS, RADIOFÁRMACO	P.E.	34,28			
CATALANA DE DISPENSACIÓN, S.A.	ESPAÑA	FABR.MEDICAMENTOS, RADIOFÁRMACO	P.E.	20			
G.N.F. ENUSA NUCLEAR FUEL, S.A.	ESPAÑA	COMERCIAL. COMBUSTIBLE NUCLEAR	P.E.	49			
ALBAIDA, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN DE AGUAS Y RESIDUOS	P.E.	25			
BIGLOG, S.A.	ESPAÑA	SERVICIOS TRANSPORTE DE MERCANCÍAS	P.E.	25			
CENTRO DE TRANSFERENCIAS, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN Y TRAT. RESIDUOS INDUSTRIALES	P.E.	30			
RESIDUOS DE MELILLA, S.A.	ESPAÑA	EXPLORACIÓN Y TRAT. RESIDUOS URBANOS	P.E.	50			
GESTIÓN Y PROTECCIÓN AMBIENTAL, S.L.	ESPAÑA	CENTRO TRANSF. RESIDUOS INDUSTRIALES	P.E.	22,68			
E.N. HULLERAS DEL NORTE, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (GRUPO HUNOSA) (3)	ESPAÑA	MINERÍA DE CARBÓN	I.G.	100	13.571	305.608	(21.549)
REICASTRO, S.A.	ESPAÑA	EXPLORACIÓN DE ESCOMBRETERAS	I.G.	51			
SADIM INVERSIONES, S.A.	ESPAÑA	SOCIEDAD DE CARTERA	I.G.	100			
SOC. ASTURIANA DE DIVERSIFICACIÓN MINERA, S.A.	ESPAÑA	CONSULTORÍA E INGENIERÍA	I.G.	100			
SOC. PARA EL DESARROLLO DE LAS COMARCAS MINERAS	ESPAÑA	SOCIEDAD DE CARTERA	I.P.	50			
SODECOS GESTIÓN, S.L.	ESPAÑA	SOCIEDAD DE CARTERA	I.P.	50			
ASTURBILDUNG, S.L.	ESPAÑA	CENTRO FORMACIÓN PROFESIONAL	P.E.	49			
LAMINADOS DE ALLER, S.A.	ESPAÑA	FABRICACIÓN DE VIDRIO	P.E.	49			
OVO FOODS, S.A.	ESPAÑA	FABRICACIÓN Y COM. DE OVOPRODUCTOS	P.E.	35,71			
RIOGLASS ASTUR, S.A.	ESPAÑA	FAB. Y COMERCIALIZACIÓN DE VIDRIO	P.E.	49			
UROGALLO LANGREO, S.A.	ESPAÑA	HOSTELERÍA	P.E.	22,50			
EQUIPOS NUCLEARES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (GRUPO ENSA) (7)	ESPAÑA	FABRICACIÓN SISTEMAS NUCLEARES	I.G.	100	14.304	483	984
ENWESA OPERACIONES, S.A.	ESPAÑA	MANTEN. CENTRALES ELÉCTRICAS	I.G.	55			
WESTINGHOUSE TECHNOLOGY SERVICE, S.A.	ESPAÑA	SERV. OPERACIONES EN CENTRALES	P.E.	30			

