



Informe anual
2012





Informe **anual**
2012



00

Índice



Índice





01

Carta del presidente

pág. 4

02

Presentación

pág. 8

03

Órganos rectoros

pág. 10

04

Empresas

pág. 14

05

Análisis del ejercicio

pág. 28

06

Sostenibilidad

pág. 70

07

Cuentas anuales 2012

pág. 136

Memoria del ejercicio

pág. 152

01

Carta del
presidente



Carta del presidente

El pasado año 2012, el primero en el que he tenido el honor de dirigir la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales, casi en su totalidad, ha sido uno de los más difíciles de la moderna historia económica de España.

Y esto, no sólo por la evolución de la economía agregada –el año se saldó con una caída media del PIB del 1,4%–, sino también porque, a estas alturas de la crisis que se inició en la segunda parte de 2007, cada vez es menor la capacidad de resistencia de las empresas y las familias frente al adverso entorno económico.

En 2012 tuvimos que contemplar estremecidos el pavoroso crecimiento de las cifras de paro hasta niveles nunca vistos -5,96 millones de personas según la EPA- provocados por la inercia de una situación económica ante la que sólo cabe mantener la cabeza fría y adoptar las medidas de ortodoxia económica que recomiendan todos los organismos internacionales especializados y nuestros socios europeos.

Sería, sin embargo, injusto no apreciar los signos positivos que esta política económica ortodoxa –reforma laboral, reducción del gasto público, saneamiento financiero de la banca, compensación parcial de la inflación a las pensiones, etc.– está operando sobre la economía española, creando así las condiciones necesarias para una recuperación económica que, antes o después, tiene que llegar.

El más claro de estos signos es posiblemente el sector exterior, donde se registró una tasa de cobertura al comercio de mercancías del 97,4% que nunca antes se había experimentado, y ello no sólo como consecuencia de la reducción o sustitución de importaciones (-2,8%) sino también por el aumento de las exportaciones (+3,8%).

Hoy en día el sector exterior, que tantas veces fue el talón de Aquiles de la economía española, es su principal pilar de apoyo y esperanza de crecimiento: en 2012 contribuyó con 2,5 puntos porcentuales a

compensar la fuerte caída de la demanda interna, en un 3,9%. Y no sucede esto por efecto de una devaluación, como en el pasado, sino como resultado del incremento de competitividad de la economía española.

En efecto, para el conjunto de la economía, los costes laborales por unidad se redujeron un 3,4%, lo que respecto a la zona euro ha supuesto una mejora de 5 puntos. De hecho, estamos volviendo prácticamente al nivel de competitividad que manteníamos en el momento de la introducción de la moneda única.

En resumen, creemos que el año 2012, siendo tan difícil como ha sido, puso también las bases de un futuro crecimiento sano de la economía española.



El Grupo ha visto
su perímetro
notablemente
incrementado
con la llegada del
Grupo CORREOS



Pero no cabe hacerse ilusiones: no habrá crecimiento económico sin una normalización de los mercados crediticios. Y la realidad es que el volumen total acumulado de crédito a residentes se redujo en el año un 7%.

De ahí que las medidas de saneamiento del sistema financiero –especialmente los 42 mil millones de euros provenientes del Mecanismo Europeo de Estabilidad– son una condición indispensable para la vuelta al crecimiento de la economía española.

La austeridad, la eficiencia y la buena gestión predicen para el Grupo SEPI un futuro de contribución a la solidez de la industria española



Como lo es también que el sector público deje de acaparar, debido a su déficit, una parte cada vez mayor del crédito disponible. El control del déficit agregado, que en 2012 se situó ya por debajo del 7%, excluidas las ayudas a la banca, es pues también una piedra angular de la política económica. La caída de la prima de riesgo en la segunda parte del año, continuada en 2013 y acompañada –o, mejor, causada– por la vuelta en gran escala de los inversores privados a las emisiones de deuda, constituye otro hito en el camino de la recuperación.

En este contexto, nada fácil como se ha visto, el Grupo SEPI, comprometido en seguir constituyendo un apoyo permanente a la política del Gobierno, ha respetado escrupulosamente las restricciones a la contratación establecidas por el Ejecutivo, al igual que la congelación o reducción salarial. Al mismo tiempo, también ha mostrado el máximo interés en evitar escrupulosamente la destrucción de puestos de trabajo, como lo demuestra el único expediente para la regulación de empleo aplicado entre las empresas del Grupo.

En cuanto a la política de desinversiones, el contexto de mercados financieros poco atractivo ha aconsejado limitarse a poner en marcha la privatización de filiales de pequeña dimensión, cuya presencia en el Grupo no era imprescindible, de acuerdo con las directrices del Gobierno, abrazando al mismo tiempo con interés su papel como agente privatizador de empresas del sector público ajenas al Grupo SEPI.

Los acuerdos alcanzados con los socios alemanes y franceses mejoran la representación española en EADS

A la vez, el Grupo ha visto su perímetro notablemente incrementado con la llegada del Grupo CORREOS, que hasta ese momento había pertenecido al Grupo Patrimonio.

También cabe dejar constancia de los acuerdos alcanzados en el curso de 2012 con los socios alemanes y franceses para reestructurar su participación en EADS, consorcio europeo propietario de Airbus, acuerdos que han fructificado en la primera parte de 2013, mejorando la presencia y representación española en la empresa, y garantizando su actividad en España.

La escasa dependencia del crédito de la mayor parte de las empresas del Grupo ha constituido y constituye una de sus fortalezas principales que han permitido, como ya auguraba el pasado año, mantenerlo, lejos de la apelación a los Presupuestos Generales del Estado.

Finalmente, uno de los ejes de actuación dentro del Grupo ha sido el énfasis en fomentar la cooperación económica e industrial entre sus empresas, facilitando los encuentros entre ellas y el flujo de información respecto a las actividades potencialmente complementarias, habiéndose constatado hasta la fecha numerosos ejemplos de colaboración mutuamente beneficiosos.

Sin perjuicio de las necesarias medidas de política sectorial que el Gobierno decida adoptar, la austeridad y la búsqueda de la eficiencia y la buena gestión empresarial, permiten predecir un futuro a medio plazo para el Grupo, con escasos sobresaltos y contribuyendo a la solidez de la industria española.



Ramón Aguirre Rodríguez



Presentación

El Grupo SEPI abarca a un total de 16 empresas públicas, de forma directa y mayoritaria, con unos 80.000 profesionales.



Nuestra misión

De acuerdo con su Ley de creación (Ley 5/1996) SEPI es un instrumento estratégico de aplicación de la política diseñada por el Gobierno para el sector empresarial estatal. Como agente gestor del sector público empresarial, la misión de SEPI se concreta en los siguientes objetivos estratégicos:

1. Rentabilizar las participaciones empresariales que el Gobierno le asigna.
2. Orientar las actuaciones atendiendo al interés público. Este objetivo confiere a SEPI la especial responsabilidad de combinar la rentabilidad económica y social, arbitrando los conflictos latentes entre ambas, para lo cual dispone de un margen suficiente de autonomía.
3. Aportar valor añadido en la traslación de las directrices generales del Gobierno a las estrategias y actividad de sus empresas.

Nuestras magnitudes más relevantes en 2012

(millones de euros)

	2012(1)	2011(2)
Cifra de negocio	4.364	3.188
Exportaciones	795	957
RNDI (Sociedad dominante)	48	(36)
Cartera de pedidos	5.060	5.907
Inversiones	118	99
Inmovilizado intangible, material e inmobiliario	2.605	1.131
Plantilla promedio (nº personas)	80.358	26.179

(1) Las magnitudes de 2012 incluyen las del Grupo CORREOS, que se ha incorporado ese año al Grupo SEPI.

(2) Los estados financieros de 2011 han sido reexpresados.

03

Órganos
Rectores



Órganos Rectores

En el Consejo de Administración están representados diferentes organismos ministeriales vinculados con la actividad de SEPI y sus empresas.



Consejo de Administración*

Presidente

D. Ramón Aguirre Rodríguez

Vocales

D. Federico Ferrer Delso

Vicepresidente

D. Pedro Argüelles Salaverría

Secretario de Estado de Defensa.

Ministerio de Defensa

D. Miguel Ferre Navarrete

Secretario de Estado de Hacienda. Ministerio de

Hacienda y Administraciones Públicas

D^a Marta Fernández Currás

Secretaria de Estado de Presupuestos y Gastos.

Ministerio de Hacienda y Administraciones

Públicas

D. Alberto Nadal Belda

Secretario de Estado de Energía.

Ministerio de Industria, Energía y Turismo

D. Fernando Jiménez Latorre

Secretario de Estado de Economía y Apoyo

a la Empresa. Ministerio de Economía y

Competitividad

D^a Pilar Platero Sanz

Subsecretaria. Ministerio de Hacienda y

Administraciones Públicas

D. Mario Garcés Sanagustín

Subsecretario. Ministerio de Fomento

D. Pedro Llorente Cachorro

Subsecretario. Ministerio de Empleo

y Seguridad Social

D. Jaime Haddad Sánchez de Cueto

Subsecretario. Ministerio de Agricultura,

Alimentación y Medio Ambiente

D. Jaime Pérez Renovales

Subsecretario. Ministerio de la

Presidencia

D. Miguel Temboury Redondo

Subsecretario. Ministerio de Economía y

Competitividad

D^a María González Pico

Directora del Gabinete de la vicepresidenta del

Gobierno y ministra de la Presidencia

D. Luis Valero Artola

Secretario general de Industria y de la Pequeña

y Mediana Empresa. Ministerio de Industria,

Energía y Turismo

D. Felipe Martínez Rico

Director del Gabinete del ministro. Ministerio

de Hacienda y Administraciones Públicas

Secretario del Consejo

D. Alfredo Parra García-Moliner

(*) Actualizado a junio de 2013.

Comité de Dirección*

Presidente

D. Ramón Aguirre Rodríguez

Vicepresidente

D. Federico Ferrer Delso

Secretario General y del Consejo

D. Alfredo Parra García-Moliner

Director General

D. Francisco Ruiz Jiménez

Director de Auditoría Interna

D. Florentino Pellejero Martínez

Director del Gabinete de Presidencia

D. Carlos Gascó Travesedo

Director de Comunicación

D. Javier Pascual González

Director de División de Participadas de Defensa

D. Bartolomé Lora Toro

Director de División de Participadas de Alimentación y Medio Ambiente

D. Julio Martín Cádiz

Director de División de Participadas de Comunicación

D. José Ángel Partearroyo Martín

Directora de División de Participadas de Energía

D^a Mercedes Real Rodríguez

(*) Actualizado a junio de 2013





Empresas

El ámbito de actuación de SEPI abarca 16 empresas participadas de forma directa y mayoritaria, que constituyen el grupo empresarial.



Participaciones Mayoritarias

Empresas con participación directa mayoritaria,
que constituyen el Grupo

Empresas orientadas a mercados competitivos

Grupo NAVANTIA
Navantia, S.A.



Sector: Construcción naval
Constitución: 2005
Participación: 100%
Actividad: Construcción naval militar, con actividad complementaria en el mercado civil.
Presidente: D. José Manuel Revuelta Lapique
Domicilio Social: Velázquez, 132 (28006 Madrid)
Telf. 913 358 400
www.navantia.es

Grupo ENUSA
Enusa Industrias Avanzadas, S.A.



Sector: Nuclear
Constitución: 1972
Participación: 60%
Actividad: Abastecimiento de combustible a las centrales nucleares y otros servicios asociados.
Presidente: D. José Luis González Martínez
Domicilio Social: Santiago Rusiñol, 12 (28040 Madrid)
Telf. 913 474 200
www.grupoenusa.com

ENSA

Equipos Nucleares, S.A.

**Sector:** Nuclear**Constitución:** 1973**Participación:** 100%**Actividad:** Fabricación, suministro y montaje de equipos para centrales nucleares y contenedores de combustible.**Presidente:** D. Eduardo González-Mesones Calderón**Domicilio Social:** José Ortega y Gasset, 20 - 5ª planta
(28006 Madrid)

Telf. 915 553 617

www.ensa.es**DEFEX**

Defex, S.A.

**Sector:** Comercio exterior**Constitución:** 1972**Participación:** 51%**Actividad:** Promoción y exportación de bienes y servicios españoles.**Presidente:** D. Fernando Aguilar Viyuela**Domicilio Social:** General Perón, 38 - Edif. Máster I - 9
(28020 Madrid)

Telf. 915 557 861

CETARSA

Compañía Española de Tabaco en Rama, S.A.

**Sector:** Tabaco**Constitución:** 1987**Participación:** 79,18%**Actividad:** Compra, transformación y comercialización de tabaco en rama.**Presidente:** D. Javier Gómez Darmendrail**Domicilio Social:** Avda. de las Angustias, 20
(10300 Navalmoral de la Mata - Cáceres)

Telf. 927 533 161/2

www.cetarsa.es**HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA**

Hipódromo de La Zarzuela, S.A.

**Sector:** Ocio y deporte**Constitución:** 2003**Participación:** 95,78%**Actividad:** Gestión y explotación integral del Hipódromo de La Zarzuela, en Madrid.**Presidenta:** D^a Faina Zurita de Ussía**Domicilio Social:** Avda. Padre Huidobro, s/n
Ctra. de La Coruña, km. 8 (28023 Madrid)

Telf. 917 400 540

www.hipodromodelazarzuela.es

Empresas que instrumentan políticas de interés público

De servicios públicos

Grupo TRAGSA

Empresa de Transformación Agraria, S.A.

**Sector:** Transformación agraria y medio ambiente**Constitución:** 1977**Participación:** 51%**Actividad:** Realización de todo tipo de actuaciones, obras, trabajos, prestación de servicios, estudios, planes y proyectos en materia agraria, forestal, de desarrollo rural, protección y mejora del medio ambiente, de acuicultura, pesca, ganadería, sanidad animal y conservación de la naturaleza.**Presidente:** D. Miguel Giménez de Córdoba Fernández-Pintado**Domicilio Social:** Maldonado, 58 (28006 Madrid)

Telf. 913 963 400

www.tragsa.es

Grupo CORREOS

Sociedad Estatal Correos y Telégrafos

**Sector:** Servicio postal**Participación:** 100%**Actividad:** Operador designado para prestar el Servicio Postal Universal. Realiza envíos físicos y electrónicos para particulares, empresas y la Administración Pública, mediante una completa oferta de productos y servicios postales, de paquetería, marketing directo y soluciones integrales de comunicación.**Presidente:** D. Javier Cuesta Nuin**Domicilio Social:** Vía de Dublín, nº 7 (28070 Madrid)

Telf. 902 197 197

www.correos.es

Grupo MERCASA

Mercados Centrales de Abastecimiento, S.A.



Sector: Distribución alimentaria

Constitución: 1966

Participación: 51%

Actividad: Gestionar infraestructuras de distribución de productos alimenticios, perecederos y de gran consumo; así como proyectar y dirigir obras en mercados mayoristas y minoristas, a nivel nacional e internacional.

Presidente: D. Eduardo Ameijide y Montenegro

Domicilio Social: Paseo de la Habana, 180 (28036 Madrid)

Telf. 913 500 609

www.mercasa.es

SAECA

Sociedad Anónima Estatal de Caución Agraria



Sector: Servicios financieros

Constitución: 1988

Participación: 80%

Actividad: Prestación de coberturas (avales y fianzas) a personas físicas o jurídicas para favorecer la financiación de inversiones en los sectores forestal, agrícola, ganadero, agroalimentario y pesquero.

Presidente: D. José Ramón Bujanda Sáez

Domicilio Social: Jorge Juan, 19, 4ª planta (28001 Madrid)

Telf. 912 093 700

www.saeca.es

Grupo AGENCIA EFE

Agencia EFE, S.A.

**Sector:** Comunicación**Constitución:** 1939**Participación:** 100%**Actividad:** Obtención y distribución de información en España y en el resto del mundo, con especial atención al mercado hispano, desarrollando su actividad en todo tipo de formatos, áreas temáticas y soportes.**Presidente:** D. José Antonio Vera Gil**Domicilio Social:** Espronceda, 32 (28003 Madrid)

Telf. 913 467 100

www.efe.es

De promoción y desarrollo



Grupo SEPIDES

SEPI Desarrollo Empresarial, S.A.



Sector: Promoción de inversiones y gestión inmobiliaria

Constitución: 2002

Participación: 100%

Actividad: Promoción y financiación de proyectos de inversión en sectores y zonas de especial interés para SEPI; promoción, desarrollo y gestión de parques empresariales en suelos de antiguo uso industrial y gestión inmobiliaria.

Presidenta: D^a Rosa María Mosulén Bravo

Domicilio Social: Velázquez, 130 bis (28006 Madrid)

Telf. 913 961 494

www.sepides.es

Empresas en reconversión

Grupo HUNOSA

Hulleras del Norte, S.A.



Sector: Minería

Constitución: 1967

Participación: 100%

Actividad: Extracción de hulla en yacimientos subterráneos de las cuencas asturianas del Nalón y del Caudal.

Presidenta: D^a M^a Teresa Mallada de Castro

Domicilio Social: Avda. de Galicia, 44 (33005 Oviedo)

Telf. 985 107 300

www.hunosa.es

MAYASA

Minas de Almadén y Arrayanes, S.A.



Sector: Minería

Constitución: 1982

Participación: 100%

Actividad: Fomento de proyectos industriales, turísticos y culturales e implantación de iniciativas para el desarrollo de proyectos de investigación relacionados con el mercurio. Explotación agrícola y ganadera de sus fincas rústicas. Recuperación y mantenimiento del patrimonio histórico de la compañía y rehabilitación medioambiental de su entorno.

Presidente: D. Fernando Murillo Marinas

Domicilio Social: Velázquez, 134 bis (28006 Madrid)

Telf. 913 961 666

www.mayasa.es

Empresa de gestión de liquidaciones

Grupo COFIVACASA

Cofivacasa, S.A.



Sector: Gestión de participadas

Constitución: 1957

Participación: 100%

Actividad: Gestiona los procesos de liquidación ordenada de aquellas empresas de SEPI que ya no tienen actividad industrial, tras la aplicación de distintos planes de reconversión. Adicionalmente, COFIVACASA tiene participación en filiales con actividad industrial.

Administradora única: D^a Matilde Galván Vallina

Domicilio Social: Velázquez, 134 bis (28006 Madrid)

Telf. 913 961 586

Empresa en proceso de liquidación

IZAR

Izar Construcciones Navales, S.A., en liquidación



Sector: Construcción naval

Constitución: 2000

Participación: 100%

Actividad: Empresa en liquidación.

Presidente de la Comisión de Liquidación: D. Javier Cordero Ferrero

Domicilio Social: Velázquez, 132 (28006 Madrid)

Telf. 913 358 400

Otras Participaciones

Cotizadas en bolsa

EADS NV

European Aeronautics Defence and Space Company



Sector: Aeroespacial
Participación: 5,40%*
www.eads.net

ENAGÁS

Enagás, S.A.



Sector: Energía
Participación: 5%
www.enagas.es

RED ELÉCTRICA CORPORACIÓN

Red Eléctrica Corporación, S.A.



Sector: Energía
Participación: 20%
(por Ley 54/1997, de Regulación del Sector Eléctrico, SEPI debe mantener una participación mínima del 10%)
www.ree.es

IAG

IAG, International Airlines Group



Sector: Transporte aéreo
Participación: 2,71%
www.es.iairgroup.com

(*) Con fecha 4 de abril de 2013 se procedió a la venta del 1,15% del capital.

EBRO FOODS
Ebro Foods, S.A.



Sector: Alimentación
Participación: 10,32%
a través de Alimentos y Aceites, S.A. (91,96% SEPI)
www.ebrofoods.es

No cotizadas en bolsa

ENRESA

Empresa Nacional de Residuos Radioactivos, S.A.



Sector: Gestión de residuos radioactivos
Participación: 20%
www.enresa.es

HISPASAT

Hispasat, S.A.



Sector: Telecomunicaciones
Participación: 7,41%
www.hispasat.com

CORPORACIÓN RTVE

Corporación de la Radio y Televisión Española, S.A.



Sector: Comunicación

Constitución: 2006

Participación: 68,83%

www.rtve.es

ESPAÑA, EXPANSIÓN EXTERIOR

Sociedad Estatal España, Expansión Exterior



Sector: Comercio exterior

Participación: 11,87%

www.expansionexterior.es

Ente Adscrito**Ente RTVE, en liquidación**

Sector: Comunicación

Constitución: 1956

Actividad: Ente en liquidación.

Presidenta del Consejo de Liquidación: D.ª M.ª Angustias Marugán Rodríguez

Domicilio Social: Edificio Prado del Rey (28223 Pozuelo de Alarcón - Madrid)

Tel. 915 817 000

Fundación SEPI*



Constitución: 1964

Actividad: Realización de estudios y publicaciones de carácter económico; gestión del Colegio Mayor Universitario y del Campus Los Peñascales; programas de becas y gestión de servicios formativos y prestaciones sociales.

Presidente: D. Ramón Aguirre Rodríguez

Domicilio Social: Velázquez, 134 - (28006 Madrid)

Telf. 915 488 351/3

www.fundacionsepi.es



(*) El 31 de diciembre de 2012, la Fundación SEPI y Fundación Laboral SEPI se fusionaron a efectos de constituir una nueva entidad, que pasó a denominarse Fundación SEPI.

05

Análisis
del ejercicio



Análisis del ejercicio

El Grupo SEPI obtuvo unos ingresos de explotación consolidados de 4.570 millones.



Evolución económica del Grupo en el ejercicio

Contexto económico

En 2012, la economía mundial registró una cierta desaceleración, creciendo un 3,2%, frente al 4% del ejercicio anterior, debido a la ralentización experimentada por las economías emergentes, como consecuencia de la menor demanda de las principales economías avanzadas, las políticas de consolidación fiscal y el fin del auge de la inversión en algunos de los mercados emergentes más importantes.

En cuanto al entorno europeo, la primera parte del año estuvo marcada por la inestabilidad en los mercados financieros derivada del agravamiento de la crisis de la deuda soberana de los países de la zona euro.

Como consecuencia, los países que sufrieron las mayores tensiones financieras realizaron un importante ejercicio de consolidación fiscal, mediante la reducción de empleo y salarios públicos, la contención de gastos y algunas reformas estructurales. Esta situación, junto a las medidas de ayuda financiera anunciadas por el BCE, como el programa de compra de bonos en los mercados secundarios, propició el clima de relajación de diferenciales de riesgo del último trimestre del año.

Por lo que respecta a España, el PIB experimentó un retroceso medio del 1,4% en 2012, en un contexto de consolidación fiscal, reducción de los niveles de deuda del sector privado, aumento del desempleo (hasta el 26%) y elevada tensión en el sector financiero, que llevó la prima de riesgo país hasta el entorno de 650 puntos básicos debido, entre otras causas, a los rumores de rescate, la petición de ayuda de varias comunidades autónomas y la nacionalización de cajas de ahorro inviables.

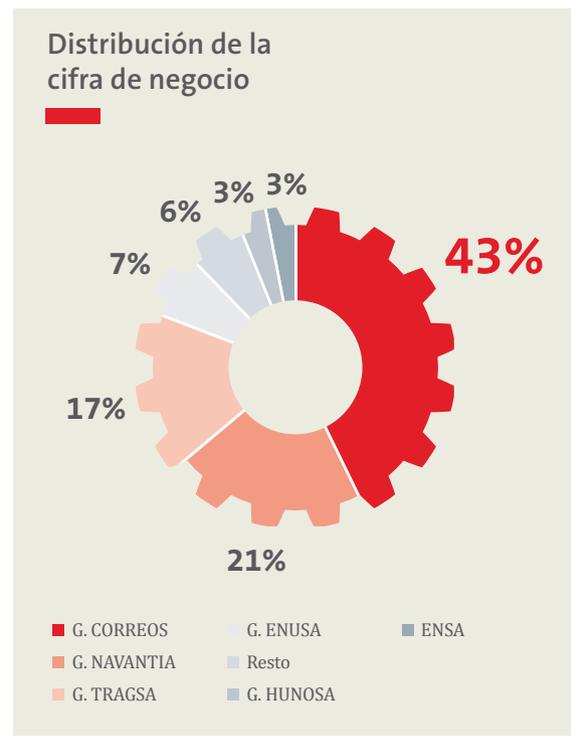
Este empeoramiento de la situación económica se debió a la contracción de la demanda nacional (3,9%), a la que contribuyeron casi todos sus componentes, tanto de consumo como de inversión. No obstante, este comportamiento se vio compensado parcialmente con la contribución positiva de la demanda exterior neta (2,5 puntos porcentuales) por el aumento de las exportaciones y el retroceso de las importaciones.

Principales magnitudes

El Grupo SEPI alcanzó en 2012 una cifra neta de negocio consolidada de 4.364 millones de euros que, junto a otros ingresos netos, dieron lugar a unos ingresos totales de explotación de 4.570 millones. Los grupos de empresas con mayor aportación a la cifra de negocio fueron: CORREOS, con un 43%, NAVANTIA (21%), TRAGSA (17%) y ENUSA (7%).



En comparación con el año 2011, se registró un aumento del 36,9% en la cifra de negocio del Grupo, debido a la incorporación del Grupo CORREOS, que aportó 1.875 millones. En cuanto al resto de empresas del Grupo, se constató el retroceso de la actividad de NAVANTIA, TRAGSA y HUNOSA, mientras que destaca el aumento de los ingresos en DEFEX.



Los gastos asociados a la actividad del ejercicio han ascendido a 4.789 millones, lo que representa un incremento del 31,8% respecto a 2011, en el que no se había incorporado el Grupo CORREOS, con un peso relativo sobre el total del 41,3%.

En la distribución de los gastos consolidados, el Grupo NAVANTIA representa el 22,2%; el Grupo TRAGSA, el 15,4%; el Grupo ENUSA, el 6,2%; el Grupo HUNOSA, el 4,8%, y ENSA el 2,4%, correspondiendo el 7,7% al resto de empresas del Grupo.

Por conceptos, y aislando el efecto de la incorporación del Grupo CORREOS, los gastos del resto de empresas se han reducido en un 22,6%, frente a un descenso del 21,2% de sus ingresos. Los conceptos que más han disminuido son los siguientes:

- **Gastos de personal**, en un 18,1% por el efecto de la aplicación de las medidas para garantizar la estabilidad presupuestaria y fomentar la competitividad, del Real Decreto Ley 20/2012 de 13 de julio (supresión de la paga extra de Navidad), así como por la disminución de la plantilla media, principalmente en el Grupo TRAGSA.
- **Gastos de aprovisionamiento**, en un 26,1%, por la menor actividad realizada principalmente por los grupos NAVANTIA, TRAGSA, HUNOSA y ENUSA.
- **El gasto de servicios exteriores**, en un 17,1%, debido en parte a las medidas de austeridad aplicadas.

La evolución descrita de los ingresos y gastos operativos ha determinado un resultado de explotación de 219 millones de pérdidas en 2012, lo que supone una mejora del 37,3% respecto al ejercicio anterior si se realiza la comparación en términos homogéneos (sin tener en cuenta al Grupo CORREOS), fruto fundamentalmente de las medidas de reducción de costes implantadas en todas las empresas del Grupo SEPI para contrarrestar el descenso de la actividad.

Registran pérdidas de explotación los grupos NAVANTIA (132 millones), HUNOSA (103 millones), CORREOS (14 millones), COFIVACASA (1 millón) y MERCASA (1 millón), y las empresas Agencia EFE (14 millones), el HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA (3 millones), y MAYASA (3 millones). Estas pérdidas fueron compensadas en parte con los beneficios alcanzados por IZAR (31 millones por importantes reversiones de provisiones tras resoluciones favorables en litigios), el Grupo ENUSA (16 millones), ALYCESA (10 millones), ENSA (9 millones), Grupo TRAGSA (7 millones), Grupo SEPIDES (3 millones), DEFEX (4 millones), SAECA (2 millones) y CETARSA (1 millón).

Las pérdidas de explotación se han visto absorbidas por los resultados financieros positivos con un importe de 85 millones y por los beneficios netos procedentes de la consolidación por puesta en equivalencia de las participadas minoritarias por 196 millones.

Estos beneficios de carácter financiero han sido, en su conjunto, inferiores a los conseguidos en 2011, al haber disminuido los ingresos por dividendos y aumentado los gastos, así como por haberse registrado una inferior valoración neta de los instrumentos financieros.

Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada

(millones de euros)

	2012	2011*
Importe neto de la cifra de negocios	4.364	3.188
Otros ingresos	212	132
Variación de existencias	(6)	(14)
Total ingresos de explotación	4.570	3.306
Aprovisionamientos	1.192	1.595
Gastos de personal	2.359	1.186
Dotaciones amortización de inmovilizado	199	102
Otros gastos y resultados de explotación	1.039	750
Total gastos de explotación	4.789	3.633
Resultado de explotación	(219)	(327)
Resultado financiero y puestas en equivalencia	281	313
RNAI	62	(14)
Resultado atribuido a la Sociedad dominante	48	(36)

(*) La cuenta de resultados de 2011 formulada en su día, ha sido reexpresada en 2012 para recoger las correcciones valorativas realizadas por el deterioro constatado en las correspondientes tasaciones de ciertos inmovilizados del Grupo, que han tenido un impacto neto en los resultados del mismo de 61 millones de euros, pasando de 25 millones de beneficio inicial a 36 millones de pérdidas.

Con esta evolución operativa y financiera, el Grupo SEPI logró un beneficio neto de 60 millones de euros, de los que 12 millones se han atribuido a los socios externos y 48 millones a SEPI como Sociedad dominante, lo que representa una mejora de 84 millones en comparación con el ejercicio de 2011 (de los que 61 millones corresponden al impacto neto de correcciones valorativas del inmovilizado).

En lo que hace referencia al balance de situación consolidado, las magnitudes más relevantes muestran que tanto el activo no corriente como el patrimonio neto del Grupo SEPI se han incrementado notablemente en el ejercicio, tras la incorporación del Grupo CORREOS.

Balance de Situación a 31.12.2012

(millones de euros)

	2012	2011*
Activo no corriente	8.555	6.797
Activo corriente	4.657	4.626
Total activo/ Patrimonio neto y pasivo	13.212	11.423
Patrimonio neto	4.951	3.002
Pasivo no corriente	5.521	5.884
Pasivo corriente	2.740	2.537

(*) El balance de 2011 se ha reexpresado tras las correcciones valorativas del inmovilizado realizadas.

El saldo del activo no corriente del Grupo ha aumentado en 1.758 millones, hasta alcanzar los 8.555 millones, de los que 2.801 millones son inversiones financieras a largo plazo (1.468 millones en empresas del Grupo y asociadas y 1.333 millones en instrumentos de patrimonio y créditos a terceros), 2.605 millones de inmovilizado material, intangible e inversiones inmobiliarias y otros 3.149 millones de deudores comerciales no corrientes, asociados en gran medida a obras realizadas por el Grupo NAVANTIA para el Ministerio de Defensa.

En 2012 SEPI continuó la adquisición de acciones de la Corporación RTVE al Ente Público RTVE en liquidación, en concreto de 24.539.732 acciones por importe de 97 millones de euros, por lo que su participación accionarial ascendía al 68,83% al final del ejercicio.

Respecto al activo corriente, su saldo a fin de ejercicio aumentó muy ligeramente en relación al de 2011, situándose en 4.657 millones, de los que 1.735 millones corresponden a deudores comerciales, 1.088 millones a existencias, 1.080 millones a inversiones financieras a corto plazo, 31 millones a activos mantenidos para su venta y 723 millones a efectivo y otros activos líquidos equivalentes y periodificaciones.

El patrimonio neto del Grupo, al cierre del ejercicio, presentaba un saldo de 4.951 millones, mostrando un incremento de 1.949 millones en relación al del año anterior, básicamente por la incorporación del patrimonio neto del Grupo CORREOS (1.774 millones). De este importe, 4.028 millones son los fondos propios del Grupo SEPI, que incorporan un beneficio en 2012 de 48 millones, así como una aportación del Estado para la adquisición de las acciones de la Corporación RTVE por importe de 97,3 millones.

El pasivo no corriente se situó al cierre del ejercicio en 5.521 millones, 363 millones por debajo de 2011, e incorpora provisiones por riesgos y gastos por valor de 1.888 millones, para garantizar los compromisos laborales en vigor de HUNOSA, IZAR, COFIVACASA, CORREOS, Agencia EFE y CETARSA. La disminución experimentada en el ejercicio por estas provisiones (en 152 millones) se debe a los pagos realizados al personal pasivo de las empresas.

Las deudas a largo plazo registraron un saldo final de 3.417 millones, destacando las del Grupo NAVANTIA, que se corresponden con los compromisos de esta empresa con el Ministerio de Industria, Energía y Turismo relativos a buques para la Armada española.

El pasivo corriente, con un saldo al cierre de 2012 de 2.740 millones, se ha incrementado en 203 millones respecto a 2011, debido al aumento de las deudas a corto plazo y de otros acreedores.

En materia de inversiones materiales, intangibles e inmobiliarias, el Grupo SEPI ha realizado un esfuerzo económico por importe de 116 millones de euros. A esta cantidad se suman 2 millones en concepto de obras en parques empresariales del Grupo SEPIDES. La distribución de las inversiones más relevantes por empresas es la siguiente:

- En el Grupo CORREOS, se invirtieron 44,4 millones, 19 millones en adquisición y obras de reforma de inmuebles y locales para tratamiento y distribución postal, en Barcelona fundamentalmente. También se han invertido 8 millones en maquinaria de automatización de paquetería y en la adquisición de licencias de uso y nuevos programas informáticos, elementos de transporte y mobiliario.
- En el Grupo NAVANTIA, las inversiones realizadas en el ejercicio ascendieron a 16,7 millones (4 millones en construcción naval, 5 millones en reparaciones y 7 millones en propulsión y oficinas centrales), destinados a la continuación de los programas en curso, como el S-80, una rectificadora de engranajes, una planta de gestión y tratamiento de residuos, la instalación de

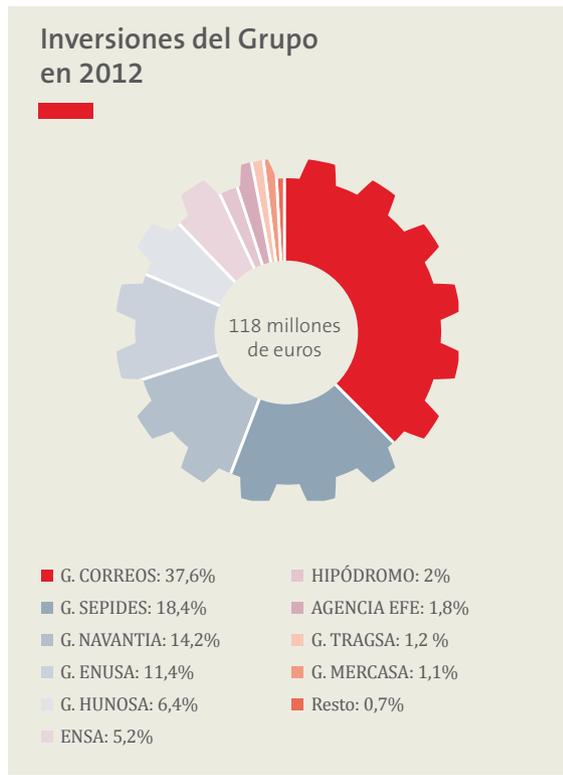
mejoras y automatización de los centros de transformación y de diseño virtual, adaptaciones en la mandrinadora Pama, el dragado de la entrada del dique 4 y otros proyectos menores en los diferentes centros de trabajo.

- En el Grupo ENUSA, se han desembolsado 13,5 millones en concepto de inversión material, destacando 8 millones invertidos en la finalización de la planta de tratamiento de residuos urbanos de Castellón, 1,1 millones en la planta de generación eléctrica mediante biogás en Juzbado (Salamanca) y en el nuevo centro de asistencia técnica de emergencia. Se han invertido 3 millones en proyectos para la mejora de la calidad, seguridad y eficiencia en costes.
- El Grupo HUNOSA ha realizado inversiones materiales por importe de 7,5 millones para la continuidad de la actividad minera, de los cuales la inversión en pozos ascendió a 4 millones, en el grupo termoeléctrico a 2,3 millones y en lavaderos, diversificación y servicios corporativos a 1,2 millones.
- ENSA continuó con su Plan de Inversiones para la modernización de instalaciones productivas por valor de 6,1 millones. Destacan el taladro profundo BTA para el AP1000 (1,7 millones) y renovación de fachada de naves (1,2 millones), dentro de la nueva área limpia retráctil en la nave pesada,

y otras inversiones para la modernización y adaptación de edificios, talleres, grúas y otros equipos y utillaje.

- El HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA ha invertido 2,4 millones que, unidos a lo desembolsado por Patrimonio Nacional, suman inversiones en el año por 6,3 millones, fundamentalmente en tribunas y zonas anexas del recinto de carreras.
- En Agencia EFE, el esfuerzo inversor ha ascendido a 2,1 millones, en obras de oficinas, proyectos y desarrollos tecnológicos y de sistemas de información.
- En el Grupo TRAGSA, han ascendido a 1,4 millones las inversiones materiales, fundamentalmente en maquinaria y vehículos, así como en hardware y software.
- En el Grupo MERCASA, la inversión material ha sido de 1,3 millones, de los que 0,3 millones se han destinado a la adecuación de los centros comerciales (Getafe, Arrecife y Excorxador), 0,1 millones en urbanización de Mercamálaga y el resto en adaptación de naves, instalaciones, utillaje y equipos para proceso de información en los Mercas y la oficina de MERCASA.
- Por último, el Grupo SEPIDES ha invertido un total de 19,7 millones, de los cuales 15 millones han correspondido a las obras de construcción del edificio de oficinas del

ensanche de Vallecas y otros 4,5 millones en obras de reacondicionamiento de Campos Velázquez, así como 0,2 millones en el Edificio Génesis. Adicionalmente, los desembolsos correspondientes a parques empresariales han sido 1,8 millones en ABRA y 0,2 millones en el Parque Empresarial Principado de Asturias.



Recursos humanos

Plantilla

La plantilla final de las empresas del Grupo SEPI, a 31 de diciembre de 2012, asciende a 75.424 trabajadores, concentrándose el mayor volumen de empleo en el Grupo CORREOS con el 71,8% del total, en el Grupo TRAGSA con el 13,1% y en el Grupo NAVANTIA con el 7,5%, mientras que el 7,6% restante se distribuye entre las demás empresas de SEPI (dicho dato de plantilla no incluye ni a la fundación ni a la Corporación RTVE).

La incorporación del Grupo CORREOS ha elevado la plantilla del Grupo SEPI al final del citado ejercicio con respecto al año 2011 en 51.308 trabajadores.

El 59% de la plantilla está formada por hombres (44.479) y el 41% por mujeres (30.945).

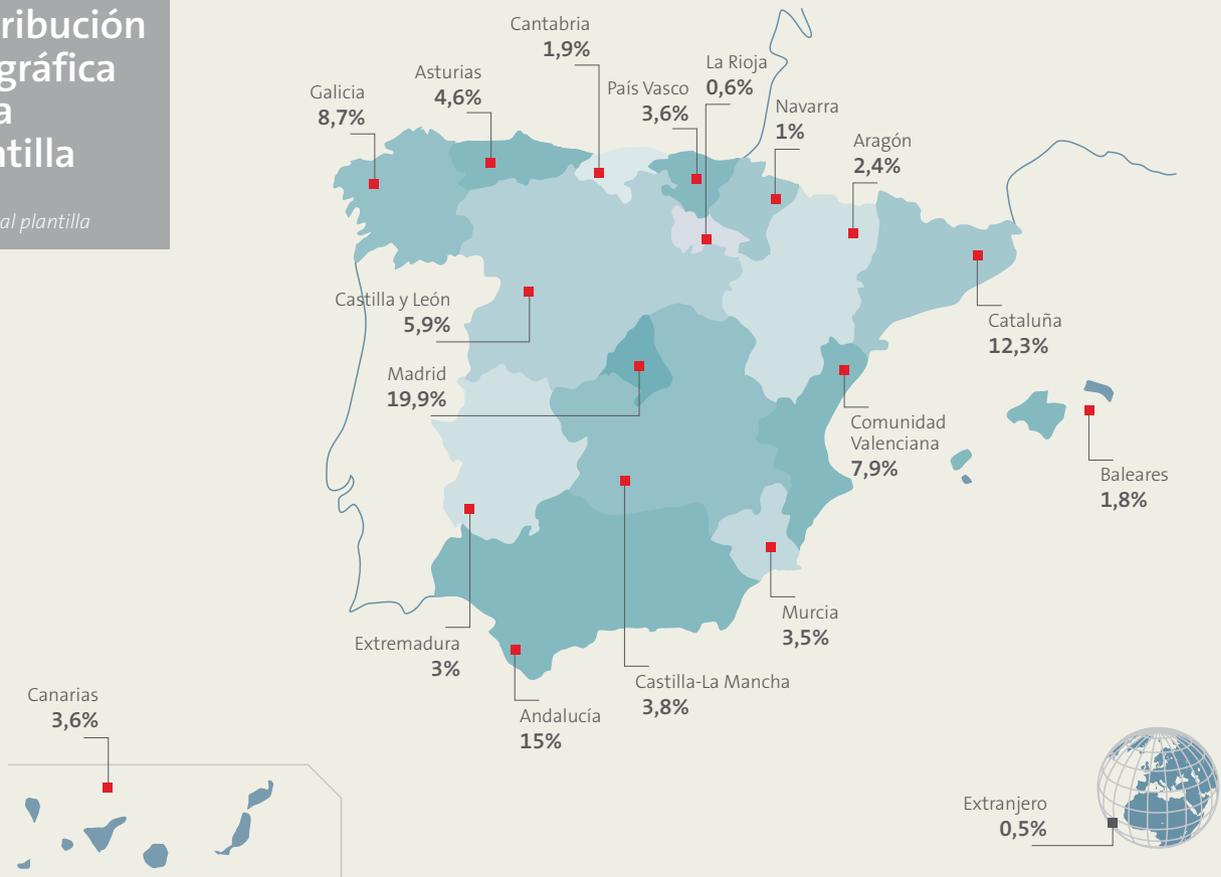
Del total de la plantilla, un 84,4% corresponde a trabajadores con contrato fijo y un 15,6% a trabajadores con contrato temporal. El 71,1% del personal eventual se localiza en el Grupo CORREOS y el 25,3% en el Grupo TRAGSA, dadas las especiales características de sus actividades.

Por lo que respecta a la plantilla promedio del Grupo SEPI, esta se sitúa en 80.358 efectivos, aumentando respecto del año 2011 en 54.179 trabajadores como consecuencia de la indicada incorporación del Grupo CORREOS.

En el siguiente cuadro se refleja la distribución geográfica de la plantilla final del año 2012 de las empresas del Grupo SEPI.

Distribución geográfica de la plantilla

% s / Total plantilla



A 31 de diciembre de 2012, la plantilla de la Corporación Radio y Televisión Española S.A. alcanzó la cifra de 6.319 empleados, de los que 5.881 son trabajadores fijos (93,1%) y 438 tienen contrato temporal (6,9%).

Por lo que respecta a las dos fundaciones públicas tuteladas por SEPI, Fundación SEPI y Fundación Laboral SEPI, entre ambas engloban al final del ejercicio 2012 una plantilla de 66 trabajadores, de los que 59 (89,4%) son fijos. El 39,4% de la plantilla está formada por hombres (26) y el 60,6% por mujeres (40).

Convenios colectivos

En relación con la negociación colectiva de las empresas que integran el Grupo SEPI, 14 sociedades disponen de convenios o acuerdos colectivos propios que afectan a 72.251 efectivos (1).

Como balance de dichos convenios colectivos con vigencia durante el año 2012, destacan los siguientes aspectos:

- En materia de revisión salarial para el año 2012, ha existido congelación salarial. El Real Decreto-Ley 20/2011, de 30 de

diciembre, de medidas urgentes en materia presupuestaria, tributaria y financiera para la corrección del déficit público incorpora a las sociedades mercantiles públicas al concepto de sector público a efectos de lo regulado en materia de gastos de personal en la Ley de Presupuestos Generales del Estado para el año 2012, la cual establece congelación salarial para el ejercicio 2012, deviniendo inaplicables las cláusulas de los acuerdos, convenios o pactos que impliquen crecimientos retributivos, que deben experimentar la oportuna adecuación.

- La jornada anual media pactada para el año 2012 se ha situado en 1.707 horas.

Planes de adecuación de plantillas

La empresa HUNOSA ha continuado aplicando durante el año 2012 el Expediente de Regulación de Empleo acordado y autorizado en mayo de 2006, cuyo ámbito temporal de aplicación abarcaba el periodo de vigencia del Plan de Empresa de la compañía, es decir, de 2006 a 2012.

La Agencia EFE ha llevado a cabo en 2012 un proceso de reestructuración de la plantilla a través de un Expediente de Regulación de Empleo para situar a la compañía dentro de

(1) Plantillas a 1 de enero de 2012 y empleo medio del ejercicio 2012 en el caso de CORREOS y TRAGSA.

un objetivo de saneamiento económico, y en el que se ha procurado reducir su impacto social, con el mantenimiento del máximo empleo posible, mediante la aplicación de diferentes medidas, entre las que cabe citar las dirigidas al acceso a la jubilación, las bajas voluntarias, el ajuste salarial y las reducciones de jornada.

Por su parte, en TECONMA se ha llevado a cabo un Expediente de Regulación de Empleo aprobado en marzo de 2012 con medidas de extinción de contratos.

Formación

La inversión realizada en formación por las empresas del Grupo SEPI ha sido de 24,4 millones de euros, lo que representa el 1,3% sobre la masa salarial bruta sin horas extras del Grupo. Un 15,1% de esta inversión procede de bonificaciones a la formación profesional continua, subvenciones del Fondo Social Europeo (FSE) y ayudas de comunidades autónomas, ministerios y otras entidades.

El número de personas formadas ha sido de 74.119, el 92,2% de la plantilla promedio del Grupo. La formación ha estado dirigida fundamentalmente a los campos de la mejora de las capacidades, gestión e innovación.

Prevención de riesgos laborales

La prevención de riesgos laborales en las empresas del Grupo SEPI está organizada a través de los correspondientes servicios de prevención. Un 17,5% de las empresas cuentan con servicios propios y el 72,5% con servicios ajenos. ENUSA y su filial ETSA, así como el Grupo TRAGSA, que representan un 10% de las compañías, disponen de servicio de prevención mancomunado.

El número de profesionales dedicados a la prevención de riesgos laborales en las empresas del Grupo SEPI ha sido de 422, de los cuales 199 realizan funciones de nivel superior, 61 de nivel intermedio y 162 de nivel básico. El número de delegados de prevención existentes se cifra en 567.



Empresas orientadas a mercados competitivos

Grupo NAVANTIA

Durante el ejercicio 2012 han continuado las restricciones presupuestarias derivadas de la situación de crisis económica en la mayoría de los países, lo que está haciendo necesario replantear las adquisiciones de buques militares, con cancelación de algunos programas, aplazamiento de otros y/o reducciones de alcance (en número de unidades o en equipamiento). Los países con capacidad de construcción practican una política de autoabastecimiento y presionan a su industria hacia la exportación, y los países que pretenden adquirir una capacidad de defensa naval significativa tratan de utilizar su demanda para adquirir tecnología y dar trabajo a su población.

A la creciente presión competitiva en el mercado internacional hay que añadir la especial situación del Ministerio de Defensa en España, que ha realizado un importante esfuerzo inversor en los últimos años y cuyas previsiones presupuestarias hacen prever no solo dificultades para la nueva contratación, sino también demoras o aplazamientos en los pagos pendientes de los programas en curso y recientemente recibidos de la industria proveedora.

En el mercado de buques mercantes la competitividad de los astilleros europeos es baja, como se refleja en la escasa cuota de mercado, a pesar de que los países de la Unión Europea generan casi un tercio de la demanda mundial. Ello es consecuencia del crecimiento de la oferta y de los niveles de precios de los astilleros asiáticos, al menos en los segmentos o tipos de buques de gran demanda, y solo se plantean oportunidades comerciales puntuales en buques especiales, estando en exploración las posibilidades de consecución de contratos ligados a la instalación de generadores eólicos en campos marinos *off-shore*.

Las reparaciones, tanto militares como mercantes, también acusan la reducción de demanda vinculada a la evolución de los presupuestos, en el primer caso, y a la reducción de la actividad económica en el segundo. La demanda de motores y sistemas está en gran medida vinculada a la de las líneas de construcción y reparación/modernización.

En estas circunstancias de mercado, la contratación del Grupo ha sido de 416,5 millones de euros. Se ha conseguido una ampliación de los bloques para los destructores australianos por unos 38 millones de euros, y una modernización de patrulleros para Argelia, en el área de reparaciones. Adicionalmente, se ha firmado con Pemex la construcción de un buque de apoyo a plataformas (flotel) por un importe aproximado de 150 millones de euros, no incluido en la cifra anterior al no haberse formalizado aún la entrada en vigor. Este nivel de contratación sitúa la cartera de pedidos al cierre del ejercicio en 1.650 millones, de la que más de un 86% corresponde a proyectos de construcción naval e ingeniería, y que supondría un nivel de 4.920 miles de horas de carga de trabajo de mano de obra directa propia.

Durante el ejercicio 2012 se han entregado a la Armada española la Fragata F-105 y las dos últimas unidades del Buque de Acción Marítima (BAM), y a la Armada venezolana el último patrullero POVZEE. Está previsto que durante 2013 finalice la construcción del segundo buque de proyección estratégica (LHD), de los bloques para los destructores de defensa antiaérea (AWD) en el astillero de Ferrol-Fene y de las lanchas LCM para Australia en el de Puerto Real-San Fernando.

De los ingresos del astillero de Ferrol, aproximadamente un 75% ha procedido de la ingeniería y construcción de programas para Australia, y un 21% de los trabajos de finalización de la 5ª Fragata (F-105). En Cartagena, la mayor parte de la facturación se ha conseguido en el programa de submarinos S-80 y en el resto de los proyectos de ingeniería para los submarinos indios y de la gran carena del S-70 de la Armada española. Por último, en Puerto Real-San Fernando, la facturación corresponde a las dos últimas unidades del programa BAM I, entregadas en febrero y julio, a los programas de patrulleros de vigilancia de litoral y a los oceánicos de vigilancia de zona para Venezuela (finalmente entregado el último) y una pequeña parte a las lanchas LCM para Australia.