Anexo I. Sociedades incluidas en el perímetro de consolidación de 2006

Nombre	País	Actividad	Método de Consolidación	% Participac. Control Total	Miles de euros		
					Capital	Reservas	Resultado 2006
HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA, S.A. (4)	ESPAÑA	OCIO	I.G.	95,78	21.343	7.628	(1.847)
IBERIA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES	ESPAÑA	TRANSPORTE AÉREO	P.E.	5,19			
INFOINVEST, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (3)	ESPAÑA	PROMOCIÓN GESTIÓN INMOBILIARIA	I.G.	100	223.926	77.898	18.999
INGRUINSA, S.A.	ESPAÑA	PROMOCIÓN INMOBILIARIA	I.G.	100			
ABRA INDUSTRIAL, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN DE TERRENOS	I.G.	100			
SOCIEDAD GESTIÓN DEL SUELO DE ENSIDESA, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN DE TERRENOS	I.G.	56,59			
AGRUMINSA, S.A.	ESPAÑA	MINERÍA (INACTIVA)	I.G.	100			
SUELO EMPRESARIAL DEL ATLÁNTICO, S.L.	ESPAÑA	PROMOCIÓN INMOBILIARIA	I.G.	85			
PARQUE EMPRESARIAL PRINCIPADO DE ASTURIAS, S.L.	ESPAÑA	PROMOCIÓN INMOBILIARIA	I.G.	100			
PARQUE EMPRESARIAL DE CANTABRIA, S.L.	ESPAÑA	GESTIÓN DE TERRENOS	P.E.	48			
PARQUE EMPRESARIAL DE SAGUNTO, S.L.	ESPAÑA	PROMOCIÓN INMOBILIARIA	P.E.	50			
PARQUE EMPRESARIAL DE REQUENA, S.L.	ESPAÑA	PROMOCIÓN INMOBILIARIA	P.E.	50			
PARQUE EMPRESARIAL DE VILLAESCUSA, S.L.	ESPAÑA	PROMOCIÓN INMOBILIARIA	P.E.	48			
PLATEA GESTIÓN, S.L.	ESPAÑA	PROMOCIÓN INMOBILIARIA	P.E.	25			
INIEXPORT, S.A. (2)	ESPAÑA	COMERCIO EXTERIOR	I.G.	100	60	-	23
IZAR CONSTRUCCIONES NAVALES, S.A EN LIQUIDACIÓN (7)	ESPAÑA	CONSTRUCCIÓN NAVAL	I.G.	100	537.161	(2.798.683)	(166.636)
MERCADOS CENTRALES DE ABASTECIMIENTOS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (GRUPO MERCASA) (7)	ESPAÑA	ALIMENTACIÓN	I.G.	51	153.942	105.782	13.324
APROTEC, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	100			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE BADAJOZ, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	96,82			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE LAS PALMAS, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	58,30			
MERCALGECIRAS, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	94,90			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE MÁLAGA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	87,23			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE ASTURIAS, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	51			
OLIMPIC MOLL, S.A.	ESPAÑA	EDIF. Y EXPLOTACIÓN C. COMERCIAL	I.G.	100			
TARSIS, TECNOLOGÍA, ARQUIT. Y SISTEMAS, S.A.	ESPAÑA	REALIZACIÓN DE PROYECTOS	I.G.	100			
CONSORCIO MERCASA-INCATEMA CONSULTING, SRL	ESPAÑA	GESTIÓN Y EJEC. MERCADO S. DOMINGO	P.E.	36,36			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE BARCELONA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	36,79			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE BILBAO, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	38,87			

Anexo I. Sociedades incluidas en el perímetro de consolidación de 2006

Nombre	País	Actividad	Método de Consolidación	% Participac. Control Total	Miles de euros		Resultado 2006
					Capital	Reservas	
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE CÓRDOBA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,92			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE SANTIAGO, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	49			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE GRANADA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,47			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE PAMPLONA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	40			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE JEREZ, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,60			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE LEÓN, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	36,75			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE ALICANTE, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,46			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE MADRID, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,63			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE MURCIA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,87			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE PALMA DE MALLORCA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	45,19			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE SALAMANCA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	46,93			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE SANTANDER, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,65			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE SEVILLA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,20			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE TENERIFE, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	40,74			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE VALENCIA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,83			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE ZARAGOZA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,80			
MINAS DE ALMADÉN Y ARRAYANES, S.A. (1)	ESPAÑA	COMERCIALIZACIÓN MERCURIO	I.G.	100	23.470	(2.435)	3.345
NAVANTIA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (4)	ESPAÑA	CONSTRUCCIÓN NAVAL	I.G.	100	400.956	22.290	(32.605)
REMOLCADORES DEL NOROESTE, S.A.	ESPAÑA	REMOLQUES MARÍTIMOS	I.G.	100			
SAES CAPITAL, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN CARTERA	I.G.	51			
S.A. DE ELECTRÓNICA SUBMARINA	ESPAÑA	ELECTRÓNICA MARÍTIMA	I.G.	51			
SIMULACIÓN Y SISTEMAS ELECTRÓNICOS, S.A.	ESPAÑA	SISTEMAS ELECTRÓNICOS	I.G.	100			
INMIZE CAPITAL, S.L.	ESPAÑA	COMERCIALIZACIÓN DE MISILES	P.E.	20			
SIMANT FRAGATAS DEFENSA, AIE	ESPAÑA	SISTEMAS DE COMBATE	P.E.	33,33			
SOC. IBERO-AMERICANA DE REPARACIONES NAVALES, L.T.D.	CHILE	REPARACIONES NAVALES	P.E.	50			
PRERREDUCIDOS INTEGR. SUOROESTE DE ESPAÑA, S.A. EN LIQUIDACIÓN (5)	ESPAÑA	PRODUCCIÓN ÁRIDOS	I.G.	100	61	(22.111)	(3.469)

Anexo I. Sociedades incluidas en el perímetro de consolidación de 2006

Nombre	País	Actividad	Método de Consolidación	% Participac. Control Total	Miles de euros		Resultado 2006
					Capital	Reservas	
RED ELÉCTRICA DE ESPAÑA Y SOCIEDADES DEPENDIENTES	ESPAÑA	DISTRIBUCIÓN ENERGÍA ELÉCTRICA	PE.	20			
SEPI DESARROLLO EMPRESARIAL, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (8)	ESPAÑA	SOCIEDAD DE DESARROLLO REGIONAL	I.G.	100	105.920	(749)	345
SEPIDES GESTIÓN S.G.E.C.R., S.A.	ESPAÑA	GESTORA DE FONDOS DE CAPITAL RIESGO	I.G.	100			
SOC. PARA EL DESARROLLO INDUSTRIAL DE EXTREMADURA, S.A.	ESPAÑA	SOCIEDAD DE DESARROLLO REGIONAL	I.G.	62,29			
SOC. ANÓNIMA ESTATAL DE CAUCIÓN AGRARIA (2)	ESPAÑA	SERVICIOS FINANCIEROS	I.G.	80	7.012	5.133	1.158
SOC. PARA EL DESARROLLO INDUSTRIAL DE ANDALUCÍA, S.A. (2)	ESPAÑA	DESARROLLO INDUSTRIAL REGIONAL	I.G.	60,29	1.620	50	76
SOC. ESTATAL DESARROLLO TEC. DEL TURISMO, S.A.	ESPAÑA	TURISMO	I.G.	100	2.625	93	30
TRANSFORMACIÓN AGRARIA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (GRUPO TRAGSA) (7)	ESPAÑA	MEDIOAMBIENTAL	I.G.	51	32.537	130.904	40.465
PRODUCCIÓN Y TECNOLOGÍA DE PREFABRICADOS, AEIE	ESPAÑA	PRODUCCIÓN PREFABRICADOS HORMIGÓN	I.G.	100			
TECNOLOGÍAS Y SERVICIOS AGRARIOS, S.A.	ESPAÑA	TECNOLOGÍA AGRARIA MEDIOAMBIENTAL	I.G.	100			
SANIDAD ANIMAL Y SERVICIOS GANADEROS, S.A.	ESPAÑA	TRABAJOS EN EL ÁMBITO GANADERO	I.G.	100			
COLONIZACIÓN Y TRANSFORMACIÓN AGRARIA, S.A.	PARAGUAY	EXPLOTACIÓN AGRARIA	I.G.	100			
DECYPAR, S.A.	PARAGUAY	TRANSFORMACIÓN Y COMERC. AGRARIA	I.G.	100			
EMPRESA DE TRANSFORMACOES AGRARIAS, S.A.	PORTUGAL	CONSTRUCCIÓN	I.G.	100			

La información facilitada de la Sociedad o Grupo ha sido revisada por:

- (1) BDO Audiberia
- (2) CTA
- (3) Deloitte
- (4) Ernst & Young
- (5) FISA
- (6) KPMG
- (7) PriceWaterhouseCoopers
- (8) SCD Auditoría

I.G. = Integración Global
I.P. = Integración Proporcional
P.E. = Puesta en Equivalencia