En cuanto al resto de áreas, en la de reparaciones se ha obtenido un buen nivel de contratación, con un volumen de 241,1 millones de euros, principalmente por el aumento de reparaciones de buques tipo LNG en Ferrol, y por la firma de una reparación importante de patrulleros para Argelia a realizar también en el centro de Ferrol-Fene. En el área de sistemas, el volumen de pedidos externos ha sido de 9 millones de euros, destacando algunos contratos para el programa AWD de Australia, y programas de apoyo al ciclo de vida. Ante el descenso de la demanda, se ha ajustado la planificación de las obras, lo que ha permitido una mejora en la utilización de la capacidad propia, aunque la actividad

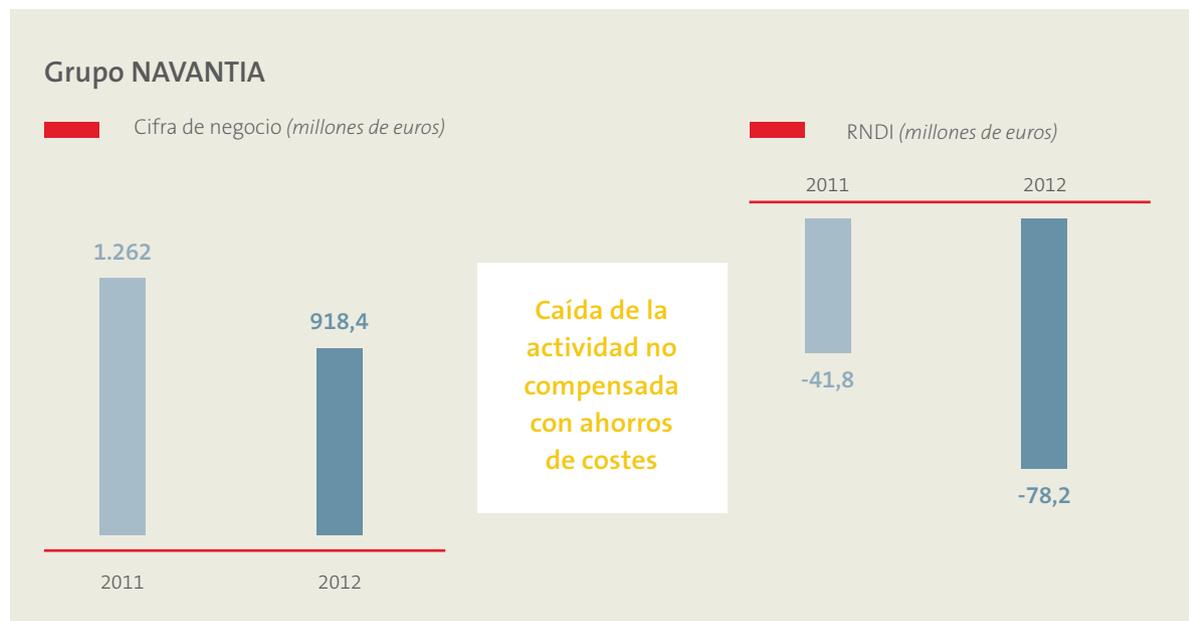
registró un descenso de cerca de un 20% de mano de obra directa, en relación a 2011. El coste de la subactividad se ha elevado a más de 70 millones.

Con esta evolución operativa, las pérdidas de explotación han ascendido a 131 millones de euros (frente a 80 millones en 2011) por insuficiencia de volumen de negocio y margen derivados de la menor contratación, y el coste de la subactividad. Y ello, a pesar de la puesta en marcha de un programa de ahorro en costes fijos que ha supuesto una reducción de los gastos de personal de casi 20 millones y de unos 23 millones adicionales en suministros y servicios exteriores, en relación a los

registrados en 2011. Con los resultados financieros positivos y el devengo del crédito fiscal, las pérdidas netas de la sociedad dominante han sido de 78,2 millones.

El nivel de inversiones se elevó a 16,7 millones, aproximadamente la mitad del presupuestado, al haber aplicado la empresa una política de congelación/aplazamiento de nuevos proyectos.

Finalmente, la facturación en el mercado civil, medida en media móvil de los últimos 3 años, ha supuesto un 10,5%, por debajo del límite del 20% establecido con la UE. La plantilla final de la matriz está integrada por 5.516 personas, 46 trabajadores por debajo del límite establecido en los acuerdos con la UE.



Grupo ENUSA

En el ejercicio se han mantenido en el mercado nuclear los efectos generados por el accidente de la central de Fukushima, con interrupciones del funcionamiento de muchas centrales nucleares para realizar pruebas de seguridad, paralización o ralentización de programas de construcción de nuevas plantas y, en consecuencia, reducción de la demanda de uranio y de fabricación de elementos combustibles, lo que está generando una situación de exceso de oferta y una caída importante de los precios en el mercado.

En el mercado medioambiental, las restricciones presupuestarias también conllevan el aplazamiento de acciones de remediación ambiental, que están afectando especialmente a EMGRISA y DESOTERMIA. La retirada de incentivos a la generación eléctrica en instalaciones con fuentes renovables ha llevado a la empresa a congelar los proyectos futuros de plantas de biogás. Asimismo, la demanda de tratamiento de residuos sólidos urbanos (RSU) en Castellón está resultando menor de la prevista por el inferior nivel de generación de residuos en los ayuntamientos a los que se presta el servicio. Por último, también influyen las limitaciones de gasto público sanitario en la demanda de radiofármacos, sector en el que además se está produciendo un incremento de la competencia.

En este contexto sectorial, las empresas del Grupo han realizado importantes esfuerzos para mantener o incrementar su volumen de negocio. En los mercados de combustible (fabricación) se ha tratado de conseguir un porcentaje estable de exportación del 60% en los próximos años, mediante los acuerdos establecidos con el European Fuel Group de combustible para reactores de agua a presión (PWR), principalmente en Francia (Electricité de France), aumentando la facturación de ingeniería y servicios en central; y con Genusa y Global Nuclear Fuel (GNF) para reactores de agua en ebullición (BWR), tratando de incrementar la fabricación para clientes nórdicos.

En el mercado español se está pendiente de la decisión final respecto al cese de la actividad de la central nuclear de Santa María de Garoña, que podría reducir la demanda de la empresa y debilitar su posición ante GNF, y los intentos de ENUSA para poder fabricar a medio plazo combustible para la central nuclear de Trillo, y definir la posible participación de la empresa en el futuro Almacén Temporal Centralizado (ATC).

Además, tanto en combustible como en medio ambiente se están centrando los esfuerzos en conseguir negocio de ingeniería y/o servicios en el mercado internacional, destacando China, a través del Consorcio Spanish Nuclear Group for China (SNGC) y países sudamericanos como Brasil (central nuclear de Angra) y Argentina

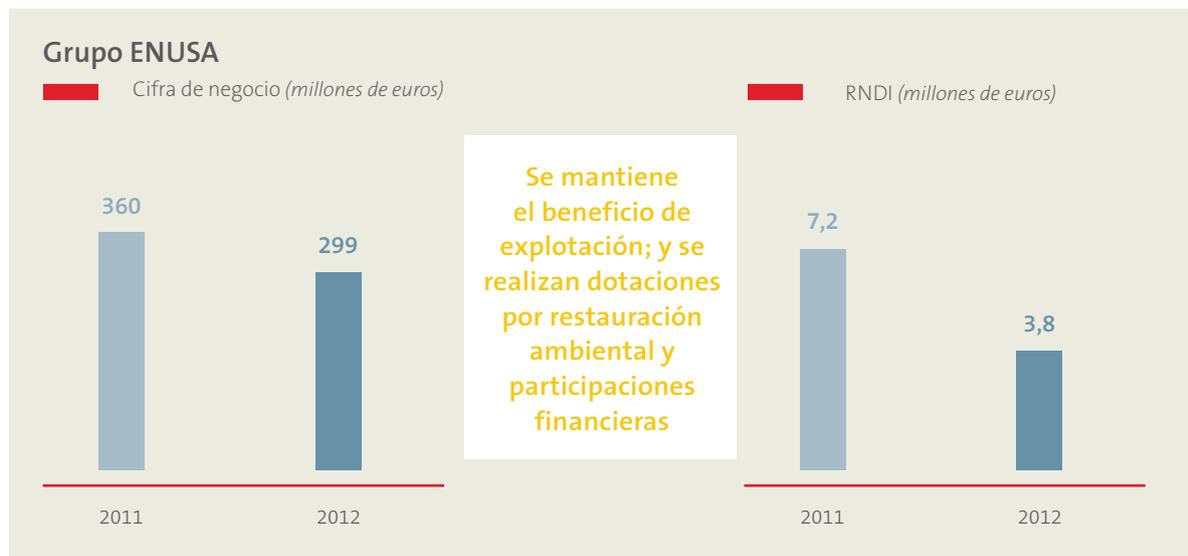
(central nuclear de Atucha), pero también en asuntos relacionados con EMGRISA y DESOTERMIA (Chile, Perú, etc.), existiendo la posibilidad de desplazar la planta de desorción térmica a Kuwait.

La cifra de negocio del Grupo ha sido de 299 millones de euros, 61 millones menos de los que se registraron en 2011, si bien la mayor parte de la reducción se deriva de las actividades de aprovisionamiento, con escaso impacto en los resultados.

Los beneficios de explotación han sido de algo más de 16 millones, muy similares a los registrados en 2011, y se han visto afectados por la dotación de provisiones extraordinarias para la restauración medioambiental

de las instalaciones de Ciudad Rodrigo, principalmente ligadas al incremento del volumen de agua a tratar antes de su vertido al río, que está siendo muy superior al que se estimó debido a la mayor pluviosidad y al nivel de acidez.

Es destacable el importante esfuerzo realizado en reducción de gastos, concretamente en personal. Además de los criterios aplicados en todo el sector público sobre salarios, se ha producido un abandono de las actividades de jardinería de TECONMA, con una reducción de plantilla, y se ha limitado al mínimo la contratación; y en servicios exteriores, porque se ha replanteado el sistema de transporte y se han renegociado a la baja algunos contratos con proveedores.



Los resultados financieros han sido negativos en 12,2 millones, principalmente debido al deterioro registrado por la participación en Eurodif, que solo ha podido compensarse parcialmente con los mayores dividendos cobrados y por la venta de las empresas Cadisa y Barnatrón, pertenecientes a su filial MOLYPHARMA.

En consecuencia, el beneficio neto después de impuestos atribuido a la sociedad dominante ha quedado en 3,8 millones.

La inversión realizada ha sido de 13,5 millones, de la que la mayor parte se ha destinado a la finalización de la planta de RSU de Castellón. Otros proyectos importantes, por volumen de inversión, han sido la planta de biogás de Juzbado (Salamanca) y el nuevo centro de asistencia técnica a las emergencias.

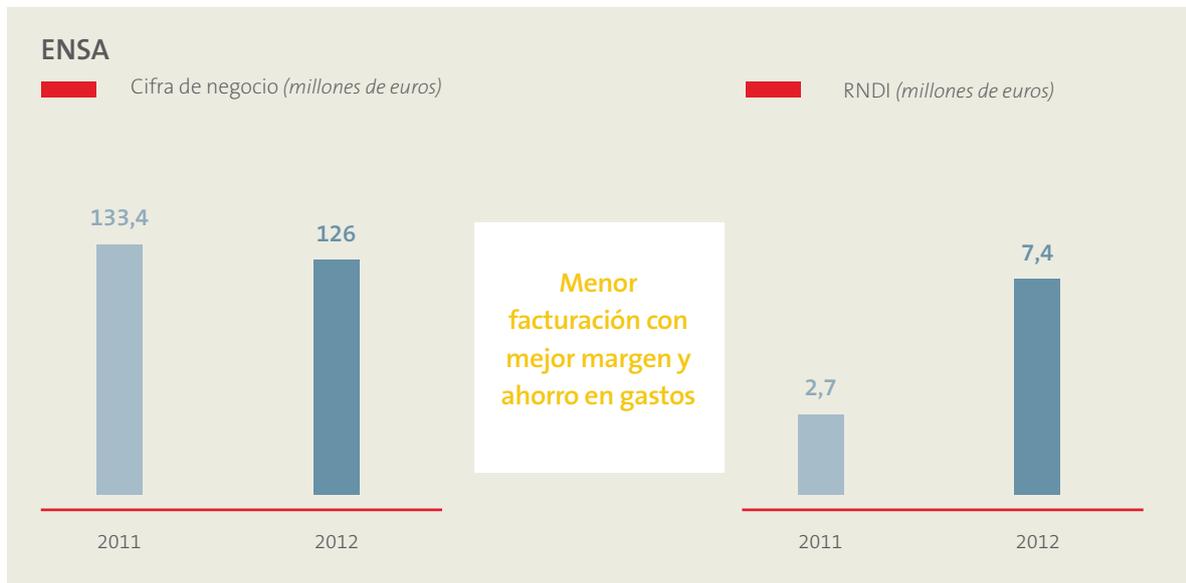
ENSA

Durante 2012 ha persistido la ralentización de la actividad en la industria nuclear que se había iniciado en años anteriores, como consecuencia del accidente de Fukushima y de la crisis internacional. Ello ha afectado al Grupo, que ha continuado desplegando una importante labor comercial en el ámbito internacional para contrarrestar esta situación.

Como fruto de las actuaciones de comercialización de sus productos y servicios, en 2012 la empresa ha logrado contratos por importe de 197,9 millones de euros, de los que 25,8 millones corresponden a la filial ENWESA. En la matriz, destacan los contratos para la fabricación de 11 generadores de vapor para Areva y para el montaje de componentes de la cámara de vacío del ITER, así como el pedido de ENRESA para la fabricación de 5 contenedores de combustible gastado para la central nuclear de Santa María de Garoña. En ENWESA, destacan los contratos relacionados con la fabricación y manejo de contenedores de combustible gastado para ENSA, y los trabajos de mantenimiento en las paradas y recargas de combustible de las centrales nucleares españolas, de Francia y Eslovenia.

Con estas contrataciones, la cartera de pedidos del Grupo alcanza a final de año los 353,4 millones de euros, lo que representa un aumento del 18% sobre la del año precedente.





Con ello, el Grupo dispone de una elevada cobertura de las ventas previstas para 2013 y 2014.

En el aspecto económico, la facturación ha sido de 126 millones, lo que supone una disminución del 5,5% con respecto al ejercicio anterior, que afecta principalmente a los contratos de la línea nuclear en los que las forjas son suministradas por el propio cliente (12,8 millones menos), frente al resto de líneas de negocio de ENSA, que han experimentado un aumento de 7 millones. ENWESA también ha reducido sus ingresos en 2,4 millones en relación al año anterior. Del total de la facturación del Grupo, el 69% se ha dirigido a mercados exteriores.

Asimismo, ha obtenido un beneficio de 7,4 millones de euros, lo que significa un aumento del 170% sobre el del año anterior, derivado de mejores márgenes en los proyectos de la línea nuclear de la matriz y de la disminución de los gastos generales y de estructura.

Por lo que respecta a las inversiones de la empresa, han ascendido a 6,1 millones, siendo las más destacables las que se refieren a la compra de nueva maquinaria para trabajos especiales en los grandes componentes que fabrica, así como otras destinadas a la adaptación de los equipos existentes para adecuarse a los requerimientos de los nuevos pedidos.

DEFEX

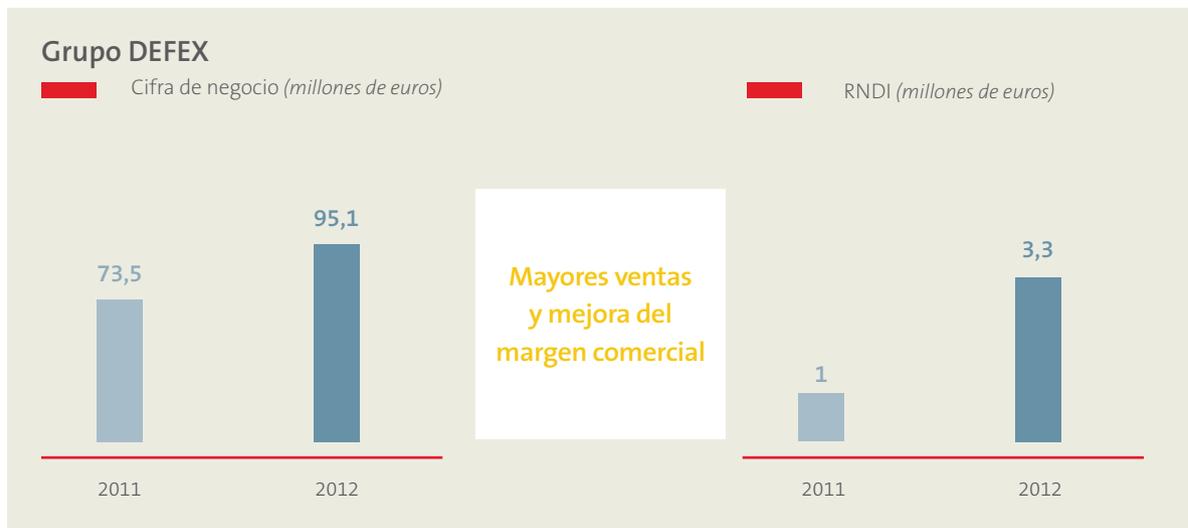
DEFEX ha continuado desarrollando una intensa labor comercial en un contexto internacional complicado, intensificando los contactos en los países donde tradicionalmente tiene menor peso e incrementando su posición en los mercados de Medio y Extremo Oriente. La empresa ha conseguido formalizar en el ejercicio un significativo volumen de pedidos que alcanzaron 50,1 millones de euros, fundamentalmente en Oriente Medio, Asia y América Latina.

Al final del ejercicio, la cartera de pedidos se sitúa en 173,1 millones, lo que va a permitir garantizar la actividad de DEFEX en los próximos años, con una distribución

diversificada en la que el 67% corresponde al sector de defensa y seguridad, y un 30% al sector industrial.

Esta importante cartera generada ha permitido incrementar el volumen de ventas hasta 95,1 millones, un 29,3% superior al de 2011, destacando las exportaciones a Brasil, Malasia, Egipto y Arabia Saudí.

Por otra parte, la elevada facturación ha llevado asociada un margen de las operaciones de 7,2 millones, un 103% superior al obtenido en el ejercicio precedente, lo que unido a un resultado financiero positivo, principalmente por la colocación de la tesorería disponible, ha permitido conseguir un beneficio neto después de impuestos de 3,3 millones, 3,3 veces el de 2011.



Hay que destacar la fortaleza de la situación financiero-patrimonial de DEFEX, con un patrimonio neto de 24 millones, sin deuda, con una tesorería de 32 millones y una rentabilidad financiera del 14%, lo que permitirá expandir su actividad en los próximos años.

CETARSA

Durante el ejercicio 2012 continuó la situación de inestabilidad de los mercados internacionales de tabaco en rama, caracterizada por altos niveles de sobreproducción en países como Brasil, aunque se observa un cambio de tendencia con la disminución de la producción en la variedad Virginia en un 15%, y una caída en los niveles de consumo de cigarrillos en los mercados europeos, más acusada en España.

En el ejercicio continuaron los procesos de adecuación de todos los agentes sectoriales al marco regulatorio de desacoplamiento total de las ayudas a la producción iniciado en la campaña 2010, constituyendo el precio comercial del tabaco pagado directamente por las empresas de primera transformación la mayor parte de los ingresos del cultivador, que se complementan con las ayudas de las diferentes administraciones, que aún sean compatibles con la actual Política Agraria Común (PAC).

Dentro del nuevo Marco Financiero Plurianual de la PAC, el pleno del Parlamento Europeo acordó, en marzo de 2013, la propuesta de reforma que entrará en vigor en la cosecha 2014 y que será objeto de negociación con el Consejo y la Comisión. Se prevé la obtención de un acuerdo global durante 2013. La aplicación de la nueva política podría no mantener los niveles de ayuda actuales.

La Comisión Europea aprobó el 19 de diciembre la reforma de la Directiva 2011/37/CE del Parlamento Europeo y del Consejo sobre productos del tabaco, que regula de forma muy restrictiva algunos aspectos de su elaboración.

En cuanto a la producción de tabaco en España, se estima que la cosecha de 2012 alcance 33 millones de kilos, nivel similar al de la campaña anterior. La contratación se realizó en medio de la incertidumbre creada por la retirada del mercado de un importante operador italiano (Mella SRL), con el consiguiente impacto en los agricultores que tradicionalmente contrataban con él. Finalmente, CETARSA consiguió que sus clientes incrementasen su demanda hasta poder absorber el volumen a cultivar por dichos agricultores, lo que hizo que su contratación, ajustada a la superficie trasplantada, se elevase hasta los 29 millones de kilos, un 20% más que la cosecha anterior, aumentando su cuota en el mercado español hasta el 88% (71% en la campaña 2011).

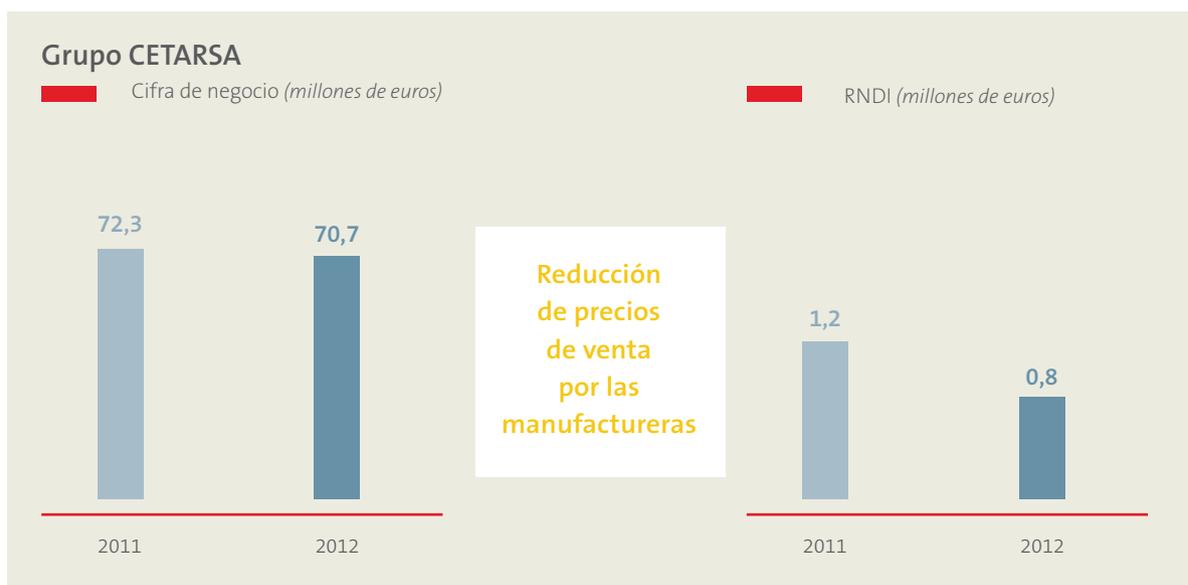
La compañía, además de las actuaciones llevadas a cabo de ampliación de sus volúmenes de venta a las empresas manufactureras, especialmente al Grupo Imperial y Philip Morris, ha continuado aplicando los programas para mejorar la eficiencia de sus procesos productivos y la utilización de sus fábricas, lo que ha permitido una reducción, frente al ejercicio anterior, de los gastos fijos del 4,8% y de los costes de transformación unitarios del 8%.

En relación con las compras a los cultivadores, han alcanzado un importe de 47,4 millones de euros correspondientes a 23,5 millones de kilos, un 4% superior al del ejercicio precedente, con unos precios medios de compra inferiores a los del

año anterior en un 5,3% para la variedad Virginia y en un 5,8% para la Burley.

La producción, por su parte, ha ascendido a 23,4 millones de kilos (un 72% de tabaco y el resto de subproductos), lo que representa un incremento del 11% respecto al año 2011, en el que incide el mayor volumen de maquila.

Por último, CETARSA ha logrado beneficios de explotación de 1,3 millones (0,8 millones después de impuestos), inferior al logrado en el ejercicio precedente por el menor margen de contribución obtenido tras la significativa reducción del precio de venta (en un 6,2%) en la comercialización de la cosecha de 2011 de la variedad Virginia, aspecto que se prevé revertir en el ejercicio 2013.



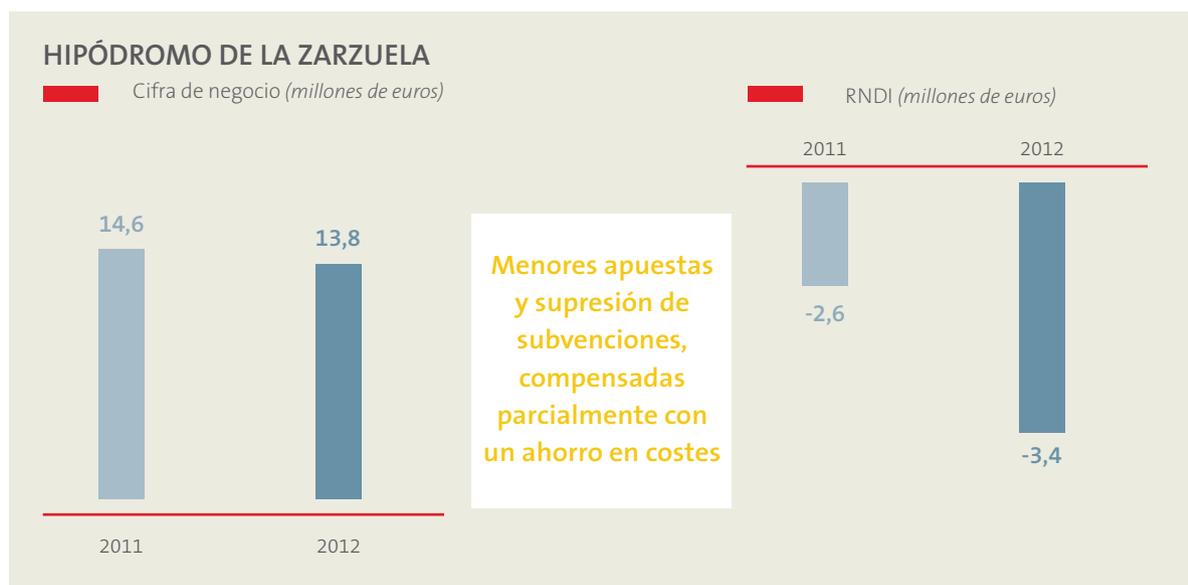
HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA

La crisis económica está influyendo negativamente en el desarrollo del turf en España. La reducción de premios, las menores compras de caballos y el abandono de algunas yeguas han tenido como consecuencia una disminución significativa en la cabaña del pura sangre inglés en España. Así, en 2011, 1.016 caballos participaron al menos una vez en carreras en España, cifra que se ha reducido en un 16,7% (hasta 847 caballos) en 2012, con un total de 469 carreras, frente a 572 en 2011. Esta importante disminución ha repercutido negativamente en los ingresos de los hipódromos vía matrículas, en los centros

de entrenamiento por el menor número de caballos estabulados y en las apuestas por el número inferior de participantes.

Durante 2012, HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA ha celebrado 41 jornadas, con un total de 236 carreras (representando el 50,3% del total de España), que se repartieron en 16 jornadas y 98 carreras en la temporada de primavera, 7 jornadas y 35 carreras los viernes por la tarde, 8 jornadas y 40 carreras en sesión nocturna los jueves y 10 jornadas y 63 carreras en la temporada de otoño.

Por otra parte, se adoptaron importantes decisiones para la consolidación del turf nacional a largo plazo, introduciendo enmiendas en la Ley del Juego, para permitir



un adecuado desarrollo de la apuesta externa, facilidades para el incremento de los caballos estabulados en el centro de entrenamiento, el cierre del programa de carreras de 2013, así como mejoras en la oferta de ocio y la modificación de los precios de las entradas, más asequibles al gran público.

Todo ello ha hecho que la asistencia de público, cuya media en el ejercicio se ha situado en 2.325 espectadores/jornada, haya aumentado respecto a 2011 un 10,6%, incremento que ha sido especialmente relevante en las jornadas nocturnas (jueves y viernes), cuya media fue superior en un 18,1% a la del ejercicio precedente.

En el aspecto económico, HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA ha conseguido unos ingresos, incluidas subvenciones y accesorios, de 13,8 millones, inferiores a los registrados en el año anterior en 1,8 millones, tanto por la supresión de las subvenciones que antes otorgaba el Ministerio de Agricultura a la Asociación Española de Sociedades Organizadoras de Carreras de Caballos y Actividades Hípicas, como por el menor volumen de apuestas. Como consecuencia, el HIPODRÓMO contabilizó un resultado final negativo de 3,4 millones. Respecto al ejercicio 2011 supone un empeoramiento de 0,8 millones, si bien hay que matizar que dicha desviación negativa viene determinada fundamentalmente por el ajuste financiero de la deuda a cobrar a Patrimonio Nacional,

ya que se han abordado importantes medidas de ahorro de costes, que han permitido mitigar en parte el descenso de los ingresos operativos.

En concepto de inversiones, se han desembolsado 2,4 millones (6,3 millones, si se incluyen las que se realizan por cuenta de Patrimonio Nacional), estando prácticamente finalizadas las necesarias para el adecuado funcionamiento del recinto, declarado Bien de Interés Cultural en 2009 y cuya rehabilitación ha obtenido el Premio del Colegio de Arquitectos de Madrid en 2012.



Empresas que instrumentan políticas de interés público

De servicios públicos

Grupo TRAGSA

En el ejercicio 2012 el Grupo TRAGSA ha continuado afectado por las limitaciones presupuestarias y financieras tanto de la Administración central como de las autonómicas, que han repercutido en el menor número de encargos recibidos, la reducción de la producción y los retrasos en el cobro de deudas certificadas.

En esta difícil coyuntura, la actividad del Grupo TRAGSA se ha visto mermada además por la presencia de los medios propios de las comunidades autónomas y la mayor presión de los competidores privados, en especial los de la construcción y obra civil, que han acudido a estos mercados para contrarrestar la caída de su negocio tradicional en infraestructuras e inmobiliario.

Los pedidos recibidos durante el ejercicio suman un total de 425,7 millones de euros, representando el 51% de la cifra conseguida el año anterior. La cartera de pedidos a final de año estaba valorada en 639,6 millones, de los que un 26% corresponden a actuaciones medioambientales, 23% a regadíos, gestión y tecnología del agua, 16% a infraestructuras rurales, 16% a instalaciones agroindustriales y equipamiento rural y 8% a tecnologías de la información.

En este contexto, la cifra de negocio del Grupo ha sido de 732,6 millones, inferior en un 22,6% a la de 2011, distribuyéndose de forma similar por empresas. TRAGSA ha ejecutado una producción de 482,8 millones, un 22% menos que en 2011, y en TRAGSATEC, con una producción de 264 millones, el descenso ha sido del 23%.

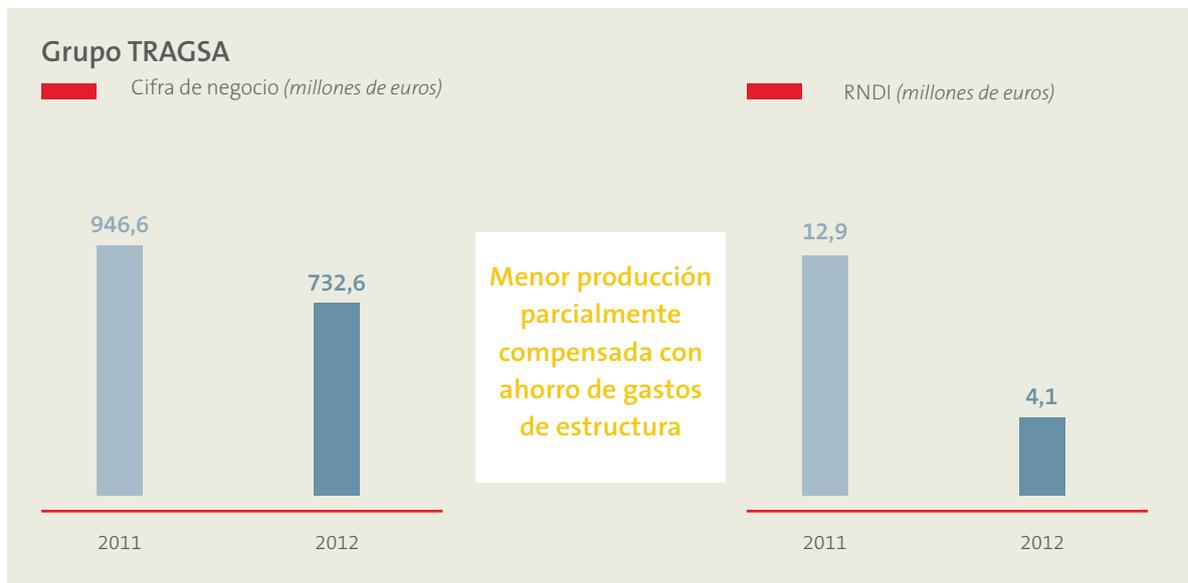
En la matriz, se registran descensos en todas las delegaciones salvo en Andalucía, donde la producción ha aumentado un 19%. Por áreas de actuación, los mayores descensos de producción han tenido lugar en actuaciones medioambientales, en instalaciones agroindustriales y en infraestructuras rurales. En la filial TRAGSATEC los territorios que registran los mayores porcentajes de reducción respecto a 2011 son Castilla-La Mancha, Extremadura y Murcia. Por actividades, los descensos más importantes se han localizado en control de enfermedades, planificación hídrica, desarrollo rural y sostenible y en programas nacionales y laboratorios.

En coherencia con el descenso de actividad se ha limitado el importe de las inversiones a 1,4 millones, que se han destinado al acondicionamiento de instalaciones, renovación de maquinaria y vehículos, equipos informáticos y programas.

Para contrarrestar el impacto de la menor actividad en el resultado, la empresa ha reducido su número de efectivos al no renovarse los contratos eventuales (2.371

personas). La plantilla final se situó en 9.858 empleados, de los que el 52% pertenece a TRAGSA. Aún con esta reducción y las actuaciones de ahorro de costes acometidas, se ha producido un retroceso de 8,4 millones en el beneficio de explotación respecto al del año anterior.

Como consecuencia, el beneficio después de impuestos del Grupo ha sido de 4,1 millones.



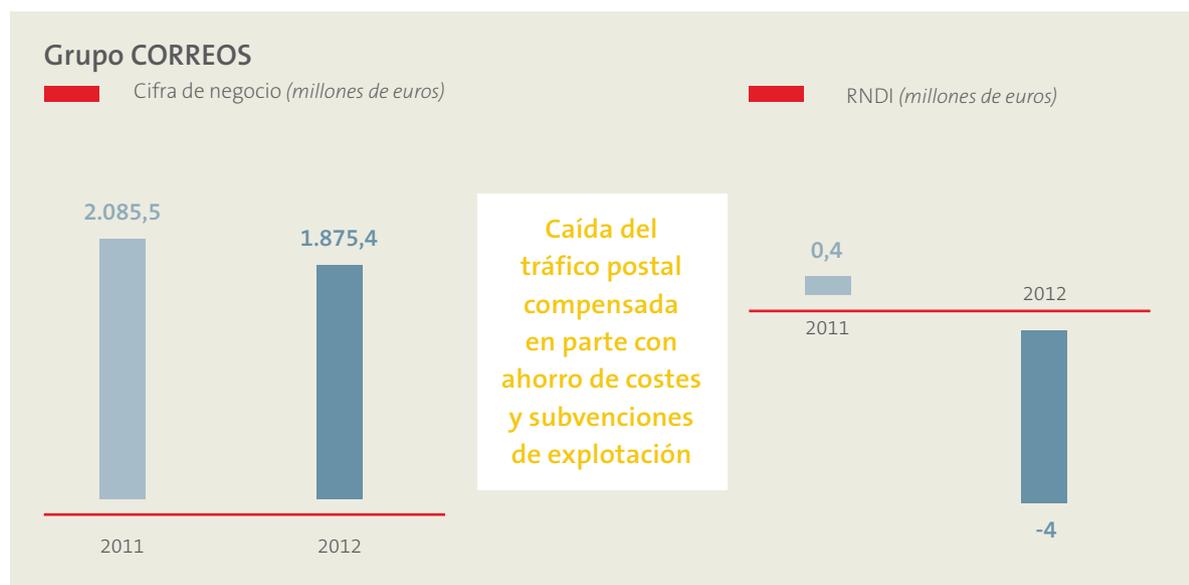
Grupo CORREOS

La Sociedad Estatal de Correos y Telégrafos fue designada por la Ley 43/2010 del Sector Postal operadora del Servicio Postal Universal en España, habiéndose incorporado al Grupo SEPI en el segundo semestre del ejercicio 2012, en virtud de la Orden 583/2012 de 20 de marzo del Ministerio de Hacienda y Administraciones Públicas.

En el ejercicio, ha continuado descendiendo la demanda de envíos postales por efecto tanto de la crisis económica como de los planes de ahorro de los grandes clientes del Grupo CORREOS, y por el progresivo efecto de la sustitución de envíos postales físicos por

electrónicos. Por ello, el importe neto de la cifra de negocio ha sido de 1.875 millones, un 10% inferior al registrado en 2011 (en 2.085 millones), si bien 2,3 puntos del descenso se deben a la reducción del efecto de los procesos electorales.

Para compensar parcialmente la bajada de ingresos, CORREOS ha realizado actuaciones de reducción de costes, con una disminución de la plantilla promedio en 3.200 personas y con la aplicación de las políticas salariales del sector público, lo que ha permitido una reducción del 11,1% en los gastos de personal en relación a los registrados en 2011. Adicionalmente, la aplicación de medidas de austeridad ha permitido conseguir ahorros por importe de 21 millones en diferentes partidas de servicios y suministros exteriores.



La Ley Postal establece la obligación de compensación por parte del Ministerio de Fomento a CORREOS por el déficit que se produzca en la prestación del Servicio Postal Universal, pero esta compensación se realiza con un desfase temporal. En el año 2012, CORREOS ha imputado contablemente a sus resultados solamente la liquidación final del déficit correspondiente al año 2008 por importe de 48 millones, si bien se están agilizando las correspondientes auditorías para que se pueda normalizar la situación en los próximos ejercicios.

En suma, las pérdidas de explotación del ejercicio han sido de 13,6 millones, 3,8 millones superiores a las de 2011, y el resultado neto después de impuestos, tras la contabilización del resultado financiero y el crédito fiscal devengado, ha limitado las pérdidas a 4 millones de euros.

Las inversiones del Grupo, en las que se ha realizado un importante esfuerzo de contención, han sido ligeramente superiores a los 44 millones. Prácticamente la mitad se ha destinado a la partida de construcciones, que incluye la adquisición y obras de reforma de inmuebles y locales para el tratamiento y la distribución postal. El resto se ha materializado en vehículos de reparto, mecanización de instalaciones, informática y proyectos menores.

Grupo MERCASA

Durante el ejercicio 2012 ha continuado la evolución hacia una empresa de gestión del conocimiento en la distribución comercial de productos frescos y perecederos y a mejorar las estructuras de los canales de distribución en su red de Mercas, que desarrollan un papel fundamental para el equilibrio de la cadena de distribución alimentaria de nuestro país.

Asimismo, se ha avanzado en la modernización y ampliación de las instalaciones, con unas inversiones en los centros de 14 millones, destacando Mercavalencia (ampliación de la línea de porcino en el matadero), Mercamadrid (obras de urbanización en el área de explotación), Mercazaragoza (terminación del mercado de Valdespartera) y Mercapalma (nuevo pabellón para el lavado y la gestión de envases), y se han seguido realizando actuaciones para potenciar e incrementar su competitividad.

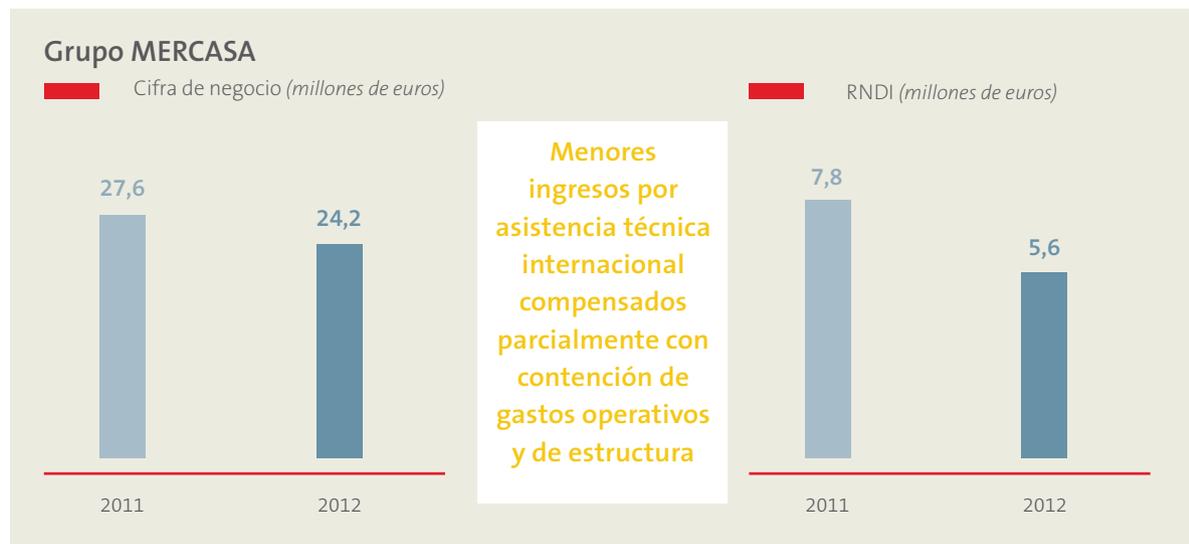
Por otra parte, se han intensificado las actuaciones encaminadas a la optimización de costes y a la obtención de sinergias en la red a través de contrataciones conjuntas y al impulso de las telecomunicaciones. Adicionalmente, han continuado las gestiones dirigidas a recuperar en los distintos Mercas el capital residual propiedad de accionistas privados, condición imprescindible para, previo acuerdo con los ayuntamientos,

cambiar el modelo de gestión indirecta a directa, pasando a ser sociedades de duración indefinida, lo que permite garantizar su estabilidad y su futuro. En la actualidad ya han completado esta última fase 8 Mercas y 16 disponen de capital íntegramente público.

Se ha trabajado, asimismo, en la expansión de la plataforma de comercio electrónico Mercachef, cuyo objeto es hacer más accesible la red de Mercas y sus mayoristas al canal de restauración HORECA, con la incorporación en el año de 5 Mercas, adicionales a la de Mercamadrid en 2011 y también se han elaborado propuestas relativas al futuro lanzamiento de nuevos formatos de distribución.

El conjunto de los Mercas registró en el año 2012 un beneficio neto después de impuestos de 17,4 millones de euros, estando en fase de desarrollo los planes de viabilidad específicos para Mercasalamanca y Mercasevilla.

Además de su actividad tradicional, MERCASA gestiona 11 centros comerciales, 3 de ellos en propiedad y el resto en régimen de concesión, que alcanzaron en 2012 un grado de ocupación de superficie bruta alquilable del 92,3%, generando, los operadores que desarrollan su actividad en los mismos, 1.500 puestos de trabajo. Asimismo, se llevaron a cabo en 2012 actuaciones dirigidas a su ampliación y modernización en materia de seguridad y medidas sanitarias, y las relacionadas con la implantación del sistema de gestión de calidad según la Norma UNE-EN ISO-9001.



Por último, MERCASA, como medio propio de la Administración, siguió llevando a cabo diversas encomiendas de gestión en materia de promoción y difusión alimentaria y continuó con la publicación de la revista “Distribución y Consumo”, y del “Anuario de Alimentación en España”, que son un referente del sector alimentario español.

En materia de consultoría y de asesoramiento en distribución, se han seguido prestando servicios de asistencia técnica tanto en el mercado español como en el internacional, dirigidos a la modernización de estructuras comerciales mayoristas y minoristas de alimentación, a la formación y a la elaboración de estudios y proyectos de mercados. Entre los nuevos contratos, destacan los firmados por la Sociedad Consorcio MERCASA-INCATEMA, participada por MERCASA en un 50%, con la República Dominicana por un importe de 377 millones de dólares, y con Angola por valor de 145 millones de dólares, a pesar de los cuales, los ingresos por asistencia técnica internacional han experimentado una reducción.

El Grupo MERCASA alcanzó en 2012 una cifra de negocio de 24,2 millones de euros y un resultado final de 5,6 millones de beneficios, nivel inferior a los del ejercicio anterior, en gran medida por el retraso en algunos proyectos de asistencia técnica internacional, que se prevén recuperar en los próximos ejercicios.

SAECA

La actividad de SAECA en 2012 ha continuado enmarcada en un difícil entorno económico y sectorial, caracterizado por restricciones al crédito e incertidumbres derivadas de posibles limitaciones en las ayudas que pudiera incluir la nueva Política Agraria Común, actualmente en fase de discusión. Estos factores están produciendo una contracción de la demanda de financiación por parte de los agentes del sector y consecuentemente del recurso al aval de SAECA.

En este contexto, el Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente, a través de la Orden AAA/1096/2012 de 24 de mayo, convocó un programa de ayudas para explotaciones ganaderas de sectores extensivos con el objeto de paliar los efectos de la sequía, subvencionando el coste de las comisiones de estudio y de gestión de los avales concedidos por SAECA en préstamo de hasta 30 millones de euros. Finalmente, la cifra de avales formalizados por SAECA acogidos a este programa fue de 7,3 millones, a los que se unieron 12,7 millones formalizados al ampliar el período de amortización del programa de ayudas de 2010.

Estas operaciones, junto con la concesión de 15,3 millones en avales en otras operaciones de financiación, a través de los convenios suscritos, totalizan un volumen de avales formalizados en el año de 35,4 millones, en 768 operaciones, con una distribución geográfica extendida por todo el territorio nacional.

Con todo ello, la cartera de avales de SAECA al cierre del ejercicio se situaba en 371,7 millones, de ellos un 3,8% reafianzados con Cersa, compañía con la que en el mes de febrero de 2013 se ha firmado un nuevo convenio de reafianzamiento, cancelado desde 2007, y que supone un hito relevante para la actividad de la sociedad. El margen de solvencia se situaba en 21,9 veces, por debajo del límite legal de un máximo de 30 veces, lo

que refleja el potencial de SAECA para abordar nuevas operaciones de aval en el futuro.

Por otra parte, la empresa ha continuado intensificando el control de su cartera y el seguimiento de impagados, lo que ha permitido que pese al incremento de los pagos, sus índices de morosidad y de falencia, del 2,68% y 1,61%, respectivamente, se hayan mantenido en niveles razonables, con un elevado grado de cobertura de la morosidad del 70,9%.

El Consejo de Ministros autorizó el 30 de noviembre de 2012 la suscripción de un convenio de colaboración entre el Ministerio de Agricultura y la Sociedad Estatal de Infraestructuras Agrarias (Seiasa) para la ejecución de obras de modernización y



consolidación de regadíos a través de las comunidades de regantes, con la participación de SAECA como avalista. El coste máximo de las actuaciones a abordar incorporadas en el convenio asciende a 696 millones de euros en el período 2013-2017, de los que las comunidades de regantes aportarían hasta un máximo de 206 millones, lo que constituiría el área de actuación de SAECA.

En el ejercicio 2012, la compañía registró una cifra de negocio de 4,4 millones de euros y un beneficio neto de 1,7 millones, similar al ejercicio anterior, debido a que el ahorro en gastos, junto con el movimiento de provisiones de cartera derivado de los menores avales formalizados y de la amortización y cancelación de operaciones, ha compensado los menores ingresos, por el descenso del riesgo vivo y las superiores dotaciones específicas por morosidad.

Agencia EFE

El sector de los medios de comunicación, mercado principal en el que opera la Agencia EFE, ha seguido desarrollando su actividad en 2012 en un entorno caracterizado por la persistencia de la crisis económica y la continuación de la caída de la inversión publicitaria que para medios convencionales fue del 15,8%, acumulando así un descenso del 40% desde el año 2007. A esta situación

se une la crisis específica del modelo de negocio tradicional por el desarrollo de nuevas tecnologías y de plataformas alternativas de información y la creciente fragmentación, tanto de la oferta como de la demanda.

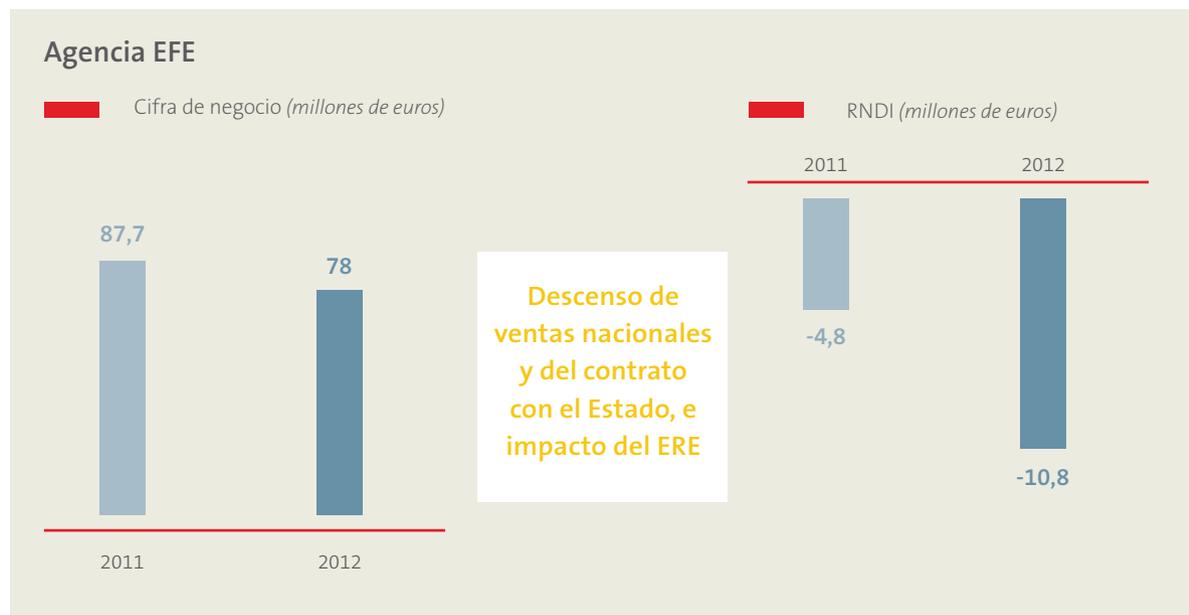
La Agencia, con el objetivo de paliar los efectos de este entorno tan adverso, puso en marcha en el ejercicio actuaciones dirigidas al reforzamiento de las acciones comerciales, al acceso a nuevos segmentos y nichos de mercado y al lanzamiento de productos, adaptados y segmentados según las necesidades específicas de los clientes, junto con una mayor presencia en los mercados internacionales, especialmente en Norteamérica y el área latinoamericana. Sin embargo, la situación recesiva ha traído como consecuencia que las ventas en el mercado nacional se redujeran en un 16,6% frente al ejercicio anterior, descenso parcialmente compensado con una mejora en el exterior del 5,3%, debido al buen comportamiento del mercado americano y al favorable posicionamiento internacional de la sociedad filial European Pressphoto Agency (EPA).

Lo anterior, unido a la minoración en un 10,7% del importe del Contrato de Servicios con el Estado como consecuencia de las medidas de ajuste del Gobierno para cumplir con los objetivos presupuestarios, ha hecho que la Agencia consiguiese en el año una cifra de negocio de 78 millones.

Para compensar el impacto de la caída de ingresos, la empresa intensificó su estrategia de adecuación y optimización de la estructura de costes, mediante la puesta en marcha de un plan de ajuste de plantilla a través de un ERE acordado con la parte social. Se contemplan medidas voluntarias (bajas y reducciones de jornada) y disminuciones salariales que van a permitir una minoración de sus costes en los próximos años, que representan más del 65% de sus gastos de explotación. Estas actuaciones se han complementado con la aplicación de medidas de austeridad general en el conjunto de los gastos operativos y de la estructura, y con la limitación de las inversiones a los proyectos imprescindibles en materia de desarrollos

tecnológicos, multimedia y de sistemas de información, que han alcanzado 2,1 millones.