Anexo II. Sociedades incluidas en el perímetro de consolidación de 2005

Nombre	País	Actividad	Método de Consolidación	% Participac. Control Total	Miles de euros		Resultado 2005
					Capital	Reservas	
SOC. ESTATAL DE PARTICIPACIONES INDUSTRIALES	ESPAÑA	GESTIÓN DE CARTERA	I.G.		3.545.727	(1.387.263)	(145.625)
AGENCIA EFE, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (3)	ESPAÑA	DISTRIBUCIÓN DE LA INFORMACIÓN	I.G.	100	418	(14.589)	49.770
AGENCIA CENTROAMERICANA DE NOTICIAS	PANAMA	AGENCIA DE PRENSA	I.G.	51			
EFEGESTIÓN, S.A.	ESPAÑA	HOLDING	I.G.	100			
EFENEWS	USA	AGENCIA DE PRENSA	I.G.	100			
EFEAGRO, S.A.	ESPAÑA	AGENCIA DE PRENSA	PE.	50			
ALIMENTOS Y ACEITES, S.A. (5)	ESPAÑA	ALIMENTACIÓN	I.G.	91,96	163.031	(45.995)	12.406
ASTILLEROS ESPAÑOLES, S.A. (3)	ESPAÑA	EN LIQUIDACIÓN	I.G.	100	60	39.806	5.787
BABCOCK & WILCOX ESPAÑOLA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (GRUPO BWE) (6)	ESPAÑA	BIENES DE EQUIPO	I.G.	100	60	7.564	(1.793)
GRUAS Y UTILAJES, S.A.	ESPAÑA	SOCIEDAD DE SERVICIOS	I.G.	100			
EQUIPOS TERMOMETÁLICOS, S.A.	ESPAÑA	BIENES DE EQUIPO	I.G.	100			
PROMOCIÓN Y EXPLOTACIÓN HIDRÁULICA, S.A.	ESPAÑA	PROMOCIÓN Y EXPL. HIDRÁULICA	PE.	43			
SIDERURGIA DEL TUBO SOLDADO, S.A.	ESPAÑA	SIDERURGIA	PE.	43			
SOCIEDAD ESPAÑOLA REVESTIMIENTO DE TUBOS, S.L.	ESPAÑA	BIENES DE EQUIPO	PE.	33,33			
COMPAÑÍA ESPAÑOLA DE TABACO EN RAMA, S.A. (6)	ESPAÑA	COMERCIALIZACIÓN DEL TABACO	I.G.	79,18	45.676	8.542	2.344
COFIVACASA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (3)	ESPAÑA	GESTIÓN DE PARTICIPADAS	I.G.	100	3.005	7.202	40.442
AHV ENSIDESA CAPITAL, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN DE CARTERA	I.G.	100			
ACENOR, S.A.	ESPAÑA	SIDERURGIA	I.G.	100			
SOLUCIONES FERROLANAS, S.A.	ESPAÑA	FLETAMIENTO DE BUGUES	I.G.	100			
E.A.D.S. N.V.	HOLANDA	AEROESPACIAL	PE.	5,47			
ENUSA, INDUSTRIAS AVANZADAS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (GRUPO ENUSA) (6)	ESPAÑA	COMBUSTIBLE NUCLEAR	I.G.	60	60.102	28.201	15.587
E. PARA GESTIÓN DE RESIDUOS INDUSTRIALES, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN DE RESIDUOS INDUSTRIALES	I.G.	100			
MOLYPHARMA, S.A.	ESPAÑA	FAB. ISÓTOPOS, PDTOS, RADIOACTIVOS	I.G.	51			
IONMED ESTERILIZACIÓN, S.A.	ESPAÑA	ESTERILIZACIÓN DE PDTOS. MÉDICOS	I.G.	55,88			
SHS CERÁMICAS, S.A.	ESPAÑA	FABRICACIÓN DE POLVOS CERÁMICOS	I.G.	97,22			
EXPRESS TRUCK, S.A.	ESPAÑA	TRANSP. MERCANCÍAS PELIGROSAS	I.G.	100			
ENUSEGUR, S.A.	ESPAÑA	TRANSP. Y DISTRIBUCIÓN EXPLOSIVOS	I.G.	100			
TECONMA, S.A.	ESPAÑA	PROTECCIÓN CONS. MEDIO AMBIENTE	I.G.	65,66			

Anexo II. Sociedades incluidas en el perímetro de consolidación de 2005

Nombre	País	Actividad	Método de Consolidación	% Participac. Control Total	Miles de euros		
					Capital	Reservas	Resultado 2005
ENUSA-ENWESA, A.I.E.	ESPAÑA	REPARACIÓN ELEM. COMBUSTIBLES	I.P.	50			
BARNATROM, S.A.	ESPAÑA	FABR. MEDICAMENTOS, RADIOFÁRMACO	PE.	34,28			
CATALANA DE DISPENSACIÓN, S.A.	ESPAÑA	FABR. MEDICAMENTOS, RADIOFÁRMACO	PE.	20			
G.N.F. ENUSA NUCLEAR FUEL, S.A.	ESPAÑA	COMERCIAL. COMBUSTIBLE NUCLEAR	PE.	49			
ALBAIDA, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN DE AGUAS Y RESIDUOS	PE.	15			
BIGLOG, S.A.	ESPAÑA	SERVICIOS TRANSPORTE DE MERCANCIAS	PE.	20			
CENTRO DE TRANSFERENCIAS, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN Y TRAT. RESIDUOS INDUSTRIALES	PE.	30			
RESIDUOS DE MELILLA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN Y TRAT. RESIDUOS URBANOS	PE.	50			
GESTIÓN Y PROTECCIÓN AMBIENTAL, S.L.	ESPAÑA	CENTRO TRANSF. RESIDUOS INDUSTRIALES	PE.	22,68			
E.N. ADARO, S.A.	ESPAÑA	EN LIQUIDACIÓN	I.G.	100	902	(868)	(18)
E.N. HULLERAS DEL NORTE, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES. (GRUPO HUNOSA) (3)	ESPAÑA	MINERÍA DE CARBÓN	I.G.	100	13.571	373.958	(52.331)
REICASTRO, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN DE ESCOMBRERAS	I.G.	51			
SADIM INVERSIONES, S.A.	ESPAÑA	SOCIEDAD DE CARTERA	I.G.	100			
SOC. ASTURIANA DE DIVERSIFICACIÓN MINERA, S.A.	ESPAÑA	CONSULTORÍA E INGENIERÍA	I.G.	100			
SOC. PARA EL DESARROLLO DE LAS COMARCAS MINERAS	ESPAÑA	SOCIEDAD DE CARTERA	I.P.	50			
SODECOS GESTIÓN, S.L.	ESPAÑA	SOCIEDAD DE CARTERA	I.P.	50			
ASTURBILDUNG, S.L.	ESPAÑA	CENTRO FORMACIÓN PROFESIONAL	PE.	49			
CURVET-RIOGLASS, S.A.	ESPAÑA	FAB. Y COMERCIALIZACIÓN DE VIDRIO	PE.	49			
FELGUERA RAIL, S.A.	ESPAÑA	MONTAJE ELEMENTOS USO FERROVIARIO	PE.	33,75			
RIOGLASS ASTUR, S.A.	ESPAÑA	FAB. Y COMERCIALIZACIÓN DE VIDRIO	PE.	49			
UROGALLO LANGREO, S.A.	ESPAÑA	HOSTELERÍA	PE.	22,50			
EQUIPOS NUCLEARES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (GRUPO ENSA) (7)	ESPAÑA	FABRICACIÓN SISTEMAS NUCLEARES	I.G.	100	14.304	(471)	954
ENWESA OPERACIONES, S.A.	ESPAÑA	MANTEN. CENTRALES ELÉCTRICAS	I.G.	55			
WESTINGHOUSE TECHNOLOGY SERVICE, S.A.	ESPAÑA	SERV. OPERACIONES EN CENTRALES	PE.	30			
HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA, S.A. (4)	ESPAÑA	OCIO	I.G.	93,56	13.976	9.483	(4.487)