La compañía registró en 2012 unas pérdidas de explotación de 14,4 millones de euros, que, aislando los costes excepcionales derivados en gran parte de la aplicación del ERE, descienden hasta los 7,9 millones. Ello es consecuencia de que la reducción del Contrato de Servicios con el Estado y las menores ventas en el mercado nacional solo se han compensado parcialmente con las medidas de reducción de costes, cuya consolidación plena se producirá a partir de 2013, especialmente en lo que respecta a las de carácter laboral. Las pérdidas netas después de impuestos han ascendido a 10,8 millones de euros.



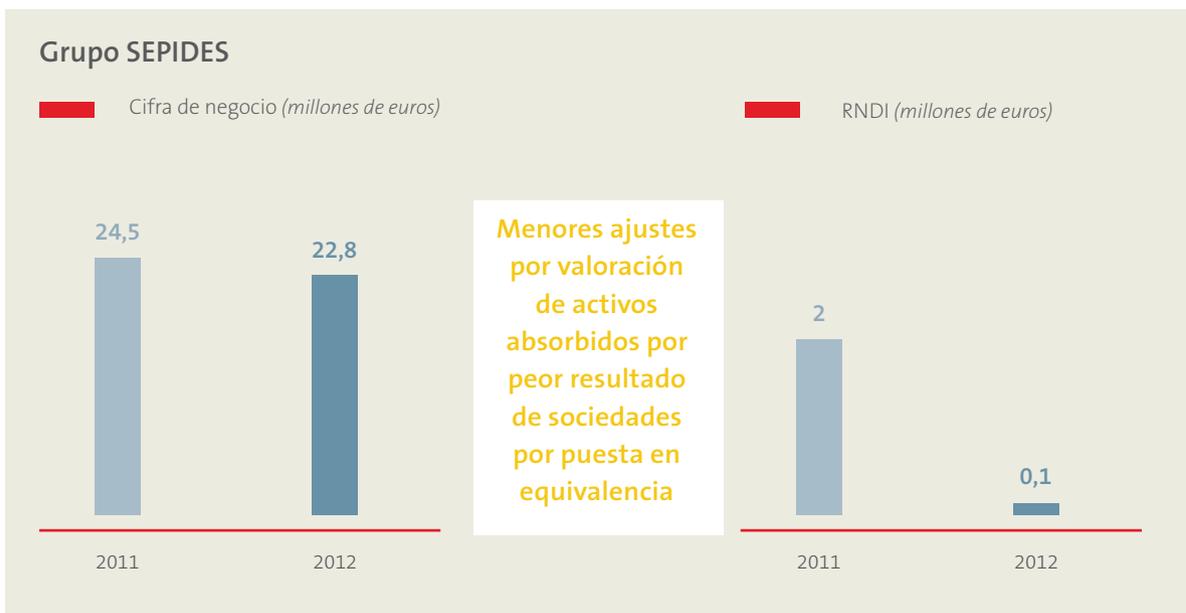
De promoción y desarrollo

Grupo SEPIDES

Las dos actividades principales que realiza el Grupo SEPIDES, la de promoción empresarial, mediante financiación a PYMEs, y la de promoción inmobiliaria, han continuado afectadas por el complejo panorama económico y sectorial del ejercicio 2012, la dificultad de acceso a los mercados y las limitaciones de liquidez del sistema financiero, junto a las medidas de ajuste del déficit público.

En este contexto, el Grupo SEPIDES ha abordado durante el año un proceso de saneamiento de sus activos, aplicando criterios de valoración prudentes, por lo que ha ajustado su valor en 40 millones de euros.

En el área de promoción empresarial, la actividad inversora ha sido moderada, realizándose algunos desembolsos a los fondos de inversión constituidos con otros partícipes (entre ellos, el fondo FESPYME con Enisa y el ICO), y materializando algunas desinversiones. La cartera de proyectos empresariales se ha mantenido en 121 millones, de los que un 75% son inversiones directas y el resto fundamentalmente aportaciones a los 6 fondos y sociedades de inversión coparticipados con otros partícipes.



Adicionalmente a esta cartera propia de inversiones y proyectos, SEPIDES gestiona o cogestiona, bien directamente o a través de la filial SEPIDES GESTIÓN, otros 122 millones aportados a los fondos por instituciones tanto públicas como privadas, entre los que destacan por su relevancia el Fondo de Apoyo a la Diversificación del Sector Pesquero y Acuícola, y el Fondo para la Promoción y Desarrollo de Infraestructuras y Servicios del Sistema de Autonomía y Atención a la Dependencia (Fondo de Dependencia), por un total de 78 millones aportados por el Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente y por el Ministerio de Sanidad, Servicios Sociales e Igualdad, respectivamente.

En suma, la cartera total de proyectos participados o gestionados por el Grupo SEPIDES asciende a 244 millones, lo que representa un apalancamiento de 2,02 veces los recursos aportados por el accionista.

Los ingresos generados por el área de promoción empresarial han sido de 11 millones, incluidas diversas encomiendas de gestión con el Ministerio de Industria, Energía y Turismo en materia de industrialización, que aportan un margen positivo a la actividad.

En el área de promoción inmobiliaria, la empresa ha ralentizado o pospuesto el desarrollo de algunos parques empresariales

por falta de demanda, invirtiendo 4 millones, con lo que las inversiones hasta la fecha en el conjunto de los parques en ejecución ascienden a 361 millones.

Adicionalmente, dispone de una cartera de inmuebles que rentabiliza por la vía del alquiler. Durante el año se ha incrementado la ocupación del complejo Campos Velázquez y del edificio Génesis, situados en Madrid, avanzándose además en los proyectos de remodelación y modernización, y continuando las obras de ejecución del edificio Villa de Madrid para el que se están realizando gestiones comerciales para su arrendamiento.

Con todo ello, los ingresos del área han ascendido a 15 millones, un 8,5% inferior a los de 2011 por las menores ventas de promociones inmobiliarias, facturación que no obstante ha sido suficiente para equilibrar la cuenta de resultados del área.

El Grupo SEPIDES ha obtenido unos beneficios operativos de 3 millones de euros, que mejoran los de 2011 en 7 millones por el efecto en ese año de algunos ajustes por valoración de activos. Este resultado, junto con los costes financieros derivados de la deuda dispuesta para financiar parte de los inmuebles, arroja un beneficio neto antes de impuestos de 2 millones, que queda prácticamente en equilibrio, una vez descontado el efecto fiscal.

Empresas en reconversión y liquidación

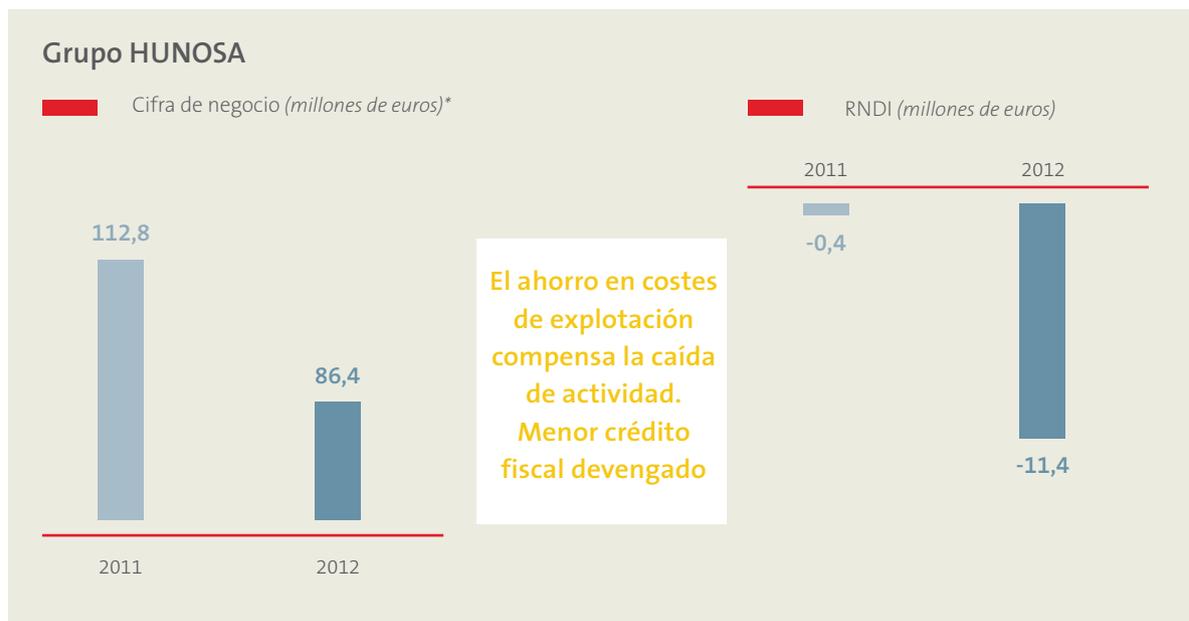
En reconversión

Grupo HUNOSA

En el ejercicio 2012 ha finalizado el período de vigencia del Plan de Empresa 2006-2012, habiéndose cumplido por parte de la empresa todos los compromisos establecidos. Actualmente, se está a la espera de la definición de un nuevo marco de actuación sectorial

que permita concretar los criterios para el desarrollo de la actividad de la empresa en el medio plazo.

Los cambios en el marco regulatorio trajeron consigo una situación de importante conflictividad laboral, que paralizó prácticamente la actividad de la empresa y la del sector durante algo más de mes y medio. En consecuencia, la producción minera fue de 513.000 toneladas lavadas, 190.000 toneladas por debajo de la registrada en el ejercicio anterior, y la de energía de 310 GWh, un 5% inferior a la de 2011, a pesar de la parada acaecida en dicho ejercicio por problemas técnicos.



(*) Sin incluir subvenciones de explotación.

Como consecuencia, el importe neto de la cifra de negocio del Grupo se situó en 86 millones de euros, con una reducción de casi el 25% en relación a 2011. Adicionalmente, las ayudas a la producción descendieron en 45 millones de euros respecto del año precedente, lo que ha exigido a SEPI un esfuerzo financiero adicional para permitir la continuidad de la actividad normal del Grupo. Por otra parte, en el marco de los acuerdos establecidos en el Plan de Empresa, se han producido 322 prejubilaciones y 224 incorporaciones, lo que sitúa la plantilla final del Grupo en 1.709 personas.

El ahorro conseguido en los gastos operativos, derivados de la reducción de producción por la conflictividad laboral y de las medidas de austeridad adoptadas, unidos a una menor necesidad de saneamiento de activos, han permitido una reducción del 13% de las pérdidas de explotación respecto a las registradas en el ejercicio anterior. Por lo que respecta al resultado después de impuestos del Grupo, se situó en 11,4 millones de pérdidas, frente a un ejercicio anterior equilibrado, por los menores resultados financieros obtenidos y el inferior crédito fiscal.

Las inversiones acometidas por el Grupo han sido de 7,5 millones de euros, de los cuales 4,4 se destinan a minería, 2,3 al grupo termoeléctrico y 0,9 a proyectos de diversificación. De las inversiones en minería, 1,1 millones se han empleado en la infraestructura minera, 1,3 en obras, 1,5 en elementos de galería y 0,5 en maquinaria y equipos.

MAYASA

El año 2012 ha sido un ejercicio importante para MAYASA ya que ha continuado su proceso de adaptación, tras el cese de su actividad comercializadora de mercurio en 2011 por la prohibición impuesta con la entrada en vigor del Reglamento (CE) 1102/2008.

Como hecho más significativo, cabe destacar la declaración de las minas de mercurio de Almadén como Patrimonio de la Humanidad por la UNESCO, en su 36ª reunión celebrada en San Petersburgo el 30 de junio de 2012. Este hito convierte a Almadén en la tercera ciudad de Castilla-La Mancha en obtener esta denominación, lo que supondrá un impulso para la explotación turística del Parque Minero y del Real Hospital de Mineros de San Rafael, así como del Archivo Histórico, propiedad estos últimos de la Fundación Almadén-Francisco Javier de Villegas.

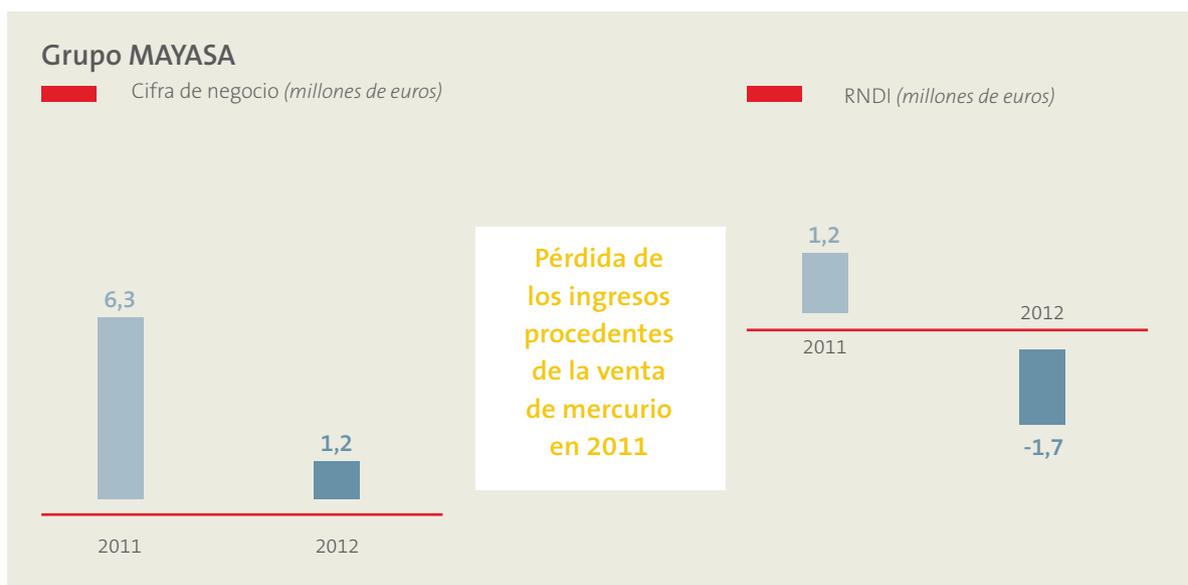
En cuanto a la tradicional actividad de mercurio, en la que, antes de la restricción de su uso por la Unión Europea, MAYASA ha sido líder mundial, la empresa ha impulsado las actividades de I+D+i orientadas a desarrollar proyectos que permitan el adecuado tratamiento del mercurio como residuo. Cabe destacar el desarrollo, en escala preindustrial, de un prototipo de planta de estabilización del mercurio metálico,

que permitirá eliminar todo residuo tóxico de este mineral transformándolo en material inerte. Igualmente se ha finalizado la encomienda de otros proyectos de investigación en el Centro Tecnológico del Mercurio por parte del Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente, iniciándose los trámites para empezar, conjuntamente con la iniciativa privada, otros dos proyectos a desarrollar en 2013.

Por lo que se refiere a la actividad agrícola, ganadera y cinegética, pese a la compleja coyuntura, por segundo año consecutivo la Dehesa de Castilseras ha registrado un resultado de explotación positivo, mejorando el del año 2011, apoyado fundamentalmente por los beneficios obtenidos en ovino. Así

mismo, se ha abordado un proceso de revisión de la actividad de la Dehesa, tras el cual MAYASA va a realizar cambios en 2013 en el modelo de gestión con el objetivo de mejorar su productividad.

Desde el punto de vista económico, la empresa ha registrado una cifra de negocio de 1,2 millones de euros, significativamente inferior a la registrada en 2011, ya que en ese año la comercialización del mercurio aportó todavía una cifra importante de ingresos. El resultado neto se situó en 1,7 millones de euros de pérdidas, al no poder absorber el margen de la Dehesa los gastos de estructura y los incurridos asociados a la actividad futura de descontaminación y almacenamiento de mercurio.



De gestión de liquidaciones

Grupo COFIVACASA

En 2012, COFIVACASA y su filial AEC han continuado atendiendo y gestionando los compromisos adquiridos con el personal jubilado derivados de expedientes de regulación de empleo, la tramitación de litigios y contenciosos heredados y la enajenación de activos inmobiliarios remanentes, procediendo de forma limitada a la desinversión de estos activos en un entorno con bajas expectativas de venta debido a la situación del mercado inmobiliario.

Asimismo, para dar cumplimiento al Acuerdo del Consejo de Ministros de 16 de marzo de 2012 por el que se aprobó el Plan de Reestructuración y Racionalización del Sector Público Empresarial y Fundacional Estatal, se llevaron a cabo las actuaciones dirigidas a la extinción de la filial AEC, que culminaron en 2013, con efectos 1 de enero. Adicionalmente, se asumieron, como liquidador, las tareas dirigidas a la extinción de cuatro compañías propiedad de Patrimonio del Estado: FCA (Compañía del Ferrocarril Central de Aragón, S.A.), MZA (Compañía de los Ferrocarriles de Madrid a Zaragoza y Alicante, S.A.), Sociedad Estatal para la Ejecución de Programas y Actuaciones

Conmemorativas del V Centenario del Descubrimiento de América, S.A., y HOLSA (Holding Olímpico, S.A.).

Respecto a la gestión de pleitos y contenciosos en curso, se produjeron avances favorables, aunque continuaron los litigios por reclamaciones derivadas fundamentalmente de enfermedades profesionales. En cuanto a la gestión de los activos mineros remanentes procedentes de la extinta sociedad PRESUR, tras la finalización de la última fase de vigilancia y control, de acuerdo con el Plan de Restauración para el cierre y abandono de la mina de Cala aprobado en su momento por la Junta de Andalucía, se procedió a su comunicación a las autoridades correspondientes, con la presentación de los informes y solicitud de abandono de las instalaciones. El mencionado Plan de Restauración solo podrá finalizarse cuando concluya a su vez el proceso jurídico en curso sobre las concesiones mineras, dado que pudieran existir potenciales interesados en la explotación de diferentes recursos de la mina.

Junto a la actividad principal comentada, el Grupo COFIVACASA incorpora en su perímetro societario una empresa con plena actividad operativa e industrial, EQUIPOS TERMOMETÁLICOS (ETM), situada en Burgos y dedicada a la fabricación y venta de intercambiadores de calor y otros recipientes a presión. Después de cerrarse el proceso de

privatización de la compañía acometido en 2011, que quedó finalmente desierto, en 2012 reforzó su actividad comercial lo que le permitió obtener contratos relevantes en los mercados internacionales. En la actualidad se están evaluando las alternativas de futuro de esta sociedad.

Desde el punto de vista económico, el Grupo obtuvo en el año un beneficio neto de 3 millones de euros, en gran medida generado por los créditos fiscales procedentes de los pagos de compromisos adquiridos con el personal jubilado.

En proceso de liquidación

ALIMENTOS Y ACEITES

Durante el año 2012, se produjo el cobro de 11,6 millones de euros consignados en el Juzgado en concepto de dividendos e intereses de demora pendientes de pago obtenidos en la ejecución provisional de la sentencia de 11 de abril de 2011 del Juzgado de 1ª Instancia nº 8 de Madrid. Tras la desestimación por la Audiencia Provincial del recurso de apelación interpuesto por Torras, esta compañía ha planteado recurso de casación ante el Tribunal Supremo, lo que prolongará la resolución del litigio.

Los ingresos se situaron en 8,1 millones de euros, en su mayoría derivado de los dividendos ordinarios por la participación accionarial en EBRO FOODS. Estos ingresos son inferiores a los del ejercicio anterior en un 78% por la contabilización en ese año de dividendos atrasados derivados de la mencionada sentencia. Respecto a la entrega de las últimas 59.093 acciones de EBRO FOODS, ha sido admitido a trámite el recurso de reposición de la Abogacía del Estado, pretendiendo su traspaso a ALYCESA mediante la impugnación de la providencia del Juzgado de 1ª Instancia que lo denegó.



En el mes de diciembre se recibió un dividendo extraordinario en especie que ha supuesto la entrada en cartera de 158.806 acciones de EBRO FOODS, por lo que la participación de la empresa en dicha sociedad ha aumentado hasta el 10,321%. La valoración de la cartera de acciones a final de año es de 224,6 millones, calculada sobre la base de la cotización media del último trimestre de 2012 (14,14 €/acción). Asimismo, la participación en Biosearch se mantiene en el 1,738%, con una valoración de la cartera de 0,4 millones, sin cambios dignos de mención respecto al ejercicio precedente.

El beneficio del ejercicio asciende a 10,1 millones, frente al resultado excepcional conseguido en 2011 de 35,9 millones, derivado de la ejecución de la sentencia.

IZAR

Se ha avanzado significativamente en el proceso de liquidación ordenada de la sociedad, iniciado en 2005, que condujo a la venta de los astilleros de Sestao, Sevilla y Gijón, que permanecían en IZAR tras segregarse NAVANTIA, y al comienzo de la liquidación de la fábrica de motores de Manises.

Entre los hechos más relevantes del ejercicio 2012, cabe destacar la resolución de dos importantes litigios en el ámbito internacional: el mantenido con Socoin por una central eléctrica construida en Baja California (México) mediante una UTE y un contencioso con una naviera argelina por unos ferris construidos en el astillero de Sevilla. Ambos han tenido resultados favorables para IZAR y han posibilitado la recuperación de provisiones por unos 8 millones de euros, así como el cobro de un millón adicional.

Por otra parte, se ha continuado con la administración de los diferentes EREs realizados en las empresas que conformaron IZAR, habiendo finalizado los compromisos de los relativos al de Astilleros Españoles de 1996, con la correspondiente liquidación de las pólizas y con un rescate favorable para la empresa de algo más de un millón de euros. Adicionalmente, se ha obtenido una sentencia favorable del Tribunal Supremo en la demanda

sobre las diferencias de actualización por IPC (al no considerarlas consolidables), lo que ha permitido un ahorro cuyo valor actualizado es de 12,7 millones.

El beneficio alcanzado en el ejercicio de 16,2 millones, una vez actualizados los costes de todos los compromisos futuros, representa una importante mejora de 40,7 millones respecto al resultado de 2011, ejercicio afectado por el expediente de extinción de contratos acometido en el astillero de Sestao.



Sostenibilidad

El Grupo SEPI desarrolla actuaciones orientadas a la innovación, la mejora de su entorno y de carácter social.



La grave crisis que atraviesa la actividad económica hace más necesario que nunca contar con un patrón de crecimiento que concilie el desarrollo económico, medioambiental y social de las empresas. Las diferentes administraciones públicas han promovido diversas iniciativas legislativas, entre las que se encuentra la Ley 2/2011 de Economía Sostenible de 4 de marzo, que contiene una estrategia para desarrollar una economía sostenible que persigue:

- La sostenibilidad económica asentada en la mejora de la competitividad, en la innovación y en la formación.
- La sostenibilidad medioambiental que pretende la gestión racional de recursos naturales y el impulso de nuevas actividades y nuevos empleos en las áreas de negocio relacionadas con las energías limpias y el ahorro energético.
- La sostenibilidad social que persigue la igualdad de oportunidades para todos los ciudadanos y la integración de personas con minusvalías en la actividad económica.

La citada legislación promueve, entre otros, algunos aspectos específicos de la gestión de las empresas públicas a los que se debería prestar una atención prioritaria, como son: criterios de gestión medioambiental aplicados a los procesos productivos, prácticas de transparencia en la gestión de proveedores

y apoyo a la implementación de políticas de responsabilidad social empresarial y el fomento de valores medioambientales, como el ahorro energético, en los procesos de contratación.

El Grupo SEPI se caracteriza por la heterogeneidad en cuanto a la diversidad de negocios industriales y de servicios en los que están presentes las empresas, en cuanto a su tamaño y en el papel que desempeñan dentro del sector público empresarial. Esto hace que la instrumentación de las políticas de gestión medioambiental varíe de unas empresas a otras.

Actuaciones en medio ambiente

Gestión Medioambiental

Con el tiempo, las empresas, independientemente de su actividad, su tamaño o su localización geográfica, se están viendo obligadas a dar cumplimiento a un número mayor de exigencias ambientales impuestas por la Administración, los clientes y la sociedad en general. En consecuencia, las empresas del Grupo SEPI han ido incorporando herramientas que integrasen el medio ambiente en la gestión general de la empresa.

Ello ha requerido el análisis de todos los aspectos de su negocio relacionados con el medio ambiente, el examen de los resultados, el establecimiento y aplicación de un Sistema de Gestión Medioambiental (SGM). Una vez implantado se ha procedido a la evaluación sistemática, objetiva y periódica del sistema, al análisis de los resultados obtenidos y a la corrección de incidencias. Todo ello ha requerido, además, dotarse de la formación específica para los gestores del sistema, de cursos para toda la plantilla e, incluso, para el personal de la industria auxiliar que colabora periódicamente en las instalaciones productivas de las empresas del Grupo.

La experiencia de muchos años con la implantación de sistemas de gestión medioambientales ha ofrecido a las empresas del Grupo la posibilidad de sistematizar los aspectos ambientales que se generan en cada una de las actividades que se desarrollan en la empresa y, además, promover la protección ambiental y la prevención de la contaminación que potencialmente generan los procesos productivos propios de su actividad.

El esfuerzo realizado por las empresas del Grupo SEPI en gastos e inversiones de carácter medioambiental ha sido de 36,3 millones de euros frente a los 32,3 millones de 2011, representando este esfuerzo un 12% de incremento sobre el realizado el año anterior. Todas las empresas del Grupo tienen como objetivo de gestión minimizar el impacto sobre el medio ambiente de la actividad que realizan. Entre las actuaciones relacionadas con la protección del medio ambiente en este ejercicio se pueden destacar las siguientes:

El Grupo ENUSA suministra desde hace 27 años combustible nuclear a casi todas las centrales nucleares de nuestro país y a alguna de las de Europa y, por tanto, lleva muchos años integrando la protección y mejora del entorno en toda su gestión empresarial. ENUSA cuenta con un Sistema de Gestión Medioambiental (SGM) certificado por AENOR, conforme a los requisitos de la Norma UNE-EN ISO 14001:1996 y adaptado a la normativa de 2004, que se revalida anualmente. Es importante señalar que, desde 2003, la empresa está adherida al Reglamento Europeo EMAS y tiene adaptado su SGM a los nuevos requisitos del Reglamento EMAS III de 2009.

El SGM de la fábrica de elementos combustibles de Juzbado (Salamanca) realiza controles periódicos de los parámetros convencionales y, además, otros específicos por las características de su actividad industrial.



ENUSA realiza un control convencional sobre los efluentes líquidos, de acuerdo con el permiso de vertido de la Confederación Hidrográfica del Duero y sobre los gaseosos a través de un Organismo de Control Autorizado, sin que en 2012 se hayan sobrepasado los límites autorizados. La empresa separa sus residuos, revaloriza cuando es posible y los gestiona a través de gestores autorizados. Además, se miden los niveles de contaminación acústica, las emisiones de gases de efecto invernadero, principalmente dióxido de carbono debido al transporte de personal y de bienes y servicios, y se controlan los consumos energéticos que están enmarcados en un plan con medidas de ahorro y mejora de la eficiencia.

El control radiológico que se realiza incluye: la vigilancia de las instalaciones, los efluentes líquidos que se vierten al río Tormes, los efluentes gaseosos de la nave de fabricación que pasan a la atmósfera a través de un doble sistema de filtrado, la retirada de residuos sólidos por parte de ENRESA y el Programa de Vigilancia Radiológica Ambiental con 74 puntos de muestreo en 10 km a la redonda aprobado por el Consejo de Seguridad Nuclear. En todo momento, durante 2012, las mediciones realizadas han sido inferiores a los límites autorizados.

La sociedad también se ocupa de las labores de restauración y clausura de las instalaciones mineras que se explotaron en Saelices el Chico (Ciudad Rodrigo, Salamanca), de acuerdo con el Proyecto de Restauración presentado a la Junta de Castilla y León.

Para el Grupo NAVANTIA, es un objetivo prioritario hacer compatible su actividad productiva con el respeto al medio ambiente. Los centros productivos del Grupo en Puerto Real, San Fernando, Cádiz, Cartagena y Ferrol tienen implantado un SGM certificado según UNE-EN ISO 14001:2004. La auditoría de recertificación de 2012 finalizó satisfactoriamente en todos los centros. La recopilación de datos obligada por el SGM relativa a los consumos de materias primas y producción de residuos permite realizar un análisis periódico de las anomalías y marcar objetivos anuales de mejora en la protección del medio ambiente. En el año 2012, la Junta de Andalucía otorgó el distintivo de Calidad Ambiental a NAVANTIA-Bahía de Cádiz, un reconocimiento por las buenas prácticas existentes en los astilleros de Puerto Real, San Fernando y en el centro de reparaciones de Cádiz, con el objetivo de minimizar el impacto ambiental de sus trabajos.

La difícil situación económica que afecta al nivel de actividad de muchas empresas, entre las que se encuentra NAVANTIA, ha obligado a prácticas de austeridad que también han afectado a sus inversiones para la protección

del medio ambiente. No obstante, se ha procedido a la construcción de la planta de gestión de residuos Marpol para el tratamiento de aguas oleosas procedentes de buques en el astillero de reparaciones de Cádiz, que contaba con la autorización administrativa desde el año anterior. También se han adquirido contenedores para residuos y depósitos de aguas oleosas de 9.000 litros con cubeto de retención para el astillero de reparaciones de San Fernando además de parques móviles para la recogida de residuos de los buques en reparación en Cádiz y San Fernando.

Asimismo, merece la pena destacar que, en el astillero de San Fernando, se ha procedido a la retirada del amianto presente en algunas zonas donde se han efectuado obras de mantenimiento conforme a lo previsto en el Plan de Obra autorizado, y que los residuos han sido evacuados por un gestor autorizado. En el astillero de Cartagena se ha procedido a la renovación del sistema de extracción de gases de alguno de los talleres y a la adquisición de barreras anticontaminación para el astillero de reparaciones.

La actividad de la empresa genera residuos industriales peligrosos (5.123 Tm) y no peligrosos (27.581 Tm), que son objeto de identificación, segregación, revalorización, cuando ello es posible y, finalmente, recogida mediante un gestor autorizado según obliga la normativa. Entre los residuos peligrosos más significativos se encuentran los restos

de pinturas y barnices, los aceites residuales y las aguas con hidrocarburos y aceites, representando el 64,9% del total. Las aguas oleosas son de difícil control por parte de la empresa porque se generan como consecuencia de los trabajos que se contratan en los astilleros de reparaciones o los trabajos programados de pruebas en buques de nueva construcción. Por lo que se refiere a los residuos no peligrosos, los más significativos son la chatarra, la granalla de chorreo y los restos de demoliciones, que han representado el 12,3% del total, habiendo aumentado en el año 2012 debido a los trabajos de reparación y limpieza que se han realizado en determinadas zonas de las instalaciones que estaban desocupadas por la caída de la actividad.

El compromiso del Grupo HUNOSA de minimizar el impacto de su actividad minera sobre el medio ambiente para hacerla compatible con el respeto y protección del entorno natural se pone de manifiesto en las actuaciones desarrolladas como complemento a su actividad principal. La empresa realiza tareas correspondientes a la prevención de la contaminación relacionada con las actividades de minería, el tratamiento de los residuos y vertidos generados, la gestión de las aguas infiltradas en las explotaciones mineras, y a las tareas de restauración y reforestación de antiguas explotaciones mineras.

El esfuerzo realizado en el año 2012 relacionado con el objetivo de minimización de los residuos generados ha sido la instalación de contenedores selectivos en origen para conseguir una primera clasificación. Con ello se ha conseguido una reducción del 9,4% de los residuos peligrosos y del 26,7% de los residuos no peligrosos en relación al año anterior. Además, se han utilizado 137.968 toneladas de estéril procedentes de la escombrera minera de Villallana en la central térmica de La Pereda, equipada con una caldera de lecho fluido que permite quemar materiales de bajo poder calorífico, por lo que se consigue valorizar un residuo aprovechando su contenido energético y ganar suelo industrial eliminando una escombrera.

El control de la calidad de las aguas continúa realizándose mediante la toma de muestras y análisis periódicos por parte de una entidad colaboradora de la Administración Hidráulica del Principado de Asturias. Los controles efectuados en 2012 han sido tanto de las aguas que provienen de los bombeos de desagües del interior de las minas en explotación como de las que se originan en las minas clausuradas.

El Grupo sigue apostando por el aprovechamiento de los recursos geotérmicos generados por el agua del subsuelo, habiendo finalizado en 2012 la obra de infraestructura del Pozo Barredo, del que se utilizará el agua para la instalación de la climatización del nuevo hospital de Mieres cuando se ponga en marcha.

La actividad relativa a la restauración de antiguas explotaciones se ha centrado en el relleno del hueco minero ocasionado por la paralización anticipada de la explotación a cielo abierto de La Matona. Desde el inicio de esta actuación se han valorizado 146.086 toneladas de estériles de mina que hubieran sido vertidas en escombreras. Además, se ha continuado con la reforestación de la antigua explotación de La Mozquita, estando próxima a finalizar las 50 hectáreas previstas.

El Grupo TRAGSA, para garantizar su compromiso con el medio ambiente, dispone de un sistema de gestión ambiental certificado por AENOR según la Norma UNE-EN ISO 14001:2004. La gestión y control de los aspectos ambientales en sus actuaciones se documentan en los Procedimientos Específicos de Medio Ambiente (PEM), estableciéndose cada año objetivos y metas ambientales para asegurar el cumplimiento de las mejoras previstas. También se realizan planes de emergencia ambiental, que contienen las medidas a tomar en caso de accidente. El SGM se revisa anualmente, mediante la recogida de datos de las auditorías internas y

externas, de las evaluaciones del cumplimiento de requisitos ambientales o de las no conformidades, analizándose todo ello para plantear las posibles recomendaciones de mejora del SGM.

Las empresas TRAGSA y TRAGSATEC tienen fijados una serie de objetivos anuales como parte del Plan Director de Responsabilidad Social Corporativa entre los que destacan, en la vertiente medioambiental, los relacionados con la eficiencia energética de las oficinas y los talleres.

ENSA posee un Sistema de Gestión Ambiental según la Norma UNE-EN ISO 14001:2004 certificado por AENOR desde 2004. En 2012 se realizó una auditoría que permitió su renovación. Anualmente y de acuerdo con los principios de política medioambiental del Grupo, se elabora un Programa de Gestión Ambiental, en el que se recogen los objetivos planteados para el ejercicio de los que se hace un seguimiento mensual a través de indicadores.

Para el año 2012, se plantearon objetivos de mejora encaminados al cumplimiento de los nuevos desarrollos reglamentarios en materia de contaminación atmosférica. En este sentido, se implementaron programas de mantenimiento de los sistemas de depuración de las emisiones a la atmósfera de la instalación de chorreado y de los quemadores del horno de tratamientos térmicos para optimizar la combustión, alcanzándose valores de emisión muy por debajo de los límites legales.

Procesos de contratación y proveedores

La contratación de SEPI y de sus empresas está sujeta a la Ley 30/2007, de 30 de octubre, de Contratos del Sector Público (hoy Texto Refundido, según RDL 3/2011, de 14 de noviembre) y por ello se rige por determinadas instrucciones que garantizan la efectividad de los principios de publicidad, concurrencia, transparencia, confidencialidad, igualdad y no discriminación y la directriz de que cada contrato se adjudicará a quien presente la oferta económicamente más ventajosa. Los procesos de contratación del Grupo CORREOS y del Grupo HUNOSA quedaron establecidos en la Ley 31/2007, de 30 de octubre, que regula determinados sectores entre los que se encuentra el de los servicios postales, si bien



la normativa específica se rige por los mismos principios descritos.

SEPI y sus empresas incluyen en los pliegos técnicos de sus licitaciones, siempre que su naturaleza lo permita, condiciones que incorporan las medidas específicas de vigilancia ambiental que minimicen el impacto de las obras realizadas.

SEPI cuenta en su página web con la sección “Perfil de Contratante” que incluye un enlace con la Plataforma de Contratación del Estado, con las instrucciones internas de contratación detallando la información necesaria para todos los interesados en participar en las licitaciones que se publiquen, y un enlace con las instrucciones internas de contratación de las cinco empresas del Grupo que no tienen página web propia. Otras 5 empresas ostentan la condición de medio propio, mientras que el resto tienen página web en la que se puede acceder a la información de contratación a través del “Perfil de Contratante”.

En relación a lo anterior se puede mencionar como ejemplo al Grupo TRAGSA, que incorpora cláusulas de responsabilidad medioambiental en sus contratos de obras y mantenimientos con terceros, incidiendo en aspectos como el menor consumo de materias primas, la reducción de los residuos generados y su posterior gestión, la utilización de procedimientos de trabajo que protejan el entorno, etc.

Perfil de Contratante

- En la web de SEPI con enlace a la Plataforma de Contratación del Estado.
- 5 empresas a través de la web de SEPI.
- Resto de empresas en su web propia.

Procesos de Contratación

Las empresas del Grupo incluyen, en los pliegos de condiciones técnicas para la contratación de obras, un programa de vigilancia ambiental.

Consumos

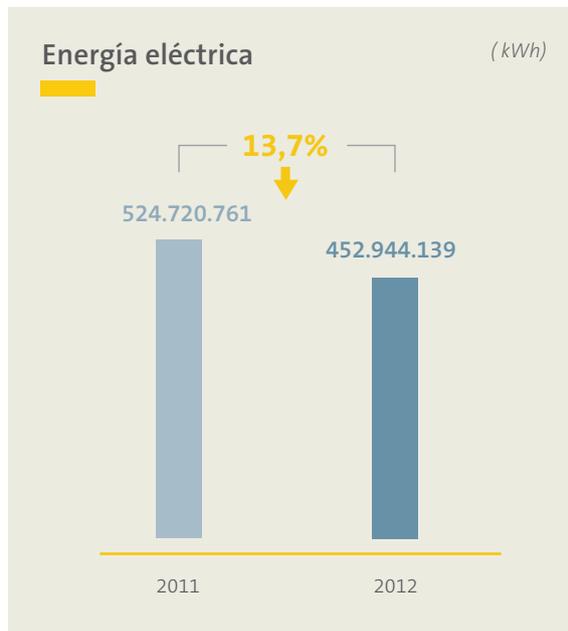
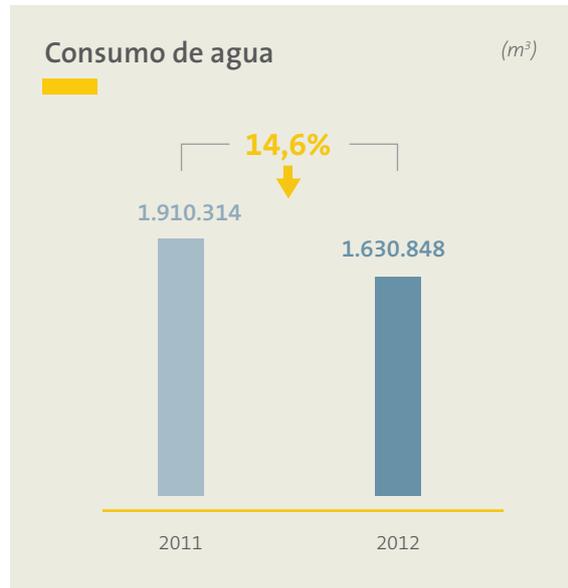
Las obligaciones derivadas de las distintas directivas europeas en relación al ahorro y eficiencia energética llevaron al Ministerio de Industria, Energía y Turismo, en colaboración con el Instituto para la Diversificación y Ahorro de Energía (IDAE), a elaborar el Plan de Acción de Ahorro y Eficiencia Energética 2011-2020, en donde se pone de manifiesto que la eficiencia energética es un factor

esencial para el desarrollo de la economía española. En efecto, a los ahorros energéticos y, en consecuencia, económicos que se derivan de ella, hay que añadir el impacto socioeconómico positivo por la generación de nuevas actividades económicas.

En paralelo, la Ley 2/2011 de 4 de marzo de Economía Sostenible señala que las sociedades mercantiles estatales y las entidades públicas empresariales promoverán, entre otras, medidas para optimizar el consumo energético en sus sedes e instalaciones, además de procurar que en los procesos de contratación se incluyan condiciones en las que se valore positivamente el ahorro y el uso eficiente del agua y de la energía.

En este contexto, el Grupo SEPI ha potenciado las políticas de ahorro y eficiencia entre sus empresas, que tratan de llevar a cabo actuaciones tendentes tanto a la concienciación entre sus empleados de la necesidad de una disminución en el consumo de agua y de electricidad como a acometer mejoras en sus instalaciones para favorecer esos ahorros.

A continuación se describen los consumos de agua y de electricidad de las empresas del Grupo clasificadas según el tipo de actividad.



Empresas orientadas a mercados competitivos

Grupo NAVANTIA

El consumo de agua en 2012 ha sido de 386.874 m³ y ha sufrido una disminución del 37,1% respecto al año anterior, tanto por menor carga de trabajo como por las medidas de reutilización de aguas de proceso. El consumo de energía eléctrica, 106.493.856 kWh, ha tenido también una reducción del 21,2% sobre el año 2011, fundamentalmente por la menor actividad de los centros productivos y, en menor proporción, por las medidas tomadas sobre los centros de transformación en FABA, San Fernando y Puerto Real.

Grupo ENUSA

El consumo de agua en 2012 ha sido de 85.689 m³, lo que representa un descenso del 7,7% sobre el año anterior, debido a las mejoras implementadas en el tratamiento de aguas de escorrentía en las labores de restauración que se están realizando en el centro de Saelices-Ciudad Rodrigo. El consumo de electricidad ha aumentado un 5,3% respecto a 2011 hasta los 14.612.318 kWh,

porque incluye por primera vez el consumo de la planta de Residuos Sólidos Urbanos (RSU) de Castellón que ha entrado en producción en 2012, si bien la empresa ha continuado con las medidas para favorecer el ahorro de energía, como las que se refieren a la sustitución de 76 luminarias por LEDs en la fábrica, reducción de alumbrado de pasillos en las oficinas o el cambio de tres climatizadores autónomos.

ENSA

El consumo de agua, 18.517 m³, ha tenido un aumento del 15,7% sobre el ejercicio anterior, como consecuencia en parte del mayor número de pruebas hidráulicas sobre grandes componentes que se han llevado a cabo en el año. El consumo de electricidad, 7.386.050 kWh, ha aumentado en un 1,3% sobre el año anterior en línea con el aumento de actividad en el taller de fabricación de componentes nucleares.

CETARSA

El consumo de agua en 2012 ha sido de 49.922 m³, lo que representa un aumento del 13,5% respecto al año anterior, fundamentalmente por la mayor producción de la empresa en el ejercicio y por las mayores necesidades de riego ante un año

especialmente seco hasta el cuarto trimestre. CETARSA, no obstante, ha realizado diversas actuaciones para la optimización del consumo de agua, como la renovación de tuberías de la red de proceso o la limpieza y puesta en marcha de un pozo, ambas en la fábrica de Talayuela (Cáceres). El consumo de energía eléctrica ha sido de 6.382.886 kWh, ligeramente inferior al de 2011 (-0,8%), ya que se ha seguido haciendo una mayor utilización de la línea con mayor eficiencia energética de la fábrica de Talayuela.

HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA

El consumo de agua en 2012 ha sido de 38.541 m³, con un aumento del 32,2% respecto al año anterior, si bien se debe a que durante 2011 se produjo una rotura de uno de los contadores por lo que el suministrador no pudo facturar ese consumo. En cuanto al consumo eléctrico, 1.897.247 kWh, ha sufrido una reducción del 11% respecto al año anterior debido al menor número de caballos estabulados en su Centro de Entrenamiento.

Empresas que instrumentan políticas de interés público

De servicios públicos

Grupo CORREOS

El consumo de agua, 341.095 m³, se ha reducido un 15,4% respecto al año anterior, principalmente por las medidas tomadas para conseguir ahorros, como han sido realizar campañas de sensibilización en la plantilla o intensificar los mantenimientos preventivos de los equipos para evitar fugas.

El consumo de electricidad ha sido de 156.644.356 kWh, lo que significa un 3% de disminución respecto a 2011. Dentro de las iniciativas tomadas en el ejercicio sobre eficiencia energética, caben destacar las relacionadas con la formación en ese ámbito de los empleados, dentro del marco establecido con el IDAE, la programación de cursos de conducción eficiente o la formalización de un comité específico de eficiencia energética dentro del Grupo.



Grupo TRAGSA

El consumo de agua ha sido de 105.420 m³, inferior en un 25,5% al del año anterior, principalmente por el proceso de concentración de oficinas que se ha realizado en 2012. El consumo de energía eléctrica, 12.750.244 kWh, ha tenido un descenso del 16,6% respecto a 2011, continuándose con las medidas iniciadas en ejercicios anteriores, tendentes a mejorar la eficiencia energética en oficinas y talleres, como sustitución de luminarias, instalación de detectores de presencia o control automatizado de equipos de climatización.

Grupo MERCASA

El consumo de agua en 2012 ha sido de 156.699 m³, lo que representa un incremento del 9,1% respecto al ejercicio precedente, principalmente por avería en dos centros comerciales del Grupo. En cuanto al consumo de energía eléctrica, se ha producido un descenso de casi un 7%, hasta situarse en 7.476.403 kWh, por las medidas tomadas después del estudio realizado de medición de consumos por parte de una empresa de consultoría de eficiencia energética, además de haber procedido a agrupar el consumo eléctrico de varios centros comerciales en un único proveedor, con el consiguiente ahorro.

Agencia EFE

En 2012 el consumo de agua ha aumentado un 12,4% sobre el año anterior, situándose en 7.849 m³, principalmente por la limpieza y llenado del tanque de agua para el equipo de climatización, operación que hay que realizar periódicamente para evitar brotes de legionela. El consumo de energía eléctrica, 3.535.576 kWh, ha tenido un descenso del 4,1%, en línea con la menor actividad de la empresa en el ejercicio.

De promoción y desarrollo

Grupo SEPIDES

El consumo de agua, 19.868 m³, ha tenido una disminución del 34,1% respecto al año anterior, principalmente por la optimización de las instalaciones comunes que prestan servicio en el complejo Campos Velázquez de Madrid, donde se encuentra ubicado el propio Grupo SEPIDES, que es quien asume la gestión. El consumo de energía eléctrica, 3.537.058 kWh, ha sufrido una ligera disminución del 1,7%.

Empresas en reconversión

Grupo HUNOSA

El consumo de agua, 369.718 m³, ha tenido una ligera reducción del 2,2% respecto al año anterior. El consumo de energía eléctrica, 128.944.781 kWh, ha sufrido una disminución del 22,4% respecto al ejercicio anterior, principalmente por la huelga de más de dos meses que hubo en 2012.

MAYASA

El consumo de agua en 2012 ha sido de 1.830 m³, con un aumento del 28,2% respecto al año anterior, debido principalmente a una avería puntual en una canalización subterránea, y a la mayor necesidad de riego por el aumento de la superficie plantada de paulonias para su utilización por terceros como biomasa. El consumo de energía eléctrica, 1.288.525 kWh, ha tenido un aumento del 8,8% respecto al del ejercicio anterior por la puesta en marcha del centro tecnológico, el riego de mayor superficie plantada y por una incidencia en el registro del consumo.

Empresas de gestión de liquidaciones

Grupo COFIVACASA

El consumo de agua en 2012 ha sido de 3.026 m³, con un aumento del 59,1% respecto al año anterior, debido a una mayor actividad en su filial ETM. El consumo de energía eléctrica, 834.164 kWh, ha tenido un ligero aumento del 3,1% respecto al del ejercicio anterior.

SEPI

SEPI es titular de dos parcelas conocidas con los nombres de Pedra da Regacha en A Coruña y Aurín en Sabiñánigo (Huesca) procedentes del proceso de privatización de la extinta INESPAL (actualmente ALCOA), utilizadas como vertederos de residuos industriales.

En la actualidad son vertederos clausurados y sujetos a diferentes actuaciones de mantenimiento, vigilancia y control por cuenta de SEPI. El coste del mantenimiento de ambos vertederos en 2012 ha sido de 46.000 euros.

Pedra da Regacha (A Coruña)

Este vertedero fue clausurado en 2001. Desde entonces SEPI realiza las actuaciones contempladas en el Plan de Mantenimiento, Vigilancia y Control establecidas en la Declaración de Impacto Ambiental de 12 de agosto de 1999, que fueron modificadas por la Resolución de la Xunta de Galicia de 14 de julio de 2005, reduciéndose la periodicidad de los controles a realizar.

En cumplimiento de la normativa de la comunidad autónoma, se ha presentado la Memoria Anual de Gestor de Residuos y se ha realizado el autodiagnóstico ambiental de residuos correspondientes al año 2012. También se han hecho los dos controles de parámetros en lixiviados. Todos los datos obtenidos han estado dentro de la normalidad. Además se han realizado acciones de vigilancia y mantenimiento relativos a los accesos, vallados, red perimetral y canalizaciones pluviales.

Aurín (Sabiñánigo, Huesca)

Este vertedero fue clausurado en 2004 de acuerdo con el proyecto aprobado por la Dirección General de Calidad Ambiental de la Diputación General de Aragón.

SEPI ha remitido a la Diputación de Aragón el informe del año 2012 que recoge el

control de parámetros sobre el que se ha realizado la muestra, sin que se hayan encontrado elementos contaminantes que se deban a lixiviados procedentes del vertedero, y las labores de vigilancia realizadas (valla perimetral, zanjas drenaje y arquetas), según está establecido en la notificación de 1 de diciembre de 2006 relativo al Plan de Vigilancia y Mantenimiento del vertedero.

Por otra parte, se hace mención a los consumos del edificio en el que SEPI tiene su sede central, ubicado en el complejo Campos Velázquez, en Madrid. Por lo que se refiere al consumo de agua, en 2012 ha sido de 3.971 m³, lo que representa una disminución de casi un 20% respecto al año anterior, fundamentalmente por la optimización conseguida en el mantenimiento de instalaciones y gestión de agua de los servicios generales del complejo.

El consumo de energía eléctrica, 1.119.026 kWh, ha sido superior al de 2011 (6%), pues si bien se han seguido llevando a cabo actuaciones para una utilización más eficiente del alumbrado, por primera vez en 2012 se ha instalado un analizador de redes para conocer y repercutir proporcionalmente el consumo eléctrico de los equipos de climatización centralizada del complejo.

Actuaciones económicas y de I+D+i

Uno de los aspectos primordiales de la sostenibilidad en el ámbito de la empresa se refiere a la capacidad para desplegar sus actividades de negocio en las comunidades en las que desarrolla sus actuaciones. En este sentido, cabe señalar que las empresas del Grupo SEPI se extienden por casi todo el territorio nacional, tanto en lo que se refiere a la generación de empleo propio como al inducido en la industria auxiliar.

La investigación, el desarrollo y la innovación (I+D+i) se considera otro baluarte fundamental en el contexto de la Ley de Economía Sostenible para potenciar los negocios actuales y promover otros que sirvan a las empresas de soporte para que en el futuro puedan competir en igualdad de condiciones en unos mercados cada vez más especializados y restringidos. También en este ámbito las empresas del grupo SEPI se encuentran desarrollando importantes proyectos.

El gasto total en I+D+i en 2012 ha sido de 75 millones de euros, lo que representa una disminución del 22,5% en relación a 2011. Esta cifra es consecuencia principalmente de la menor actividad de NAVANTIA en el ejercicio, que contrasta con el incremento del esfuerzo en este ámbito de las empresas del negocio nuclear: Grupo ENUSA y ENSA.

Esfuerzo total I+D+i en 2012

Las empresas presentes en sectores industriales:

- Han realizado un esfuerzo por importe de 75 millones de euros
- Han iniciado 31 proyectos

Cartera proyectos de I+D+i 2012

Número de proyectos:

- | | |
|----------------|----|
| • G. NAVANTIA: | 45 |
| • G. ENUSA: | 54 |
| • ENSA: | 10 |
| • CETARSA: | 4 |
| • G. TRAGSA: | 16 |
| • G. HUNOSA: | 6 |

A continuación se muestran los principales indicadores y las actuaciones que las empresas del Grupo SEPI llevan a cabo en las áreas mencionadas.

Empresas orientadas a mercados competitivos

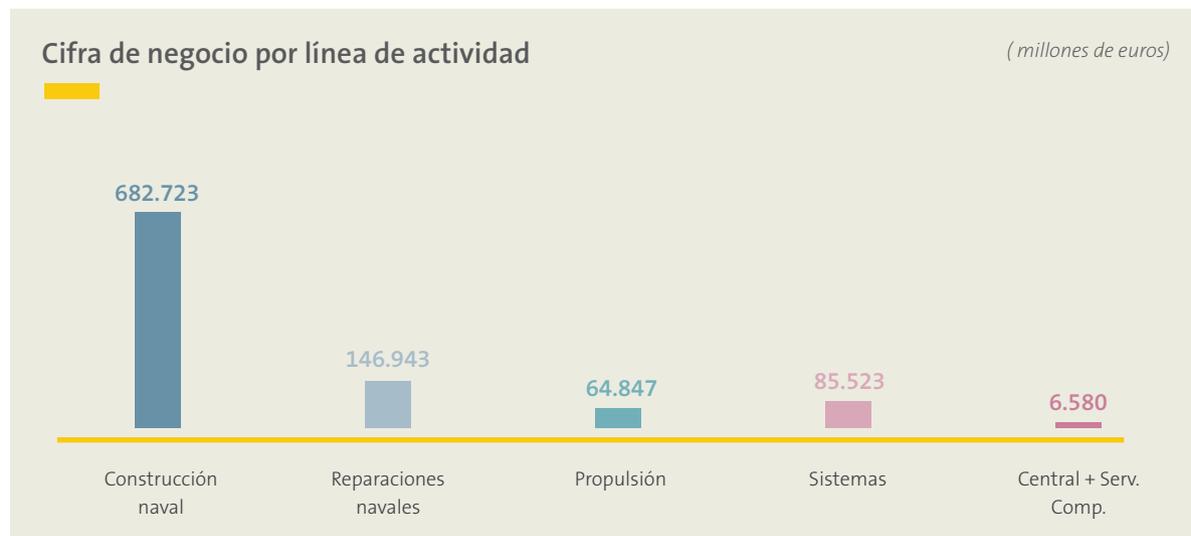
Grupo NAVANTIA

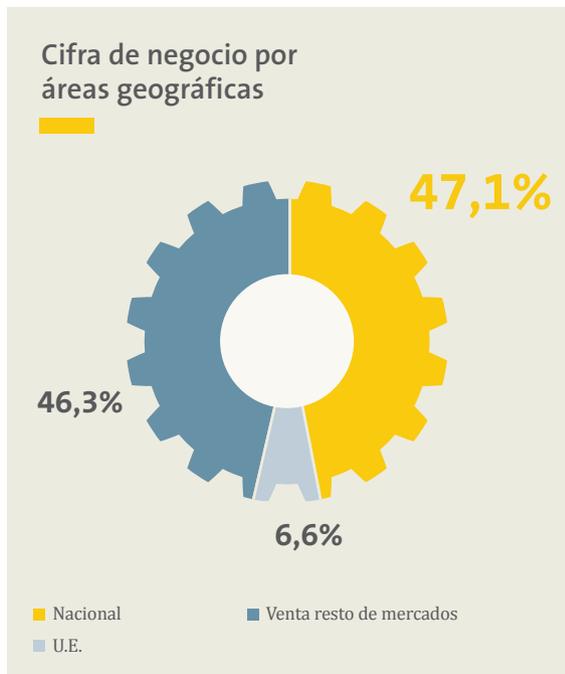
La actividad del Grupo NAVANTIA se desarrolla en las comunidades de Galicia (Ría de Ferrol), Andalucía (Bahía de Cádiz) y Murcia (Dársena de Cartagena), ubicándose en Madrid las oficinas corporativas y parte de la ingeniería.

El importe neto de la cifra de negocio en el año 2012 ha sido de 918,4 millones de euros, cifra inferior a la registrada en el ejercicio anterior en un 27,2% y de la que el 69,2%

corresponde a la construcción naval, el 14,9% a reparaciones navales, el 8,7% a sistemas, y el 6,6% a propulsión.

Por áreas geográficas, casi el 53% de las ventas han sido para mercados de exportación y corresponden principalmente a los programas de Australia que se están desarrollando en Ferrol (dos buques tipo LHD y la ingeniería para los destructores AWD), los patrulleros para Venezuela del centro de Puerto Real-San Fernando y a la ingeniería del programa de submarinos para India que está realizando el centro de Cartagena.





El volumen anual de aprovisionamientos ha sido de 487,5 millones de euros, con una reducción de casi el 35% en relación al registrado en 2011, como consecuencia del descenso de actividad por la falta de contratación. Destacan 236,2 millones de trabajos realizados por la industria auxiliar y el consumo de materiales por 233,2 millones.

Los suministros y servicios exteriores han alcanzado un importe de 191,6 millones de euros, siendo las principales partidas las correspondientes a arrendamientos y cánones (35,2 millones), reparaciones y conservación

(20,1 millones de euros), suministros (15,8 millones), profesionales independientes (13,3 millones), transportes (17,4 millones) y primas de seguros (17,6 millones).

El importe total de gastos de personal del Grupo en 2012 asciende a 297,9 millones de euros, de los que 64,9 millones corresponden a la aportación a la Seguridad Social. La plantilla media del Grupo ha sido de 5.694 personas.

La cartera de proyectos de I+D+i se ha seguido enfocando hacia el apoyo a la contratación en mercados exteriores, a la diversificación hacia sectores emergentes y hacia el aumento de la eficiencia interna de los procesos de la empresa, sin olvidar los desarrollos tecnológicos ligados a la construcción de buques de última generación para la Armada española. En 2012, el esfuerzo en tecnología ha estado cercano a los 62 millones de euros.

En el área de desarrollo de nuevos productos, durante el año 2012 han continuado los proyectos relativos a la Fragata F-105 y al Submarino S-80, ambos para la Armada española. También se ha proseguido con el desarrollo y fabricación del destructor, buque anfibio y lanchas de desembarco para la Armada australiana.

En el área de sistemas, han continuado los trabajos de desarrollo e integración del sistema de combate del Submarino S-80 y del sistema de mando y control de la Fragata F-105. Otros

proyectos abordados han sido los relativos a la adaptación de la dirección de tiro naval DORNA a la Fragata F-105 y a los Buques de Acción Marítima (BAM).

Por lo que se refiere a las tecnologías de aplicación en los buques de la siguiente generación, tanto de superficie como submarinos, NAVANTIA ha continuado con los desarrollos que abarcan desde el diseño de nuevas plataformas hasta los relativos a nuevos materiales y superestructuras integradas.

Por otro lado, atendiendo a la necesidad de abordar nuevas líneas en sectores emergentes, cabe señalar que en el área de generación de energía eólica, la empresa ha acometido proyectos de I+D+i relativos al diseño y desarrollo de plataformas para parques eólicos marinos, a la optimización de los procesos para la fabricación de esas plataformas y al análisis de las necesidades para el desarrollo de centros de distribución logísticos en alguno de sus astilleros.

En 2012 la plantilla asignada a I+D+i ha sido de 330 personas, lo que representa un 5,8% sobre la plantilla final del Grupo.

Grupo ENUSA

La actividad de ENUSA se centra en el diseño, la fabricación y el suministro de combustible a la mayoría de las centrales nucleares españolas y a algunas europeas, así como la prestación de servicios asociados. Asimismo, la empresa desarrolla proyectos de gestión ambiental, concretamente en el área de restauración e integración paisajística de las antiguas minas de uranio de ENUSA en Saelices el Chico (Salamanca) y la recogida y tratamiento de residuos urbanos e industriales en Castellón.

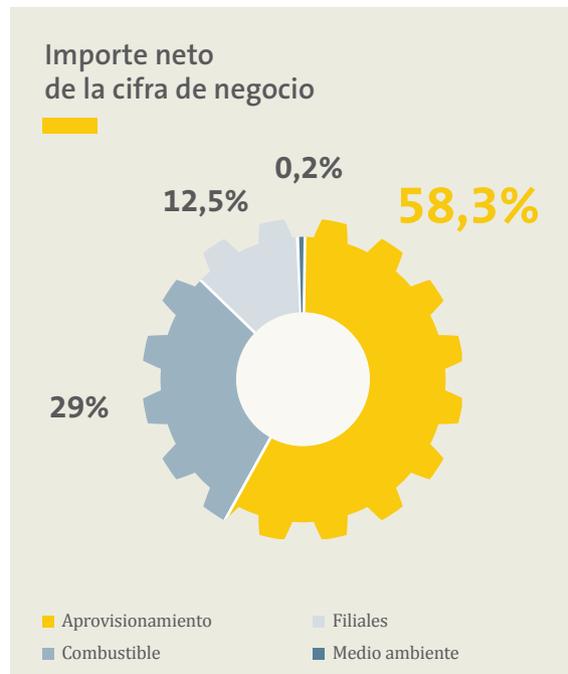
El Grupo posee filiales especializadas en el área medioambiental (EMGRISA), el transporte de mercancías peligrosas o de alta responsabilidad, tales como hidrocarburos, productos químicos o materiales radioactivos (ETSA) y los radiofármacos para el diagnóstico médico (MOLYPHARMA). Con excepción de ETSA, cuyo domicilio social se sitúa en Salamanca, el resto de filiales tienen sus sedes en Madrid.

El Grupo ENUSA, consciente de que la contribución de las empresas a la sociedad no tiene que efectuarse solamente a través del suministro de productos de calidad, mantiene un código de conducta corporativo de Responsabilidad Social Corporativa (RSC), que recoge los principios de responsabilidad social y ética empresarial y además se encuentra adherido al Pacto Mundial de Naciones Unidas.



En relación a la acción social, el Grupo ENUSA colabora con distintas fundaciones y organismos sociales, mientras que a nivel medioambiental trabaja de forma constante para minimizar el impacto de sus procesos, productos y servicios.

El importe neto de la cifra de negocio del Grupo ENUSA ha ascendido en 2012 a aproximadamente 300 millones de euros. La unidad de negocio de aprovisionamiento, con unas ventas de 177 millones, supone casi dos terceras partes de la cifra de negocio, aunque el mayor impacto en los resultados se deriva de la unidad de fabricación de elementos combustibles, que ha alcanzado una facturación de casi 88 millones, lo que supone un descenso del 4,3% sobre la registrada el pasado ejercicio, como consecuencia del menor nivel de entregas requerido por los programas de recarga de las centrales clientes. En los negocios medioambientales, se ha incrementado sensiblemente la facturación como consecuencia de la entrada en funcionamiento de las plantas de tratamiento de residuos sólidos urbanos de Castellón (en la filial TECONMA) y de la producción de energía mediante biogás obtenido a partir de residuos agrícolas y ganaderos en Juzbado (registrada en la matriz).



Por áreas geográficas, la distribución de la cifra de negocio se ha repartido en un 87,6% en el mercado nacional y un 12,4% en mercados exteriores, principalmente en países de la UE.





Los aprovisionamientos del Grupo durante 2012 ascienden a 220,98 millones de euros, de los que 168,70 millones (el 76,3%) corresponden a las compras de uranio para asegurar el suministro de las centrales nucleares españolas, en el marco del contrato suscrito con las compañías eléctricas. El resto corresponde básicamente a componentes para la fabricación de elementos combustibles, a materias primas para radiofármacos en la filial MOLYPHARMA y a materiales diversos y subcontratación de servicios relacionados con las actividades medioambientales (restauración minera, tratamiento de residuos industriales por

EMGRISA, planta de tratamiento de Residuos Sólidos Urbanos de Castellón y planta de biogás de Juzbado, principalmente).

En relación a los costes, los servicios exteriores han alcanzado la cifra de 34,3 millones de euros, de los que 14,3 millones corresponden a la dotación de una provisión para la restauración medioambiental de las antiguas instalaciones mineras de Ciudad Rodrigo, principalmente por los costes estimados del tratamiento de aguas previo a su vertido.

Los gastos de personal han ascendido a 37,5 millones de euros, de los que 7,6 millones corresponden a las cotizaciones a la Seguridad Social, con una plantilla media de 752 personas.

El esfuerzo total en I+D+i en 2012 ha sido de 4,8 millones de euros, un 26% superior al del año anterior, por el inicio de nuevos proyectos, tanto en el área de mejora de los procesos de fabricación como en diseño y comportamiento de combustible.

Como en años anteriores, la cartera de proyectos de ENUSA incluye desarrollos ligados a la optimización del conocimiento del combustible que se realizan en programas de colaboración internacional, en los que participan tanto las empresas fabricantes del combustible como los clientes finales o tecnólogos. En este sentido cabe señalar el

proyecto Halden 2012-2014 o el New Cladding Alloy LTA Program.

Por lo que se refiere a los encaminados a la mejora de los procesos de fabricación del combustible, pueden citarse el proyecto de automatización de la fabricación de elementos combustibles, el de actualización de la línea de carga, soldadura y sellado de gadolinio o el de un robot de inspección de pastillas.

Otro ámbito de actuación tecnológica en el que la empresa ha seguido muy involucrada es el del diseño y comportamiento del combustible, donde se han llevado a cabo distintos proyectos que le permiten seguir manteniendo una ventajosa posición competitiva para acometer los requerimientos de los distintos clientes.

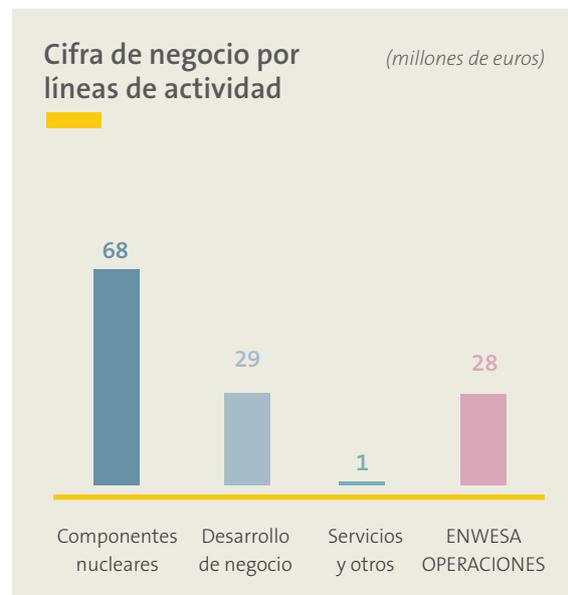
La plantilla dedicada a I+D+i en 2012 ha sido de 30 personas.

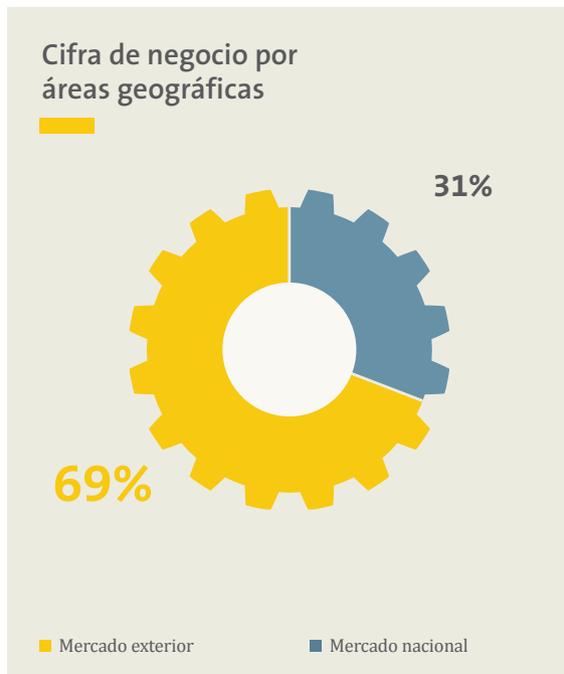
ENSA

La actividad productiva de la empresa se concentra en la fábrica de Maliaño en Cantabria, con oficina comercial y sede central en Madrid, si bien la filial ENWESA dispone de centros de trabajo en Tarragona y Zaragoza.

En el año 2012 el importe neto de la cifra de negocio del Grupo ha sido de 126 millones de euros, un 6% inferior a la del ejercicio

anterior, debido principalmente al mayor peso relativo de proyectos en los que las forjas son suministradas por el propio cliente. La matriz ENSA contribuye con el 78% de la cifra de negocio, siendo la línea nuclear la que tiene un peso relativo más importante (70%), mientras que el 22% restante es actividad de ENWESA OPERACIONES. A lo largo de los últimos años la empresa ha venido realizando un esfuerzo continuado de búsqueda de mercados exteriores para paliar el limitado mercado nacional. En 2012 ese esfuerzo se ha concretado en una facturación internacional del 68,5%.





El volumen de aprovisionamientos del Grupo se ha situado en una cifra de 56,7 millones de euros, siendo sus principales partidas las de materiales (43,7 millones, que corresponden a forjas, haces tubulares y materiales consumibles) y los trabajos realizados por otras empresas para la fabricación de componentes nucleares (por importe de 13 millones). Los servicios exteriores han alcanzado la cifra de 16,3 millones de euros, a la que han contribuido de forma más significativa los transportes (3 millones), los gastos de reparaciones (1,9 millones), los arrendamientos (1,9 millones) y los seguros (1,1 millones).

Los gastos de personal en 2012, considerando las UTEs, han ascendido a 37,7 millones de euros, incluidas las cotizaciones a la Seguridad Social por un total de 9,4 millones. Sin considerar las UTEs, la plantilla media ha sido de 730 personas, siete más que en 2011.

El esfuerzo dedicado a I+D+i ha supuesto una cifra de 3 millones de euros, lo que representa un aumento del 30% sobre el año anterior, ya que la empresa sigue interesada en mantener el alto nivel tecnológico que requiere la fabricación de los componentes nucleares que habitualmente suministra. Se han iniciado nuevos desarrollos encaminados a la mejora de los procesos de fabricación, como la automatización y robotización de soldaduras con requerimientos especiales y se han continuado los proyectos sobre contenedores de combustible, con especial incidencia en los diseños que se utilizarán en el Almacén Temporal Centralizado para los residuos de las centrales nucleares españolas, que se va a construir en Villar de Cañas (Cuenca). También merece señalarse el proyecto relativo al ITER, que le permitirá a la empresa participar activamente en los próximos años en el desarrollo de ese programa internacional sobre fusión nuclear.

La plantilla dedicada a I+D+i ha ascendido a 20 personas.

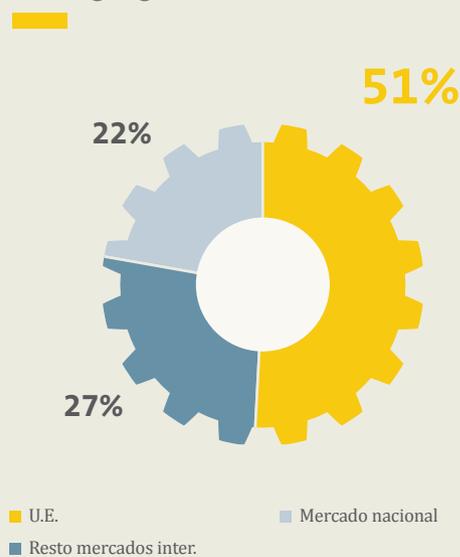
CETARSA

Los centros de trabajo de CETARSA se localizan en Madrid, la sede central, y sus instalaciones productivas en Navalморal de la Mata y Talayuela, ambos municipios en la provincia de Cáceres.

En el ejercicio 2012 la cifra de negocio de la empresa ascendió a 70,7 millones de euros, con una disminución respecto al ejercicio anterior del 2,2% debido a los inferiores precios medios de venta de la variedad Virginia (6,2%) que se han compensado parcialmente por el aumento en el volumen de retiradas de tabacos y subproductos por los clientes (8,6%). Se consolida así el importante incremento de la cifra de negocio que se produjo en el año 2011 del 50,8%, derivado del incremento aplicado en los precios de venta para absorber el alza de los precios de compra a los agricultores tras la desaparición, desde la cosecha del año 2010, de las ayudas acopladas a la producción que estos percibían.

La distribución de estas ventas ha sido la siguiente: 15,6 millones de euros corresponden al mercado nacional (22,1%), 35,7 millones son salidas con destino a la Unión Europea (50,6%) y 19,4 millones al resto de mercados internacionales (27,3%), lo que eleva la cifra de exportación al 77,9% del total, 5 puntos por encima del ejercicio anterior.

Cifra de negocio por áreas geográficas



El volumen de compras de tabaco verde a las Agrupaciones de Productores de Tabaco (APAs) y agricultores ascendió a 23.546 toneladas, por un total de 47,4 millones de euros, superando en un 4% las del año anterior, con precios de compra que han disminuido para todas las variedades de tabaco una media del 5,3%. Los gastos por aprovisionamientos han alcanzado finalmente un total de 52 millones, y las medidas de mejora de eficiencia productiva puestas en marcha han permitido que los gastos unitarios de transformación del tabaco disminuyeran un 8% respecto al año anterior, si bien los niveles de producción han aumentado un 11%, lo que ha incidido

en que los gastos por transformación (coste del personal fijo discontinuo y otros gastos de compra), 5,5 millones, se situaran levemente por encima de los del ejercicio precedente.

El gasto por servicios exteriores ascendió a 4,6 millones de euros, un 7,9% superiores a 2011 debido a los mayores costes por suministros incurridos por el mayor volumen de producción, a lo que se une el efecto de los incrementos en los precios del fuel y la electricidad.

La plantilla media del ejercicio se ha situado en 320 personas, un 3,3% superior al año anterior, con un gasto de personal de 9,4 millones de euros (2,2 millones son cotizaciones a la Seguridad Social).

En el área de I+D+i, CETARSA ha continuado enfocando sus actividades hacia la adaptación de sus procesos de producción para lograr una mejora significativa en las variedades de tabaco. Desde el punto de vista de la preservación medioambiental y mantenimiento de la biodiversidad propia de las diferentes zonas de cultivo, cabe señalar que la empresa sigue empeñada en conseguir una reducción en la utilización de productos fitosanitarios y fertilizantes, al mismo tiempo que procura una mayor eficiencia en el consumo de agua de riego. Se han realizado ensayos en colaboración con otras empresas para testar todas las materias activas nuevas, con el fin de valorar su eficacia y el impacto

medioambiental que puedan tener. También han continuado los ensayos dirigidos a la producción de tabaco ecológico que se han llevado a cabo con motivo de la cosecha 2011.

El esfuerzo en I+D+i durante el ejercicio ha sido de 0,47 millones de euros, similar al de años anteriores.

La plantilla asignada en 2012 a I+D+i ha sido de 11 personas.

HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA

El HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA está ubicado dentro de los Montes de El Pardo (Madrid) con una extensión aproximada de 110 hectáreas, siendo propiedad de Patrimonio Nacional. Sus tribunas están declaradas “Bien de interés cultural”. El recinto consta de una pista de carreras de hierba, una de arena con fibra y dos de entrenamiento de arena; cuenta además con 848 boxes. Existen tres aparcamientos en superficie con capacidad para 2.500 vehículos y uno subterráneo recientemente construido para 200 vehículos.

En 2012 la cifra de negocio ha ascendido a 13,8 millones de euros, inferior en un 11,3% a la de 2011, debido a la no percepción de ayudas de la Asociación Española de Sociedades Organizadoras de Carreras de Caballos y Actividades Hípicas,

la disminución de los ingresos por apuestas internas y el inferior número de caballos estabulados. Del total de ingresos, 5,5 millones provienen del contrato suscrito con la Sociedad Estatal de Loterías y Apuestas del Estado (SELAE) para la realización de las apuestas públicas, 4,7 millones de las apuestas realizadas en el recinto de carreras, 2,1 millones de las propias carreras (entradas, patrocinios, matrículas, etc.), 1 millón del centro de entrenamiento y 0,5 millones de la restauración en los días que no hay carreras y otros eventos.

Los gastos de personal han supuesto un importe de 2,4 millones de euros, de los que 0,4 millones corresponden a cotizaciones a la Seguridad Social. La plantilla media se ha situado en 44 personas.

Los servicios exteriores han tenido un coste de 6,7 millones de euros lo que supone una reducción de un 8,3% respecto a 2011. La partida más significativa es la correspondiente a reparaciones y conservación (2,6 millones) en la que se incluye la poda, desbroces, recogida de basura, limpiezas y mantenimiento de pistas.



Empresas que instrumentan políticas de interés público

De servicios públicos

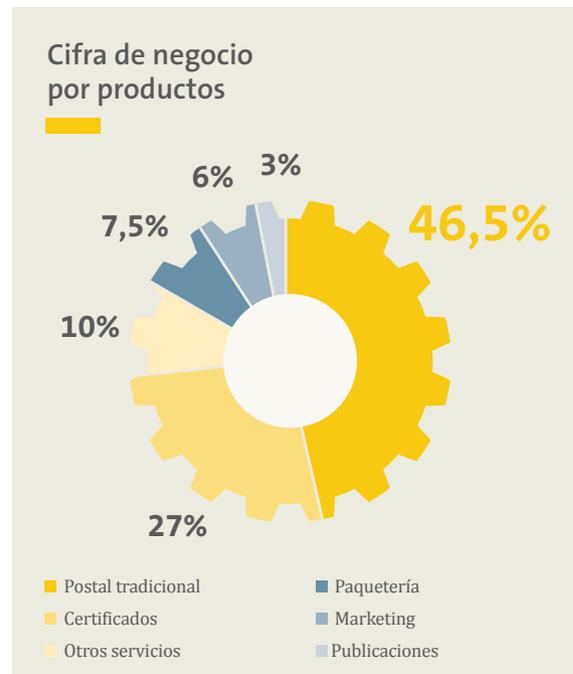
Grupo CORREOS

En el año 2002, CORREOS se adhirió al Pacto Mundial de las Naciones Unidas, asumiendo como parte integral de su estrategia los diez principios que establece dicho pacto. Desde 2006 el Grupo CORREOS cuenta con una Dirección de Responsabilidad Social

Corporativa que ha impulsado las acciones en este ámbito, promoviendo un comportamiento socialmente responsable, más allá del cumplimiento de la legislación vigente.

Desde hace más de una década, CORREOS viene desarrollando una acción social externa, por la que se viene implicando en cuestiones de interés social, tales como la infancia, el empleo de personas con discapacidad, etc.

La cifra de negocio consolidada ha ascendido a 1.875,4 millones de euros, con una reducción del 10,6% en comparación con el ejercicio 2011, debido al menor número de envíos como consecuencia no solo de la actual situación económica general sino también de la sustitución electrónica que está afectando al sector. Aproximadamente un 2% de dicha reducción (47 millones) se deriva del impacto que tuvieron el año anterior los procesos electorales en los ingresos de CORREOS. De la cifra de negocio, el área postal tradicional supone 812 millones, 473 provienen de los certificados, 120 millones del marketing, 52 millones de publicaciones, 40 millones de paquetería y 181 millones de otros servicios, donde se incluyen envíos de dinero o servicios de telégrafo.



Los aprovisionamientos han ascendido a 10 millones de euros, básicamente consumo de materiales, de los que 3,2 millones corresponden a sellos de franqueo y 0,9 millones a sellos de filatelia.

En relación a los servicios exteriores, la empresa ha realizado un esfuerzo de contención en gastos, suponiendo esta partida 366 millones para 2012, siendo los epígrafes más relevantes los de transportes por 76,4 millones, reparaciones y conservación por 71,6 millones, arrendamientos y cánones por 31,4 millones y servicios de limpieza por 30,3 millones.

Los gastos de personal, que representan la mayor parte de los costes en CORREOS, han supuesto un desembolso de 1.340 millones de euros, de los que 226 millones corresponden a las cotizaciones a la Seguridad Social a cargo de la empresa. La plantilla media en el ejercicio ha sido de 57.150 personas.

Grupo TRAGSA

El Grupo TRAGSA está implantado en todo el territorio nacional, proporcionando soluciones integrales a las Administraciones públicas en aspectos ambientales, de desarrollo rural y de gestión de recursos naturales. La sede central se encuentra en Madrid y dispone de un modelo de gestión descentralizado basado en 5 unidades territoriales (Santiago de Compostela, Valladolid, Madrid, Valencia y Sevilla), 17 delegaciones institucionales, 38 gerencias de zona y 5 parques de maquinaria.

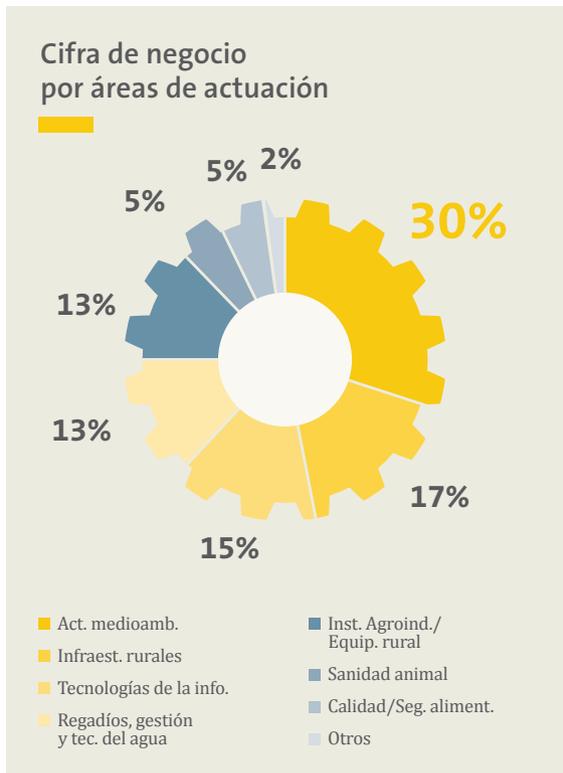
En materia de Responsabilidad Social Corporativa (RSC), el Grupo TRAGSA mantiene su compromiso con el Pacto Mundial de Naciones Unidas, al que se adhirió en 2006, y con los diez principios de esta iniciativa basados en el respeto a los derechos humanos, condiciones laborales, medioambientales y de lucha contra la corrupción. A este respecto dispone de un Plan Director de RSC 2013-2015 cuyo objetivo es sustentar las actuaciones de la

empresa en un sólido comportamiento ético, transparente y socialmente responsable.

Al igual que en ejercicios anteriores, en 2012 ha continuado aplicando políticas de RSC que se materializan a través de actuaciones en cada una de las áreas de la organización y cuyo desarrollo se recoge detalladamente en la Memoria de Sostenibilidad editada anualmente por el Grupo.

La cifra de negocio, que ha ascendido a 732,6 millones de euros, se ha obtenido en un 96% en el mercado nacional. Por áreas de actuación el 30% corresponde a actuaciones medioambientales, el 17% a infraestructuras rurales, el 15% a tecnologías de la información, y el 13% tanto a regadíos, gestión y tecnología del agua como a instalaciones agroindustriales y equipamiento rural.





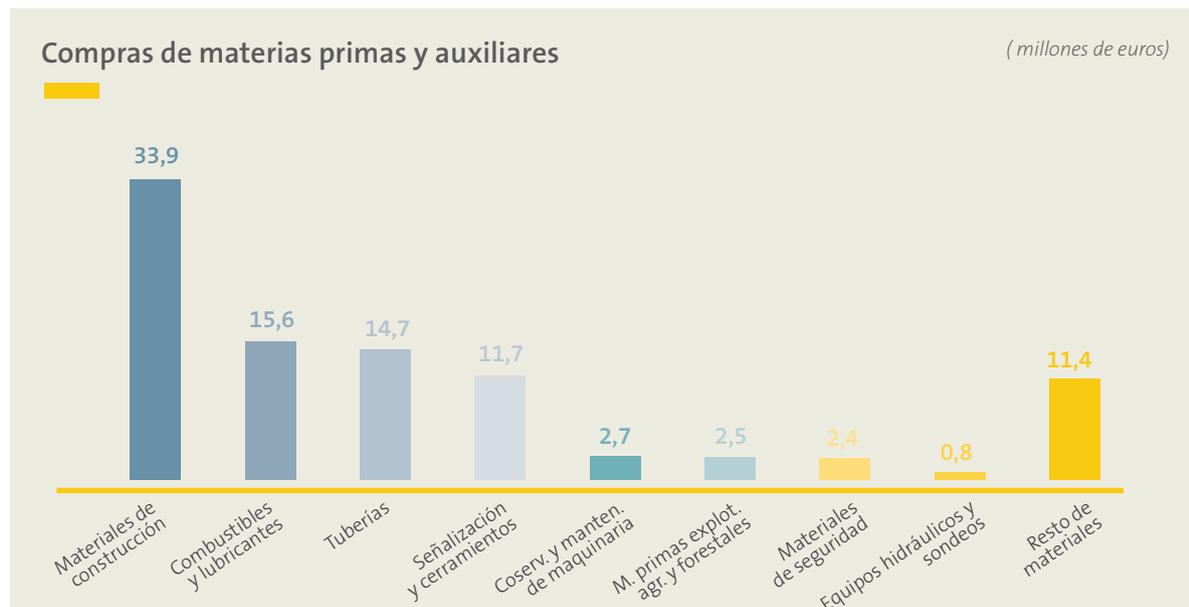
Los principales clientes del Grupo han sido la Administración central (52% de las ventas), fundamentalmente a través del Ministerio de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente, y un 43% las comunidades autónomas. Por áreas geográficas la producción se ha concentrado básicamente en Andalucía (153 millones), Castilla y León (60 millones), Comunidad Valenciana (58 millones), Galicia (58 millones), Castilla-La Mancha (56 millones) y Extremadura (37 millones).

La actividad internacional ha supuesto el 4% de la cifra de negocio, en su mayor parte referida a encargos recibidos de la Agencia Española de Cooperación Internacional (AECID) en los que el Grupo actúa como medio propio. Cabe destacar, entre otros, el proyecto de desarrollo integral del barrio de Acahualinca en Managua (Nicaragua), anexo al vertedero de La Chureca, que incluye el sellado y acondicionamiento del vertedero, la construcción de una planta de reciclaje e intervenciones en el medio urbano y en las condiciones socioeconómicas de una población de 15.000 habitantes; el programa

de reconstrucción de la provincia de Badghis en el noroeste de Afganistán, que se desarrolla desde 2005 e incluye la construcción de infraestructuras (vías de comunicación, suministro de agua, saneamiento, escuelas y un hospital provincial) y el apoyo en actividades agrícolas y ganaderas; la construcción de una red de silos en Senegal; el proyecto de valorización de las producciones de anacardo en la provincia de Sikasso (Mali) y el proyecto de apoyo global a la producción de las cooperativas de arroz en la comuna urbana de Niamey (Níger).

Los aprovisionamientos han ascendido a 220 millones de euros con un descenso del 22% respecto al importe del año anterior,

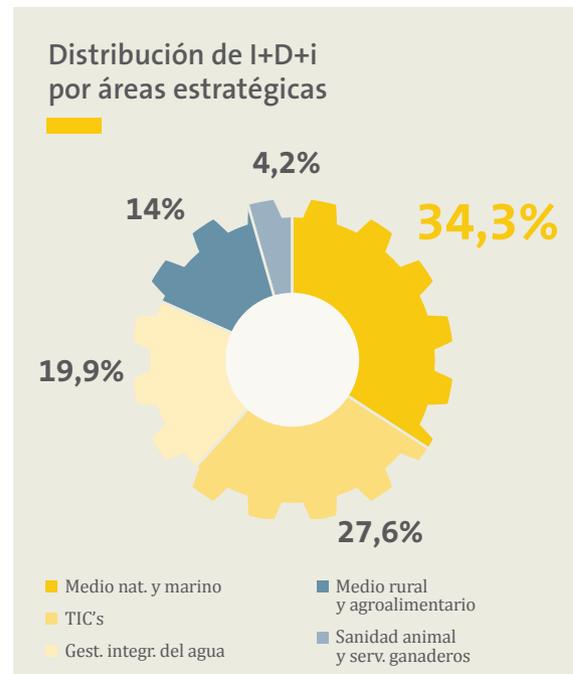
por la menor actividad desarrollada. La cifra mencionada incluye algo más de 93 millones de consumo de materias primas y auxiliares y 127 millones de trabajos realizados por empresas subcontratadas. Las principales materias primas adquiridas han consistido en materiales de construcción, combustibles, lubricantes, tuberías, elementos de señalización de obras y de cerramiento de las mismas, así como otras materias primas necesarias para las explotaciones agrícolas y forestales. Los trabajos subcontratados lo han sido para obra civil, asistencia técnica, movimiento de tierras, montaje de instalaciones, construcción de firmes asfálticos y trabajos de electrificación, entre otros.



El importe de servicios exteriores ha sido de 86 millones de euros, cifra un 31% inferior a la de 2011 por la menor actividad ya señalada. Los principales conceptos incluidos en este epígrafe han sido alquileres, fundamentalmente de maquinaria, vehículos, elementos de transporte y oficinas (38 millones), los gastos de transporte de maquinaria y de desplazamiento de empleados (15 millones) y los de reparaciones y conservación (12 millones).

Los gastos de personal han sido de 421 millones de euros de los que 104 millones corresponden a cotizaciones a la Seguridad Social y a otros gastos sociales, con una plantilla media de 11.771 empleados.

En 2012 el esfuerzo total en I+D+i ha sido de 2,7 millones de euros, con una disminución del 18,2% sobre el año anterior, por la finalización de algunos proyectos y para acompañar el esfuerzo en I+D+i a la caída de la facturación del Grupo. Los proyectos tecnológicos desarrollados se encuadran en las distintas líneas estratégicas de negocio y se realizan generalmente en colaboración con diversos organismos de investigación de las comunidades autónomas.



En la línea de gestión integral del agua, los proyectos se han encaminado a la mejora de la calidad de las aguas así como a la eficiencia energética y a la disminución en el consumo, principalmente mediante el diseño de modelos de gestión del agua y tecnologías del regadío.

En la línea de medio natural, los proyectos se han enfocado hacia el desarrollo de tecnologías para la prevención y extinción de incendios forestales y hacia la mejora y conservación de recursos genéticos vegetales, atendiendo a las distintas especies de árboles y la caracterización de sistemas ecológicos.

En sanidad animal y servicios ganaderos han llegado a su etapa final el estudio sobre alternativas para identificación electrónica de peces criados en piscifactorías que se liberan posteriormente en las cuencas fluviales, y la investigación sobre los métodos de lucha química y biológica contra el mosquito que transmite la enfermedad vírica de la lengua azul al ganado ovino, bovino y caprino.

En el área de medio rural y agroalimentario, el esfuerzo ha continuado centrándose en el desarrollo de técnicas para la planificación de cultivos en la zona mediterránea con gran potencial para biomasa, y en el desarrollo de técnicas de gasificación para el aprovechamiento energético de la biomasa forestal y los recursos agrícolas.

En el área de tecnología de la información y comunicaciones los proyectos se han dirigido hacia la aplicación de este tipo de tecnologías, a la mejora de la gestión de los datos sobre el medio rural y marino que el Grupo recoge, y a la participación en un proyecto internacional para impulsar el uso de datos geográficos captados por satélite en Europa para la creación de servicios de valor añadido.

La plantilla del Grupo asignada a I+D+i durante el año 2012 ha sido de 46 personas.

Grupo MERCASA

Los centros de trabajo del Grupo MERCASA se encuentran localizados en Madrid (MERCASA) y en diversos municipios de la geografía española donde se encuentra su red de Mercas mayoritarias (Algeciras, Asturias, Badajoz, Las Palmas y Málaga) y 13 centros comerciales.

La cifra de negocio consolidada del Grupo ha ascendido en el ejercicio 2012 a 24,2 millones de euros, un 12,5% inferior a la conseguida en el ejercicio precedente.

Por unidades de negocio, se ha obtenido en asistencia técnica una facturación de 1,2 millones de euros (77,7% en el mercado internacional), con una disminución del 72% frente a 2011, debido a la mayor actividad desarrollada en ese año en los mercados de Panamá y República Dominicana, y al desarrollo de la primera fase del proyecto CLOD en Angola. La facturación por publicaciones, gestión de la publicidad en los Mercas y encomiendas de los ministerios ha sido de 1,1 millones de euros, frente a los 1,6 millones del año anterior, y finalmente por la explotación de los centros comerciales los ingresos han ascendido a 13,7 millones, similares a los de 2011.



Respecto a los 5 Mercas en los que MERCASA tiene una participación mayoritaria, la facturación por alquileres de espacios ascendió a 8,1 millones de euros y la correspondiente a las rentas de los locales del centro comercial Centre de la Vila (Barcelona) explotado por la participada mayoritaria OLYMPIC MOLL, a 2,5 millones de euros, con variaciones en ambos casos poco significativas respecto al año anterior.

Los gastos de explotación del Grupo ascendieron a 25,9 millones de euros, de los que 6,2 millones corresponden a aprovisionamientos y subcontrataciones (un 67% en la gestión de centros comerciales, un 18% en

asistencia técnica y el resto en publicaciones y encomiendas) con una reducción de gastos de 1,8 millones en consonancia con la disminución de actividad principalmente en los proyectos internacionales. Los gastos incurridos por servicios exteriores han sido 3,6 millones, lo que supone un ahorro de 0,6 millones respecto al ejercicio precedente, la mitad de ellos en MERCASA (debido a las inferiores reparaciones, menores gastos en profesionales independientes y en primas de pólizas por la contratación conjunta en el año). Los gastos de personal han sido 8,5 millones de euros, de los cuales un 19% corresponden a cotizaciones a la Seguridad Social para una plantilla media de 158 personas.

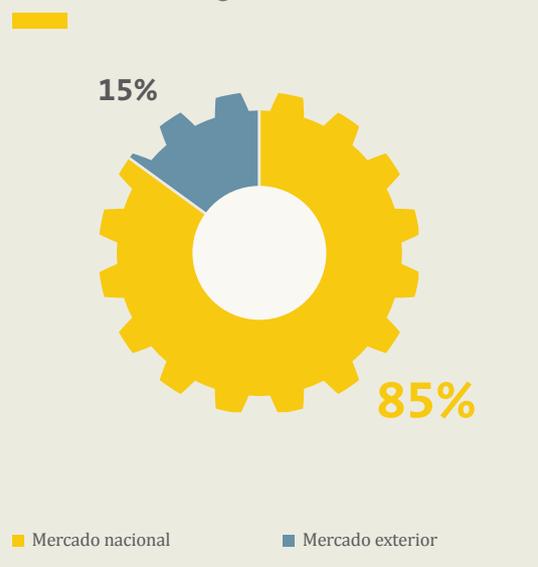


Agencia EFE

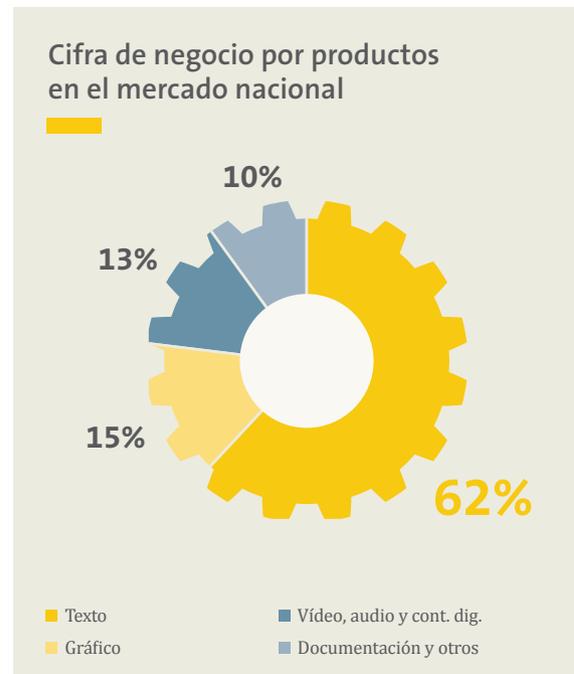
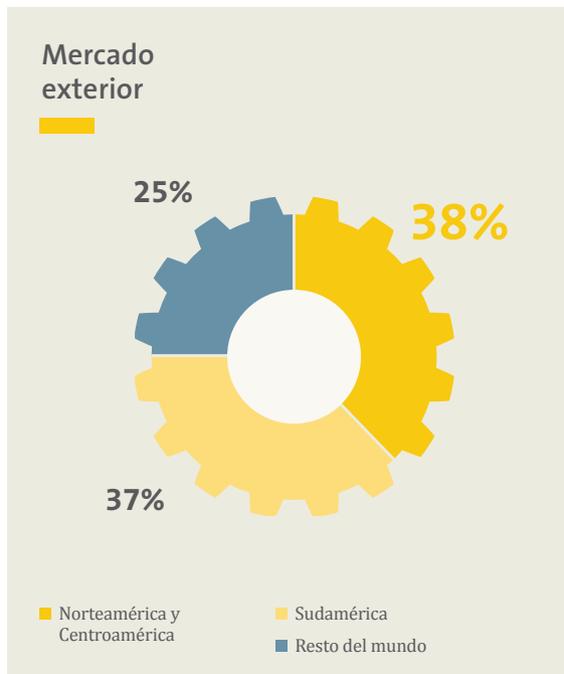
La Agencia EFE tiene su sede social en Madrid y delegaciones en las capitales de todas las comunidades autónomas además de en Ceuta y Melilla. Fuera de España, mantiene delegaciones y corresponsalías en 159 ciudades en los 5 continentes.

El importe neto de la cifra de negocio alcanzado en 2012 ascendió a 78 millones de euros, un 11,1% inferior a la de 2011 debido a la nueva reducción aplicada del 10,7% en el Contrato de Servicios con el Estado, que representa un 46,7% de los ingresos de la Agencia. Las ventas en el mercado nacional, el 38% de la cifra de negocio, disminuyeron un 16,6% continuando la tendencia descendente iniciada en 2008 como consecuencia del impacto de la crisis económica en el sector de los medios de comunicación, principal cliente de la Agencia, muy afectado por la caída de la inversión publicitaria en España y por el cambio acelerado de su modelo de negocio como consecuencia de la digitalización.

Distribución por áreas de la cifra de negocio



Las ventas internacionales, que representan un porcentaje cada vez mayor de los ingresos de la Agencia, un 15,2% en el ejercicio 2012, tuvieron sin embargo una evolución más favorable, con un incremento del 5,3%, destacando el buen comportamiento de los mercados centroamericano y sudamericano así como del mercado hispano de EE.UU., confirmando las buenas perspectivas de la Agencia en este continente.



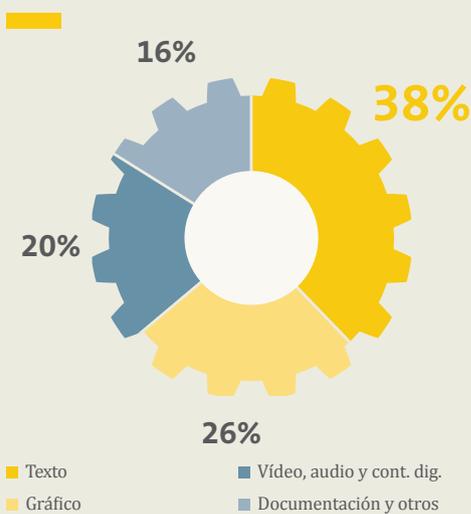
Por productos, en el mercado nacional los servicios de texto han supuesto el 62% de las ventas seguido de gráfico (15%), vídeo, audio y contenidos digitales (13%) y documentación y servicios no informativos con el 5% cada uno, mientras que en el internacional los servicios de texto han representado un 38% de las ventas seguido de gráfico (26%), vídeo y contenidos digitales con el 10% cada uno y servicios no informativos (8%).

Para compensar en lo posible el impacto de la caída de ingresos, la Agencia reforzó su estrategia de racionalización y de ajuste de costes, que en 2012 ascendieron

a 97,6 millones de euros, mediante un plan de adecuación de plantilla que se irá desarrollando los próximos años, a través de un ERE acordado con la representación laboral, complementado con reducciones salariales. Los costes de personal, sin incluir las indemnizaciones derivadas de la aplicación del ERE, han ascendido en el ejercicio a 63,6 millones de euros, de los que 13,1 millones corresponden a cotizaciones a la Seguridad Social para una plantilla media de 1.278 empleados. El importe de las indemnizaciones ha sido de 6,3 millones.

El gasto por servicios exteriores ascendió a 21,8 millones, una reducción del 6,4% respecto a 2011, destacando dentro de este apartado los descensos del gasto en colaboradores y corresponsales (9,3%), comunicaciones (21,4%) y transportes y viajes (20,1%), todo ello como consecuencia de la continuidad en la aplicación de planes de ahorro.

Cifra de negocio por productos en el mercado internacional



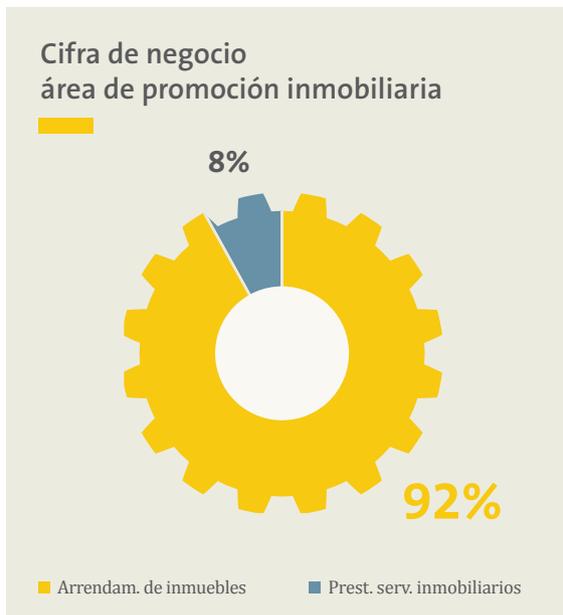
El Grupo no ha contabilizado, durante 2012, ningún importe por gastos de I+D+i, aunque parte de la actividad del área técnica ha seguido centrada en el desarrollo de software para la mejora de herramientas de comercialización y producción con el fin de mejorar los servicios ofrecidos a los clientes.

De promoción y desarrollo

Grupo SEPIDES

El Grupo SEPIDES, con sede social en Madrid, mantiene dos líneas de actividad, la de Promoción y Financiación de proyectos empresariales y la de Promoción Inmobiliaria dirigida fundamentalmente al desarrollo y a la comercialización de parques empresariales. Dispone de filiales mayoritarias con centros de trabajo en Madrid y en las comunidades autónomas de Extremadura, País Vasco, Asturias, Cantabria, Valencia y Aragón.