Anexo II. Sociedades incluidas en el perímetro de consolidación de 2005

Nombre	País	Actividad	Método de Consolidación	% Participac. Control Total	Miles de euros		Resultado 2005
					Capital	Reservas	
IBERIA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES	ESPAÑA	TRANSPORTE AÉREO	P.E.	5,22			
INFOINVEST, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (3)	ESPAÑA	PROMOCIÓN GESTIÓN INMOBILIARIA	I.G.	100	223.926	66.505	11.054
INGRUINSA, S.A.	ESPAÑA	PROMOCIÓN INMOBILIARIA	I.G.	100			
ABRA INDUSTRIAL, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN DE TERRENOS	I.G.	100			
SOCIEDAD GESTIÓN DEL SUELO DE ENSIDESA, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN DE TERRENOS	I.G.	56,59			
AGRUMINSA, S.A.	ESPAÑA	MINERÍA (INACTIVA)	I.G.	100			
SUELO EMPRESARIAL DEL ATLÁNTICO, S.L.	ESPAÑA	PROMOCIÓN INMOBILIARIA	I.G.	85			
PARQUE EMPRESARIAL PRINCIPADO DE ASTURIAS, S.L.	ESPAÑA	PROMOCIÓN INMOBILIARIA	I.G.	100			
PARQUE EMPRESARIAL DE CANTABRIA, S.L.	ESPAÑA	GESTIÓN DE TERRENOS	P.E.	48			
PARQUE EMPRESARIAL DE SAGUNTO, S.L.	ESPAÑA	PROMOCIÓN INMOBILIARIA	P.E.	50			
PARQUE EMPRESARIAL DE REQUENA, S.L.	ESPAÑA	PROMOCIÓN INMOBILIARIA	P.E.	50			
PARQUE EMPRESARIAL DE VILLAESCUSA, S.L.	ESPAÑA	PROMOCIÓN INMOBILIARIA	P.E.	48			
INIEXPORT, S.A. (2)	ESPAÑA	COMERCIO EXTERIOR	I.G.	100	465	(153)	(1.172)
IZAR CONSTRUCCIONES NAVALES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (7)	ESPAÑA	CONSTRUCCIÓN NAVAL	I.G.	100	537.161	(2.642.644)	(449.142)
DESGASIFICACIÓN Y LIMPIEZA DE TANQUES, S.A.	ESPAÑA	DESGASIFICACIÓN Y LIMPIEZA TANQUES	I.G.	100			
WESER ENGINEERING, GMBH	ALEMANIA	BIENES DE EQUIPO	I.G.	100			
MERCADOS CENTRALES DE ABASTECIMIENTOS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (GRUPO MERCASA) (7)	ESPAÑA	ALIMENTACIÓN	I.G.	51	153.942	101.893	6.316
APROTEC, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	100			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE BADAJOZ, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	96,82			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE LAS PALMAS, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	58,30			
MERCALGECIRAS, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	94,90			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE MÁLAGA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	87,23			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE ASTURIAS, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	51			
OLIMPIC MOLL, S.A.	ESPAÑA	EDIF. Y EXPLOTACIÓN C. COMERCIAL	I.G.	100			
TARSIS, TECNOLOGÍA, ARQUIT. Y SISTEMAS, S.A.	ESPAÑA	REALIZACIÓN DE PROYECTOS	I.G.	100			
CONSORCIO MERCASA-INCATEMA CONSULTING, SRL	ESPAÑA	GESTIÓN Y EJEC. MERCADO S. DOMINGO	P.E.	36,36			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE BARCELONA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	36,79			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE BILBAO, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	38,87			

Anexo II. Sociedades incluidas en el perímetro de consolidación de 2005

Nombre	País	Actividad	Método de Consolidación	% Participac. Control Total	Miles de euros		Resultado 2005
					Capital	Reservas	
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE CÓRDOBA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	PE.	48,92			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE SANTIAGO, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	PE.	49			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE GRANADA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	PE.	48,47			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE PAMPLONA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	PE.	40			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE JEREZ, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	PE.	48,60			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE LEÓN, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	PE.	36,75			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE ALICANTE, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	PE.	48,46			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE MADRID, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	PE.	48,63			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE MURCIA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	PE.	48,87			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE PALMA DE MALLORCA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	PE.	45,19			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE SALAMANCA, S.A..	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	PE.	46,93			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE SANTANDER, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	PE.	48,65			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE SEVILLA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	PE.	48,20			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE TENERIFE, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	PE.	40,74			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE VALENCIA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	PE.	48,83			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE ZARAGOZA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	PE.	48,80			
MINAS DE ALMADÉN Y ARRAYANES, S.A. (1)	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MINERA	I.G.	100	23.470	(6.317)	3.883
NAVANTIA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (4)	ESPAÑA	PROGRAMAS MILITARES	I.G.	100	400.956	155.391	(127.906)
DEFEX, S.A.	ESPAÑA	FOMENTO A LA EXPORTACIÓN	I.G.	51			
CIREX, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN DE INVERSIONES FINANCIERAS	I.G.	100			
REMOLCADORES DEL NOROESTE, S.A.	ESPAÑA	REMOLQUES MARÍTIMOS	I.G.	100			
SAES CAPITAL, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN CARTERA	I.G.	51			
S.A. DE ELECTRÓNICA SUBMARINA	ESPAÑA	ELECTRÓNICA MARÍTIMA	I.G.	51			
INMIZE CAPITAL, S.L.	ESPAÑA	COMERCIALIZACIÓN DE MISILES	PE.	20			
SIMULACIÓN Y SISTEMAS ELECTRÓNICOS, S.A.	ESPAÑA	SISTEMAS ELECTRÓNICOS	PE.	50			
SIMANT FRAGATAS DEFENSA, AIE	ESPAÑA	SISTEMAS DE COMBATE	PE.	33,33			