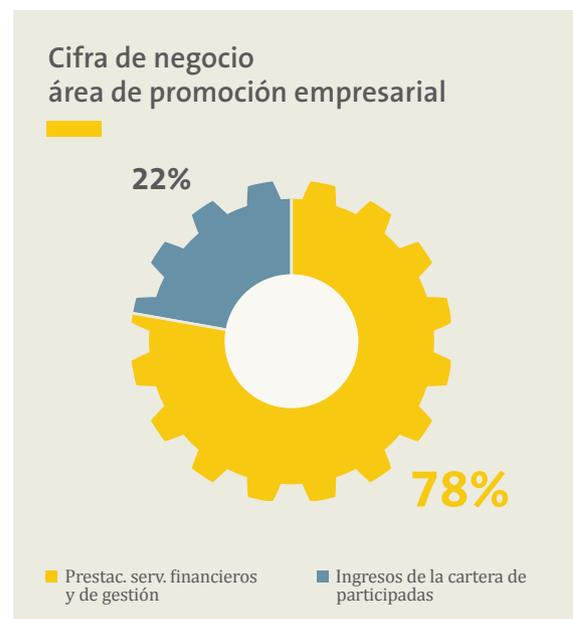
La cifra de negocio en 2012 alcanzó los 22,8 millones de euros de los cuales 12,4 correspondieron a la actividad de promoción inmobiliaria y 10,4 millones a la de Promoción Empresarial.



El área inmobiliaria no realizó ventas de promociones durante el ejercicio, dado el complejo panorama sectorial, generando ingresos por medio del arrendamiento de inmuebles destinados a oficinas, por un total de 11,4 millones de euros, fundamentalmente en el complejo de oficinas de Campos Velázquez y en el edificio Génesis, ambos situados en Madrid, siendo el resto ingresos por la prestación de servicios inmobiliarios.

Respecto al área de promoción empresarial, los ingresos se han derivado de los rendimientos de su cartera de proyectos, de la realización de encomiendas de gestión en materia de industrialización para el Ministerio de

Industria, Energía y Turismo, así como de la gestión de diversos fondos de capital riesgo, coparticipados por SEPIDES con otros partícipes, como el fondo Banesto Enisa SEPI DESARROLLO F.C.R. (Fondo de Capital Riesgo), el fondo ENISA Fespyme SEPIDES para la Expansión de la PYME F.C.R., el fondo CLM Inversión Empresarial F.C.R., COMVAL Emprende F.C.R., y el fondo Xes Impulsa Ferrol 10 F.C.R., así como de la gestión de dos fondos aportados en su totalidad por la Administración central como son el fondo de Apoyo a la Promoción y Desarrollo de Infraestructuras y Servicios del Sistema de Autonomía y Atención a la Dependencia y el fondo de Apoyo a la Diversificación del Sector Pesquero y Acuícola.



Los aprovisionamientos del Grupo han ascendido a 1,4 millones de euros correspondiendo fundamentalmente al área de promoción inmobiliaria por obras de urbanización realizadas básicamente en el Parque Empresarial de ABRA, en Vizcaya.

Los servicios exteriores del año han sido de 6 millones de euros de los que 1,8 millones corresponden a servicios de profesionales independientes, junto con suministros por 1,3 millones derivados de los inmuebles alquilados y de los parques empresariales promovidos por SEPIDES, siendo el resto de partidas de servicios exteriores, fundamentalmente, gastos de mantenimiento de los diferentes inmuebles y parques del Grupo.

Los gastos de personal se elevaron a 9,9 millones de euros, un 6% inferiores a los de 2011, de los que 2,5 millones corresponden a cargas sociales y cotizaciones a la Seguridad Social. La plantilla media se situó en 180 personas.

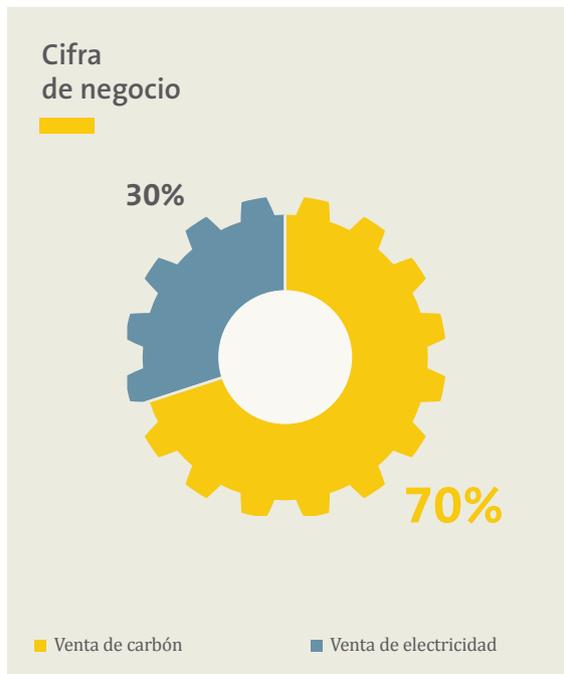
Empresas en reconversión

Grupo HUNOSA

El Grupo HUNOSA con sede en Oviedo está implantado en el Principado de Asturias, y se dedica a la explotación minera de carbón en las cuencas del Nalón y Caudal y, en menor medida, a la producción eléctrica en una central de 60 megavatios de potencia. Asimismo, su filial SADIM desarrolla su actividad en el sector de ingeniería y consultoría, mientras que SADIM INVERSIONES, S.A. realiza una tarea de promoción industrial mediante la inversión en proyectos empresariales de diversificación.

Adicionalmente, HUNOSA es la empresa encargada de la gestión del Almacén Estratégico Temporal Centralizado, por acuerdo del Consejo de Ministros de 31 de julio de 2009, habiendo realizado ventas de carbón de dicho almacén durante 2012 por unos 37 millones de euros sin impacto en sus resultados.

La cifra de negocio consolidada, que ha ascendido a 86,4 millones de euros (con una reducción del 23,4% en comparación con el ejercicio 2011), se ha obtenido principalmente con la venta del carbón, representando el 70%, mientras la venta de electricidad supone el 30% restante.



En el mercado de carbón térmico, HUNOSA tiene garantizada la venta de la totalidad de la producción como consecuencia de un contrato de exclusividad de suministro firmado con Hidroeléctrica del Cantábrico.

En el caso de la producción de energía eléctrica, el Grupo Termoeléctrico de La Pereda funciona en régimen especial, regulado por el RD 661/2007, permitiendo un funcionamiento a plena carga de la central durante prácticamente todo el año.

Los aprovisionamientos han ascendido a 61 millones de euros y suponen una reducción del 32% respecto a los registrados en el ejercicio anterior por la menor actividad desarrollada. Esta cifra incluye 36 millones dedicados al consumo de materias primas, 11 millones dedicados a empresas subcontratadas principalmente para trabajos de producción minera y 8 al consumo de materiales de almacén.

El importe de servicios exteriores ha sido de 38 millones de euros, un 18% inferior a la cifra registrada el año anterior, como consecuencia de la menor actividad productiva en 2012. Los principales conceptos incluidos en esta partida han sido 14,3 millones destinados a suministros, 11,8 millones a conservación y reparaciones, 2,7 millones a transportes y 1,1 millones a servicios de profesionales independientes.

Los gastos de personal han alcanzado 86,2 millones de euros (para una plantilla media de 1.849 personas) de los que 20,5 millones corresponden a cotizaciones a la Seguridad Social y a otros gastos sociales.

Por lo que se refiere a I+D+i, la empresa ha realizado en 2012 un esfuerzo de 1,9 millones de euros, inferior en un 72% al del año anterior, principalmente por el menor peso que ha representado el proyecto de la planta de demostración de 1 MWt de captura de CO₂, ya en su etapa final, que ha contado

con financiación del VII Programa Marco de I+D+i de la Unión Europea, con un gasto consignado de 0,8 millones de euros. También ha contribuido al significativo descenso el menor gasto en el año 2012 del proyecto UNIOVE IGME, en el que la empresa colabora con la Universidad de Oviedo y con el Instituto Geológico Minero para el estudio de los recursos asociados a las concesiones mineras de la empresa, como la utilización del agua y el metano o el almacenamiento subterráneo de CO₂. Otros proyectos de la cartera han enfocado sus objetivos hacia aspectos como la mejora de la productividad en la producción de carbón o el aprovechamiento de la energía geotérmica del agua de mina.

La plantilla dedicada a I+D+i en 2012 ha sido de 11 personas.

MAYASA

MAYASA realiza su actividad en los centros de trabajo de Almadén en lo referente al mercurio, y en la Dehesa de Castilseras, finca de 8.741 hectáreas, a la actividad agropecuaria, ambos situados en la provincia de Ciudad Real. Asimismo dispone de oficinas centrales en Madrid.

Con la finalización en marzo de 2011 de la comercialización del mercurio, la actividad de

MAYASA ha quedado reducida a la explotación agropecuaria y a gestionar el Parque Minero de Almadén. En este sentido hay que resaltar que el 30 de junio de 2012, la UNESCO declaró las minas de Almadén Patrimonio de la Humanidad.

En 2012, el importe neto de la cifra de negocio ha sido 1,2 millones de euros, debido a la finalización de la venta de mercurio. Prácticamente la totalidad de los ingresos provienen de la actividad agropecuaria.

Los aprovisionamientos han ascendido a 0,8 millones de euros principalmente en la compra de piensos para el ganado ante la sequía registrada.

Los gastos de personal han alcanzado un importe de 2,9 millones de euros, en los que se incluyen 0,5 millones correspondientes a cotizaciones a la Seguridad Social. La plantilla media la forman 69 personas.

Por su parte, los servicios exteriores han supuesto un gasto de 1,2 millones de euros, un 20% inferiores a los del ejercicio precedente. Las partidas más significativas han sido las de suministros, servicios de profesionales independientes y reparaciones y conservación.

Actuaciones sociales

Empresas orientadas a mercados competitivos

NAVANTIA

A 31 de diciembre de 2012 la plantilla de NAVANTIA estaba integrada por 5.516 trabajadores, con un porcentaje de empleo fijo del 99,9%, siendo el 90,7% hombres y el 9,3% mujeres. Por lo que respecta a la distribución geográfica, el 42,1% de la plantilla se encuentra localizada en A Coruña, el 32,7% en Cádiz, el 20,7% en Murcia y el 4,5% restante en Madrid.

Las relaciones laborales del personal de NAVANTIA se regulan mediante convenio colectivo de empresa, encontrándose abierto el proceso de negociación del IV Convenio Colectivo desde marzo de 2010. NAVANTIA cuenta con representación sindical en su Consejo de Administración, que durante el año 2012 se ha materializado en dos consejeros sindicales.

Durante el año 2012 se ha continuado realizando el seguimiento de los indicadores establecidos en el Plan de Igualdad, vigente desde el año 2010, con el objeto de evaluar la efectividad de las acciones emprendidas en materia de selección, formación, promoción

interna, desarrollo profesional y conciliación de la vida laboral y familiar. De su análisis destaca el incremento de la plantilla de mujeres en un 0,4% desde el año 2008 y se mantiene el avance en materia de conciliación (modificaciones de jornada, permisos por acumulación de lactancia, excedencias por cuidado de hijos, etc.).

Respecto a la Ley 13/1982, de 7 de abril, de Integración Social de Minusválidos, que establece para las empresas públicas y privadas que empleen a más de 50 empleados la obligación de contratar a un número de trabajadores minusválidos no inferior al 2%, NAVANTIA en la actualidad supera dicho porcentaje, teniendo 116 empleados a los que se les ha reconocido más del 33% de minusvalía. Asimismo, NAVANTIA continúa su colaboración con la Fundación Juan XXIII para la ayuda a la integración social y laboral de colectivos desfavorecidos y discapacitados, favoreciendo las prácticas de una persona formada en dicha Fundación, en su centro de trabajo de Madrid.

La inversión realizada en formación durante el año 2012 ha representado el 2,6 % sobre su masa salarial bruta sin horas extras y el número de horas totales formativas ha ascendido a 138.127.

NAVANTIA ha seguido manteniendo sus convenios de colaboración con distintas universidades (Universidad de Madrid, de

Cádiz, de Cartagena y de A Coruña). En virtud de estos convenios se han concedido 39 becas. Asimismo, continúan los conciertos con diferentes medios de formación profesional existentes en las áreas geográficas donde los astilleros despliegan su actividad, para establecer una adecuada interrelación entre la sociedad y la empresa.

La política de prevención de la empresa ha sido actualizada en diciembre, y considera la seguridad y salud de todos sus trabajadores el primer criterio a tener en cuenta en el desarrollo de sus actividades. Los pilares sobre los que se asienta esta política son su integración en todos los niveles de la organización, la participación de los trabajadores a través de los delegados de prevención (Reglamento de Salud Laboral y Medio Ambiente de NAVANTIA suscrito en enero de 2007 con dicha representación), la formación articulada a través de un Plan Corporativo de Formación Preventiva, con la totalidad de la plantilla formada en función de la labor que desempeña, y el Sistema de Gestión de Prevención de Riesgos Laborales implantado en todos los centros según la Norma Internacional OHSAS 18001 (Occupational Health and Safety Management Systems).

La siniestralidad de NAVANTIA ha descendido un año más. El IFA (Índice de Frecuencia de Accidentes) del año 2011 fue de 54,76 mientras que en el ejercicio 2012 ha sido

del 48. En cuanto a la industria auxiliar que trabaja en sus centros, debido al Plan de Acción establecido, ha disminuido su siniestralidad un 39,67% pasando su IFA de 101,02 en el año 2011 a 60,94 en 2012. Asimismo, se han superado las auditorías legales y las de recertificación de OHSAS 18001 e ISO 14001 en sus centros de trabajo.

NAVANTIA ha sido en este año galardonada con el I Premio Asepeyo a la “Mejor práctica de gestión de la prevención” por “La coordinación de actividades empresariales en el Sistema de Gestión de NAVANTIA”, convocado por la Mutua Asepeyo.

Grupo ENUSA

La plantilla del Grupo ENUSA, a 31 de diciembre de 2012, está integrada por 777 trabajadores, de los que 592 prestaban sus servicios en la sociedad matriz, ENUSA Industrias Avanzadas, S.A., siendo fijos el 86,6%. La distribución de la plantilla por sexos alcanzaba un porcentaje de hombres del 76,1% mientras que el 24,9% restante son mujeres. En cuanto a la distribución geográfica, el 57% de la plantilla se encuentra ubicada en Salamanca, el 33,9% en Madrid y el 9,1% restante en otras provincias.

Las relaciones laborales del personal de ENUSA se encuentran reguladas por los convenios

colectivos pactados en cada uno de sus tres centros de trabajo (Madrid, Juzbado y Saelices el Chico en Salamanca).

La seguridad y salud de sus trabajadores es un objetivo primordial para el Grupo ENUSA. En línea con ejercicios anteriores, en el año 2012 el Grupo presentó unos índices de siniestralidad laboral muy bajos respecto de los índices generales nacionales o de empresas pertenecientes al mismo sector industrial, según la Clasificación Nacional de Actividades Económicas (CNAE). Esto es consecuencia directa de la política preventiva desarrollada. Solo en 2012 se impartieron un total de 3.379 horas de formación en salud y prevención de riesgos laborales.

La continua capacitación de los trabajadores es abordada a través de un Plan Anual de Acciones Formativas. La inversión que el Grupo ENUSA destinó a formación en el año 2012 representó un 2,8% sobre su masa salarial bruta sin horas extras, con un número total de 23.398 horas dedicadas a acciones formativas. Los objetivos que se persiguen con este programa formativo son dar cumplimiento a la normativa vigente exigida por los distintos organismos oficiales para adquirir y mantener la aptitud de los trabajadores, optimizar la formación ponderando acciones de acuerdo con las necesidades de los puestos e incrementar la flexibilidad y adaptación a nuevos escenarios y cambios tecnológicos.

El Grupo ENUSA contribuye al acceso de los jóvenes, estudiantes y titulados, desde el sistema educativo al mundo laboral. En el programa del año 2012, el número de participantes fue de 51, el 94% en la matriz ENUSA. Asimismo, el Grupo también colabora en la realización de proyectos de máster especializados de su sector como, por ejemplo, el Máster de Ingeniería Nuclear y Aplicaciones del Centro de Investigaciones Energéticas, Medioambientales y Tecnológicas (CIEMAT).

ENUSA ha seguido demostrando su compromiso social con el entorno y la cultura. En 2012 se ha continuado con el proyecto iniciado el ejercicio anterior consistente en la restauración de la fachada de las Escuelas Mayores de la Universidad de Salamanca, mediante la firma de un importante acuerdo de colaboración con la Fundación del Patrimonio Histórico de Castilla y León y la Universidad de Salamanca.

La Federación Española de Donantes de Sangre ha concedido a ENUSA la distinción del *“Mérito nacional a la donación altruista de sangre en España 2012”*, distinción que la Federación concede a empresas y entidades que hayan colaborado con las hermandades de las distintas provincias del territorio nacional, en este caso, la Hermandad de Donantes de Sangre de Salamanca, por las campañas de cada año, desde hace más de dos décadas.

ENSA

El volumen de empleo del Grupo a 31 de diciembre de 2012 ascendía a 740 personas, de las que el 75,8% es personal fijo. El 88,6% de la plantilla está integrada por hombres y el 11,4% por mujeres. El 83,1% se localiza en Cantabria, el 9,6% en Tarragona, el 4,9% en Madrid, el 2,2% en Zaragoza, un 0,1% en Guadalajara y el restante 0,1% en Murcia.

A lo largo del ejercicio 2012, el Grupo ha continuado trabajando en la mejora continua de su sistema de gestión con el objetivo de conseguir una plantilla dedicada, implicada, comprometida y polivalente que pueda hacer frente a las exigencias que plantea una empresa multisistema que exige capacidad de flexibilidad y adaptación a las necesidades reales que se puedan plantear.

Las relaciones laborales del personal de ENSA se regulan mediante convenio colectivo propio.

Dicha compañía cuenta con participación sindical en su Consejo de Administración, que se ha hecho efectiva a través de dos consejeros sindicales.

Para el Grupo, la responsabilidad social es un precepto recogido en su misión empresarial y en los valores corporativos y trata que esa cultura impregne a toda la organización y se vea reflejada en los planes anuales de la empresa.

En el año 2012 se ha creado en ENSA la Dirección de Relaciones Humanas y Responsabilidad Social Empresarial, al objeto de hacer visible la importancia que desde la Dirección de la empresa se da a las políticas de responsabilidad social; se han incluido objetivos de sostenibilidad en el Plan Estratégico Anual de la empresa y la filial ENWESA OPERACIONES es miembro de la Red de Empresas Cántabras en el Pacto Mundial.

A lo largo del año 2012 se ha continuado ahondando en la implantación de las actuaciones previstas en el Plan de Igualdad de ENSA que se firmó el 28 de mayo de 2008, logrando, a 31 de diciembre de 2012, un porcentaje de cumplimiento del 86,79%, con 46 medidas efectivamente implementadas de las 53 previstas.

Como hecho de mayor relevancia durante el período de referencia destacar que, de entre todas las empresas públicas, ENSA ha sido la primera seleccionada para participar en las II Jornadas de Igualdad de Género organizadas por el Tribunal de Cuentas.

En el mes de junio de 2012 se recibió una evaluación favorable al primer informe anual de actuaciones y efectos de las políticas de igualdad llevadas a cabo en ENSA desde la concesión del distintivo "Igualdad en la Empresa 2010".

Entre las medidas implantadas durante el año 2012 hay que destacar las siguientes:

- Preparación de toda la documentación requerida para el cumplimiento de la Ley de Integración Social de Minusválidos (LISMI).
- A nivel interno, desde la entrada en vigor del Plan de Igualdad de ENSA, se ha formado en temas de igualdad al 53% de la plantilla (262 personas).
- En el mes de octubre de 2012, participó como ponente en la jornada “La diversidad en tiempo de crisis” organizada por el Observatorio Sodexo de la Diversidad en colaboración con el Instituto Europeo para la Gestión de la Diversidad.

A lo largo del año 2012 se han venido llevando a cabo acciones de sensibilización dirigidas a los trabajadores y a los responsables y mandos del taller, para hacerles más partícipes y comprometidos en la prevención de riesgos laborales, contribuyendo a la promoción de la cultura preventiva e intolerancia hacia los accidentes de trabajo y enfermedades profesionales.

Por lo que respecta a la vigilancia de la salud, se ha reforzado la prevención a través de reconocimientos médicos periódicos, la aplicación de protocolos de vigilancia sanitaria específica y el fomento de hábitos de vida saludables. Además, ENSA ha continuado con la

aplicación del programa integral para el control y reducción del absentismo, que contempla actuaciones en el ámbito de los accidentes, enfermedades, permisos retribuidos y mejora del clima laboral.

Durante el año 2012 ENSA ha seguido con los programas de becas a universitarios y a estudiantes de ciclos formativos de grado medio y superior, contratando la realización de determinadas actividades auxiliares a centros especiales de empleo, así como colaborando con la Hermandad de Donantes de Sangre mediante la realización de extracciones periódicas en su centro fabril.

Durante 2012 se han llevado a cabo 21.623 horas de formación en ENSA y 11.884 en ENWESA, lo que a nivel de Grupo hace un total de 33.507 horas, habiéndose realizado 315 acciones formativas con la participación de 2.239 personas.

Entre la formación impartida en el año 2012, destaca el “Programa de desarrollo de cultura organizativa”, el cual incluye las acciones formativas en planes de acogida e integración a las nuevas incorporaciones, programas de gestión del conocimiento, formación en herramientas de mejora, formación en políticas de responsabilidad social y en la cultura de sostenibilidad.

Asimismo, se ha impartido formación en mejora de oficios, en calidad y requisitos de códigos internos (ASME, ISO, código francés RCCM), vinculada al desarrollo tecnológico y del laboratorio, en el uso de nuevas herramientas de gestión (Programa

Cezanne para la gestión de RRHH), en seguridad y salud en el trabajo, en desarrollo de habilidades directivas (participación en el Programa de Desarrollo Directivo organizado por la Fundación Laboral SEPI) y en idiomas.

CETARSA

La plantilla de CETARSA, ubicada en Extremadura, a 31 de diciembre de 2012 se cifra en 446 trabajadores, de los que 86 son fijos y los 360 restantes son fijos discontinuos. El 47,3% de dicha plantilla son hombres y el 52,7% mujeres.

Por Resolución de 16 de enero de 2012 de la Dirección General de Empleo, se registra y publica el X Convenio Colectivo (B.O.E. 30.01.2012), con vigencia hasta el 31 de diciembre de 2014. La empresa cuenta también con un Plan de Igualdad Efectiva de Mujeres y Hombres aprobado en diciembre de 2011.

Durante el año 2012, la empresa ha dedicado un total de 1.212 horas a la realización de actividades formativas, todas destinadas a la mejora de las capacidades de los trabajadores y al perfeccionamiento profesional.

Respecto al Sistema de Gestión de Prevención de Riesgos Laborales, hay que destacar la tendencia descendente de accidentes laborales con baja y todos ellos de carácter leve.

Con el fin de avanzar en la mejora continua de la calidad del producto, se continúa con el Plan de Acción contra Materias Extrañas en el que están implicados todos los trabajadores.

La política de responsabilidad social empresarial constituye un compromiso para CETARSA y en ella está comprometida la totalidad de la plantilla, como parte de su apuesta por la calidad, la excelencia y el futuro.

HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA

El número de efectivos del HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA era de 149 trabajadores, el 100% de carácter fijo, de los cuales el 78,5% son fijos discontinuos, debido a las propias características de su actividad. Por lo que respecta a la distribución por sexos, el 52,3% de la plantilla son hombres y el 47,7% mujeres. Todo el personal está ubicado en la Comunidad de Madrid.

En materia de conciliación de la vida laboral y familiar, un 9,1% de la plantilla a jornada completa ha disfrutado de reducción de jornada laboral durante el ejercicio 2012.

En el ámbito de la formación, durante el año la compañía ha llevado a cabo acciones formativas para sus trabajadores, lo que ha ocupado un total de 85 horas.

Empresas que instrumentan políticas de interés público

De servicios públicos

Grupo TRAGSA

A 31 de diciembre de 2012, el volumen de empleo del Grupo TRAGSA era de 9.858 trabajadores, de los que el 69,8% son trabajadores fijos y el 30,2% son eventuales, en atención a la temporalidad de gran parte de las actividades desarrolladas. El colectivo de hombres supone el 65,8% y el de mujeres el 34,2%. La plantilla se localiza por toda la geografía española, siendo Madrid donde se concentra el mayor volumen de empleo, con el 27,7%, seguido de Andalucía con el 14,7%, Comunidad Valenciana con el 11,2%, Castilla y León con el 8,7%, Galicia con el 7,7% y Castilla-La Mancha con el 6,7%; el 23,3% restante se distribuye entre las otras comunidades autónomas.

Las relaciones laborales de su personal se rigen por el XVII Convenio Colectivo de TRAGSA, con vigencia para el periodo 2010-2013. Este convenio impulsa un nuevo marco de relaciones laborales y está encaminado a unificar el régimen laboral de sus trabajadores mediante la simplificación y la actualización

tanto de la clasificación profesional como del modelo retributivo.

El Consejo de Administración de TRAGSA cuenta con representación sindical, concretamente, y por lo que al año 2012 se refiere, con dos consejeros sindicales.

En el ejercicio 2012, se destinaron a formación un total de 219.101 horas, representando la inversión realizada el 2% sobre su masa salarial bruta sin horas extras.

En lo que respecta a la seguridad y salud de sus trabajadores, el Grupo TRAGSA, a través del Sistema de Gestión de la Prevención, asegura que sus empleados cuenten, tanto en la obra como en los centros de trabajo, con las herramientas y mecanismos de vigilancia y control necesarios para garantizar las mejores condiciones de seguridad. En el último cuatrimestre de 2012 se llevó a cabo la auditoría externa conforme a la Ley 31/1995 y RD 39/97, obteniendo una opinión favorable del equipo auditor sobre el avance del Sistema de Prevención del Grupo y una valoración global de "buena-muy buena" del nivel de integración de la prevención en el Sistema General de Gestión del Grupo TRAGSA. Cabe indicar que, un año más, el Grupo continúa reduciendo sus índices de siniestralidad respecto a ejercicios precedentes, consiguiendo también una mejora significativa en relación con los datos obtenidos por los diferentes sectores de su actividad.

El Código Ético del Grupo TRAGSA, aprobado el 18 de diciembre de 2012 y disponible en la web e intranet corporativas, recoge el compromiso de la empresa con los principios de la ética empresarial y la transparencia en todos los ámbitos de actuación.

En 2012 el Grupo TRAGSA elaboró su séptima Memoria de Sostenibilidad, informe que se publica anualmente, en el que se muestra su posición corporativa y las actividades desarrolladas en las tres dimensiones de la sostenibilidad: económica, ambiental y social. El Grupo ha obtenido el nivel A del GRI, principal estándar internacional para la elaboración de estos informes.

Con fecha 22 de marzo de 2012 se procedió a la aprobación del documento definitivo del Plan de Igualdad de TRAGSATEC.

Por su parte, la Comisión de Igualdad de TRAGSA ha seguido trabajando para la consecución de las medidas acordadas en el Plan de Igualdad, entre las que destacan:

- Formación impartida a la representación social y mandos de la empresa en materia de igualdad de oportunidades entre hombres y mujeres.
- Formación en materia de prevención de acoso sexual, impartida a la representación social y responsables de recursos humanos de todas las comunidades autónomas.
- Encuesta a todos los trabajadores del Grupo TRAGSA para llevar a cabo un análisis de su percepción y prioridades en materia de igualdad, y el estudio de la situación familiar y las necesidades de conciliación de los trabajadores.

Se han impartido un total de 5.692 horas de formación en materia de igualdad en el Grupo TRAGSA.

A lo largo del ejercicio 2012, el Grupo, a través de los 248 convenios de cooperación educativa con los que actualmente cuenta, acogió a 146 becarios y alumnos en prácticas procedentes tanto de universidades como de centros de educación secundaria y fundaciones.

Por lo que respecta a la participación en proyectos de cooperación, en la convocatoria de 2012 del Fondo Solidario del Grupo se seleccionaron tres proyectos que corresponden a la Fundación para el Desarrollo de la Enfermería (FUDEN): “Mejora de la calidad de los servicios públicos de enfermería en la atención integral del VIH/SIDA y tuberculosis (Mozambique)”; Entreculturas: “Mejora de la calidad de la educación pública de primaria que reciben 75 niños y niñas en situación de vulnerabilidad de la Red Rural de Fe y Alegría N° 72 de Callería-Pucallpa (Perú)”; y OPPTA-Observatorio Panamericano: “Intervenciones para la emergencia en situaciones de desastre natural y antrópico

(Brasil, Chile, Colombia, México y Perú)”. En marzo de 2012 el Grupo TRAGSA recibió el prestigioso premio en la sección española de los Premios Europeos de Medio Ambiente, en la categoría de cooperación empresarial internacional para el desarrollo sostenible. El proyecto ganador ha sido: “Desarrollo sostenible en las comunidades campesinas e indígenas del Distrito de Carlos A. López (Itapúa, Paraguay) con actividades económicas y socioambientales compatibles con la conservación del Bosque Atlántico del Alto Paraná (BAAP)”.

Grupo CORREOS

El volumen de empleo medio de diciembre del Grupo CORREOS en el año 2012 es de 54.140 trabajadores, de los que 45.758 son fijos (personal funcionario y laboral), el 84,5% de la plantilla, y 8.382 temporales, el 15,5%. El colectivo de hombres supone el 46,9% de dicha plantilla y el de mujeres el 53,1%. El empleo de la sociedad CORREOS se cifra en 52.811 trabajadores y representa el 97,5% del Grupo, su personal está integrado por tres colectivos: funcionarios cuya cifra asciende a 19.906, laborales fijos con 24.579 trabajadores y 8.326 laborales temporales.

La plantilla del Grupo CORREOS se localiza por toda la geografía española, siendo Madrid donde se concentra el mayor volumen de

empleo con el 19,3%, seguido de Cataluña con el 16,8%, Andalucía con el 14,5%, Valencia con el 8,9%, Galicia con el 6,4% y Castilla y León con el 5,7%, distribuyéndose el 28,4% restante entre las otras comunidades autónomas.

A continuación se indican las principales actuaciones de carácter sociolaboral desarrolladas en el año 2012 en materia de sostenibilidad de la sociedad CORREOS.

Prevención y salud laboral

La cultura de prevención y salud laboral impregna toda la actividad de la empresa, contando con la implicación y participación de todos los niveles de la plantilla. CORREOS define sus políticas preventivas a través de su Servicio de Prevención propio, integrado por más de 105 personas, uno de los más grandes de España, adecuado al tamaño y la dispersión geográfica de su plantilla.

CORREOS ha continuado en 2012 con su política preventiva basada fundamentalmente en la gestión interna con la que ha impulsado medidas como las revisiones de las evaluaciones de riesgos, la planificación de la acción preventiva, las campañas de vigilancia de la salud y los nuevos modelos de formación en prevención, dirigidos a todos los niveles de la organización.

Entre las principales actuaciones abordadas durante el año 2012 se encuentran las siguientes:

- Realización de 31.226 reconocimientos médicos a lo largo del año.
- Refuerzo de la participación de los trabajadores a través de la Comisión Estatal de Salud Laboral y los Comités Provinciales de Seguridad y Salud.
- Formación e información específica para cada trabajador, teniendo en cuenta el puesto de trabajo desempeñado y las circunstancias específicas dentro de este. En el año 2012 se ha impartido formación a más de 10.700 trabajadores con 126.284 horas en materia de seguridad y salud.
- Elaboración de diversos procedimientos del Plan de Prevención y protocolos de trabajo en materia de prevención.
- Desarrollo del Premio Atenea a las mejores políticas de reducción del absentismo en los centros de trabajo.
- Mejora de la integración de la prevención de riesgos laborales en la estructura de decisión y gestión de la empresa mediante la puesta en marcha del PR0018, procedimiento de valoración de la efectividad de la integración, que valora la correcta implantación de los diferentes

procedimientos del Plan de Prevención y protocolos de trabajo a todos los niveles jerárquicos de la organización.

Estos esfuerzos se materializaron en 2012 en una reducción de la accidentalidad, en términos globales, del 22,20% y del 17,52% del Índice de Incidencia. Asimismo, suponen una disminución del 27% del número de jornadas perdidas y el recorte de casi un punto porcentual del índice de absentismo con respecto al año pasado, redundando tanto en la mejora de la salud de los empleados como en la competitividad de la compañía.

Políticas de acción social

Las ayudas de acción social convocadas en 2012 son las previstas en el III Convenio Colectivo y Acuerdo General, destinadas a atender diferentes necesidades de los empleados y sus familias.

Conciliación de la vida familiar y laboral y flexibilización de horarios

Durante 2012 cabe destacar la progresiva implantación de la libranza en sábados en colectivos específicos como, por ejemplo, el del personal rural, la convocatoria para nombramientos de directores de oficina y los movimientos del concurso de traslados que durante ese ejercicio han permitido el cambio de puesto o localidad y con ello favorecer la conciliación de la vida familiar y laboral a

2.328 trabajadores; y la formación e-learning, que, a través del uso de las nuevas tecnologías y del aprendizaje virtual como herramienta de conciliación de la vida laboral y familiar, se ha seguido consolidando durante 2012 con 80.633 acciones formativas online.

Plan de Igualdad

La promoción de la igualdad entre mujeres y hombres se consolidó con la firma del Plan de Igualdad y de un protocolo para prevenir y hacer frente al acoso.

El Plan de Igualdad recoge formalmente las medidas que la compañía venía ya realizando desde hace tiempo y presenta un sistema de seguimiento y evaluación de las medidas adoptadas. Con objeto de verificar la aplicación, desarrollo, seguimiento y cumplimiento de los objetivos descritos en el Plan, la compañía dispone de una Comisión de Igualdad.

Adicionalmente, el Grupo ha formalizado un protocolo específico para tratar las situaciones de acoso laboral y sexual que recoge, además, la creación de un observatorio contra el acoso del que forman parte representantes de los trabajadores.

Promoción de igualdad de oportunidades e integración de personal con discapacidad

En materia de promoción de igualdad de oportunidades, que es uno de los principios básicos del modelo de gestión de personas del Grupo CORREOS, durante el año 2012 se han diseñado notas informativas sobre igualdad que está previsto incorporar a los itinerarios de formación de todos los puestos y en los programas de acogida y promoción.

En materia de integración de personal con discapacidad, CORREOS tiene suscritos convenios con fundaciones, que se ha traducido, a 31 de diciembre de 2012 en un incremento respecto del año 2011 del 21% del número de trabajadores discapacitados.

Formación

El Plan Anual de Formación programó a lo largo de 2012 más de 332 cursos en sus distintas modalidades, a distancia, presencial, mixto, online y en puestos de trabajo dirigidos a todos los colectivos de trabajadores de CORREOS, en los cuales participaron más de 184.000 alumnos que otorgaron una calificación de notable alto relativa al grado de satisfacción.

Este resultado no podría llevarse a cabo sin la colaboración de los más de 1.000 formadores, la mayoría empleados de la propia organización, que han impartido en torno a 1.800.000 horas de formación.

En el año 2012 CORREOS ha sido galardonado con:

- El Trofeo Nacional de Seguridad y Salud en el Trabajo “DIPLÓOS 2011”, convocado por la Asociación para la Prevención de Accidentes (APA). Para la concesión del trofeo el jurado ha considerado la evolución de los índices de siniestralidad y la calidad y cantidad de las acciones preventivas llevadas a cabo por la empresa durante 2011 en cuanto a la gestión de la seguridad y salud laborales, las técnicas aplicadas (evaluación de riesgos, inspecciones, auditorías, etc.), la formación preventiva, etc.
- Premio Randstad a la empresa mejor valorada en materia de conciliación de la vida personal y laboral.
- Premio Randstad a la empresa mejor valorada en materia de seguridad laboral.

Grupo MERCASA

A 31 de diciembre de 2012 el Grupo MERCASA contaba con una plantilla de 161 trabajadores, de los que el 96,9% tienen contrato fijo. Los hombres suponen el 60,9% de la plantilla, en tanto que el 39,1% son mujeres. La plantilla del Grupo se localiza en Madrid (55,3%), Las Palmas (14,3%), Málaga (13%) y el restante 17,4% en otras provincias.

En el Grupo MERCASA se han desarrollado a lo largo del año 2012 programas de formación para sus empleados con un volumen de 3.201 horas, de las que 2.329 corresponden a la empresa matriz MERCASA. El porcentaje de trabajadores que ha participado en la formación programada en MERCASA ha sido del 39,8%.

Uno de los objetivos empresariales incluidos en la gestión de la compañía es la prevención de riesgos laborales, teniendo como finalidad mejorar las condiciones de trabajo, elevando el nivel de protección de la seguridad y salud de sus trabajadores.

Por otra parte, respecto a la responsabilidad social, en la red de Mercas se destinan más de 5.000 m² a la distribución de excedentes de alimentos. Desde estas instalaciones se canalizan las aportaciones de las empresas ubicadas en las Unidades Alimentarias al Banco de Alimentos.

Por lo que respecta a las publicaciones de MERCASA, se han editado cinco números correspondientes al año 2012 de la revista “Distribución y Consumo” y el “Anuario Alimentación en España 2012”, que se presentó en un acto público, con la asistencia, entre otras autoridades, del ministro de Agricultura, Alimentación y Medio Ambiente. Además se han potenciado los contenidos informativos de las webs de MERCASA y se ha dado un fuerte impulso a la presencia de la empresa en las redes sociales, Facebook y

Twitter; a este respecto, debe destacarse que en 2012 las visitas a las webs de MERCASA han ascendido a 173.200 en www.mercasa.es y a 250.600 en www.mercadosmunicipales.es

Entre las propuestas estratégicas desarrolladas por MERCASA a lo largo de 2012 se ha consolidado la apuesta por la excelencia en la gestión de las MERCAS. Esta iniciativa de la empresa, propuesta a la red de Mercas con gran aceptación por parte de las mismas, se ha consolidado a lo largo de 2012 con la formación de los directores gerentes en la metodología EFQM, a través de dos seminarios presenciales, la consultoría online y la ratificación del grupo Mercaexcelencia que, en octubre de 2012, ha completado su primera fase.

Agencia EFE

La Agencia EFE está integrada, a 31 de diciembre de 2012, por una plantilla de 1.204 trabajadores, de los que el 57,2% son hombres y el 42,8% mujeres. El porcentaje de personal fijo en la empresa alcanza el 97,1%. Por lo que respecta a la distribución geográfica, el 71,6% de la plantilla se encuentra ubicada en España y de esta el 70,8% en Madrid y el 29,2% en el resto de provincias, mientras que el 28,4% restante trabaja en otros países.

La empresa cuenta con un convenio colectivo propio con vigencia pactada para el período 2009-2011 y que actualmente se encuentra denunciado.

Durante el año 2012 se negoció con la representación legal de los trabajadores un Expediente de Regulación de Empleo que tuvo como objetivo principal situar a la compañía en una posición de saneamiento económico, procurando reducir al mínimo el impacto social que pudiera tener sobre la plantilla. En este sentido se diseñaron y pactaron diversas medidas de jubilación, bajas voluntarias y reducciones de jornada que han permitido conseguir los objetivos económicos junto con el mantenimiento de la plantilla.

En materia de responsabilidad social corporativa, la Agencia EFE continua trabajando en su desarrollo y consolidación, apostando por el impulso y el fortalecimiento de este área, siendo una empresa comprometida con un modelo de gestión basado en valores éticos, independientes y objetivos en materia de información periodística. La empresa cuenta desde el año 2006 con un Estatuto de Redacción integrado en el Convenio Colectivo.

La Agencia EFE se encuentra igualmente comprometida con la integración en el entorno laboral de personas con discapacidad, contando desde el año 2011 con un contrato suscrito con un centro especial de empleo.

Un mínimo de 5 personas con discapacidad desempeñan funciones de digitalización de los archivos históricos de la compañía, bajo la supervisión de un responsable de la Agencia.

En el ejercicio 2012 destacan las siguientes actuaciones:

- Formación. La Agencia EFE destinó 15.765 horas a acciones formativas para 332 personas, con el objetivo de ajustar las habilidades y conocimientos de la plantilla al cambiante entorno tecnológico y organizativo.
 - Igualdad de oportunidades entre hombres y mujeres. Las reuniones de la Comisión Técnica de Estudio, Implantación y Seguimiento del Plan de Igualdad de la Agencia EFE continúan planteando medidas y alternativas para fomentar la igualdad de oportunidades y proceder al seguimiento y control de su correcta aplicación.
 - Conciliación de la vida familiar, personal y laboral. Continúa desarrollándose el proyecto piloto de teletrabajo en el que participan 11 trabajadores.
 - Seguridad y salud. Durante el año 2012 han continuado las acciones formativas semi-presenciales y online, ofreciendo cursos de formación básica en prevención para delegados de prevención y responsables de delegaciones, así como la más concreta formación en riesgos de los trabajadores que utilizan pantallas de visualización de datos.
- La Agencia EFE ha continuado en 2012 con los “Premios Rey de España” y “Premio Don Quijote” para el reconocimiento de la labor periodística y con el objetivo de continuar la comunicación entre los países iberoamericanos.
 - Compromiso con la lengua española. A través de un proyecto digital impulsado por Agencia EFE y materializado en el portal “Practica el español”, los usuarios de Internet de habla no española pueden aprender nuestro idioma al mismo tiempo que se informan de la actualidad.
 - Prácticas formativas. La Agencia EFE cuenta con jóvenes estudiantes de Periodismo realizando prácticas en sus redacciones mediante la firma de convenios de colaboración tanto con organismos oficiales como con entidades privadas. En el año 2012, el número de alumnos participantes ha ascendido a 266 (105 hombres y 161 mujeres) provenientes de diversas universidades públicas y privadas, tanto españolas como extranjeras.

De promoción y desarrollo

Grupo SEPIDES

El Grupo SEPIDES cuenta, a 31 de diciembre de 2012, con una plantilla de 176 trabajadores, de los que el 74,4% son fijos. De dicha plantilla, el 59,7% son mujeres y el 40,3% hombres y se distribuye a nivel territorial en Madrid (88,6%), Vizcaya (4,5%), Cáceres (4%), Asturias (1,7%) y Valencia y Granada, con un 0,6% cada una de ellas.

En las empresas del Grupo y con respecto a las relaciones laborales de su personal se aplican diferentes convenios sectoriales así como acuerdos de empresa.

El acuerdo suscrito en junio de 2010 en SEPIDES con la representación de los trabajadores, prorrogable anualmente a falta de denuncia por cualquiera de las partes, se ha venido aplicando en 2012 y en él se recogen las licencias y permisos que pueden disfrutar los trabajadores así como diferentes ventajas sociales. Dicho acuerdo representa una mejora con respecto al convenio colectivo sectorial de aplicación al que se ha hecho mención.

En el Grupo SEPIDES se ha continuado con el desarrollo de programas formativos para sus trabajadores, con una inversión que en 2012 ha representado el 1,6% sobre su masa salarial

bruta sin horas extras, y un total de 4.900 horas dedicadas a la mejora de las capacidades de la plantilla.

En el ámbito de la vigilancia de la salud durante el ejercicio 2012, al igual que en años anteriores, se han realizando los reconocimientos médicos anuales al personal de la plantilla.

Empresas en reconversión y liquidación

En reconversión

Grupo HUNOSA

A 31 de diciembre de 2012 el Grupo HUNOSA contaba con una plantilla de 1.709 trabajadores, siendo el 99,3% personal fijo. El 88% de la plantilla del Grupo está integrada por hombres y el 12% por mujeres. Desde el punto de vista territorial, toda la plantilla se encuentra localizada en el Principado de Asturias. Por lo que respecta a HUNOSA, el volumen de empleo a dicha fecha es de 1.646 trabajadores, con un 99,8% de empleo fijo.

El 24 de mayo de 2006 se firmó el Plan de Empresa de HUNOSA, cuya vigencia temporal abarca el período 2006-2012, que contempla un Plan de Prejubilaciones que se ha continuado

aplicando durante 2012, último año de vigencia del mismo. El Plan de Empresa ha tenido como principal objetivo asegurar una dimensión estable a la empresa, con reducciones de actividad que conlleven el menor efecto sobre los excedentes, manteniendo poder adquisitivo y condiciones socio-laborales para los trabajadores, siempre considerando las características especiales de las comarcas mineras.

Las relaciones laborales del personal de HUNOSA se regulan por Convenio Colectivo, siendo el último el firmado para el período 2006-2012, en consonancia con la duración temporal del Plan de Empresa. Dicho convenio contempla medidas de conciliación de la vida personal y laboral.

Dentro del Grupo, HUNOSA y SADIM INVERSIONES tienen representación sindical en sus Consejos de Administración. En el año 2012 cada una de estas sociedades ha contado con dos consejeros sindicales.

La formación y la prevención de riesgos laborales son pilares fundamentales dentro de la gestión empresarial de HUNOSA, dedicando importantes recursos económicos y humanos. La inversión en formación realizada por HUNOSA en el ejercicio 2012 representa el 5,9% sobre su masa salarial bruta sin horas extras y se ha realizado un número total de 103.690 horas de formación.

HUNOSA cuenta desde hace más de cuatro décadas con un centro de formación dirigido básicamente a la formación integral de profesionales del sector de la minería. El centro ha obtenido la renovación del sello de calidad en ISO 9001:2008. Dicha renovación se viene revalidando desde su primera concesión en 1999.

Por la propia actividad de HUNOSA, la prevención de riesgos laborales constituye una pieza clave y una dedicación permanente para la compañía, para lo que cuenta con un Sistema Integrado de Prevención de Riesgos Laborales, que dispone de un Plan de Prevención de Riesgos y un Manual del Servicio de Prevención, según los criterios de la Norma OHSAS 18001. Asimismo, se han realizado algunos proyectos relacionados con la seguridad en colaboración con diferentes empresas e instituciones. En materia de salud laboral, además de la vigilancia de la salud de los trabajadores, se han llevado a cabo algunas campañas divulgativas y de sensibilización.

Como en años anteriores, HUNOSA ha continuado colaborando en 2012 con la Hermandad de Donantes de Sangre del Principado de Asturias.

HUNOSA ha seguido gestionando su plataforma tecnológica para la formación, Hunosanet. En colaboración con SADIM, transmite su conocimiento para dar respuesta a las necesidades de gestión empresarial en su entorno.

También se prosiguió con la generación de empleo alternativo a través de proyectos de diversificación mediante su filial SADIM INVERSIONES, comprometida con la regeneración del tejido industrial de la cuenca central asturiana, instrumento dinámico y eficaz de promoción económica, y cuya finalidad es colaborar con la iniciativa privada en el desarrollo de proyectos empresariales viables y capaces de crear empleo estable y de calidad en el ámbito de actuación de las cuencas mineras. A 31 de diciembre de 2012 cuenta con una plantilla de 4 personas, de las cuales el 50% son mujeres; la totalidad del personal tiene contrato indefinido.

SADIM oferta al mercado el conocimiento del Grupo HUNOSA en temas de ingeniería minera y tecnologías de la información, permitiendo una generación de ingresos adicionales para el Grupo. A 31 de diciembre de 2012 la plantilla era de 52 personas, de las cuales el 37,3% son mujeres; el 84,7% del personal tiene contrato indefinido.

En el año 1975 la empresa HUNOSA constituyó la Fundación Laboral de Minusválidos Santa Bárbara, en cuya trayectoria destaca la creación de dos centros especiales de empleo. Su plantilla está compuesta por trabajadores discapacitados (físicos, psíquicos o sensoriales) apoyados por personal directivo técnico, comercial y social. La Fundación comercializa sus productos con la denominación FUSBA, abordando distintas actividades orientadas

hacia los sectores industriales químico, minero y sanitario. Cuenta con una amplia trayectoria en actividades como la textil (vestuario laboral), serigrafía, reclamo publicitario, minería, artes gráficas, etc.

En el ámbito de la colaboración entre la universidad y la empresa, desde el año 2009 funciona la Cátedra HUNOSA de la Universidad de Oviedo, que nació con la vocación de convertirse en un foro abierto, objetivo y ecuánime de análisis y discusión sobre los temas relacionados con la minería del carbón, especialmente en las cuencas mineras asturianas.

De gestión de liquidaciones

Grupo COFIVACASA

El Grupo COFIVACASA cuenta con una plantilla, a 31 de diciembre de 2012, de 89 trabajadores, de los que el 79,8% son hombres y el 20,2% son mujeres. El porcentaje de personal fijo asciende al 82%. Por lo que respecta a las empresas integrantes del Grupo, COFIVACASA emplea a 16 trabajadores, todos en Madrid, AEC a 2 en Asturias y ETM a 71, de los cuales 69 trabajan en Burgos y 2 en Madrid.

El personal de COFIVACASA se rige por el Convenio Colectivo de Oficinas y Despachos

de Madrid, al carecer de convenio colectivo propio, si bien desde el año 2007 cuenta también con una Carta Social que regula determinadas condiciones de sus empleados como son la jornada y el horario laboral, las retribuciones y los beneficios sociales.

La empresa ha dedicado durante el año 2012 un total de 615 horas a la realización de actividades formativas, todas destinadas a la mejora de las capacidades de los trabajadores.

Entre los principios que la empresa aplica en sus relaciones laborales se encuentran la igualdad y no discriminación en materia salarial y en el acceso al empleo, la contratación, la clasificación profesional, la promoción y la formación.

Por lo que respecta a la conciliación de la vida laboral y familiar, su Carta Social contiene una serie de medidas dirigidas a tal fin, junto con beneficios para la protección de la maternidad y la paternidad tales como las ayudas por matrimonio y nacimiento de hijo y el complemento de salario durante el disfrute del permiso por maternidad. Asimismo, los trabajadores con guarda legal de hijos menores de ocho años disfrutaban de flexibilización de su horario y jornada laboral.

Las ayudas a la formación y el complemento del salario en la situación de incapacidad temporal son otras de las medidas de carácter social existentes en COFIVACASA.

SEPI

La plantilla de SEPI, a 31 de diciembre de 2012, era de 193 trabajadores, 192 fijos, toda ella ubicada en Madrid. De dicha cifra, el 68% son mujeres y el 32% hombres.

Las relaciones laborales de su personal se regulan por convenio colectivo de empresa. El último suscrito tenía una vigencia para el periodo 2004-2006, habiendo sido prorrogado anualmente hasta 2012 inclusive. Este Convenio contempla medidas de conciliación de la vida familiar y profesional e incorpora las mejoras contempladas en el Estatuto Básico del Empleado Público.

SEPI desarrolla anualmente un Plan General de Formación. En el ejercicio 2012, la inversión en formación del personal no directivo ha representado el 2,64 % sobre la masa salarial bruta sin horas extras de dicho personal, con un volumen total de 4.094 horas formativas.

La política de seguridad y salud en el trabajo constituye otro aspecto relevante para SEPI, que se basa en la observancia y puesta en práctica de medidas de prevención de riesgos laborales. Asimismo, se mantiene una línea de especial atención a la vigilancia de la salud de los trabajadores mediante reconocimientos médicos anuales ampliados. Durante este ejercicio 2012, un 70% de la plantilla ha acudido a dicho reconocimiento. La formación

en prevención de riesgos laborales constituye una parte esencial de las actividades formativas desarrolladas por SEPI, habiéndose impartido en 2012 formación específica en el reciclaje del uso del desfibrilador y la prevención de enfermedades cardiovasculares.

Como es habitual, SEPI ha seguido colaborando durante el año 2012 con el centro de transfusiones de la Comunidad de Madrid realizando varias campañas de donación de sangre.

Fundaciones

Fundación SEPI

A 31 de diciembre de 2012, la plantilla de la Fundación SEPI era de 48 trabajadores (43 fijos y 5 temporales). Del total de empleados, el 43,75% son hombres y el 56,25% mujeres. Toda la plantilla se ubica en Madrid.

Por su naturaleza, puede decirse que las actividades de la Fundación SEPI forman parte del ámbito de la responsabilidad social corporativa de su fundador, la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales (SEPI).

En el ámbito de sus estatutos fundacionales, la Fundación lleva a cabo diversos tipos de actuaciones, en concreto:

Programas de becas de inserción laboral para jóvenes titulados

La Fundación SEPI es pionera en promover y gestionar programas de becas de formación práctica (de entre seis meses y un año) para jóvenes titulados universitarios a desarrollar en empresas e instituciones, tanto públicas como privadas.

Durante el año 2012 fueron seleccionados un total de 898 becarios que adquirieron su formación práctica en las siguientes empresas u organismos: TELEFÓNICA, DELOITTE, ALCOA, EADS, ICO, CONSORCIO DE COMPENSACIÓN DE SEGUROS, CESA, IAG, ELCOGÁS, ENRESA, INITEC, MERCASA, HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA, GENERAL DYNAMICS-SANTA BÁRBARA SISTEMAS, SEPIDES, DHL GLOBAL FORWARDING SPAIN, TRAGSA, ENISA, ARCELOMITTAL, SEPI, CORREOS Y RED ELÉCTRICA DE ESPAÑA.

Estadística industrial y análisis de la industria española

La Fundación SEPI contribuye a la sociedad del conocimiento, promoviendo y realizando estudios y análisis sobre el sector público empresarial y la economía aplicada. Con ese objetivo, desde el año 1990, la Fundación realiza anualmente la denominada Encuesta sobre Estrategias Empresariales (ESEE).

El valor de esta encuesta radica en los análisis aplicados que hacen posible su base

estadística tanto en organismos públicos como privados, que cada año dirigen a la Fundación peticiones de suministro de los datos acumulados por la encuesta. En 2012 se recibieron 53 solicitudes de datos para diversos proyectos de investigación, habiendo sido atendidas la totalidad de ellas. Al cabo de los años, la Fundación SEPI ha logrado atesorar una base estadística de la industria española con 20 millones de micro-datos, distribuidos entre 744 variables.

Apoyo a la investigación económica sobre políticas públicas

La misión del Centro de Investigación en Economía Aplicada (CIEA) es ofrecer una reflexión económica sobre asuntos de política pública tales como la provisión de bienes culturales, la educación, la financiación local y autonómica, la sanidad, la preservación del medio ecológico o la estrategia geo-política de las naciones, con el objetivo de producir documentos científicamente informados que proporcionen una base para la discusión. Los informes, de acceso gratuito a través de la página web de la Fundación SEPI, son realizados por prestigiosos catedráticos de universidades españolas con las que, previamente, la Fundación formaliza los correspondientes convenios de colaboración.

Publicaciones

La revista “SERIEs”, de la que son cotitulares la Asociación Española de Economía y la propia Fundación SEPI, inició su andadura en enero de 2010 como resultado de la fusión de las revistas Spanish Economic Review e Investigaciones Económicas. Tan solo unos meses después, en mayo de 2010, “SERIEs” fue incorporada al Social Sciences Citation Index, considerada la base de datos de publicaciones científicas más importante del mundo.

Además de la versión impresa trimestral, la versión electrónica de carácter gratuito contiene la totalidad de los artículos publicados, así como trabajos monográficos de investigación e historia económica, a los que se puede acceder a través de la web de la Fundación.

Asimismo, durante el año 2012 ha continuado realizando actividades de carácter solidario y se han llevado a cabo diferentes cursos sobre ciencia y sociedad.

El 31 de diciembre de 2012, la Fundación SEPI se extinguió para fundirse con la Fundación Laboral SEPI al efecto de constituir una nueva entidad, que pasó a denominarse Fundación SEPI y que viene funcionando desde el 1 de enero de 2013.

Fundación Laboral SEPI

La plantilla, a 31 de diciembre de 2012, era de 18 trabajadores, 16 de ellos con contrato indefinido. El 72% de la plantilla son mujeres y el 27,8% hombres. Toda la plantilla se ubica en la Comunidad de Madrid.

En 2012 se suscribió el cuarto Convenio de Colaboración con la Secretaría de Estado de Servicios Sociales e Igualdad, lo que permitió a la Fundación consolidar las iniciativas de responsabilidad social en el ámbito de la igualdad en el empleo y fomentar la aplicación de los principios que en este campo establece para las empresas públicas la Ley 2/2011, de 4 de marzo, de Economía Sostenible. Dicho convenio tiene como objeto contribuir a desarrollar la capacitación de las trabajadoras del sector público, favoreciendo su acceso a puestos de responsabilidad y contribuyendo a financiar las actividades formativas corporativas convocadas por la Fundación.

En el ámbito de la actividad formativa para las empresas del Grupo SEPI, se desarrollaron los siguientes programas corporativos:

- La V edición del Programa de Desarrollo Directivo, con la participación de 24 alumnos, de los cuales 9 han sido mujeres, todos pertenecientes a 8 empresas del Grupo SEPI.
- La IV edición del Programa de Desarrollo Profesional, con una participación de 15

alumnos, entre ellos 14 mujeres, y todos pertenecientes a 7 empresas del Grupo SEPI, además de la propia SEPI.

- La III edición del Programa de Alta Dirección, con una participación de 9 alumnos, de los cuales 5 han sido mujeres. Han asistido, además de SEPI, otras 7 empresas del Grupo.
- La I edición del Programa de Introducción a las Nuevas Tecnologías (Redes), en el que han participado 10 alumnos, de entre ellos 6 mujeres. El total de empresas del Grupo SEPI participantes ha sido de 7.

Además de las empresas del Grupo SEPI que tradicionalmente envían alumnos a estos programas, en estas ediciones han participado por primera vez: CORREOS, EADS, EBRO FOODS e IAG.

Para fomentar este intercambio, la Fundación Laboral SEPI continuó gestionando su portal virtual, donde ya se han inscrito un total de 60 alumnos de varias ediciones de los distintos programas. Como herramienta de soporte a este portal, se mantuvieron activos los perfiles públicos de la Fundación en las redes sociales.

La Fundación participó como miembro de la Asociación Española de Fundaciones (AEF) en el grupo sectorial dedicado a las fundaciones laborales a favor de la RSE en las PYMEs, grupo sectorial que cada año realiza un congreso dedicado a la RSE.

Información a la sociedad

Dentro del espíritu de transparencia que preside su actuación, a lo largo del ejercicio 2012, SEPI ha continuado informando de su actividad, tanto al conjunto de los ciudadanos como a las distintas instituciones públicas que tienen encomendadas las diversas funciones de control de la Sociedad.

El Presupuesto de Explotación y Capital de SEPI forma parte de los Presupuestos Generales del Estado de cada ejercicio; y sus cuentas, que son auditadas por la Intervención General de la Administración del Estado, y las de sus sociedades son incorporadas a la Cuenta General del Estado, que es auditada por el Tribunal de Cuentas y aprobada por el Parlamento. Además, el Tribunal de Cuentas realiza de forma regular controles sobre aspectos específicos de la actividad de SEPI y de su Grupo.

El presidente de SEPI (a instancia de las Cámaras o por iniciativa propia) y los presidentes de las sociedades del Grupo comparecen ante las Cámaras para informar sobre los asuntos que se les planteen. A lo largo del ejercicio 2012, SEPI ha tramitado un total de 204 iniciativas parlamentarias relacionadas con SEPI o sus empresas.

Adicionalmente, SEPI remite al Parlamento información periódica de carácter económico-financiero.

Por otra parte, esta Sociedad colabora con cuantos organismos e instituciones públicas nacionales o internacionales muestran interés por su actividad, recibiendo periódicamente visitas de delegaciones de otros países, entre las que destacan las de la República Popular China y Emiratos Árabes Unidos.

Planes de igualdad

Si bien SEPI no está obligada a elaborar un Plan de Igualdad, dado que su plantilla es inferior a 250 trabajadores, en el ejercicio 2012 se han continuado desarrollando los trabajos necesarios para su elaboración en la que colaboran los representantes de los trabajadores.

Todas las empresas de SEPI con plantillas superiores a 250 trabajadores han elaborado e implantado ya sus respectivos planes de igualdad, con la excepción de HUNOSA, dado que la vigencia de su Convenio Colectivo finalizó en 2012. No obstante, la empresa ya ha iniciado trabajos previos para su elaboración.

Se pueden destacar ENSA, cuyo Plan de Igualdad, en vigor desde el año 2008, es el primero registrado en Cantabria y figura entre

los diez primeros planes de ámbito nacional aprobados en España. En 2010, el Ministerio de Sanidad, Política Social e Igualdad, concedió a ENSA el distintivo nacional de “Igualdad en la Empresa”.

En NAVANTIA, el Plan de Igualdad está vigente desde el año 2010. En Agencia EFE, CETARSA, ENRESA, ENUSA y TRAGSA, sus respectivos planes de igualdad empezaron a aplicarse en 2011. Todos ellos desarrollan medidas de promoción de la igualdad en distintas áreas, como selección, formación, promoción interna, desarrollo profesional, conciliación de la vida laboral y familiar, así como medidas para prevenir el acoso en el ámbito laboral.

- reducir el impacto ambiental, al no imprimir en papel todos los documentos,
- disminuir los costes de producción y distribución.

En la edición del Informe Anual 2011, SEPI apostó por aportar valor mediante la creación de una línea de diseño que dota de mayor visibilidad a su marca gráfica. Como muestra del buen nivel obtenido, cabe destacar que la publicación de SEPI resultó finalista en los premios concedidos por la empresa Torraspapel, en la categoría de informes anuales.

Publicaciones corporativas

En línea con su política de transparencia, SEPI publicó, en formato electrónico, una nueva edición de su Informe Anual, con las cuentas consolidadas, disponible en tarjeta USB y en la web corporativa. Como complemento, se editó en papel un documento resumen, también disponible en la página web, donde se recogen los aspectos más importantes del ejercicio. Los objetivos de este formato son:

- mejorar la comunicación con nuestros grupos de interés, al difundir de forma accesible los principales hechos del Grupo SEPI,

En Clave SEPI

En el segundo semestre del año, la Dirección de Comunicación de SEPI trabajó en un nuevo proyecto: la revista En Clave SEPI, una publicación, de carácter interno, destinada a impulsar la cultura de grupo y reforzar el vínculo de pertenencia de los cerca de 80.000 empleados que lo integran.

El primer número se elaboró durante los últimos dos meses del ejercicio, para poder realizar su lanzamiento en enero de 2013. El contenido editorial y la línea gráfica se llevan a cabo con recursos propios de SEPI y se edita únicamente en formato electrónico pdf.

Se pretende crear un canal de comunicación directo y exclusivo para empleados, con la intención de hacerles partícipes de la filosofía y estrategia corporativa y servir de punto de encuentro para compartir conocimiento y experiencia empresarial.

Página web corporativa

En 2012, la Dirección de Comunicación de SEPI impulsó un proyecto de renovación de la página web corporativa del Grupo, www.sepi.es. El objetivo era conseguir un mayor grado de transparencia del organismo y potenciar la presencia en Internet, en consonancia con los retos que actualmente presenta la gestión de un grupo empresarial público muy diversificado en un entorno económico complicado.

Si bien el proceso de actualización y mejora de la página web corporativa es continuo, en esta ocasión el objetivo ha sido lograr una renovación completa, tanto en contenidos como en diseño. El proceso abarcó más de 3 meses, hasta la fecha prevista de lanzamiento en enero de 2013. De este modo, SEPI preparaba su principal tarjeta de presentación hacia el exterior para contribuir a la consecución de sus objetivos económico-empresariales y mejorar el conocimiento de los distintos públicos de interés de este grupo empresarial estatal.

Entre los objetivos del proyecto figuraban los siguientes:

- Incrementar la presencia del Grupo SEPI en Internet.
- Mejorar la imagen del organismo y generar valor añadido.
- Optimizar la calidad de la información ofrecida en la web corporativa, incluyendo nuevos formatos, como el audio y el vídeo.
- Transmitir una imagen de marca adecuada, como grupo empresarial estatal.
- Mejorar la facilidad para encontrar los contenidos.
- Aumentar la satisfacción de los visitantes con la web.
- Contribuir a los objetivos empresariales de SEPI y sus empresas.
- Mejorar el conocimiento de SEPI y sus empresas en la sociedad.
- Contribuir a la generación de negocio y apertura de nuevos mercados.
- Suplir las carencias en las empresas del Grupo sin página web o con baja presencia en Internet.

- Aportar mayor confianza mediante la transparencia informativa.
- Incrementar las posibilidades de interactuar con los distintos públicos.

Actividad web

A lo largo de 2012, la antigua página web corporativa, que estuvo vigente hasta principios de 2013, registró una actividad superior a la de etapas anteriores. De acuerdo con los datos obtenidos mediante los instrumentos de medición de los que dispone la propia página, junto con fuentes externas como “Google analytics”, en el ejercicio 2012 la página web de SEPI ha registrado 1.868.948 accesos y 1.377.684 visitas, cifras muy superiores a las registradas en años anteriores.

El interés de los navegantes se centró en las secciones de “Sala de Prensa”, “Empresas”, “Inicio”, “Conozca SEPI” y “Privatizaciones”. Estos datos confirman la tendencia, habitual entre los navegantes que visitan la página web de SEPI, de centrar la atención en los contenidos relativos a la actualidad del Grupo SEPI, la actividad de las empresas que lo componen, y los contenidos sobre la propia naturaleza del organismo.

La gran mayoría de las visitas recibidas en la página procedían de España, principalmente con origen en grandes ciudades como Madrid,

Barcelona, Valencia y Sevilla, o bien en los puntos donde las empresas de SEPI cuentan con centros productivos. En cuanto a las visitas de fuera de nuestro país, han sido relevantes las recibidas desde Reino Unido, Estados Unidos, Francia, México, Alemania, Argentina, Colombia y China, principalmente.

Para llevar a cabo su misión como instrumento de interacción directa con los ciudadanos, la página web de SEPI cuenta con las secciones de “Contacto” y la dirección de correo electrónico de informacion@sepi.es. A lo largo de 2012 se atendieron a través de estos canales 1.018 consultas, lo que supone un 57% más que en el ejercicio anterior.

Accesibilidad

SEPI procura garantizar el acceso a su página web (www.sepi.es) de todos los ciudadanos, con independencia de sus capacidades visuales, auditivas, cognitivas o motrices y de la tecnología que utilizan. A estos efectos, la página web de SEPI se ajusta al nivel Doble-A de las Directrices de Accesibilidad para el Contenido Web 1.0 del W3C, conforme a lo dispuesto en el Real Decreto 1494/2007 que especifica el grado de accesibilidad aplicable a las páginas de Internet de las Administraciones Públicas, estableciendo como nivel mínimo obligatorio el cumplimiento de las prioridades 1 y 2 de la Norma UNE 139802:2004.

Como página web perteneciente a un organismo público, el objetivo principal es facilitar el acceso a la información pública de todos los ciudadanos. Asimismo, la mejora de la accesibilidad tiene un impacto positivo en el posicionamiento de la página respecto de buscadores como Google, que suponen más del 73% de las visitas registradas en la web de SEPI durante 2012.

Relaciones con los medios

Durante el año 2012, si atendemos a las apariciones que SEPI y su grupo de empresas ha tenido en los principales medios informativos, se puede observar un leve incremento del interés mediático en relación con el del año anterior.

Al constatar qué temas están más presentes entre los que aborda la prensa, se alternan los de cartera de pedidos, en especial relacionados con la construcción naval, y el interés por las participaciones accionariales que el Grupo gestiona en empresas de construcción aeronáutica, en red de energía eléctrica o en telecomunicaciones. Los plazos en que se plantean posibles desinversiones son del interés habitual de los especialistas de los diarios.

Se distinguen acercamientos diferenciados a la actualidad del Grupo según provengan de la prensa especializada económica y de difusión estatal (interés sobre operaciones de titularidad de acciones) y los que se advierten en la prensa regional y sus ediciones comarcalizadas. En Galicia, en Andalucía Oriental y en Murcia hay un seguimiento continuado de las expectativas del sector naval, más en concreto de NAVANTIA, y en las cuencas mineras de Asturias han tenido un amplio eco los distintos enfoques sobre el futuro de la energía carbonífera y de la empresa minera HUNOSA.

Gran parte de las referencias periodísticas las generan políticos, parlamentarios, responsables municipales o regionales y líderes sindicales. Durante el ejercicio, ha sido habitual que la prensa reflejara cómo se interpela directamente a SEPI.

El tratamiento alcanza un mayor carácter local cuando las empresas que aparecen en las páginas de los diarios son CORREOS, TRAGSA o MERCASA, aludidas frecuentemente por sus iniciativas empresariales, al desarrollar a obras o servicios en los términos municipales próximos a la redacción del diario. Las empresas en las que el Grupo participa en el sector nuclear (ENUSA o ENSA) suscitan, igualmente, las miradas de los medios ubicados cerca de sus factorías cuando se hacen públicos contratos o se conocen relaciones con otras firmas sectoriales.

Los profesionales de los medios contrastan el sentido de la información que tienen intención de publicar con los responsables de la Dirección de Comunicación de SEPI. Durante 2012, la interrelación entre la propia SEPI y los gabinetes informativos de las empresas participadas ha sido más activa que en anteriores años, con lo que se logra mejorar la coordinación, la calidad y el respaldo institucional de los mensajes que se trasladan en respuestas telefónicas y en comunicados.

En el año 2012, SEPI ha difundido 27 comunicados de prensa, que se han transmitido de manera simultánea a los principales medios de comunicación nacionales, regionales, especializados y a las corresponsalías de medios internacionales acreditadas en España. Los comunicados han sido elaborados en conjunción con las empresas, siempre que su contenido ha estado referido a ellas. Todos los comunicados pueden consultarse en la página web de SEPI.

El número de apariciones contabilizadas en prensa escrita a lo largo de 2012 relacionadas con SEPI o sus empresas fue de 2.618; en 21 ocasiones se acudió por parte de los medios al género editorial o fue acompañado el artículo por firmas que emitían opinión, y fueron 49 las intervenciones de directivos de SEPI o de las empresas al conceder entrevistas.

Atención al público

El Servicio de Atención al Público, perteneciente a la Dirección de Comunicación de SEPI, tiene como objetivo atender la demanda de información de la sociedad en general, sobre la actividad de SEPI, de sus empresas participadas y del sector público en su conjunto.

La información es solicitada por organismos públicos de la Administración central, autonómica y local, empresas privadas (españolas y extranjeras) y particulares. Las solicitudes llegan a través de correo postal, electrónico y por vía telefónica, siendo atendidas al momento o derivadas a la Dirección de SEPI que corresponda.

Durante el año 2012 se recibieron alrededor de 150 consultas y se distribuyeron, a aquellos que los solicitaron, 250 ejemplares de las publicaciones editadas por SEPI.

07

Cuentas
anuales 2012



Cuentas anuales consolidadas 2012





**MINISTERIO
DE HACIENDA Y
ADMINISTRACIONES PÚBLICAS**

SECRETARÍA DE ESTADO DE
PRESUPUESTOS Y GASTOS

INTERVENCIÓN GENERAL DE LA
ADMINISTRACIÓN DEL ESTADO

OFICINA NACIONAL DE AUDITORÍA

INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS CONSOLIDADAS

**SOCIEDAD ESTATAL DE PARTICIPACIONES INDUSTRIALES
Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**

(GRUPO SEPI)

EJERCICIO 2012

OFICINA NACIONAL DE AUDITORÍA

La autenticidad de este documento puede ser comprobada mediante el código electrónico: H0H4VZC0IXRFKPSL en <http://www.pap.minhap.gob.es>

MARIA DE MOLINA, 50
28006 MADRID
TEL.: 91 5367072



ÍNDICE

	<u>Página</u>
I. INTRODUCCIÓN.....	1
II. OBJETIVO Y ALCANCE DEL TRABAJO.....	1
III. RESULTADOS DEL TRABAJO	2
IV. OPINIÓN	4



I. INTRODUCCIÓN

La Intervención General de la Administración del Estado, a través de la Oficina Nacional de Auditoría, en uso de las competencias que le confiere el artículo 168 de la Ley General Presupuestaria ha realizado el presente informe de auditoría de cuentas anuales consolidadas de la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales SEPI y sociedades dependientes (Grupo SEPI).

Las cuentas anuales consolidadas del Grupo SEPI han sido formuladas por el Presidente de SEPI, Sociedad dominante, el 24 de junio de 2013 y puestas a disposición de la Oficina Nacional de Auditoría el día 25 de junio de 2013.

Nuestro trabajo se ha realizado de acuerdo con las Normas de Auditoría del Sector Público.

II. OBJETIVO Y ALCANCE DEL TRABAJO

El objetivo de nuestro trabajo es comprobar si las cuentas anuales consolidadas presentan en todos los aspectos significativos la imagen fiel del patrimonio consolidado, de la situación financiera consolidada, de los resultados de las operaciones del grupo, de los cambios del patrimonio neto consolidado y de los flujos de efectivo consolidados de SEPI y sus sociedades dependientes, de acuerdo con las normas y principios contables que son de aplicación y contienen la información necesaria para su interpretación y comprensión adecuada.

Nuestro trabajo no incluye las auditorías de las cuentas de las sociedades o grupos que forman el grupo consolidado SEPI y que han sido auditadas por las diferentes firmas de auditoría privada que se identifican en el Anexo I de la Memoria.

El examen comprende el Balance de Situación consolidado a 31 de diciembre de 2012, la Cuenta de Pérdidas y Ganancias consolidada, el Estado de Cambios en el Patrimonio Neto consolidado, el Estado de Flujos de Efectivo consolidado y la Memoria de las cuentas anuales consolidadas correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha.



De acuerdo con la legislación vigente se presentan a efectos comparativos, con cada una de las partidas del Balance de Situación consolidado, de la Cuenta de Pérdidas y Ganancias consolidada, del Estado de Cambios en el Patrimonio Neto consolidado, del Estado de Flujos de Efectivo consolidado y de la Memoria de las cuentas anuales consolidadas, además de las cifras del 2012, las correspondientes al ejercicio anterior. Nuestra opinión se refiere exclusivamente a las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2012. Con fecha 19 de junio de 2012, esta Oficina Nacional de Auditoría emitió un informe de auditoría de las cuentas anuales consolidadas del ejercicio 2011, en el que se expresó una opinión favorable con salvedades.

La información relativa a las cuentas anuales a que se refiere este informe de auditoría queda contenida en el fichero GC1257_2012_F_130625_121451_Cuentas.zip cuyo resumen electrónico es CBEB29B94BF97FCAB4C884809DE23A89 y que está depositado en la aplicación CICEP.red de la Intervención General de la Administración del Estado.

En el desarrollo de nuestro trabajo no ha existido ninguna limitación en la aplicación de las normas y procedimientos de auditoría.

III. RESULTADOS DEL TRABAJO

Durante el desarrollo de nuestro trabajo se han puesto de manifiesto los siguientes hechos o circunstancias significativas que no afectan a la opinión de auditoría:

1. SEPI tiene registrado en el epígrafe “Inversiones financieras a largo plazo – Instrumentos de Patrimonio” del Balance de situación a 31 de diciembre de 2012, su participación del 68,83 % de la Corporación RTVE por importe de 642.956 miles de euros. SEPI considera que, dadas las especiales características de esta participación y en referencia al especial régimen de autonomía recogido en la Ley 17/2006 de 5 de junio, la participación en la Corporación RTVE no tiene la consideración de empresa del grupo.
2. En el ejercicio 2006, IZAR Construcciones Navales, S.A. en liquidación, vendió junto con otros activos los correspondientes a su astillero de Sestao y tanto esta Sociedad como SEPI otorgaron garantías laborales a los empleados del mismo por un plazo de diez años. Durante el ejercicio 2011 se activaron parcialmente dichas garantías, para



cuya cobertura IZAR Construcciones Navales, S.A., en liquidación ha registrado, a 31 de diciembre de 2012, una provisión por importe de 43.886 miles de euros a la que se refiere la nota 22 de la Memoria.

Sin embargo, las cuentas anuales de SEPI y las de IZAR Construcciones Navales, S.A., en liquidación, no incluyen importe alguno para hacer frente a los pasivos que pudieran surgir de las restantes garantías laborales no activadas que fueron otorgadas en la venta de los activos del citado astillero al considerar la entidad que es prácticamente imposible realizar una estimación objetiva del posible riesgo que se podría generar para ambas entidades.

3. Tal y como se señala en el apartado 3.12 apartado d) de la Memoria relativo a los compromisos asociados al Plan de Prejubilaciones de Hulleras del Norte, S.A.U (HUNOSA), SEPI tomó en consideración lo dispuesto en el artículo 22.Tres de la Ley 17/2012, de 27 de diciembre, y el informe emitido por la Abogacía General del Estado por el que se concluye que la sociedad no podrá realizar aportaciones a planes de pensiones de empleo ni a contratos de seguros colectivos que incluyan la contingencia de jubilación, considerando que la contingencia de prejubilación no es distinta de la jubilación, no dotando provisión alguna ni para el ejercicio 2013 ni siguientes por estos conceptos.

En el apartado 25 de la Memoria de Hechos Posteriores, se señala que con fecha 12 de junio de 2013 el Tribunal Superior de Justicia de Asturias ha fallado sentencia estimando la demanda de conflicto colectivo presentada contra HUNOSA, SEPI y VIDACAIXA S.A, considerando no ajustada a derecho la decisión adoptada por SEPI y HUNOSA de dejar de aportar a VIDACAIXA S.A las cantidades anuales necesarias para garantizar el cumplimiento de los compromisos asumidos en los dos expedientes de regulación de empleo que tenía externalizados que comprendían las variaciones de sus situaciones personales y las desviaciones del IPC, así como la decisión de no revalorizar al alza, en relación con el IPC, las cantidades garantizadas a los trabajadores por el tercer expediente de regulación de empleo que abonaba directamente.



IV. OPINIÓN

En nuestra opinión, basada en nuestra auditoría y en los informes de los auditores de las sociedades y grupos dependientes que se identifican en el Anexo I de la Memoria, las cuentas anuales consolidadas de la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales y Sociedades dependientes (Grupo SEPI) correspondientes al ejercicio 2012, representan en todos los aspectos significativos la imagen fiel del patrimonio consolidado, de la situación financiera consolidada y de los resultados de las operaciones del grupo y de los flujos de efectivos correspondientes; y contienen la información necesaria y suficiente para su comprensión adecuada, de conformidad con las normas y principios contables que son de aplicación.

El presente informe de auditoría ha sido firmado electrónicamente a través de la aplicación Cicep.red de la Intervención General de la Administración del Estado por Don Ángel Manuel Álvarez Capón, Jefe de División de la Oficina Nacional de Auditoría, y por Doña M^a Ángeles Trigo Quiroga, Auditora Nacional, en Madrid a 26 de junio de 2013.

SEPI y sociedades dependientes

Balance consolidado al cierre del ejercicio 2012

(En miles de euros)

Balance de situación - activo

Notas de la
Memoria 31/12/2012 31/12/2011(*)

		31/12/2012	31/12/2011(*)
A) Activo no corriente		8.554.955	6.796.689
I. Inmovilizado intangible		74.666	24.173
1. Fondo de comercio de consolidación	5	925	925
2. Otro inmovilizado intangible	6	73.741	23.248
II. Inmovilizado material	7	2.257.106	836.252
1. Terrenos y construcciones		1.637.676	350.701
2. Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material		533.160	404.843
3. Inmovilizado material en curso y anticipos		86.270	80.708
III. Inversiones inmobiliarias	8	272.889	270.960
IV. Inversiones en empresas del Grupo y asociadas l/p	10	1.467.754	1.327.226
1. Participaciones puestas en equivalencia y asociadas		1.457.481	1.317.172
2. Créditos a sociedades puestas en equivalencia y asociadas		10.273	10.054
V. Inversiones financieras a largo plazo	10	1.333.267	1.126.400
VI. Activos por impuesto diferido		427	1.306
VII. Deudores comerciales no corrientes	10	3.148.846	3.210.372
B) Activo corriente		4.657.372	4.626.641
I. Activos no corrientes mantenidos para la venta	11	31.591	3.812
II. Existencias	12	1.087.986	1.091.898
III. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	10	1.735.018	1.614.388
1. Clientes por ventas y prestaciones de servicios		1.402.891	1.335.897
2. Clientes y otros deudores, empresas p.equivalencia y asociadas		19.046	20.857
3. Activo por impuesto corriente		29.342	13.800
4. Otros deudores		283.739	243.834
IV. Inversiones en empresas Grupo y asociadas c/p	10	32.937	35.401
1. Créditos a empresas p.equivalencia y asociadas		10.529	10.328
2. Otros activos financieros		22.408	25.073
V. Inversiones financieras a corto plazo	10	1.047.349	1.366.400
VI. Periodificaciones a corto plazo		4.627	7.920
VII. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	14	717.864	506.822
Total Activo (A)+(B)		13.212.327	11.423.330

Las notas 1 a 25 y los Anexos I y II que se detallan en la memoria adjunta forman parte integrante de este balance de situación.

(*) Reexpresado. (Ver nota 2.2)

SEPI y sociedades dependientes

Balance consolidado
al cierre del ejercicio 2012

(En miles de euros)

Balance de situación - patrimonio neto y pasivo	Notas de la Memoria	31/12/2012	31/12/2011(*)
A) Patrimonio neto	15	4.950.700	3.002.414
A-1) Fondos propios		4.027.539	2.477.975
I. Fondo patrimonial		5.056.072	4.096.297
II. Reservas		(2.334.195)	(2.207.793)
1. Reservas		93.581	93.498
2. Resultados de ejercicios anteriores		(2.427.776)	(2.301.291)
III. Reservas en sociedades consolidadas		1.257.500	625.043
IV. Resultado atribuido a la soc. dominante		48.162	(35.572)
1. Pérdidas y ganancias consolidadas		60.230	(16.113)
2. (Pérdidas y ganancias consolidadas socios externos)		(12.068)	(19.459)
A-2) Ajustes por cambios de valor		162.015	62.428
A-3) Subvenciones, donaciones y legados recibidos		335.389	29.678
A-4) Socios externos		425.757	432.333
B) Pasivo no corriente		5.521.049	5.884.349
I. Provisiones a largo plazo	16 y 23	1.888.255	2.040.338
II. Deudas a largo plazo	17	3.416.512	3.562.987
1. Obligaciones y otros valores negociables		90.097	90.082
2. Deudas con entidades de crédito		258.641	325.378
3. Acreedores por arrendamiento financiero		904	973
4. Otros pasivos financieros		3.066.870	3.146.554
III. Deudas con empresas del Grupo y asoc.a l/p	17	862	876
IV. Periodificaciones a largo plazo	17	213.974	276.133
V. Acreedores comerciales no corrientes	17	1.446	4.015

>>

Balance consolidado al cierre del ejercicio 2012

(En miles de euros)

Balance de situación - patrimonio neto y pasivo	Notas de la Memoria	31/12/2012	31/12/2011(*)
>> C) Pasivo corriente		2.740.578	2.536.567
I. Pasivos vinc. con act. no corrientes mant.vta.		2.601	795
II. Provisiones a corto plazo	16 y 23	543.257	528.591
III. Deudas a corto plazo	17	389.803	279.685
1. Obligaciones y otros valores negociables		2.312	2.115
2. Deudas con entidades de crédito		187.147	150.824
3. Acreedores por arrendamiento financiero		1.522	218
4. Otros pasivos financieros		198.822	126.528
IV. Deudas con empresas del Grupo y asoc.a c/p	17	1.345	1.574
V. Acreedores comerciales y otras ctas. a pagar	17	1.786.296	1.718.155
1. Proveedores		461.130	589.423
2. Pasivos por impuesto corriente		4	481
3. Otros acreedores		1.325.162	1.128.251
VI. Periodificaciones a corto plazo		17.276	7.767
Total patrimonio neto y pasivo (A+B+C)		13.212.327	11.423.330

Las notas 1 a 25 y los Anexos I y II que se detallan en la memoria adjunta forman parte integrante de este balance de situación.

(*) Reexpresado. (Ver nota 2.2)



SEPI y sociedades dependientes

Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada
correspondiente al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2012

(En miles de euros)

	Notas de la Memoria	31/12/2012	31/12/2011(*)
A) Operaciones continuadas		61.517	(13.549)
1. Importe neto de la cifra de negocios	20	4.364.246	3.188.061
a) Ventas		2.316.367	2.977.205
b) Prestaciones de servicios		2.047.879	210.856
2. Variación de existencias de pptos. terminados y en curso		(5.924)	(14.225)
3. Trabajos realizados por el Grupo para su activo		6.056	16.854
4. Aprovisionamientos		(1.192.236)	(1.594.744)
a) Consumo de mercaderías, materias primas y otras materias cons.	20	(743.247)	(938.461)
b) Trabajos realizados por otras empresas		(432.964)	(651.650)
c) Deterioro de mercaderías, materias primas y otros aprovisionamientos		(16.025)	(4.633)
5. Otros ingresos de explotación		119.292	53.073
a) Ingresos accesorios y otros de gestión corriente		65.610	45.731
b) Subv. de explotación incorporadas al rdo. del ejercicio		53.682	7.342
6. Gastos de personal		(2.359.337)	(1.186.185)
a) Sueldos, salarios y asimilados		(1.846.530)	(851.515)
b) Cargas sociales	20	(489.569)	(279.765)
c) Provisiones		(23.238)	(54.905)
7. Otros gastos de explotación		(1.024.916)	(741.644)
a) Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por oper. comerciales		(27.190)	(30.329)
b) Otros gastos de gestión corriente		(997.726)	(711.315)
8. Amortización del inmovilizado		(199.291)	(101.816)
9. Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras		35.014	3.236
10. Excesos de provisiones		51.612	58.788
11. Deterioro y resultado por enajenaciones del inmovilizado		(13.470)	(8.124)
a) Deterioros y pérdidas		(14.032)	(14.800)
b) Resultados por enajenaciones y otras	20	562	6.676
12. Resultado por la pérdida de control de participaciones consolidadas		-	-



Cuenta de pérdidas y ganancias consolidada correspondiente al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 201

(En miles de euros)

	Notas de la Memoria	31/12/2012	31/12/2011(*)
» A.1) Resultado de explotación (1+2+3+4+5+6+7+8+9+10+11+12)		(218.954)	(326.726)
13. Ingresos financieros	20	210.549	237.799
A) De participaciones en instrumentos de patrimonio		9.421	38.910
B) De valores negociables y otros instrumentos financieros		201.128	198.889
14. Gastos financieros	20	(165.393)	(148.596)
15. Variación de valor razonable en instrumentos financieros		5.525	3.772
16. Diferencias de cambio	13	2.849	206
17. Deterioro y rdo. por enajenaciones de instrumentos financieros		31.944	49.182
A) Deterioro y pérdidas		31.933	48.794
B) Resultado por enajenaciones y otras	20	11	388
A.2) Resultado financiero (+13+14+15+16+17)		85.474	142.363
18. Participación en beneficios (pérdidas) soc. puesta equivalencia		193.475	184.410
19. Deterioro y rdo. por enajenaciones de part. puestas en equivalen.		2.401	(13.728)
A.3) Resultado antes de impuestos (+A.1+A.2+18+19)		62.396	(13.681)
20. Impuestos sobre beneficios		(879)	132
A.4) Resultado ejercicio proced. operac. continuadas (+A.3+20)		61.517	(13.549)
B) Operaciones interrumpidas		(1.287)	(2.564)
21. Rdo. del ejercicio proced. de op. Interrumpidas neto de impuestos		(1.287)	(2.564)
A.5) Resultado consolidado del ejercicio (+A.4+21)		60.230	(16.113)
Resultado atribuido a la sociedad dominante		48.162	(35.572)
Resultado atribuido a socios externos		12.068	19.459

Las notas 1 a 25 y los Anexos I y II que se detallan en la memoria adjunta forman parte integrante de esta cuenta de pérdidas y ganancias.

(*) Reexpresado. (Ver nota 2.2)

Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado

A) Estado de ingresos y gastos reconocidos consolidado correspondiente al ejercicio terminado el 31.12.2012

(En miles de euros)

	2012	2011(*)
A) Resultado consolidado del ejercicio	60.230	(16.113)
Ingresos y gastos imputados directamente:		
Por valoración de instrumentos financieros	41.383	(62.831)
Por coberturas de flujo de efectivo	(3.737)	(4.354)
Subvenciones, donaciones y legados	926	1.373
Por ganancias y pérdidas actuariales	701	9.510
Por diferencias de conversión	1	106
B) Total ingresos y gastos imputados directamente en Patrimonio	39.274	(56.196)
Transferencias a la cuenta de PyG		
Por valoración de instrumentos financieros	(5.524)	(496)
Por coberturas de flujo de efectivo	(1.238)	1.376
Subvenciones, donaciones y legados	(25.374)	(3.365)
Por pérdidas y ganancias actuariales	-	-
C) Total transferencia a la cuenta de PyG	(32.136)	(2.485)
Total de ingresos y gastos reconocidos (A+B+C)	67.368	(74.794)

(*) Reexpresado. (Ver nota 2.2)



B) Estado total de cambios en el patrimonio neto consolidado correspondiente al ejercicio terminado el 31.12.2012

(En miles de euros)

	Fondo Patrimonial	Reservas y resultados de ejercic. ant.	Reservas en sociedades consolidadas	Resultado ejercicio atrib. soc. dominante	Ajustes cambio valor	Subvenciones donaciones	Socios externos	Total
>> Saldo inicial 2011	3.988.981	(2.052.094)	688.416	35.948	67.177	30.840	430.039	3.189.307
Total ingresos y gastos consolidados reconocidos	-	105	9.405	25.350	(66.938)	(2.118)	20.695	(13.501)
Operaciones con socios								
Aumentos de capital	107.316	-	-	-	-	-	-	107.316
Distribución dividendos	-	-	-	-	-	-	(18.975)	(18.975)
Otras variaciones patrimonio	-	(47.802)	(118.466)	(35.948)	62.189	1.023	1.033	(137.971)
Saldo final 2011	4.096.297	(2.099.791)	579.355	25.350	62.428	29.745	432.792	3.126.176
Ajustes por errores 2011	-	(108.002)	45.688	(60.922)	-	(67)	(459)	(123.762)
Saldo ajustado inicio 2012	4.096.297	(2.207.793)	625.043	(35.572)	62.428	29.678	432.333	3.002.414
Total ingresos y gastos consolidados reconocidos	-	83	246	48.162	32.787	(24.585)	10.675	67.368
Operaciones con socios								
Aumentos de capital	959.775	-	-	-	-	-	-	959.775
Distribución dividendos	-	-	-	-	-	-	(17.469)	(17.469)
Otras variaciones patrimonio	-	(126.485)	632.211	35.572	66.800	330.296	218	938.612
Saldo final 2012	5.056.072	(2.334.195)	1.257.500	48.162	162.015	335.389	425.757	4.950.700

SEPI y sociedades dependientes

Estado de flujos de efectivo consolidado
correspondiente al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2012*(En miles de euros)*Notas de la
Memoria 31/12/2012 31/12/2011(*)**A) Flujos de efectivo de las actividades de explotación**

1. Resultado ejercicio antes de impuestos y socios externos	61.109	(16.245)
2. Ajustes del resultado	(230.001)	307.487
a) Amortización del inmovilizado	199.291	101.817
b) Correcciones valorativas por deterioro	26.096	155.168
c) Imputación de subvenciones	(35.159)	(3.667)
d) Resultados por bajas y enajenaciones del inmovilizado/ Instrumentos financieros	783	15.169
e) Ingresos financieros	(202.784)	(237.210)
f) Gastos financieros	165.403	148.234
g) Otros resultados financieros	(2.849)	(2.384)
h) Otros ingresos y gastos	(186.871)	301.042
i) Participación en beneficios/(pérdidas) de soc. puestas en equivalencia	(193.911)	(170.682)
3. Cambios en el capital corriente	(30.381)	(886.486)
a) Existencias	(1.427)	58.698
b) Deudores y otros activos corrientes	317.661	(614.691)
c) Acreedores y otros pasivos corrientes	(283.214)	(203.625)
d) Otros activos y pasivos no corrientes	(63.401)	(126.868)
4. Otros flujos de efectivo de las act. de explotación	4.638	(57.864)
a) Pagos de intereses	(24.614)	(22.162)
b) Cobros de dividendos e intereses	177.621	171.595
c) Cobros (pagos) por impuesto sobre beneficios	3.063	1.774
d) Otros pagos y cobros	(151.432)	(209.071)
5. Flujos de efectivo de las actividades explotación (1+2+3+4)	(194.635)	(653.108)



Estado de flujos de efectivo consolidado correspondiente al ejercicio terminado el 31 de diciembre de 2012

(En miles de euros)

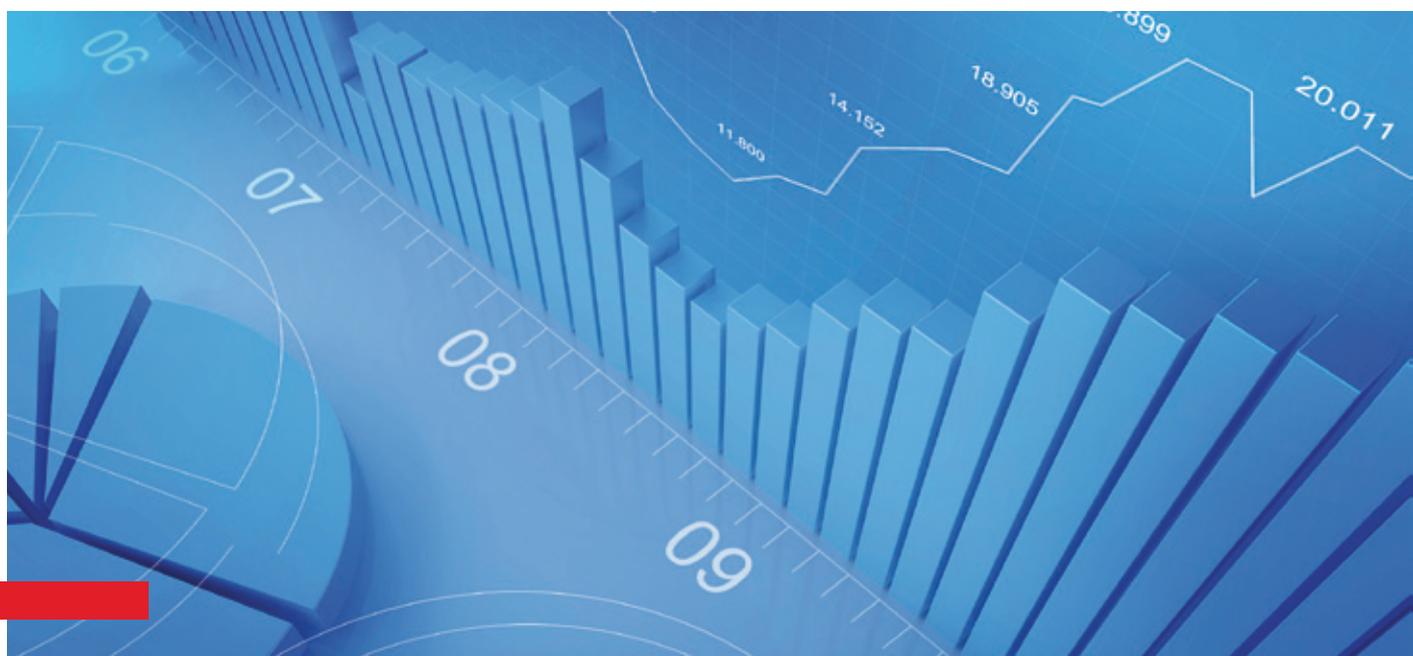
		Notas de la Memoria	31/12/2012	31/12/2011(*)
B) Flujos de efectivo de las actividades de inversión				
6. Pagos por inversiones			(314.392)	(428.271)
a) Empresas Grupo/ asociadas/ multigrupo			(4.342)	(3.110)
b) Inmovilizado intangible, material e inversiones inmobiliarias	6,7 y 8		(115.251)	(95.764)
c) Otros activos financieros	10		(194.709)	(324.355)
d) Activos no corrientes mantenidos para venta			-	(5.030)
e) Otros activos			(90)	(12)
7. Cobros por desinversiones			445.193	755.856
a) Empresas Grupo/ asociadas/ multigrupo			3.225	928
b) Inmovilizado intangible, material e inversiones inmobiliarias	6, 7 y 8		4.984	13.242
c) Otros activos financieros	10		430.520	728.424
d) Activos no corrientes mantenidos para venta			2.033	317
e) Otros activos			4.431	12.945
8. Flujos de efectivo de las actividades de inversión (6+7)			130.801	327.585
C) Flujos de efectivo de las actividades de financiación				
9. Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio			97.454	107.521
10. Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero			50.145	85.402
a) Emisión			202.641	237.110
b) Devolución y amortización			(152.496)	(151.708)
11. Pagos por dividendos y remun. Otros instr. de patrimonio			(19.682)	(18.745)
Dividendos			(19.682)	(18.745)
12. Flujos de efectivo de las act. de financiación (9+10+11)			127.917	174.178
D) Efecto de las variaciones de tipos de cambio/variación perm.			146.959	28
E) Aumen./Dismin. neta del efectivo o equivalentes (5+8+12+D)			211.042	(151.317)
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio			506.822	658.139
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio			717.864	506.822

Las notas 1 a 25 y los Anexos I y II que se detallan en la memoria adjunta forman parte integrante de este estado de flujos efectivo.

(*) Reexpresado. (Ver nota 2.2)

07

Cuentas
anuales 2012



Memoria del ejercicio 2012



SOCIEDAD ESTATAL DE PARTICIPACIONES INDUSTRIALES
Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

MEMORIA CONSOLIDADA
CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO ANUAL TERMINADO
A 31 DE DICIEMBRE DE 2012

1. ACTIVIDAD DE LA MATRIZ Y SOCIEDADES DEL GRUPO

La Sociedad Estatal de Participaciones Industriales, en adelante SEPI o la Sociedad, con domicilio social en la calle Velázquez número 134 de Madrid, fue creada por la Ley 5/1996 de 10 de enero de Creación de determinadas Entidades de Derecho Público (en adelante, “Ley 5/96”) la cual vino a convalidar el contenido de un Real Decreto Ley anterior (RDL 5/1995 de 16 de junio). Según el artículo 10 de la Ley 5/96, SEPI es una Sociedad Estatal de las recogidas en el artículo 6.1.b) del texto refundido de la Ley General Presupuestaria, aprobado por el Real Decreto Legislativo 1091/1988, de 23 de septiembre, hoy Ley 47/2003, de 26 de noviembre, (LGP), es decir, una Entidad de Derecho Público, con personalidad jurídica propia que, por disposición expresa de la ley, ha de ajustar sus actividades al ordenamiento jurídico privado, sin perjuicio de la aplicación de determinadas normas jurídico-administrativas que más adelante se indican.

La Ley 6/1997, de 14 de abril, de Organización y Funcionamiento de la Administración General del Estado (en adelante, LOFAGE), derogó el artículo 6.1.b) de la LGP y clasificó entre los organismos públicos a las denominadas Entidades Públicas Empresariales definidas en el art. 53 de la LOFAGE y estableció, en su disposición transitoria tercera, un período máximo de dos años para adecuar las entidades de derecho público del artículo 6.1.b) de la LGP a la tipología de Entidad Pública Empresarial. En el caso concreto de SEPI, esta disposición fue modificada por el Real Decreto-Ley 15/1997, de 5 de septiembre que, en su disposición transitoria segunda, estableció que habría de ser el Consejo de Ministros, a propuesta conjunta de los Ministerios de Economía y

Hacienda, de Administraciones Públicas y de Industria y Energía, el que debería fijar la fecha y las condiciones de la referida adecuación.

Posteriormente, la Ley 33/2003, de 3 de noviembre, del Patrimonio de las Administraciones Públicas (LPAP), en su disposición transitoria cuarta, dejó a salvo el régimen jurídico específico de SEPI estableciendo un plazo de un año desde su entrada en vigor para la presentación por el Gobierno ante las Cortes Generales de un proyecto de Ley para la adaptación del régimen jurídico de SEPI a los conceptos y principios de dicha Ley.

A partir del Real Decreto 1552/2004, de 25 de junio, SEPI quedó adscrita al Ministerio de Economía y Hacienda y en la actualidad mediante Real Decreto 256/2012, de 27 de enero, al Ministerio de Hacienda y Administraciones Públicas.

La Ley 20/2006, de 5 de junio supuso una importante modificación del régimen patrimonial y financiero de la Sociedad y sus empresas, estableciendo que SEPI y sus sociedades participadas mayoritariamente, directa o indirectamente, podrán percibir cualquier tipo de aportación con cargo a los Presupuestos Generales del Estado. Adicionalmente y como consecuencia de lo anterior, se elimina la exigencia del mantenimiento de unos Fondos Propios mínimos para SEPI. Asimismo se establece garantía explícita para las deudas que SEPI contraiga en los mercados nacionales o extranjeros mediante la emisión y colocación de valores de renta fija.

En definitiva, SEPI sigue siendo en el día de la fecha una Entidad de Derecho Público sujeta al derecho privado y con un régimen jurídico específico resultante de la Ley 5/96, y disposiciones complementarias.

Según el art. 10.2 de la Ley 5/96 corresponden a SEPI los siguientes objetivos generales:

- a) La obtención de mayor rentabilidad de las acciones y participaciones que se le adjudiquen, de acuerdo con las estrategias industriales de sus sociedades participadas.

- b) La fijación de criterios para una gestión de sus acciones y participaciones acorde con el interés público.
- c) La gestión y amortización de la deuda generada por el Instituto Nacional de Industria.
- d) La ejecución, en el ámbito de las empresas de que sea titular, de las directrices del Gobierno en materia de modernización y reestructuración industrial, los regímenes especiales y derogaciones parciales de las normas comunitarias sobre competencia, de acuerdo con lo previsto en el Tratado de la Unión Europea.

Según el art. 11 de la Ley 5/96, para el cumplimiento de sus objetivos, SEPI realiza las siguientes funciones:

- a) Impulsar y coordinar las actividades de las sociedades de las que sea titular.
- b) Fijar la estrategia y supervisar la planificación de las sociedades que controle en los términos establecidos en la legislación mercantil aplicable y en aquéllas en cuyo capital participe mayoritariamente de manera directa o indirecta, así como llevar a cabo el seguimiento de su ejecución, velando por el cumplimiento de los objetivos que, respectivamente, tenga señalados.
- c) La tenencia, administración, adquisición y enajenación de sus acciones y participaciones sociales.
- d) La realización de todo tipo de operaciones financieras pasivas.
- e) La realización respecto de las sociedades participadas, directa o indirectamente, de todo tipo de operaciones financieras activas y pasivas.
- f) Las demás funciones que le atribuya el Gobierno en materia de modernización del sector público empresarial español. A este respecto, mediante Acuerdo del

Consejo de Ministros de 28 de junio de 1996, por el que se establecieron las bases del Programa de Modernización del Sector Público Empresarial del Estado, SEPI fue designada Agente Gestor del proceso de privatizaciones.

Según el art. 12.1 de la Ley 5/96, SEPI se regirá por el ordenamiento jurídico privado, civil, mercantil y laboral, sin perjuicio de las materias en las que le sea aplicable la Ley General Presupuestaria. En materia de contratación, a partir de la entrada en vigor de la Ley 30/2007 de 30 de octubre de Contratos del Sector Público (hoy Texto Refundido de la Ley de Contratos del Sector Público –Real Decreto legislativo 3/2011 de 14 de noviembre (TRLCSF)- y de acuerdo con la Disposición Adicional vigésima segunda, el régimen de SEPI será el establecido en la misma para las entidades públicas empresariales, y, en particular, el referido para las entidades establecidas como poder adjudicador, al reunir SEPI los requisitos del art. 3, apartado 3, de la mencionada normativa. Sin embargo, las entidades públicas empresariales no tienen la condición de Administraciones Públicas, a efectos de esta Ley.