Anexo II. Sociedades incluidas en el perímetro de consolidación de 2005

Nombre	País	Actividad	Método de Consolidación	% Participac. Control Total	Miles de euros		Resultado 2005
					Capital	Reservas	
SOC. IBERO-AMERICANA DE REPARACIONES NAVALES, L.T.D.	CHILE	REPARACIONES NAVALES	P.E.	50			
PRERREDUCIDOS INTEGR. SUROESTE DE ESPAÑA, S.A. (5)	ESPAÑA	MINERÍA	I.G.	100	61	-	(22.111)
RED ELÉCTRICA DE ESPAÑA Y SOCIEDADES DEPENDIENTES	ESPAÑA	DISTRIBUCIÓN ENERGÍA ELÉCTRICA	P.E.	20			
SEPI DESARROLLO EMPRESARIAL, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (8)	ESPAÑA	SOCIEDAD DE DESARROLLO REGIONAL	I.G.	100	105.920	557	(1.193)
SEPIDES GESTIÓN S.G.E.C.R., S.A.	ESPAÑA	SIN ACTIVIDAD	I.G.	100			
SOC. PARA EL DESARROLLO INDUSTRIAL DE ARAGÓN, S.A.	ESPAÑA	SOCIEDAD DE DESARROLLO REGIONAL	I.G.	51			
SOC. PARA EL DESARROLLO INDUSTRIAL DE EXTREMADURA, S.A.	ESPAÑA	SOCIEDAD DE DESARROLLO REGIONAL	I.G.	62,29			
SOC. ANÓNIMA ESTATAL DE CAUCIÓN AGRARIA (2)	ESPAÑA	SERVICIOS FINANCIEROS	I.G.	80	6.010	4.798	337
SOC. PARA EL DESARROLLO INDUSTRIAL DE ANDALUCÍA, S.A. (2)	ESPAÑA	DESARROLLO INDUSTRIAL REGIONAL	I.G.	60,29	1.620	97	(47)
SOC. ESTATAL DESARROLLO TEC. DEL TURISMO, S.A.	ESPAÑA	TURISMO	I.G.	100	2.625	91	18
TRANSFORMACIÓN AGRARIA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (GRUPO TRAGSA) (7)	ESPAÑA	MEDIOAMBIENTAL	I.G.	51	32.537	118.599	27.006
PRODUCCIÓN Y TECNOLOGÍA DE PREFABRICADOS, AEIE	ESPAÑA	PRODUCCIÓN PREFABRICADOS HORMIGÓN	I.G.	100			
TECNOLOGÍAS Y SERVICIOS AGRARIOS, S.A.	ESPAÑA	TECNOLOGÍA AGRARIA MEDIOAMBIENTAL	I.G.	100			
SANIDAD ANIMAL Y SERVICIOS GANADEROS, S.A.	ESPAÑA	TRABAJOS EN EL ÁMBITO GANADERO	I.G.	100			
COLONIZACIÓN Y TRANSFORMACIÓN AGRARIA, S.A.	PARAGUAY	EXPLOTACIÓN AGRARIA	I.G.	100			
DECYPAR, S.A.	PARAGUAY	TRANSFORMACIÓN Y COMERC. AGRARIA	I.G.	100			
EMPRESA DE TRANSFORMACOES AGRARIAS, S.A.	PORTUGAL	CONSTRUCCIÓN	I.G.	100			

La información facilitada de la Sociedad o Grupo ha sido revisada por:

- (1) BDO Audiberia
- (2) CTA
- (3) Deloitte
- (4) Ernst & Young
- (5) FISA
- (6) KPMG
- (7) PriceWaterhouseCoopers
- (8) SCD Auditoría

- I.G. = Integración Global
- I.P. = Integración Proporcional
- P.E. = Puesta en Equivalencia



Velázquez, 134 · 28006 Madrid
Tf.: 91 396 10 00 · Fax: 91 396 15 60
www.sepi.es

Depósito legal: M-39441-2007

Diseño e impresión: Neo Estudio Gráfico, s.l.

Impreso en papel ecológico y reciclado con homologación FSC: Symbol freelifre satin





SOCIEDAD ESTATAL
DE PARTICIPACIONES INDUSTRIALES