Adicionalmente, las siguientes sociedades del Grupo: Empresa de Transformación Agraria, S.A. (TRAGSA), SEPI Desarrollo Empresarial, S.A.U. (SEPIDES), Empresa para la Gestión de Residuos Industriales, S.A. (EMGRISA), Empresa Nacional Mercados Centrales de Abastecimiento, S.A. (MERCASA), Mercados Centrales de Abastecimiento de Badajoz, S.A. (MERCABADAJOZ), Mercados Centrales de Abastecimiento de Barcelona, S.A. (MERCABARNA), Mercados Centrales de Abastecimiento de Bilbao, S.A. (MERCABILBAO), Mercados Centrales de Abastecimiento de Córdoba, S.A. (MERCACÓRDOBA), Mercados Centrales de Abastecimiento de Granada, S.A. (MERCAGRANADA) y Mercados Centrales de Abastecimiento de Zaragoza, S.A. (MERCAZARAGOZA), ostentan la condición de medio propio de acuerdo a lo establecido en los artículos 4.1.n y 24.6 TRLCSF.

A tenor del art. 12.2 de la Ley 5/96, SEPI, tendrá un patrimonio propio distinto al del Estado, constituido por el conjunto de bienes, derechos, obligaciones y las participaciones accionariales de que sea titular.

Según la Disposición Adicional única, párrafo 2 de la Ley 5/96, SEPI se subrogó, desde el 1 de agosto de 1995, en la titularidad de los bienes, derechos y obligaciones correspondientes al Instituto Nacional de Industria (INI) y al Instituto Nacional de Hidrocarburos (INH), respecto de las sociedades cuyas acciones se le transfirieron en aquel momento (que se enumeran en el Anexo II de la Ley), entre las que se encontraba TENERO, S.A. La misma Ley 5/96, en su art. 12.2 determinó los criterios de valoración de los bienes, derechos, obligaciones y participaciones recibidas que debían registrarse por el valor en libros a la fecha de transmisión de las entidades transferidas.

Por acuerdo del Consejo de Ministros de 28 de junio de 1996 se autorizó la disolución de TENERO, S. A. y la cesión global de sus activos y pasivos a su único accionista, SEPI. La disolución de "TENERO, S.A." fue acordada en la Junta General Universal celebrada el día 4 de julio de 1996 para dar cumplimiento al apartado Cuarto del referido Acuerdo de Consejo de Ministros.

Mediante el Real Decreto-Ley 15/1997, de 5 de septiembre se suprimió la Agencia Industrial del Estado (AIE) transfiriéndose a SEPI todas las participaciones accionariales, bienes, derechos y obligaciones de que aquélla era titular, lo que supuso la entrada en el Grupo SEPI de sociedades como la Empresa Nacional Bazán de Construcciones Navales Militares, S.A. (BAZÁN) hoy (NAVANTIA) y Hulleras del Norte, S.A.U. (HUNOSA).

Con fecha 1 de enero de 2001 el Ente Público Radio Televisión Española quedó adscrito a SEPI (Ley 14/2000, de 29 de diciembre, de medidas fiscales, administrativas y del orden social). Asimismo, dicha Ley modificó la Ley 5/96, añadiendo un nuevo párrafo al artículo 10, a fin de permitir expresamente la adscripción a SEPI de otras Entidades de Derecho Público, de conformidad con lo previsto en el art. 43.3 de la LOFAGE. En junio de 2006 se publicó la Ley 17/2006, de 5 de junio, de la radio y la televisión de titularidad estatal, que autorizó: (i) la constitución de la Corporación RTVE, (ii) de las sociedades prestadoras del servicio de la radio y televisión estatal (SME TVE, S.A. y SME RNE, S.A.) y (iii) la disolución, liquidación y extinción del Ente Público RTVE y las sociedades TVE, S.A. y RNE, S.A. En su disposición transitoria quinta se indica que la Sociedad

Estatal de Participaciones Industriales asumirá la gestión, dirección y representación del Ente Público RTVE en Liquidación. Posteriormente, la Ley 7/2010, de 31 de marzo, de Comunicación Audiovisual modificó la anterior Ley y autorizó la cesión global de activos y pasivos de las sociedades prestadoras del servicio SME TVE, S.A. y SME RNE, S.A. a la Corporación RTVE y autorizó la extinción de dichas sociedades prestadoras del servicio.

Por acuerdo del Consejo de Ministros de 9 de marzo de 2007 se acordó autorizar a SEPI para la compra al Ente Público RTVE, en liquidación, de acciones de la Corporación RTVE.

El Consejo de Ministros de fecha 25 de mayo de 2001, de acuerdo con la Ley de Patrimonio del Estado entonces vigente, (hoy Ley 33/2003, de 3 de noviembre – LPAP-), acordó la incorporación a SEPI de participaciones accionariales en distintas sociedades estatales, por lo que se transfirieron a SEPI en ese momento entre otras el 100% de la Sociedad Estatal de Participaciones Patrimoniales (SEPPA), así como participaciones mayoritarias en sociedades luego privatizadas como Compañía Trasmediterránea, S.A. o Empresa Nacional de Autopistas, S.A. (ENAUUSA).

Asimismo, en septiembre de 2001, se produjo la cesión global de la totalidad de activos y pasivos de SEPPA a su único accionista SEPI. La disolución de SEPPA fue acordada en la Junta General Extraordinaria Universal celebrada de 27 de julio de 2001. Todo ello se ejecutó en virtud del Acuerdo del Consejo de Ministros de 28 de junio de 1996.

El Consejo de Ministros de 21 de febrero de 2003 acordó, igualmente, la incorporación a SEPI de las participaciones accionariales en las sociedades estatales Mercados Centrales de Abastecimientos, S.A. (MERCASA), Empresa de Transformación Agraria, S.A. (TRAGSA) y Sociedad Anónima Estatal de Caución Agraria (SAECA).

Por acuerdo de Racionalización del Sector Público Empresarial, de 30 de abril de 2010, se acordó, entre otras operaciones, la extinción de 13 sociedades

dependientes de SEPI, tales como Astilleros Españoles, S.A., en liquidación (fusionada con IZAR, Construcciones Navales, S.A. en liquidación), Babcock Wilcox Española, S.A.U. (BWE) (fusionada con Cofivacasa, S.A.U.) o la Sociedad para el Desarrollo Industrial de Andalucía, S.A. (SODIAN) (liquidada), la transmisión por Infoinvest, S.A.U. a SEPES, Entidad Pública Empresarial de Suelo de su participación accionarial en la sociedad Suelo Empresarial del Atlántico, S.L. (SEA) y de los terrenos relativos al “Parque Empresarial El Rebollar”, la fusión de Tecnología y Servicios Agrarios, S.A.U. (TRAGSATEC) y Sanidad Animal y Servicios Ganaderos, S.A.U. (TRAGSEGA), y la de SEPI Desarrollo Empresarial, S.A.U. (SEPIDES) e Infoinvest, S.A.U.

Por último, debe indicarse que, con fecha 20 de marzo de 2012, se ha dictado la Orden del Ministerio de Hacienda y Administraciones Públicas por la cual se publica el Acuerdo del Consejo de Ministros de 16 de marzo de 2012 que aprueba el Plan de Reestructuración y Racionalización del Sector Público Empresarial y Fundacional estatal, cuyo Anexo I, punto 1), incorpora a SEPI la totalidad de las acciones de titularidad de la Administración General del Estado representativas del 100% del capital social de la Sociedad Correos y Telégrafos, S.A. Asimismo, en dicho Acuerdo se autorizan, la extinción o fusión de fundaciones, tales como la Fundación SEPI, Fundación Laboral SEPI y Fundación EFE, fusiones como las de Navantia, S.A.U. y Remolcadores del Noroeste, S.A.U. (RENOSA), desinversiones como Equipos Termometálicos, S.A.U. (ETM) o Desorción Térmica, S.A., y el impulso de liquidaciones, como la de IZAR.

Sociedades del Grupo

El detalle de sociedades incluidas en el perímetro de la consolidación junto con el método de consolidación utilizado, se recoge en el Anexo I. Dicho perímetro está constituido por todas aquellas sociedades en las que el Grupo mantiene una capacidad significativa de influencia en la gestión.

2. BASES DE PRESENTACIÓN Y PRINCIPIOS DE CONSOLIDACIÓN

Las cifras contenidas en las cuentas anuales están expresadas en miles de euros.

2.1 **Imagen fiel**

Las cuentas anuales consolidadas al 31 de diciembre de 2012 de SEPI y las sociedades dependientes que componen el Grupo SEPI (en adelante Grupo SEPI o el Grupo), han sido preparadas a partir de las cuentas anuales individuales de cada una de las sociedades consolidadas, o en su caso, de las cuentas anuales consolidadas si se trata de empresas que a su vez forman grupo consolidable, a 31 de diciembre de 2012, y se presentan de acuerdo con lo establecido en el Plan General de Contabilidad aprobado por el Real Decreto 1514/2007 de 16 de noviembre, las Normas para la Formulación de Cuentas Anuales Consolidadas aprobadas por el Real Decreto 1159/2010, de 17 de septiembre, y el resto de disposiciones legales vigentes en materia contable, de forma que muestran la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera, de los resultados del Grupo consolidado y de la veracidad de los flujos incorporados en el estado de flujos de efectivo.

En junio de 2006 se publicó la Ley 20/2006 de modificación de la Ley 5/1996, de 10 de enero de Creación de determinadas Entidades de Derecho Público. Esta Ley establece en su disposición transitoria que “mientras la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales tenga la obligación de elaborar información contable consolidada de acuerdo con las normas que regulan la elaboración de la Cuenta General del Estado, formulará sus cuentas anuales consolidadas en todo caso con arreglo a los criterios establecidos en dichas normas, sin que le sea de aplicación la obligación de consolidar prevista en el artículo 42 del Código de Comercio”.

En este sentido, y de acuerdo a la Orden EHA/553/2005 de 25 de febrero, SEPI tiene la obligación de presentar cuentas anuales consolidadas elaboradas según las normas establecidas en el Real Decreto 1159/2010 de 17 de septiembre, por el que se aprueban las Normas para la Formulación

de las Cuentas Anuales Consolidadas y, por tanto, no elaborará cuentas anuales consolidadas aplicando las Normas Internacionales de Contabilidad aprobadas por los Reglamentos de la Comisión Europea.

2.2 Comparación de la información

De acuerdo con la legislación mercantil se presenta, a efectos comparativos, con cada una de las partidas del balance consolidado, de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, del estado consolidado de cambios en el patrimonio neto y del estado consolidado de flujos de efectivo, además de las cifras del ejercicio 2012, las correspondientes al ejercicio anterior.

No obstante, para facilitar la comparación de la información de ambos ejercicios, el Grupo ha procedido a reexpresar las cifras del ejercicio 2011 como consecuencia, fundamentalmente, de la reexpresión efectuada por la matriz y otras sociedades del mismo. Dicha reexpresión viene motivada por la actualización de valor de determinados activos derivada de tasaciones solicitadas al efecto que evidencian una pérdida de valor acumulada en los últimos ejercicios. En particular, las tasaciones afectan fundamentalmente a la valoración de la participación en la sociedad Corporación RTVE, a la valoración de los elementos de inmovilizado, de las existencias y de las inversiones financieras del Grupo SEPIDES y a la valoración de las inversiones inmobiliarias de SEPI. (ver notas 8 y 10).

Respecto a la participación en la sociedad Corporación RTVE, ésta estaba pendiente de determinar el valor recuperable de sus inmuebles (terrenos y construcciones) ante la existencia de indicios de deterioro, de acuerdo con lo previsto en la Orden EHA/733/2010 de 25 de marzo. A la fecha de elaboración de las Cuentas Anuales de 2012 se ha concluido dicha evaluación y como consecuencia de la misma la Corporación ha registrado un deterioro al 31 de diciembre de 2011 de 328.992 miles de euros, de los cuales 22.297 miles de euros han tenido impacto en la cuenta de resultados del 2011 y el resto corresponde a ejercicios anteriores.

Asimismo, existían ciertos terrenos y construcciones cuyo uso le había sido cedido a la Corporación CRTVE por diversas entidades sin contraprestación alguna que no figuraban registrados en el balance de situación a 31 de diciembre de 2011 ni en ejercicios anteriores. Una vez obtenidos estudios sobre el valor razonable de estos activos en la fecha de incorporación a CRTVE y de la amortización correspondiente a los períodos subsiguientes, la Corporación ha contabilizado 13.770 miles de euros en el Inmovilizado Intangible, y 8.188 miles de euros en el Inmovilizado Material al 31 de diciembre de 2011, de los que 23.128 miles de euros corresponden a ejercicios anteriores, una vez tenida en cuenta la amortización de 1.170 miles de euros correspondiente al ejercicio 2011. Además la Corporación procedió a contabilizar en 2007 unos beneficios de 13.405 miles de euros, que debían haber sido considerados como exceso de compensaciones recibidas, y no beneficios del ejercicio, por lo que ha procedido a disminuir la cuenta de “Reservas” por importe de 13.405 miles de euros y a aumentar la partida de “Otras deudas con Administraciones Públicas” del pasivo del balance, modificando las cifras comparativas de ejercicios anteriores.

En resumen, las correcciones realizadas en la CRTVE han sido:

(miles de euros)

Inmovilizado Intangible	13.770
Inmovilizado Material	(328.992)
Inmovilizado Material	8.188
Otras deudas con las Administraciones Públicas	(13.405)

Para el Grupo estas operaciones han supuesto una pérdida de valor de 90.810 miles de euros, de los cuales 40.211 miles de euros han tenido efecto en el resultado de 2011 y 50.599 miles de euros en los resultados de ejercicios anteriores.

En relación a las correcciones valorativas efectuadas por el Subgrupo SEPIDES, éstas han supuesto una disminución en el patrimonio neto del

Grupo SEPI de 32.368 miles de euros, de los que 20.193 miles de euros han tenido efecto en el resultado del ejercicio.

Respecto a las correcciones valorativas realizadas por la matriz relativas a las inversiones inmobiliarias, el impacto en el Grupo SEPI ha ascendido a un neto de 584 miles de euros.

El Grupo, de acuerdo a la normativa contable, ha procedido en el ejercicio 2012 a corregir estos errores modificando las cifras comparativas de ejercicios anteriores.

Las correcciones efectuadas se centran en los siguientes epígrafes:

BALANCE DE SITUACIÓN AL 31 DE DICIEMBRE DE 2011

(miles de euros)

	2011 (formulado)	Correcciones	2011 (Reexpresado)
ACTIVO NO CORRIENTE	6.905.869	(109.180)	6.796.689
Fondo de comercio de consolidación	925	-	925
Otro inmovilizado intangible	23.248	-	23.248
Inmovilizado material	836.252	-	836.252
Inversiones inmobiliarias	281.266	(10.306)	270.960
Inversiones en emp. Grupo y asociadas l.p.	1.324.443	2.783	1.327.226
Inversiones financieras a largo plazo	1.228.057	(101.657)	1.126.400
Activos por impuesto diferido	1.306	-	1.306
Deudores comerciales no corrientes	3.210.372	-	3.210.372
ACTIVO CORRIENTE	4.642.116	(15.475)	4.626.641
Activos no corrientes mantenidos para venta	3.812	-	3.812
Existencias	1.103.336	(11.438)	1.091.898
Deudores comer. y otras ctas. a cobrar	1.614.566	(178)	1.614.388
Inversiones en emp. Grupo y asociadas c.p.	35.401	-	35.401
Inversiones financieras a corto plazo	1.370.259	(3.859)	1.366.400
Periodificaciones a corto plazo	7.920	-	7.920
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	506.822	-	506.822
TOTAL ACTIVO	11.547.985	(124.655)	11.423.330
PATRIMONIO NETO	3.126.176	(123.762)	3.002.414
Fondos propios	2.601.211	(123.236)	2.477.975
Fondo patrimonial	4.096.297	-	4.096.297
Reservas	93.498	-	93.498
Reservas de consolidación	579.355	45.688	625.043
Resultados ejercicios anteriores	(2.193.289)	(108.002)	(2.301.291)
Resultado atribuido a la sociedad dominante	25.350	(60.922)	(35.572)
Resultado Consolidado	45.180	(61.293)	(16.113)
Resultado atribuido a minoritarios	(19.830)	371	(19.459)
Ajustes por cambio de valor	62.428	-	62.428
Subvenciones donaciones y legados recibidos	29.745	(67)	29.678
Socios externos	432.792	(459)	432.333
PASIVO NO CORRIENTE	5.885.242	(893)	5.884.349
Provisiones a largo plazo	2.040.338	-	2.040.338
Deudas a largo plazo	3.563.880	(893)	3.562.987
Deudas con empresas Grupo y asociadas a l.p.	876	-	876
Periodificaciones a largo plazo	276.133	-	276.133
Acreedores comerciales no corrientes	4.015	-	4.015
PASIVO CORRIENTE	2.536.567	-	2.536.567
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO	11.547.985	(124.655)	11.423.330

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA A 31 DE DICIEMBRE DE 2011:

(miles de euros)

	2011 (formulado)	Correcciones	2011 (Reexpresado)
Variación existencias produc. term. y en curso	(10.198)	(4.027)	(14.225)
Aprovisionamientos	(1.591.916)	(2.828)	(1.594.744)
Otros ingresos de explotación	53.040	33	53.073
Otros gastos de explotación	(741.419)	(225)	(741.644)
Amortización del Inmovilizado	(101.918)	102	(101.816)
Deterioro y Resultado enajenación Inmovilizado	5.858	(13.982)	(8.124)
Resto partidas explotación	2.080.754	-	2.080.754
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN	(305.799)	(20.927)	(326.726)
Deterioro y Rdo. por enajenación de Instr. financ.	89.393	(40.211)	49.182
Resto partidas financieras	93.181	-	93.181
RESULTADO FINANCIERO	182.574	(40.211)	142.363
Partic. Benef./pérdidas) soc. p. equiv. (+/-)	184.565	(155)	184.410
Otras partidas	(13.728)	-	(13.728)
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS	47.612	(61.293)	(13.681)
Impuestos sobre beneficios	132	-	132
RDO. EJERCICIO PROC. OPER. CONTINUADAS	47.744	(61.293)	(13.549)
RDO. EJERCICIO PROC. OPER. INTERRUMPID.	(2.564)	-	(2.564)
RESULTADO DEL EJERCIC. CONSOLIDADO	45.180	(61.293)	(16.113)
Resultado atribuido a socios externos	19.830	(371)	19.459
RDO. EJ. ATRIBUIDO A SOCIEDAD DOMINANTE	25.350	(60.922)	(35.572)

**ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO
TERMINADO A 31 DE DICIEMBRE DE 2011:**

(miles de euros)

	2011 (formulado)	Correcciones	2011 (Reexpresado)
A) FLUJOS DE EFECTIVO ACTIV. EXPLOTAC.			
1. RDO. EJERC. ANT. IMPTOS. SOC. EXTERN.	45.048	(61.293)	(16.245)
2. AJUSTES DEL RESULTADO	246.194	61.293	307.487
- Correcciones valorativas por deterioro	93.895	61.273	155.168
- Resto de ajustes al Resultado	152.299	20	152.319

Adicionalmente, al comparar las cifras del ejercicio 2012 con las del ejercicio 2011 hay que considerar el importante impacto que ha supuesto la incorporación del Grupo CORREOS en el año 2012, acordada en el Consejo de Ministros de 16 de marzo de 2012 (ver Nota 2.4 variaciones en el perímetro).

2.3 Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

La preparación de las cuentas anuales consolidadas exige el uso, por parte del Grupo, de ciertas estimaciones y juicios en relación con el futuro y que constituyen la base para establecer el valor contable de determinados activos y pasivos cuyo valor no es fácilmente determinable mediante otras fuentes. Las estimaciones se revisan de forma continua. De producirse en el futuro, fruto de la incertidumbre inherente a las mismas, un cambio significativo en las hipótesis, hechos y circunstancias en las que se basan dichas estimaciones, podrían surgir ajustes en el valor de los activos y pasivo afectados.

A continuación se enumeran las más significativas:

- Las pérdidas por deterioros de determinados activos.
- La vida útil de los activos materiales e intangibles.
- El importe de determinadas provisiones.
- Las hipótesis empleadas en el cálculo actuarial de los pasivos por compromisos con el personal.
- La determinación del valor razonable de determinados instrumentos financieros.

2.4 Principios de consolidación

Las cuentas anuales consolidadas adjuntas incluyen las cuentas anuales de SEPI y de las sociedades dependientes, detalladas en los Anexos I y II, para los ejercicios 2012 y 2011, respectivamente, de acuerdo con los métodos de consolidación indicados en dichos Anexos y teniendo en cuenta los siguientes principios:

Métodos de consolidación:

La consolidación se ha efectuado por el método de integración global para aquellas sociedades sobre las que SEPI ejerce dominio o considera que podría ejercerlo, de acuerdo con los siguientes criterios:

- Sociedades en las que dispone del control de la mayoría de los derechos de voto, bien directamente, o bien a través de otras sociedades dependientes.
- Sociedades en las que sin mayoría de derechos de voto ha nombrado la mayoría de los miembros de su Consejo de Administración o Administradores, siempre que no exista una sociedad ajena al Grupo que tenga la mayoría de los derechos de voto.

El procedimiento de puesta en equivalencia, o método de la participación, se ha aplicado a las inversiones en:

- Las sociedades multigrupo, que se corresponden, a los únicos efectos de la consolidación de cuentas, con aquellas sociedades que son gestionadas conjuntamente por una o varias sociedades del Grupo, que participan en su capital social, con otra u otras ajenas al mismo.
- Aquellas sociedades en que, no siendo dominadas, se ejerce una influencia significativa en su gestión por tener una participación en ella

que creando una vinculación duradera, está destinada a contribuir en su actividad.

Se entiende que existe influencia significativa en la gestión cuando se cumplen los dos requisitos siguientes:

- . Que una o varias sociedades del Grupo participen en el capital social de la Sociedad; y,
- . Se tenga el poder de intervenir en las decisiones de política financiera y de explotación sin llegar a tener el control.

Asimismo, la existencia de influencia significativa se podrá evidenciar a través de cualquiera de las siguientes vías:

- . Representación en el Consejo de Administración u órgano equivalente de dirección de la empresa participada;
- . Participación en los procesos de fijación de políticas;
- . Transacciones de importancia relativa con la participada;
- . Intercambio de personal directivo; o
- . Suministro de información técnica esencial.

Se presumirá que se cumplen los requisitos establecidos cuando una o varias sociedades del Grupo participen en el capital social de la sociedad en al menos el 20 por 100.

No obstante, pueden no formar parte del perímetro de consolidación aquellas sociedades en las que, aún teniendo influencia significativa en las mismas, existe el compromiso firme de recompra de dichas participaciones a un precio previamente estipulado, o no tienen un interés significativo para la imagen fiel que deben expresar las cuentas anuales consolidadas. Asimismo, tampoco forma parte del perímetro de consolidación CORPORACIÓN RTVE, S.A. como consecuencia de sus especiales características de acuerdo a la Ley 17/2006 de 5 de junio.

Saldos y transacciones intersocietarias

Todos los saldos, transacciones y resultados entre sociedades del Grupo se han eliminado en el proceso de consolidación.

Todas las transacciones internas que impliquen intercambios de activos se presentan en las cuentas consolidadas de acuerdo con el principio de coste para el Grupo, y se difiere el reconocimiento del margen de estas transacciones hasta que dichos activos sean enajenados a terceros o hasta que una de las sociedades participantes en la operación deje de formar parte del Grupo. Esta eliminación se ha efectuado para todas las transacciones intersocietarias realizadas con posterioridad al 31 de diciembre de 1991 dado que esa fue la fecha tomada como base para las valoraciones de las aportaciones iniciales a TENEO, ahora asumidas por SEPI, excepto para aquellos casos en que alguna de las empresas sea proveniente de la desaparición de la AIE y para las empresas procedentes de la Dirección General de Patrimonio. En estos casos las eliminaciones se han efectuado a partir de la fecha de incorporación de dichas empresas al Grupo SEPI.

Variaciones en el perímetro

Las principales variaciones del perímetro acaecidas durante el ejercicio son las siguientes:

- Incorporación del Subgrupo CORREOS, compuesto por la Sociedad Estatal Correos y Telégrafos, S.A. (100%), Correos Telecom, S.A. (100%), Nexea Gestión Documental, S.A. (100%) y Chronoexpress, S.A. (100%), derivada del Acuerdo del Consejo de Ministros de 16 de marzo de 2012

por el que aprueba el Plan de Reestructuración y Racionalización del sector público empresarial y fundacional estatal (Ver Nota 1).

Esta incorporación se ha producido con efectos contables 1 de enero de 2012 y, dadas las cifras, ha supuesto un importante impacto en el Grupo. Las principales magnitudes a 31 de diciembre de 2011 del Subgrupo CORREOS eran las siguientes:

(En miles de euros)

Activo no Corriente	1.850.486
Inmovilizado Material	1.605.632
Resto	244.854
Activo Corriente	619.034
Deudores y otra cuentas a cobrar	459.803
Resto	159.231
TOTAL Activo = Pat. Neto y Pasivo	2.469.520
Patrimonio Neto	1.800.223
Pasivo no Corriente	222.511
Pasivo Corriente	446.786

Importe neto cifra de negocios	2.085.496
Plantilla final (nº de empleados)	58.055

- Baja, tras su extinción derivada del citado Acuerdo, de la sociedad Círex, S.A.U., transmitiendo en bloque su patrimonio a su matriz, la sociedad Defex, S.A.
- Alta, tras su constitución en enero de 2012, de la sociedad Navantia Australia PTY. LTD, de nacionalidad australiana, filial al 100% de Navantia, S.A.U.
- Baja por venta de las sociedades Barnatrón, S.A. (34,28%) y Catalana de Dispensación, S.A. (20,00%), filiales que consolidaban por puesta en equivalencia en el Subgrupo ENUSA.

Ciertos cuadros explicativos de movimientos que se incluyen en esta memoria muestran en el epígrafe “Variaciones del Perímetro” el efecto de la incorporación al Grupo o salida del mismo de sociedades en el ejercicio. Correspondiendo los importes del ejercicio 2012, fundamentalmente al Subgrupo CORREOS.

Diferencias de consolidación

En la fecha de adquisición los activos, pasivos y pasivos contingentes de la sociedad filial son registrados a valor de mercado. En el caso de que exista una diferencia positiva entre el coste de adquisición de la sociedad filial y el valor de mercado de los activos y pasivos de la misma, incluyendo pasivos contingentes, correspondientes a la participación de la matriz, esta diferencia es registrada como fondo de comercio. En el caso de que la diferencia sea negativa, ésta se registra con abono a la cuenta de resultados consolidada. No obstante, en la incorporación al Grupo en el ejercicio 2012 del Subgrupo CORREOS, la diferencia positiva surgida entre el valor de traspaso de Patrimonio a SEPI y el valor Patrimonial del mismo se ha registrado, de acuerdo a la normativa vigente, en el epígrafe “Reservas de consolidación”.

El fondo de comercio de consolidación no se amortiza. Anualmente se somete a la comprobación del deterioro de valor, procediéndose, en su caso, al registro de la corrección valorativa. Estas pérdidas por deterioro no son objeto de reversión en ejercicios posteriores.

Este régimen sólo es aplicable al fondo de comercio de consolidación de integración global y no al fondo de comercio de consolidación que se incluye en las participaciones contabilizadas por puesta en equivalencia, a las que se aplican los criterios de deterioro del valor contenidos en el PGC para las inversiones en patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas.

Homogeneización de principios contables

Los principios y procedimientos de contabilidad utilizados por las sociedades consolidadas han sido homogeneizados en el proceso de consolidación. Únicamente no se ha realizado esta homogeneización en aquellos casos en que la utilización de diferentes criterios y principios contables viene determinada por las peculiaridades sectoriales en que desarrollan su actividad las distintas sociedades consolidadas.

Conversión de cuentas anuales de sociedades extranjeras consolidadas

La conversión de los estados financieros de las sociedades extranjeras se ha realizado aplicando el método del tipo de cambio de cierre para los activos y pasivos, el tipo de cambio medio para los ingresos y gastos y el tipo de cambio histórico para las partidas de patrimonio neto.

Socios externos

El valor de la participación de los accionistas minoritarios en el patrimonio y en los resultados de las sociedades que integran el Grupo se presenta en el epígrafe "Socios externos" del patrimonio neto del balance de situación consolidado.

3. **NORMAS DE REGISTRO Y VALORACIÓN**

Las principales normas de registro y valoración utilizados en la elaboración de las cuentas anuales han sido las siguientes:

3.1. *Inmovilizado intangible*

Gastos de investigación y desarrollo

Los gastos de investigación se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos, no obstante se activan en el momento en que se cumplen las siguientes condiciones:

- Estar específicamente individualizados por proyectos y su coste claramente establecido para que pueda ser distribuido en el tiempo.
- Tener motivos fundados del éxito técnico y de la rentabilidad económico-comercial del proyecto.

Los gastos de desarrollo, cuando se cumplen las condiciones indicadas para la activación de los gastos de investigación, se reconocen en el activo.

Los gastos que figuran en el activo con una vida útil finita se amortizan de manera lineal durante la vida útil estimada para cada proyecto, sin que ésta supere los 5 años.

En caso de que varíen las circunstancias favorables del proyecto que permitieron capitalizar los gastos de desarrollo, o existan dudas razonables sobre el éxito técnico o la rentabilidad del proyecto, la parte pendiente de amortizar se imputa directamente a pérdidas del ejercicio.

En el sector naval, aquellos proyectos de investigación y desarrollo vinculados con algún proyecto en construcción, su coste se incluye dentro del presupuesto de la obra y su imputación se realiza en función del grado de avance de la misma.

Concesiones

Las concesiones administrativas figuran en el activo por su coste menos la amortización acumulada y el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro reconocidas.

Las concesiones se amortizan linealmente durante el período concesional.

Aplicaciones informáticas

Se contabilizan por el precio de adquisición o coste de producción, amortizándose durante sus vidas útiles estimadas, que son entre 3 y 5 años.

Los costes directamente relacionados con la producción de programas informáticos únicos e identificables controlados por el Grupo y que sea probable que vayan a generar beneficios económicos superiores a los costes durante más de un año, se reconocen como activos intangibles. Los costes directos incluyen los gastos del personal que desarrolla los programas informáticos y un porcentaje adecuado de gastos generales.

Los gastos relacionados con el mantenimiento de programas informáticos se reconocen como gasto cuando se incurre en ellos.

Respecto al deterioro y en el caso concreto del Subgrupo Correos, éste se determina con referencia al coste de reposición depreciado en aplicación de lo previsto en la Orden EHA/733/2010 de 25 de marzo. (Ver nota 3.2).

Otro inmovilizado intangible

Está constituido principalmente por el “Banco de datos” y el “Archivo gráfico” de la Agencia EFE y por el acuerdo de concesión para la gestión de residuos sólidos urbanos del Subgrupo ENUSA.

El “Banco de datos”, base de datos en soporte informático compuesta por noticias, biografías y temas de actualidad, se valora en función del coste directo de producción, edición y tratamiento de esta información. La mayor parte de los costes activados se corresponden con gastos de personal. Se amortiza linealmente en 5 años, período en el que se espera generará los rendimientos futuros más significativos, si bien, los datos contenidos pueden ser comercializados de forma indefinida. Al cierre de cada ejercicio se realiza un análisis de recuperabilidad de su valor neto contable a la fecha para comprobar si se ha deteriorado. Al cierre del ejercicio 2012 el importe recuperable del Banco de datos supera ampliamente su valor neto contable, por lo que no hay provisión por deterioro. El “Archivo gráfico”, compuesto por 13 millones de fotografías y una base de datos digitalizada de casi 5 millones de fotografías, se valora en función del coste directo de producción que corresponde básicamente al coste de documentación y edición de las fotos incorporadas, la mayor parte de los costes activados se corresponden con gastos de personal. Se amortiza en 30 años, período en el que se espera generará los rendimientos futuros más significativos, si bien, los datos contenidos pueden ser comercializados de forma indefinida. Su amortización no es lineal. Así pues, el 70% del coste activado cada año se amortiza linealmente en 5 años. Una vez transcurrido ese período, se amortiza otro 10% del coste linealmente en los 5 años siguientes, y finalmente, el 20% restante del coste se amortiza linealmente en los 20 años restantes. Al cierre de cada ejercicio se realiza un análisis de recuperabilidad de su valor neto contable a la fecha para comprobar si se ha deteriorado. Al cierre del ejercicio 2012 el importe recuperable del Archivo gráfico supera

ampliamente su valor neto contable, por lo que no hay provisión por deterioro para este elemento.

El Subgrupo ENUSA participa, a través de su filial Teconma, en una UTE que tiene firmado un acuerdo de concesión para la gestión de residuos sólidos urbanos con una administración pública. A esta UTE le es de aplicación la Orden EHA/3362/2010, de 23 de diciembre, por la que se aprueban las Normas de adaptación del Plan General de Contabilidad a las empresas concesionarias de infraestructuras públicas, siendo los aspectos más relevantes de dicha Orden los relativos al registro de la contraprestación referida al derecho a cobrar, por la empresa concesionaria, de las correspondientes tarifas por la prestación del servicio público correspondiente. Los elementos más significativos en la aplicación de dicha Orden son los siguientes:

- Dado que la empresa concesionaria recibe como contraprestación el derecho a cobrar las correspondientes tarifas en función del grado de utilización del servicio público, el acuerdo de concesión se califica como inmovilizado intangible.
- Los gastos financieros, una vez iniciado el periodo de explotación, se imputan a resultados proporcionalmente a los ingresos previstos en el Plan Económico Financiero, activándose la diferencia. Esta activación se realiza aumentando el valor de los activos sujetos a concesión.
- Algunas actuaciones futuras sobre la infraestructura objeto de concesión exigen la dotación de la correspondiente provisión, tratándose ésta como una provisión por desmantelamiento o retiro, lo que origina la constitución de la misma, en su momento inicial, reconociendo un activo (en este caso mayor valor de los activos sujetos a concesión) por el valor actual de las obligaciones futuras a incurrir.

3.2. Inmovilizado material

Las inmovilizaciones materiales se hallan registradas a su coste de adquisición o producción para el Grupo SEPI, incluyendo en su caso, la estimación de los costes de desmantelamiento o retiro. Dicho coste se ha regularizado y actualizado de acuerdo con diversas disposiciones legales.

Los trabajos que el Grupo realiza para su propio inmovilizado se reflejan al coste acumulado que resulta de añadir a los costes externos los costes internos determinados en función de los consumos de materiales de almacén y los costes de mano de obra aplicados en base a tasas horarias reales, siempre que el coste total resultante no supere al de mercado. Los importes capitalizados por estos conceptos se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada dentro del epígrafe "Trabajos efectuados por el Grupo para su activo".

Los costes de ampliación, modernización o mejora, que representan un aumento en la productividad, capacidad o eficiencia, o una prolongación en la vida útil de los bienes, se registran como mayor coste de los mismos; mientras que los gastos de mantenimiento, conservación y reparación se cargan a los resultados del ejercicio en que se incurren.

Los costes de reparaciones importantes se activan y se amortizan durante la vida útil estimada de los mismos.

Los gastos financieros directamente atribuibles a la adquisición o construcción de elementos de inmovilizado que necesiten un período de tiempo superior a un año para estar en condiciones de uso se incorporan a su coste hasta que se encuentren en condiciones de funcionamiento.

Las sociedades del Grupo amortizan sus bienes de inmovilizado material, de forma general, distribuyendo el coste de los mismos linealmente a lo largo de su vida útil estimada.

Con carácter general, los años de vida útil estimados a efectos de su amortización son los que se muestran en el siguiente detalle:

	años de vida útil estimada
Construcciones	25 - 75
Instalaciones técnicas y maquinaria	15 - 33
Otro inmovilizado	
- Infraestructuras mineras	8 - 21
- Otros	5 - 20

Cuando el valor contable de un elemento del inmovilizado material supera a su importe recuperable, entendiéndose éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y su valor en uso, se produce una pérdida por deterioro del valor. Las correcciones valorativas por deterioro, así como su reversión, cuando las circunstancias que las motivaron dejan de existir, se reconocen como un gasto o ingreso, respectivamente, en la cuenta de resultados.

No obstante, el Subgrupo CORREOS determina el deterioro para aquellos activos no generadores de flujos de efectivo en base al coste de reposición depreciado de cada activo según lo dispuesto en la Orden EHA/733/2010 de aplicación a las entidades integrantes del sector público empresarial estatal, autonómico o local, que deban aplicar los principios y normas de contabilidad recogidos en el Código de Comercio y en el PGC y que considerando el carácter estratégico o de utilidad pública de su actividad, entreguen bienes o presten servicios con regularidad a otras entidades o usuarios sin contraprestación, o a cambio de una tasa, o de un precio político fijado, directa o indirectamente por la Administración Pública.

Por su especificidad, se señalan a continuación algunos aspectos referentes a parte del inmovilizado material del Subgrupo NAVANTIA.

En virtud del Convenio suscrito entre el Ministerio de Defensa/Armada e IZAR Construcciones Navales, S.A. con fecha 6 de septiembre de 2001, y

posteriores resoluciones complementarias, el Ministerio cedió a NAVANTIA la explotación temporal de las factorías de Ferrol, Cartagena y San Fernando y de los bienes existentes en ellas. El inmovilizado de dichos centros es propiedad del Estado, afecto al Ministerio de Defensa, por lo que no figura en el balance de situación, manteniéndose un control extracontable del mismo.

Con fecha 27 de julio de 2011, el Ministerio de Defensa y NAVANTIA acordaron prorrogar el convenio por un plazo de 10 años, hasta el 6 de septiembre de 2021. La prórroga del convenio incluye el compromiso por ambas partes de formalizar la cesión de uso de los bienes citados mediante una concesión demanial que el Ministerio de Defensa otorgaría a NAVANTIA.

Asimismo, una parte de los terrenos, diques, gradas de armamento y muelles, que son utilizados por NAVANTIA, son concesiones administrativas a su nombre sujetas al pago de un canon anual, cuyo vencimiento se producirá a largo plazo.

3.3. Inversiones inmobiliarias

Las inversiones inmobiliarias comprenden terrenos y construcciones que se mantienen para la obtención de rentas o plusvalías por el grupo, y no están relacionadas con la producción ni con fines administrativos y no se contempla su venta en el curso ordinario de las operaciones.

Estos activos se valoran de acuerdo con los criterios indicados en la nota 3.2 relativa al inmovilizado material.

El grupo amortiza las inversiones inmobiliarias siguiendo el método lineal, aplicando porcentajes de amortización anual calculados en función de los años de vida útil estimada de los respectivos elementos, según el siguiente detalle:

	años de vida útil estimada
Construcciones	25

3.4. Arrendamientos

3.4.1 Cuando alguna sociedad del Grupo es el arrendatario:

a) Arrendamiento financiero

Los arrendamientos de inmovilizados en los que el Grupo tiene sustancialmente todos los riesgos y beneficios derivados de la propiedad se clasifican como arrendamientos financieros. Los arrendamientos financieros se capitalizan al inicio del arrendamiento al valor razonable de la propiedad arrendada o al valor actual de los pagos mínimos acordados por el arrendamiento, el menor de los dos. Para el cálculo del valor actual se utiliza el tipo de interés implícito del contrato y si éste no se puede determinar, el tipo de interés del Grupo para operaciones similares.

Cada pago por arrendamiento se distribuye entre el pasivo y las cargas financieras. La carga financiera total se distribuye a lo largo del plazo de arrendamiento y se imputa a la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en que se devenga, aplicando el método del tipo de interés efectivo. Las cuotas contingentes son gasto del ejercicio en que se incurre en ellas. Las correspondientes obligaciones por arrendamiento, netas de cargas financieras, se incluyen en "Acreedores por arrendamiento financiero". El inmovilizado adquirido en régimen de arrendamiento financiero se deprecia durante su vida útil o la duración del contrato, el menor de los dos.

b) Arrendamiento operativo

Los arrendamientos en los que el arrendador conserva una parte importante de los riesgos y beneficios derivados de la titularidad se clasifican como arrendamientos operativos. Los pagos en concepto de arrendamiento operativo (netos de cualquier incentivo recibido del arrendador) se cargan en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en que se devengan sobre una base lineal durante el período de arrendamiento.

3.4.2 Cuando alguna sociedad del Grupo es el arrendador:

a) Arrendamiento operativo

Los ingresos derivados de los arrendamientos operativos se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias cuando se devengan. Los costes directos imputables al contrato se incluyen como mayor valor del activo arrendado y se reconocen como gasto durante el plazo del contrato, aplicando el mismo criterio utilizado para el reconocimiento de los ingresos del arrendamiento.

Cualquier cobro o pago que pudiera realizarse al contratar un arrendamiento operativo, se tratará como un cobro o pago anticipado que se imputará a resultados a lo largo del período del arrendamiento, a medida que se cedan o reciban los beneficios del activo arrendado.

3.5. Instrumentos financieros

3.5.1. Inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas

a) Participaciones puestas en equivalencia

Las participaciones consolidadas por el método de puesta en equivalencia se contabilizan siguiendo los siguientes criterios:

. El valor contable inicial de la participación en las cuentas consolidadas es el importe correspondiente al porcentaje que representa dicha inversión sobre el valor razonable de los activos adquiridos y los pasivos asumidos. Si la diferencia entre el coste de la participación y dicho valor es positiva, el valor de ésta se incluye en el importe en libros de la inversión. En el caso de que sea negativa se reconoce como ingreso en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

No obstante, el importe de la diferencia negativa existente hasta 31 de diciembre de 2007 se eliminó, de acuerdo a la Nota del ICAC relativa a los criterios aplicables en la formulación de cuentas anuales consolidadas que comenzaran a partir del 1 de enero de 2008, contra "Reservas en sociedades consolidadas".

. En los ejercicios posteriores al que la sociedad se ha incluido por primera vez en el perímetro de consolidación, la participación se modifica aumentándola o disminuyéndola para recoger las variaciones experimentadas en el patrimonio neto de la sociedad puesta en equivalencia, reconociéndose como patrimonio neto del Grupo en el epígrafe que corresponda según su naturaleza.

Desde el ejercicio 2005, las cuentas anuales consolidadas de aquellos grupos que se integran por puesta en equivalencia y tienen sus títulos admitidos a cotización, han sido formuladas de acuerdo con lo establecido en las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) de conformidad con el Reglamento (CE) 1606/2002 del Parlamento Europeo y del Consejo.

b) Resto de inversiones en empresas del grupo, multigrupo y asociadas

Las inversiones en empresas de grupo, multigrupo y asociadas que, de acuerdo al principio de importancia relativa, no forman parte del perímetro de consolidación, se encuentran valoradas por su coste menos, en su caso, el importe acumulado de las correcciones por deterioro de valor.

3.5.2. Préstamos y partidas a cobrar

Los préstamos y partidas a cobrar son activos financieros, no derivados, con cobros fijos o determinables que no cotizan en un mercado activo.

Se clasifican como activos no corrientes aquéllos cuyo vencimiento es superior a 12 meses desde la fecha del balance y como corrientes aquéllos cuyo vencimiento es inferior a 12 meses.

Estos activos financieros se valoran inicialmente por su valor razonable, incluidos los costes de transacción que les sean directamente imputables, y posteriormente a coste amortizado reconociendo los intereses devengados en función de su tipo de interés efectivo, entendido como el tipo de actualización que iguala

el valor en libros del instrumento con la totalidad de sus flujos de efectivo estimados hasta su vencimiento. No obstante lo anterior, los créditos por operaciones comerciales con vencimiento no superior a un año se valoran, tanto en el momento de reconocimiento inicial como posteriormente, por su valor nominal siempre que el efecto de no actualizar los flujos no sea significativo.

Al menos al cierre del ejercicio se efectúan las correcciones valorativas necesarias por deterioro de valor si existe evidencia objetiva de que no se cobrarán todos los importes que se adeudan.

El importe de la pérdida por deterioro del valor es la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor actual de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados al tipo de interés efectivo en el momento de reconocimiento inicial. Las correcciones de valor así como, en su caso, su reversión, se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

3.5.3 Inversiones mantenidas hasta el vencimiento

En esta categoría se incluyen los valores representativos de deuda con una fecha de vencimiento fijada, cobros de cuantía determinada o determinable, que se negocien en un mercado activo y que el Grupo tiene la intención efectiva y la capacidad de conservarlos hasta su vencimiento.

Estas inversiones se valoran por su coste amortizado, contabilizando en la cuenta de pérdidas y ganancias los intereses devengados mediante la aplicación del método del tipo de interés efectivo.

Al menos al cierre del ejercicio, se efectúan las correcciones valorativas necesarias por deterioro de valor si existe evidencia objetiva de que no se cobrarán todos los importes que se adeudan.

El importe de la pérdida por deterioro del valor es la diferencia entre el valor en libros del activo y el valor actual de los flujos de efectivo futuros estimados, descontados al tipo de interés efectivo en el momento de reconocimiento inicial. Las correcciones de valor, así como en su caso su reversión, se recogen en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

3.5.4 Activos financieros mantenidos para negociar y otros activos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias

Tienen la consideración de activos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias todos aquellos activos mantenidos para negociar que se adquieren con el propósito de venderse en el corto plazo o forman parte de una cartera de instrumentos identificados y gestionados conjuntamente para obtener ganancias a corto plazo, así como los activos financieros que designa el Grupo en el momento del reconocimiento inicial para su inclusión en esta categoría por resultar una información más relevante.

Estos activos financieros se valoran, tanto en el momento inicial como en valoraciones posteriores, por su valor razonable, imputando los cambios que se produzcan en dicho valor en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio. Los costes de transacción directamente atribuibles a la adquisición se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio.

3.5.5 Activos financieros disponibles para la venta

En esta categoría se incluyen los valores representativos de deuda e instrumentos de patrimonio que no se clasifican en ninguna de las categorías anteriores. Se incluyen en activos no corrientes a menos que la dirección pretenda enajenar la inversión en los 12 meses siguientes a la fecha del balance.

Se valoran por su valor razonable, registrando los cambios que se produzcan directamente en el patrimonio neto hasta que el activo se enajene o deteriore, momento en que las pérdidas y ganancias acumuladas en el patrimonio neto se imputan a la cuenta de pérdidas y ganancias, siempre que sea posible determinar el mencionado valor razonable. En caso contrario, se registran por su coste menos pérdidas por deterioro del valor.

Se efectúan correcciones valorativas si existe evidencia objetiva de que su valor se ha deteriorado como resultado de una reducción o retraso en los flujos de efectivo estimados futuros en el caso de instrumentos de deuda adquiridos o por la falta de recuperabilidad del valor en libros del activo en el caso de inversiones en instrumentos de patrimonio. La corrección valorativa es la diferencia entre su coste o coste amortizado menos, en su caso, cualquier corrección valorativa previamente reconocida en la cuenta de pérdidas y ganancias y el valor razonable en el momento en que se efectúe la valoración. En el caso de los instrumentos de patrimonio que se valoran por su coste por no poder determinarse su valor razonable, la corrección de valor se determina del mismo modo que para las inversiones en el patrimonio de empresas del grupo, multigrupo y asociadas.

Si existe evidencia objetiva de deterioro, el Grupo reconoce éste dando de baja las variaciones acumuladas reconocidas previamente

en el patrimonio neto y registrando la diferencia en la cuenta de pérdidas y ganancias.

3.5.6 Débitos y partidas a pagar

Los pasivos financieros incluidos en esta categoría se valoran por su coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias aplicando el método del tipo de interés efectivo. No obstante, los débitos con vencimiento no superior a 1 año se valoran por su valor nominal.

En el caso concreto de las emisiones de obligaciones procedentes de la deuda histórica del extinto INI, el coste amortizado ha sido calculado en función del saldo de deuda viva y gastos pendientes de amortizar a 31 de diciembre de 2007.

3.5.7 Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

El Grupo registra en esta partida del balance de situación consolidado el efectivo y aquellas inversiones con un vencimiento no superior a tres meses desde la fecha de adquisición, que no tengan riesgos significativos de cambio de valor y que formen parte de la política de gestión normal de la tesorería del mismo. Estos activos financieros se registran inicialmente al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de la transacción que le sean directamente atribuibles a la misma.

3.6. Derivados financieros y cobertura contable

Los derivados financieros se valoran, tanto en el momento inicial como en valoraciones posteriores, por su valor razonable. El método para

reconocer las pérdidas o ganancias resultantes depende de si el derivado se ha designado como instrumento de cobertura o no y, en su caso, del tipo de cobertura. El Grupo clasifica determinados derivados como:

a) Cobertura del valor razonable:

Los cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como coberturas del valor razonable se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias, junto con cualquier cambio en el valor razonable del activo o pasivo cubierto que sea atribuible al riesgo cubierto.

b) Cobertura de los flujos de efectivo:

La parte efectiva de cambios en el valor razonable de los derivados que se designan y califican como coberturas de flujos de efectivo se reconocen transitoriamente en el patrimonio neto. Su imputación a la cuenta de pérdidas y ganancias se realiza en los ejercicios en los que la operación cubierta prevista afecte al resultado, salvo que la cobertura corresponda a una transacción prevista que termine en el reconocimiento de un activo o pasivo no financiero, en cuyo caso los importes registrados en el patrimonio neto se incluyen en el coste del activo cuando se adquiere o del pasivo cuando se asume.

La pérdida o ganancia relativa a la parte no efectiva se reconoce inmediatamente en la cuenta de pérdidas y ganancias.

Para los instrumentos financieros derivados no designados como instrumentos de cobertura o que no califican para ser designados como tales, las variaciones en el valor razonable en cada fecha de valoración se reconocen como un resultado financiero (ingreso o gasto) en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidadas.

3.7. Existencias

Los bienes y servicios comprendidos en las existencias se valorarán por el menor entre el precio de coste, ya sea el precio de adquisición o el coste de producción, y el valor neto realizable. Cuando éste es inferior, se efectúan las oportunas correcciones valorativas, reconociéndolas como un gasto en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Si las circunstancias que causan la corrección de valor dejan de existir, el importe de la corrección es objeto de la reversión y se reconoce como ingreso en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

El coste de producción incluye las materias primas, la mano de obra directa, otros costes directos y los gastos generales de fabricación. El valor neto realizable es el precio de venta estimado menos los costes estimados necesarios para llevarla a cabo o en el caso de las materias primas y de los productos en curso, los costes estimados necesarios para completar su producción.

En las existencias que necesitan un período de tiempo superior al año para estar en condiciones de ser vendidas, se incluyen en el coste los gastos financieros en los mismos términos previstos para el inmovilizado material (ver nota 3.2).

Para las obras de duración plurianual, se sigue el criterio de reconocer el resultado de las mismas en función del grado de avance que presenta a la fecha del balance, obtenido como cociente entre los costes incurridos y los costes totales estimados. En el caso de obras cuyo resultado final es negativo, éste se contabiliza en el momento que se estima como tal, mediante la constitución de provisiones para operaciones de tráfico.

Las existencias correspondientes al stock de carbón adquirido por HUNOSA (ver nota 12) para la gestión del denominado "Almacenamiento Estratégico Temporal de Carbón (AETC)", creado en virtud del Acuerdo del Consejo de Ministros de 31 de julio de 2009, se valoran al precio de

adquisición e incluyen los gastos logísticos y de gestión asociados a la adquisición y gestión del mismo, toda vez que de los precios de venta estimados en función de lo dispuesto en el Real Decreto 134/2010, de 12 de febrero, modificado por el Real Decreto 1221/2010 de 1 de octubre, por el que se establece el procedimiento de resolución de restricciones por garantía de suministro, en cuyo marco se efectuará la venta de dichas existencias, no se estima que se produzcan pérdidas no consideradas en la valoración de las existencias a 31 de diciembre de 2012 y de 2011.

Asimismo se incluyen en este epígrafe del balance los terrenos y demás propiedades que el subgrupo SEPIDES, que incluye como parte de su actividad la gestión inmobiliaria, mantiene para su venta o para su integración en una promoción inmobiliaria. Los terrenos y solares se valoran a su precio de adquisición, incrementado por los costes de urbanización si los hubiese, así como otros gastos relacionados con la compra (impuesto de transmisiones, gastos de registro, etc.) y los gastos financieros derivados de su financiación durante la ejecución de las obras, o su valor de realización, si éste fuera menor.

3.8. *Transacciones en moneda extranjera*

Las transacciones en moneda extranjera se convierten a euros aplicando el tipo de cambio vigente a la fecha de cierre, salvo que el tipo de cambio al que finalmente se vaya a realizar la transacción esté determinado, en cuyo caso la conversión se realiza a este último.

Las diferencias de cambio que se producen entre el tipo de cambio en vigor a la fecha de inicio de la operación o al cierre del ejercicio precedente y el tipo de cambio en vigor al cierre del ejercicio, se contabilizan con cargo a resultados del ejercicio.

Los cambios en el valor razonable de títulos monetarios denominados en moneda extranjera clasificados como disponibles para la venta son

analizados entre diferencias de conversión resultantes de cambios en el coste amortizado del título y otros cambios en el valor contable del título. Las diferencias de conversión se reconocen en el resultado del ejercicio y otros cambios en el valor contable se reconocen en el patrimonio neto.

Las diferencias de conversión sobre partidas no monetarias, tales como instrumentos de patrimonio mantenidos a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias, se presentan como parte de la ganancia o pérdida en el valor razonable. Las diferencias de conversión sobre partidas no monetarias, tales como instrumentos de patrimonio clasificados como activos financieros disponibles para la venta, se incluyen en el patrimonio neto.

3.9. *Impuesto de sociedades*

La mayor parte de las sociedades que componen el Grupo tributan en régimen de consolidación fiscal por el Impuesto sobre Sociedades dentro del Grupo nº 9/86, formado por SEPI y las sociedades residentes que formando parte, a su vez, del grupo consolidado financiero, cumplan los requisitos establecidos, tanto en la Ley 5/1996, de Creación de determinadas Entidades de Derecho Público, como en los preceptos que en la vigente normativa del Impuesto sobre Sociedades regulan el régimen de consolidación fiscal. (Ver nota 19).

La aplicación de dicho régimen de declaración consolidada supone que se integren en la entidad dominante (SEPI) los créditos y débitos individuales por el Impuesto sobre Sociedades de las entidades que forman parte del citado Grupo 9/86.

3.10. Ingresos y gastos

Los ingresos y gastos se imputan en función del criterio de devengo, es decir, cuando se produce la corriente real de bienes y servicios que representan y con independencia del momento en que se produce la corriente monetaria o financiera derivada de ellos.

No obstante, siguiendo el principio de prudencia, el Grupo únicamente contabiliza los beneficios realizados a la fecha del cierre del ejercicio, en tanto que los riesgos y las pérdidas previsibles, aún siendo eventuales, se contabilizan tan pronto son conocidos.

Los ingresos por la venta de bienes o servicios se reconocen por el valor razonable de la contrapartida recibida o a recibir derivada de los mismos. Los descuentos por pronto pago, volumen u otro tipo de descuentos, se registran como una minoración de los mismos.

Ingresos por ventas

Los ingresos por ventas se reconocen cuando el Grupo:

- Ha transmitido al comprador los riesgos y beneficios significativos inherentes a la propiedad de los bienes;
- No conserva ninguna implicación en la gestión corriente de los bienes vendidos en el grado usualmente asociado con la propiedad, ni retiene el control efectivo sobre los mismos;
- El importe de los ingresos y los costes incurridos o por incurrir pueden ser valorados con fiabilidad;
- Es probable que se reciban los beneficios económicos asociados con la venta.

Para las obras de duración plurianual, el Grupo sigue el criterio de reconocer el resultado de las mismas en función del grado de avance que

presenta a la fecha de balance, obtenido como cociente entre los costes incurridos y los costes totales estimados.

Prestación de servicios

Los ingresos por prestación de servicios se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a la fecha del balance consolidado, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad. En el caso de prestaciones de servicios cuyo resultado final no puede ser estimado con fiabilidad, los ingresos sólo se reconocen hasta el límite de los gastos reconocidos que son recuperables.

Dividendos

Los importes acordados en concepto de dividendos por las sociedades participadas son considerados como ingresos en el ejercicio en que se acuerdan.

Ingresos por intereses

Los ingresos por intereses se reconocen de acuerdo al método del tipo de interés efectivo. Cuando una cuenta a cobrar sufre pérdida por deterioro del valor, el Grupo reduce el valor contable a su importe recuperable, descontando los flujos futuros de efectivo estimados al tipo de interés efectivo original del instrumento, y continúa llevando el descuento como menos ingreso por intereses.

3.11. Provisiones y contingencias

Las provisiones se reconocen cuando el Grupo tiene una obligación presente, ya sea legal o implícita, como resultado de sucesos pasados y es probable que vaya a ser necesaria una salida de recursos para liquidar la obligación y el importe se puede estimar de forma fiable.

Las provisiones se valoran en general por el valor actual de los desembolsos previstos necesarios para cancelar las obligaciones, siempre y cuando se conozca el calendario de pagos, registrándose los ajustes que surjan por la actualización de la provisión como un gasto financiero conforme se vayan devengando. Cuando se trate de provisiones con vencimiento inferior o igual a un año, no se realiza ningún tipo de descuento.

3.12. *Retribuciones al personal a largo plazo*

Los compromisos mantenidos por el Grupo se dividen en función de los colectivos a los que afectan y de la definición de los mismos. Tienen la consideración de retribuciones a largo plazo al personal las prestaciones post-empleo, tales como pensiones y otras prestaciones por jubilación o retiro; así como cualquier otra prestación a largo plazo que suponga una compensación económica a satisfacer con carácter diferido respecto al momento en el que se presta el servicio. De acuerdo a sus características podemos distinguir:

- a) *Retribuciones a largo plazo de aportación definida*: cuando realizan las distintas sociedades del Grupo contribuciones de carácter predeterminado a una entidad separada, sin tener obligación legal, contractual o implícita de realizar contribuciones adicionales si la entidad separada no pudiera atender los compromisos asumidos.
- b) *Retribuciones a largo plazo de prestación definida*: son todos aquellos que no cumplan las condiciones anteriores.

En estos casos se registra en el epígrafe “Provisiones” del pasivo del balance de situación consolidado (o en el activo dependiendo del signo de la diferencia entre el pasivo devengado y los activos

afectos a la cobertura de los mismos), el valor actual de los compromisos de prestación definida, netos del “coste por los servicios pasados” cuyo registro se ha diferido en el tiempo y, en su caso, de los activos afectos, según se explica a continuación.

Se consideran “*activos afectos*” aquellos vinculados con un determinado compromiso de prestación definida con los cuales se liquidarán directamente estas obligaciones y reúnen las siguientes condiciones: no son propiedad del Grupo, sino de un tercero separado legalmente y sin el carácter de parte vinculada, sólo están disponibles para pagar o financiar retribuciones post-empleo de los empleados, y no pueden retornar al Grupo, salvo cuando los activos que quedan en dicho plan son suficientes para cumplir todas las obligaciones de los planes relacionadas con las prestaciones de los empleados actuales o pasados o para reembolsar las prestaciones de los empleados ya pagados por el Grupo.

Se consideran “*ganancias y pérdidas actuariales*” las que proceden de las diferencias entre hipótesis actuariales previas y la realidad, así como de cambios en las hipótesis actuariales utilizadas. El Grupo registra las ganancias o pérdidas actuariales que pudiesen surgir en relación con sus compromisos post-empleo en el ejercicio en el que se producen, mediante el correspondiente cargo o abono en reservas de libre disposición.

c) *Otras retribuciones a largo plazo*

Son retribuciones a los empleados (*diferentes de las prestaciones post-empleo y de las indemnizaciones por cese*) cuyo pago no ha de ser atendido en el término de los doce meses siguientes al cierre del ejercicio en el cual los empleados han prestado sus servicios, se tratan contablemente de acuerdo con lo indicado anteriormente para los compromisos post-empleo de prestación

definida, con la salvedad de que todo el coste de los servicios pasados y las pérdidas y ganancias actuariales se reconocen de forma inmediata.

d) Indemnizaciones por cese

Las indemnizaciones por cese son las remuneraciones a pagar a los empleados como consecuencia de la decisión de resolver el contrato con los mismos antes de la edad normal de retiro o como consecuencia de la decisión de los empleados de aceptar voluntariamente la conclusión de la relación de trabajo a cambio de tales compensaciones. El Grupo reconoce estos compromisos como un pasivo cuando se encuentre comprometido, de forma demostrable, a tener que hacer frente a dichos desembolsos.

En cuanto al ejercicio 2013, en aplicación de los artículos 22.3 de las Leyes 2/2012, de 29 de junio, de Presupuestos Generales del Estado para 2012 y 17/2012, de 27 de diciembre, de Presupuestos Generales del Estado para 2013, las sociedades mercantiles públicas no podrán realizar aportaciones a planes de pensiones de empleo ni a contratos de seguro colectivos que incluyan la contingencia de jubilación. En relación con lo anterior, el informe emitido por la Abogacía General del Estado, de fecha 4 de febrero de 2013, considera que la contingencia de prejubilación no es distinta e independiente de la jubilación. Siguiendo este criterio HUNOSA no ha procedido a regularizar las estimaciones que cubrirían los citados compromisos.

Los compromisos más significativos con el personal del Grupo son los siguientes:

1. Compromisos asumidos por Hulleras del Norte, S.A.U. (HUNOSA) con su personal prejubilado:

Desde el ejercicio 1992 HUNOSA viene reduciendo su plantilla mediante un proceso de prejubilaciones y jubilaciones anticipadas cuyos costes corresponden, básicamente, a los complementos a abonar por HUNOSA a sus trabajadores desde la fecha de su baja en la misma hasta la fecha de su jubilación definitiva. En general, y hasta el ejercicio 2005, inclusive, dichos costes, que no tienen la consideración legal de obligatoria exteriorización, fueron exteriorizados por HUNOSA mediante la suscripción de pólizas de seguros colectivos.

Las pólizas contratadas por HUNOSA con las correspondientes compañías aseguradoras cubren la totalidad de los compromisos asumidos con su personal prejubilado hasta 31 de diciembre de 2005, salvo aquellos riesgos que, con carácter general, no son legalmente asegurables, como son las variaciones con respecto a las inicialmente previstas que experimente el índice de precios al consumo (IPC), las cotizaciones a la Seguridad Social y el procedimiento para calcular las retenciones a cuenta del Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas (IRPF).

Los costes derivados de las disminuciones de plantilla y costes sociales conexos que se contemplan en el Plan de empresa 2006/2012 no han sido exteriorizados por HUNOSA (Ver nota 23).

Estos compromisos a 31 de diciembre de 2012, estimados en base a cálculos actuariales y a la mejor previsión a dicha fecha de la evolución de las categorías de los trabajadores objeto de prejubilación, y de las incorporaciones procedentes de recolocaciones de excedentes de la minería privada que tendrían posibilidades de acogerse a prejubilación durante el período

2009/2012 incluidas, en su caso, las correspondientes indemnizaciones por despido, ascienden a 1.376.345 miles de euros, (1.450.057 miles de euros en 2011), registrados, conforme al calendario de pagos futuros previsto, en los epígrafes “Provisiones por obligaciones por prestaciones al personal” a largo plazo 1.243.704 miles de euros (1.331.066 miles de euros en 2011) y a corto plazo 132.641 miles de euros (118.991 miles de euros en 2011).

El valor actual de los compromisos con el personal mantenidos por HUNOSA ha sido calculado aplicando las siguientes hipótesis, insesgadas y compatibles entre sí:

	2012	2011
Tasa de descuento	1,44% - 5,25%	1,8% - 5,25%
Tablas de mortalidad	PERMF	PERMF 2000P
Inflación a largo plazo	2%	2% - 2,1%
Incremento salarial	2% - 4,5%	2% - 4,5%
Método de devengo	UCP	UCP

La tasa de descuento aplicada es establecida, para cada compromiso, en función de la duración del mismo y a 31 de diciembre de 2012 se ha aplicado el índice de referencia de bonos corporativos europeos AA.

La inflación a largo plazo considerada en cada uno de los compromisos se establece, para cada compromiso, en función de la duración del mismo y de la curva de swaps de inflación española.

Finalmente, el método de cálculo utilizado para la valoración de los distintos compromisos es el de la “unidad de crédito proyectada”, que contempla cada año de servicio como generador de una unidad adicional de derecho a las prestaciones y valora cada una de ellas de forma separada. Para la mayoría de los compromisos, HUNOSA tiene

registrada la totalidad del coste futuro estimado del mismo. Para el resto, se considera el método de la vida laboral proyectada.

2. Compromisos asumidos por IZAR Construcciones Navales, S.A. en liquidación (IZAR), con su personal (489.243 miles de euros en 2012 y 612.486 miles de euros en 2011). Destacan, entre otros, los costes sociales derivados de los Expedientes de regulación de empleo 67/04, 37/06 y 29/07 (ver nota 23) cuyos importes, en base a estudios actuariales ascienden, a 31 de diciembre de 2012, a 238.615, 43.252 y 18.076 miles de euros, respectivamente. Los importes de 2011 ascendían a 329.738, 49.592 y 19.588 miles de euros, respectivamente.

Asimismo se encuentran provisionados 38.285, 34.941 y 43.886 miles de euros (38.146, 32.772 y 41.981 miles de euros en 2011) correspondientes al importe estimado para cubrir las garantías laborales del personal de los Astilleros de Gijón, Sevilla y Sestao, respectivamente, derivadas de la venta de los activos de IZAR en 2006 (ver nota 23).

Las bases de los cálculos actuariales principales son las siguientes:

Ejercicio 2012	
Financiación	Provisión interna
Interés técnico	2013 y siguientes: 1,5%
Tablas de mortalidad	PERMF 2000 P
Incrementos anuales	2012: 3%
	2013 y siguientes: 2,50%
Edad de jubilación	65 años
Porcentaje de Reversión	45% - de los complementos previstos futuros.
Ejercicio 2011	
Financiación	Provisión interna
Interés técnico	2012 y siguientes: 3%
Tablas de mortalidad	PERMF 2000 P
Incrementos anuales	2011: 3%
	2012 y siguientes: 2,50%
Edad de jubilación	65 años
Porcentaje de Reversión	45% - de los complementos previstos futuros.

3. Compromisos asumidos con el personal del Subgrupo COFIVACASA (33.201 miles de euros en 2012 y 45.287 miles de euros en 2011).

En la actualidad y una vez exteriorizada la parte más significativa de los compromisos laborales del mencionado Subgrupo, las obligaciones laborales vigentes más destacadas son las derivadas del personal prejubilado al amparo del Plan de Competitividad procedente de la filial AHV-ENSIDESA Capital, S.A.U. Entre estas obligaciones se encuentran los complementos de cotización a la Seguridad Social y complementos a la Dirección General de Trabajo (ayudas previas) y otros complementos cuyo importe total a 31 de diciembre de 2012 asciende a 11.529 miles de euros (19.432 miles de euros en 2011). Estas prestaciones se encuentran actualmente aseguradas a través de pólizas de seguro, contratadas en régimen de coaseguro.

Las hipótesis actuariales utilizadas en la valoración para determinar el valor actuarial de los compromisos han sido las siguientes:

Hipótesis Actuariales	Ejercicio 2012	Ejercicio 2011
Tipo de interés técnico	2,5%	2,5%
Tablas de mortalidad	PERM/F2000P	PERM/F2000P
Incremento del I.G.P.C.	1% 2013 2% 2014 y ss	2%
Edad de jubilación	65 años	65 años

Asimismo, dentro del Subgrupo COFIVACASA destacan los compromisos contraídos por Prerreducidos Integrados del Suroeste de España, S.A. (PRESUR) (fusionada en COFIVACASA en 2010) con el personal prejubilado en el Expediente de regulación de empleo del ejercicio 2005, cuyo importe asciende a 31 de diciembre de 2012 a 16.068 miles de euros (17.257 miles de euros en 2011). Las hipótesis actuariales han sido las siguientes:

Hipótesis Actuariales	Ejercicios 2012 y 2011
Tipo de interés técnico	2,5%
Tablas de mortalidad	PERM/F2000P
Incremento del complemento	2,5%
Crecimiento de las bases de cotización	2,5%

3.13. Actividades Medioambientales

Los gastos derivados de las actividades medioambientales se reconocen como gastos en el ejercicio de su devengo.

Aquellos elementos susceptibles de ser incorporados al patrimonio del Grupo al objeto de ser utilizados de forma duradera en su actividad y cuya finalidad principal es la minimización del impacto medioambiental y la protección y mejora del medio ambiente, incluyendo la reducción o eliminación de la contaminación futura de las operaciones del Grupo, se contabilizan como inmovilizado material, atendiendo a los criterios de valoración indicados en la nota 3.2.

El Grupo constituye asimismo provisiones para hacer frente a actuaciones medioambientales. Dichas provisiones se dotan en base a la mejor estimación del gasto necesario para hacer frente a la obligación. Aquellas compensaciones a percibir, en su caso, por el Grupo relacionadas con el origen de la obligación medioambiental se reconocen como derechos de cobro en el activo del balance de situación consolidado, siempre que no existan dudas de que dicho reembolso será percibido, sin exceder del importe de la obligación registrada.

3.14. Subvenciones, donaciones y legados

Para la contabilización de las subvenciones, donaciones y legados recibidos el Grupo sigue los criterios siguientes:

- a) Subvenciones, donaciones y legados de capital no reintegrables: Se valoran por el valor razonable del importe o el bien concedido, en función de si son de carácter monetario o no y se imputan a resultados sobre una base sistemática y racional de forma correlacionada con los gastos derivados de las mismas, con excepción de las recibidas de socios o propietarios que se registran directamente en los fondos propios y no constituyen ingreso alguno.
- b) Subvenciones de carácter reintegrables: Mientras tienen el carácter reintegrable se contabilizan como pasivos.
- c) Subvenciones de explotación: Se abonan a resultados en el momento en que se conceden excepto si se destinan a financiar déficit de explotación de ejercicios futuros, en cuyo caso se imputarán en dichos ejercicios. Si se conceden para financiar gastos específicos, la imputación se realizará a medida que se devenguen los gastos financiados.

3.15. Negocios conjuntos

Las sociedades del Grupo reconocen la parte proporcional que les corresponde de los activos controlados conjuntamente y de los pasivos incurridos conjuntamente en función del porcentaje de participación, así como los activos afectos a la explotación que están bajo control y los pasivos incurridos como consecuencia del negocio conjunto.

Asimismo, en la cuenta de pérdidas y ganancias se reconoce la parte que corresponde de los ingresos generados y de los gastos incurridos por el negocio conjunto. Adicionalmente se registran los gastos incurridos en relación con la participación en el negocio conjunto.

Los resultados no realizados que surjan de transacciones recíprocas se eliminan en proporción a la participación, así como los importes de activos, pasivos, ingresos, gastos y flujos de efectivo recíprocos.

3.16. Partes vinculadas

El Grupo realiza sus operaciones con empresas vinculadas a valores de mercado. Asimismo, los precios de transferencia se encuentran adecuadamente soportados, por lo que los Administradores consideran que no existen riesgos significativos por este concepto de los que puedan derivarse pasivos de importancia en el futuro.

3.17. Activos no corrientes mantenidos para la venta

Los activos no corrientes se clasifican como mantenidos para la venta cuando se considera que su valor contable se va a recuperar a través de una operación de venta en vez de a través de su uso continuado. Esta condición se considera cumplida únicamente cuando la venta es altamente probable, y está disponible para su venta inmediata en su condición actual y previsiblemente se completará en el plazo de un año desde la fecha de clasificación. Estos activos se presentan valorados al menor importe entre su valor contable y el valor razonable minorado por los costes necesarios para su enajenación y no están sujetos a amortización.

3.18. Operaciones interrumpidas

Una operación interrumpida es todo componente del Grupo que ha sido enajenado o se ha dispuesto de él por otra vía, o bien que ha sido clasificado como mantenido para la venta y, entre otras condiciones, representa una línea de negocio o un área significativa que puede considerarse separada del resto.

4. INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y NIVEL DE RIESGO PROCEDENTE DE INSTRUMENTOS FINANCIEROS

El Grupo está expuesto a diversos riesgos que inciden en el valor de los instrumentos financieros registrados en balance. Las políticas de gestión de riesgos son, en general, las establecidas por los Comités de Dirección de las empresas de acuerdo con las normas reguladoras aplicables al Grupo SEPI. En base a ello, la Dirección Económico-Financiera de las compañías que integran el Grupo tiene establecidos procedimientos y controles destinados a gestionar los riesgos derivados de la actividad con instrumentos financieros.

Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se produce por la posible pérdida derivada del incumplimiento de las obligaciones contractuales de las contrapartidas de las sociedades y, por tanto, por no poder recuperar por el importe contabilizado y en el plazo establecido, los activos financieros.

La exposición del Grupo a este riesgo se atribuye fundamentalmente en las deudas comerciales por operaciones de tráfico y a las deudas derivadas de colocaciones de efectivo y equivalentes de efectivo.

Con respecto a las primeras es política del Grupo el seguimiento continuo de la evolución de los saldos a cobrar y del riesgo asumido en cada momento así como

el análisis y valoración de los recursos inmovilizados no rentabilizados, lo cual permite la toma de las decisiones necesarias. Un elevado volumen de este saldo corresponde al Estado, vía Administración Central, Autonómica y Local y, a clientes de reconocida solvencia, minimizándose, de este modo, el riesgo. No obstante, la experiencia del Grupo en el seguimiento de las cuentas a cobrar, indica que si bien, el retraso en el pago no obedece a posibilidades de insolvencia del cliente, si existen circunstancias muy particulares de determinadas deudas en las que los dilatados e inciertos trámites administrativos que se requieren por parte del cliente Administración para su abono hacen necesario que se recoja contablemente, a partir de un determinado momento, el riesgo de impago de esa deuda mediante la dotación de la respectiva provisión o mediante el cálculo del respectivo deterioro. En este sentido y tras analizar series históricas de los períodos de pago habituales de las diferentes Administraciones que el Grupo tiene como cliente, se ha fijado un plazo a partir del cual se estudiará recoger contablemente el riesgo de crédito. Para determinados casos puntuales se opta por el cálculo del deterioro a partir del valor actual neto previsto conforme a los plazos de cobro esperados.

Con respecto a las deudas derivadas de colocaciones de efectivo y equivalentes de efectivo, con carácter general el Grupo realiza sus operaciones con entidades financieras que cuentan con un rating de grado de inversión, lo que supone buena calidad. En el caso de inversiones en letras del tesoro y operaciones “repo” éstas están únicamente referidas al Estado Español.

Riesgo de liquidez

El riesgo de liquidez se produce por la posibilidad de que el Grupo no pueda disponer de fondos líquidos o acceder a ellos, en la cuantía suficiente y a un coste razonable, para hacer frente a sus obligaciones de pago.

Con el fin de mitigar este riesgo y disponer de la liquidez suficiente para cubrir las necesidades financieras anuales, el Grupo combina distintas alternativas de

financiación que garanticen a corto plazo y en todo momento los compromisos adquiridos.

Riesgo de mercado

Riesgo de tipo de interés

El riesgo de tipo de interés se produce por la posible pérdida causada en instrumentos financieros bien en su valor razonable, bien en los futuros flujos de efectivo, así como en el uso de los recursos ajenos, como consecuencia de cambios en los tipos de interés de mercado.

La política financiera del Grupo consiste en colocar, por la parte del activo del balance, sus excedentes de tesorería a corto plazo con fecha de vencimiento cierta y a tipo de interés de mercado a la fecha de contratación para el plazo de colocación. Como se ha comentado anteriormente, todas las colocaciones lo son en entidades financieras que cuentan con un rating de grado de inversión.

Por la parte del pasivo, es política general del Grupo acudir a endeudamiento de terceros referenciado a índices variables de mercado, generalmente Euribor, por lo que este riesgo queda sustancialmente mitigado.

Riesgo de tipo de cambio

El riesgo de tipo de cambio se produce por la posible pérdida causada por variaciones en los instrumentos financieros como consecuencia de las fluctuaciones en los tipos de cambio, así como por la realización de transacciones comerciales realizadas en moneda distinta al euro.

Con el fin de eludir el impacto de las variaciones en las divisas, es práctica habitual del Grupo la cobertura de estos riesgos con operaciones de compraventa de divisas a plazo (seguros de cambio) de forma que los resultados sean fiel reflejo de la actividad industrial del mismo.

Otros riesgos de precio

La inversión que tiene el Grupo, a través de su matriz, en dos fondos de inversión (véase nota 10.2) a 31 de diciembre de 2012 y 2011 por importe de 67.974 y 159.491 miles de euros, respectivamente, está sujeta a variaciones en su valor razonable causadas por el precio de mercado de estas inversiones.

El valor liquidativo ha experimentado una variación positiva en el ejercicio 2012 de 13,21% (1,23% negativa en 2011) en el Fondo Leaseten III gestionado por el Banco Santander y de 15,28% (1,43% negativa en 2011) en el Fondo Leaseten Renta Fija CP gestionado por el BBVA.

No obstante, ya en 2008 y como consecuencia de la falta de liquidez en los mercados, estos valores liquidativos sufrieron una caída que llevó a la Sociedad a tomar la decisión de mantener los títulos en cartera y detraer toda la tesorería que en los mencionados fondos se genera como consecuencia de cobros de cupones y amortizaciones de títulos, y ello, con objeto de no realizar minusvalías que afecten al precio.

5. FONDO DE COMERCIO DE CONSOLIDACIÓN

A 31 de diciembre de 2012 y de 2011 el fondo de comercio se corresponde en su integridad a la adquisición efectuada en el ejercicio 2007 por el Subgrupo NAVANTIA de una participación del 50% de la sociedad SAINSEL, según el siguiente detalle:

	Miles de euros	
	2012	2011
Coste	1.541	1.541
Amortización acumulada (*)	(616)	(616)
Total neto	925	925

(*) La amortización acumulada proviene de ejercicios anteriores a 2008.

Durante el ejercicio no se ha efectuado ningún movimiento.

6. OTRO INMOVILIZADO INTANGIBLE

El detalle y movimiento habido durante los ejercicios 2012 y 2011 en este epígrafe del balance de situación consolidado adjunto ha sido el siguiente:

CONCEPTO	Miles de euros										
	Saldo 31.12.10	Entradas	Salidas	Variac. Perim.	Traspas. y otros	Saldo 31.12.11	Entradas	Salidas	Variac. Perim. (*)	Traspas. y otros	Saldo 31.12.12
Investigación y Desarrollo	21.487	21	-	-	37	21.545	48	(1.627)	-	1.000	20.966
Concesiones	3.400	409	(329)	-	-	3.480	144	(174)	-	-	3.450
Patentes, licencias, y similares	3.825	17	-	-	(1)	3.841	340	(283)	344	(6)	4.236
Aplicaciones informáticas	53.845	2.489	(60)	-	103	56.377	6.039	(212)	168.402	96	230.702
Otro inmovilizado intangible	43.179	3.302	-	-	(369)	46.112	11.254	-	421	34.444	92.231
Total	125.736	6.238	(389)	-	(230)	131.355	17.825	(2.296)	169.167	35.534	351.585
Amortizaciones											
A. Investigación y Desarrollo	(18.932)	(37)	-	-	-	(18.969)	-	1.627	-	-	(17.342)
A. Concesiones	(1.291)	(71)	-	-	-	(1.362)	(87)	-	-	-	(1.449)
A. Patentes, licencias, y similares	(3.688)	(33)	-	-	(1)	(3.722)	(84)	283	(304)	5	(3.822)
A. Aplicaciones informáticas	(44.929)	(4.190)	60	-	-	(49.059)	(10.535)	212	(155.264)	5	(214.641)
A. Otro inmovilizado intangible	(31.010)	(2.239)	-	-	-	(33.249)	(4.408)	-	(145)	-	(37.802)
Total Amortizaciones	(99.850)	(6.570)	60	-	(1)	(106.361)	(15.114)	2.122	(155.713)	10	(275.056)
Deterioro											
Total Deterioro	(1.744)	(2)	-	-	-	(1.746)	(1.041)	-	(1)	-	(2.788)
Total OTRO INMOVIL. INTANGIBLE	24.142	(334)	(329)	-	(231)	23.248	1.670	(174)	13.453	35.544	73.741

(*) Las cifras corresponden al Subgrupo CORREOS

Los importes más significativos del ejercicio 2012 se corresponden con la reclasificación realizada por el Subgrupo ENUSA en aplicación de la Orden EHA/3362/2010 de 23 de diciembre, por la que se aprueban las Normas de adaptación del Plan General de Contabilidad a las empresas concesionarias de infraestructuras públicas, que afecta a la planta de tratamiento de residuos sólidos urbanos de su filial TECONMA, integrados a través de la participación en una UTE. El Subgrupo ha registrado en el epígrafe “Traspasos y otros” la reclasificación realizada, por importe de 36.715 miles de euros, del epígrafe “Inmovilizado material” a “Inmovilizado intangible” y en la columna “Entradas” 8.004 miles de euros de mayor valor de la infraestructura objeto de la concesión. Asimismo, destacan las inversiones realizadas por el Subgrupo AGENCIA EFE (3.602 miles de euros) fundamentalmente para el Banco de datos y el Archivo gráfico (2.366 miles de euros).

Los importes más significativos del ejercicio 2011 se correspondían con las inversiones realizadas por el Subgrupo AGENCIA EFE (3.473 miles de euros) fundamentalmente para el Banco de datos y el Archivo gráfico (2.329 miles de euros), y las inversiones en aplicaciones informáticas (1.125 miles de euros) llevadas a cabo por el Subgrupo MERCASA derivadas de la implantación de una plataforma de comercio electrónico dirigida al sector de la distribución alimentaria mayorista.

El importe del inmovilizado intangible totalmente amortizado asciende en el ejercicio 2012 a 230.042 miles de euros, en el ejercicio 2011 ascendía a 74.031 miles de euros.

7. INMOVILIZADO MATERIAL

El movimiento habido durante los ejercicios 2012 y 2011 en las diferentes cuentas del inmovilizado material y sus correspondientes amortizaciones acumuladas y deterioro ha sido el siguiente:

Miles de euros											
CONCEPTO	Saldo 31.12.10	Entradas	Salidas	Variac. Perim.	Trasp. y otros	Saldo 31.12.11	Entradas	Salidas	Variac. Perim. (*)	Trasp. y otros	Saldo 31.12.12
Terrenos y bienes naturales	64.231	2.536	(528)	-	(135)	66.104	679	(949)	371.220	(2.367)	434.687
Construcciones	716.832	8.152	(1.506)	-	9.428	732.906	9.974	(11.279)	1.394.450	10.979	2.137.030
Instalaciones técnicas y maquinaria	973.288	19.130	(10.138)	-	9.685	991.965	21.582	(53.316)	318.916	10.061	1.289.208
Otro inmovilizado material	639.478	17.605	(8.568)	-	4.727	653.242	18.405	(38.883)	388.998	1.437	1.023.199
Inmoviliz. material en curso y anticipos	60.875	56.676	(1.198)	-	(35.645)	80.708	34.036	(2.421)	71.599	(97.652)	86.270
Total Coste	2.454.704	104.099	(21.938)	-	(11.940)	2.524.925	84.676	(106.848)	2.545.183	(77.542)	4.970.394
Amortizaciones y deterioro											
Terrenos y bienes naturales	(15.328)	-	4	-	-	(15.324)	(2.628)	600	(22.594)	(2.725)	(42.671)
Construcciones	(411.756)	(20.856)	659	-	(1.032)	(432.985)	(54.394)	6.800	(420.576)	9.785	(891.370)
Instalaciones técnicas y maquinaria	(724.516)	(43.057)	9.920	-	7.269	(750.384)	(62.608)	52.160	(234.951)	1.559	(994.224)
Otro inmovilizado material	(451.145)	(48.933)	7.780	-	2.318	(489.980)	(67.897)	30.380	(261.430)	3.904	(785.023)
Total Amortizaciones y deterioro	(1.602.745)	(112.846)	18.363	-	8.555	(1.688.673)	(187.527)	89.940	(939.551)	12.523	(2.713.288)
Total INMOVILIZADO MATERIAL	851.959	(8.747)	(3.575)	-	(3.385)	836.252	(102.851)	(16.908)	1.605.632	(65.019)	2.257.106

(*) Las cifras corresponden al Subgrupo CORREOS

Los movimientos más significativos del ejercicio 2012 son los siguientes:

ENTRADAS

- Altas efectuadas por el Subgrupo CORREOS (34.092 miles de euros) derivadas, fundamentalmente, de la reforma y adaptación de locales e inmuebles ya existentes, de las inversiones realizadas en distintos centros logísticos para el tratamiento y distribución postal y de la compra de maquinaria, elementos de transporte y mobiliario.
- Entradas correspondientes al Subgrupo NAVANTIA (16.091 miles de euros), principalmente “Instalaciones técnicas y maquinaria” (7.118 miles de euros) y “Anticipos e inmovilizaciones en curso” (3.464 miles de euros).
- Inversiones del Subgrupo SEPIDES (11.242 miles de euros) correspondientes a las obras de rehabilitación y mejora llevadas a cabo en el complejo “Campos Velázquez y en las oficinas del “Edificio Génesis” y en la construcción de un edificio de oficinas en Vallecas, todos ellos ubicados en Madrid.

SALIDAS

- Bajas del Subgrupo CORREOS (27.843 miles de euros) de los que 18.921 miles de euros corresponden a elementos totalmente amortizados, principalmente equipos informáticos, maquinaria, mobiliario e instalaciones técnicas. Tal y como se menciona en la nota 3.2, el Subgrupo CORREOS, en virtud de lo dispuesto en la Orden EHA/733/2010, de 25 de marzo, por la que se aprueban aspectos contables de empresas públicas que operan en determinadas circunstancias, ha contabilizado el deterioro de los activos incluidos bajo el epígrafe de “Inmovilizado material”

atendiendo al valor en uso, según lo dispuesto en la mencionada Orden. En este sentido, ha comparado el valor contable de los activos con su importe recuperable mediante la utilización del método de valor en uso, determinado por referencia a su coste de reposición depreciado, poniéndose de manifiesto un deterioro de 8.169 miles de euros, registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada de 2012.

- Salidas del Subgrupo COFIVACASA (31.272 miles de euros) derivadas principalmente de la baja del valor contable de las instalaciones del Horno Alto y de la venta de una finca, por importe de 90 miles de euros. Ambos activos se encontraban totalmente provisionados.
- Bajas realizadas por el Subgrupo HUNOSA (26.359 miles de euros). El Subgrupo ha venido realizando un proceso de saneamiento de aquellos pozos e instalaciones con elementos fuera de uso o susceptibles de ser dados de baja. Desde el ejercicio 2010 y teniendo en cuenta que en el nuevo marco de ayudas estatales destinadas a facilitar el cierre de minas de carbón no competitivas, regulado a partir de la Decisión 2010/787/UE de 10 de diciembre, el plazo durante el cual se podrá recuperar el valor de los activos mineros se ha visto reducido al período de años contemplado en dicha decisión, HUNOSA ha procedido a registrar el deterioro correspondiente (27.546 miles de euros) con el objetivo de adecuar el valor neto contable de dichos activos al importe susceptible de ser recuperado económicamente en los años de vida útil.

TRASPASOS Y OTROS

- Reclasificación del Subgrupo ENUSA, en aplicación de la adaptación del Plan General de Contabilidad para empresas concesionarias de infraestructuras públicas, del importe relativo a la infraestructura objeto de concesión (36.715 miles de euros), desde el epígrafe “Inmovilizado en curso y anticipos” a “Inmovilizado Intangible” (ver nota 6). Asimismo, ha realizado el traspaso, por importe de 970 miles de euros, al epígrafe

“Activos no corrientes mantenidos para la venta” derivados del proceso iniciado de la venta de Enusegur, S.A.U. y Etsa-Doi, S.R.L. (ver nota 11).

Los movimientos más significativos del ejercicio 2011 fueron los siguientes:

- Inversiones efectuadas por el Subgrupo ENUSA (33.598 miles de euros) fundamentalmente en “Anticipos e inmovilizaciones en curso” (30.420 miles de euros). Las inversiones más relevantes correspondieron al proyecto de planta de tratamiento de residuos sólidos urbanos y la construcción de una planta de biogás a poner en funcionamiento en 2012.
- Altas correspondientes al Subgrupo NAVANTIA (30.762 miles de euros), principalmente “Anticipos e inmovilizaciones en curso” (13.925 miles de euros) e “Instalaciones técnicas y maquinaria” (10.378 miles de euros).
- Adiciones realizadas por el Subgrupo HUNOSA (8.772 miles de euros) básicamente en concepto de “Infraestructuras y obras mineras especializadas” (otro inmovilizado material), de los que 1.726 miles de euros correspondieron a “Trabajos efectuados por el Grupo para el inmovilizado” (ver nota 3.2).

Asimismo, desde el ejercicio 2010 y teniendo en cuenta que en el nuevo marco de ayudas estatales destinadas a facilitar el cierre de minas de carbón no competitivas, regulado a partir de la Decisión 2010/787/UE de 10 de diciembre, el plazo durante el cual se podrá recuperar el valor de los activos mineros se vio reducido, HUNOSA procedió a registrar el deterioro correspondiente (25.318 miles de euros) con el objetivo de adecuar el valor neto contable de dichos activos al importe susceptible de ser recuperado económicamente en los años de vida útil.

Adicionalmente, HUNOSA en el ejercicio 2011, continuó con el saneamiento en aquellos pozos e instalaciones con elementos fuera de uso.

Bienes fuera del territorio nacional

A 31 de diciembre de 2012 y 2011 existe inmovilizado material fuera del territorio nacional por importe neto de 9.856 miles de euros y 9.210 miles de euros, respectivamente.

Inmovilizado material totalmente amortizado

El importe de los bienes en uso del inmovilizado material totalmente amortizado al 31 de diciembre de 2012 y 2011 es el siguiente:

(En miles de euros)

	2012	2011
Construcciones	241.326	182.798
Resto de elementos	1.027.131	704.721
Total	1.268.457	887.519

Cobertura de seguros

La política del Grupo es formalizar pólizas de seguro para cubrir los posibles riesgos a que están sujetos los diversos elementos de su inmovilizado material. Las direcciones de las Sociedades que componen el Grupo, y por tanto, los Administradores de las mismas, estiman que la cobertura de estos riesgos es suficiente.

Todos los elementos incluidos en este epígrafe se encuentran libres de cualquier carga o gravamen.

8. INVERSIONES INMOBILIARIAS

Las inversiones inmobiliarias se corresponden principalmente con inmuebles destinados a su explotación en régimen de alquiler. Los activos más significativos por su importe son los siguientes:

- Edificios de oficinas, viviendas y naves asociadas (Subgrupo SEPIDES).
- Centros comerciales en propiedad y en régimen de concesión (Subgrupo MERCASA).
- Boxes de las cuadras del HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA.

Asimismo destacan, por su extensión, los terrenos situados en los municipios de Quart de Poblet y Manises (Valencia) propiedad, en su mayor parte, de la sociedad dominante tras su adquisición, durante el ejercicio 2008, a la sociedad del Grupo, IZAR Construcciones Navales S.A. en liquidación. El resto de la propiedad pertenece al Subgrupo SEPIDES.

El movimiento de las inversiones inmobiliarias durante los ejercicios 2012 y 2011 ha sido el siguiente:

CONCEPTO	Miles de euros									
	Saldo 31.12.10	Entradas	Salidas	Traspas. y otros	Saldo (*) 31.12.11	Entradas	Salidas	Traspas. y otros	Salidas	Saldo 31.12.12
Terrenos	123.783	15.208	(16.275)	(2.786)	119.930	136	(27)	1.016	121.055	
Construcciones	280.777	2.084	(862)	6.679	288.678	305	-	10.446	299.429	
Total	404.560	17.292	(17.137)	3.893	408.608	441	(27)	11.462	420.484	
<u>Amortizaciones</u>										
Construcciones	(119.092)	(8.013)	(382)	980	(126.507)	(8.474)	1	(376)	(135.356)	
<u>Deterioro</u>										
Terrenos	(111)	(826)	-	(7.246)	(8.183)	(1.053)	5	(24)	(9.255)	
Construcciones	(299)	(159)	162	(2.662)	(2.958)	(79)	120	(67)	(2.984)	
Total	(119.502)	(8.998)	(220)	(8.928)	(137.648)	(9.606)	126	(467)	(147.595)	
Total INVERSION. INMOBILIARIAS	285.058	8.294	(17.357)	(5.035)	270.960	(9.165)	99	10.995	272.889	

(*) Reexpresado. Ver Nota 2.2.

En el ejercicio 2012 los movimientos más significativos se corresponden con las correcciones valorativas realizadas por el Subgrupo SEPIDES y por SEPI como consecuencia de la pérdida de valor de determinados activos por importe de 574 y 467 miles de € respectivamente. En el ejercicio 2011 los importes registrados por estos mismos conceptos ascendieron a 78 y 518 miles de euros respectivamente.

En el ejercicio 2011 los movimientos más significativos correspondieron con las "Entradas" y "Salidas" realizados por el Subgrupo SEPIDES (16.615 y 17.132 miles de euros, respectivamente). Los importes más representativos fueron en el epígrafe "Terrenos" consecuencia de una permuta de parcelas, ambas en el ensanche de Vallecas (Madrid), por importe de 14.905 miles de euros. Asimismo, destacó la venta llevada a cabo por el Subgrupo SEPIDES del edificio de la c/ Castellana 18 de Madrid, que supuso un beneficio para el Grupo de 5.046 miles de euros y los traspasos de costes procedentes de inversiones en curso realizadas por el Subgrupo MERCASA (6.322 miles de euros).

El saldo neto a 31 de diciembre de 2012 de las Inversiones Inmobiliarias que generan ingresos asciende a 251.580 miles de euros. Durante el ejercicio 2012 los ingresos derivados de rentas provenientes de las inversiones inmobiliarias propiedad de las sociedades del Grupo ascendieron a 21.616 miles de euros (20.030 miles de euros en 2011) y los gastos de explotación por todos los conceptos relacionados con los mismos a 19.802 miles de euros (19.875 miles de euros en 2011).

A 31 de diciembre de 2012 y 2011 el Grupo tenía elementos de inversiones inmobiliarias totalmente amortizados por un importe de 17.072 y 15.074 miles de euros, respectivamente.

9. ARRENDAMIENTOS Y OTRAS OPERACIONES DE NATURALEZA SIMILAR

Información sobre arrendamientos financieros

Al cierre del ejercicio 2012 diversas sociedades del grupo, en su condición de arrendatarios financieros, tienen reconocidos activos básicamente construcciones, maquinaria, elementos de transportes y otros, por un total neto de 9.101 miles de euros.

El importe de los pagos futuros mínimos por arrendamiento, así como su valor actual al cierre de los ejercicios 2012 y 2011, es el siguiente:

(En miles de euros)

Ejercicio 2012	hasta 1 año	de 1 a 5 años	más de 5 años
Pagos mínimos futuros	1.549	763	250
Intereses implícitos y otros	(185)	(98)	(17)
Valor actual al cierre del ejercicio	1.364	665	233

(En miles de euros)

Ejercicio 2011	hasta 1 año	de 1 a 5 años	más de 5 años
Pagos mínimos futuros	256	726	391
Intereses implícitos y otros	(37)	(102)	(43)
Valor actual al cierre del ejercicio	219	624	348

*Información sobre arrendamientos operativos**a) Arrendatarios*

A 31 de diciembre de 2012 el Grupo mantiene contratos para el arrendamiento de inmuebles y otros elementos de inmovilizado material correspondiendo los más significativos al alquiler de locales, almacenes, maquinaria y vehículos. El importe de las cuotas de arrendamiento operativo reconocidas como gastos durante el ejercicio asciende a 91.221 miles de euros.

Los pagos futuros mínimos previstos a 31 de diciembre de 2012 y 2011 de contratos de arrendamientos operativos no cancelables, sin tener en cuenta repercusión de gastos comunes, incrementos futuros por IPC, ni actualizaciones futuras de rentas pactadas contractualmente es el siguiente:

(En miles de euros)

	2012	2011
Menos de un año	28.742	6.342
Entre uno y cinco años	26.309	4.023
Más de cinco años	43.580	3.270
Total pagos mínimos	98.631	13.635

b) Arrendadores

Diversas sociedades del Grupo mantienen contratos de arrendamiento operativos en calidad de arrendadoras, destacando el subgrupo MERCASA con el alquiler de locales comerciales explotados tanto en propiedad como en régimen de concesión.

Al cierre de los ejercicios 2012 y 2011 las sociedades del Grupo tienen contratadas con los arrendatarios las siguientes cuotas de arrendamiento mínimas, de acuerdo con los actuales contratos en vigor, sin tener en cuenta repercusión de gastos comunes, incrementos futuros por IPC, ni actualizaciones futuras de rentas pactadas contractualmente:

(En miles de euros)

	2012	2011
Menos de un año	19.984	20.057
Entre uno y cinco años	75.647	73.733
Más de cinco años	28.589	4.105
Total cuotas mínimas	124.220	97.895

10. ACTIVOS FINANCIEROS

10.1 Categorías de activos financieros

El valor en libros a 31 de diciembre de 2012 y 2011 de los distintos activos financieros en función de sus categorías es el siguiente:

(En miles de euros)

Clases	Instrumentos de patrimonio		Créditos a terceros		Valores represent. de deuda		Derivados		Otros activos financieros		Deudores comerciales no corrientes		Total	
	2012	2011 (*)	2012	2011 (*)	2012	2011	2012	2011	2012	2011	2012	2011	2012	2011
Categorías														
Activos a valor raz. cambios PyG														
- Mantenedos para negociar														
- Otros														
Inversion. mantenidas hasta vto.	107	1.006							77	36			184	1.042
Préstamos y partidas a cobrar			305.937	120.612					28.551	29.794	3.148.846	3.210.372	3.483.334	3.360.778
Activos disponib. para la venta:														
- Valorados a valor razonable	353.223	327.482												327.482
- Valorados a coste	644.563	646.981							104	105			644.667	647.086
Derivados de cobertura								705					705	384
Inversiones empr. G. y asociad.	1.457.481	1.317.172	10.273	10.054									1.467.754	1.327.226
Total largo plazo	2.455.374	2.292.641	316.210	130.666			705	384	28.732	29.935	3.148.846	3.210.372	5.949.867	5.663.998

Clases	Instrumentos de patrimonio		Créditos a terceros		Valores represent. de deuda		Derivados		Otros activos financieros		Deudores comerciales corrientes		Total	
	2012	2011 (*)	2012	2011 (*)	2012	2011	2012	2011	2012	2011 (*)	2012	2011 (*)	2012	2011
Categorías														
Activ. a valor raz. cambios PyG														
- Mantenedos para negociar	1.632	1.629											1.632	1.629
- Otros														
Inversion. Manten. hasta vto.					192.068	342.172			15.157	23.573			207.225	365.745
Préstamos y partidas a cobrar			15.077	16.591	233	33			749.435	813.120	1.715.971	1.593.531	2.480.716	2.423.275
Activos dispon. para la venta:														
- Valorados a val. razonable	2.724	2.841			67.974	159.491							70.698	162.332
- Valorados a coste	1													1
Derivados de cobertura							3.048	6.948					3.048	6.950
Inversiones empr. G. y asoc.			10.529	10.328	11				22.397	25.073	19.047	20.857	51.984	56.258
Total corto plazo	4.357	4.470	25.606	26.919	260.286	501.696	3.048	6.948	786.989	861.768	1.735.018	1.614.388	2.815.304	3.016.189
TOTAL LARG./CORTO PZO.	2.459.731	2.297.111	341.816	157.585	260.286	501.696	3.753	7.332	815.721	891.703	4.883.864	4.824.760	8.765.171	8.680.187

(*) Reexpresados. Ver Nota 2.2.

- Activos financieros valorados a valor razonable con cambios en la cuenta de Pérdidas y ganancias

El resumen de las operaciones habidas en esta categoría durante los ejercicios 2012 y 2011 ha sido la siguiente:

(En miles de euros)

CONCEPTO	Saldo 31.12.10	Altas	Bajas	Variación V.R. en ej.	Otros	Saldo 31.12.11	Altas	Bajas	Variación V.R. en ej.	Otros	Saldo 31.12.12
LARGO PLAZO											
Instrumentos de patrimonio	60	-	-	-	(60)	-	-	-	-	-	-
Total largo plazo bruto	60	-	-	-	(60)	-	-	-	-	-	-
Deterioro	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total largo plazo neto	60	-	-	-	(60)	-	-	-	-	-	-
CORTO PLAZO											
Instrumentos de patrimonio	3.006	-	(1.377)	-	-	1.629	-	-	3	-	1.632
Total corto plazo bruto	3.006	-	(1.377)	-	-	1.629	-	-	3	-	1.632
Deterioro	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total corto plazo neto	3.006	-	(1.377)	-	-	1.629	-	-	3	-	1.632
TOTAL LARGO Y CORTO	3.066	-	(1.377)	-	(60)	1.629	-	-	3	-	1.632

- Resto de categorías de los activos financieros a largo plazo salvo inversiones en empresas del Grupo y asociadas

El resumen de las operaciones habidas durante los ejercicios 2012 y 2011 en las categorías de inversiones mantenidas hasta el vencimiento, préstamos y partidas a cobrar, activos disponibles para la venta y derivados a largo plazo es el siguiente:

(En miles de euros)

CATEGORÍAS	Saldo 31.12.10	Altas	Bajas	Variación del V.R. en el ejer.	Traspas. y otros	Saldo (*) 31.12.11	Altas	Bajas	Variac. Perím. (1)	Variación del V.R. en el ejer.	Traspas. y otros	Saldo 31.12.12
Inv. mantenidas hasta vencim.	1.045	-	(39)	-	36	1.042	41	(899)	-	-	-	184
Deterioro	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Total neto	1.045	-	(39)	-	36	1.042	41	(899)	-	-	-	184
Préstamos y partidas a cobrar ..	3.075.180	1.308.446	(929.867)	1	(46.766)	3.406.994	521.262	(305.693)	206.588	(809)	(290.640)	3.537.702
Deterioro	(25.932)	(13.358)	384	(4.339)	(2.971)	(46.216)	(3.517)	15.111	(15.760)	-	(3.986)	(54.368)
Total neto	3.049.248	1.295.088	(929.483)	(4.338)	(49.737)	3.360.778	517.745	(290.582)	190.828	(809)	(294.626)	3.483.334
Activos disponibl. para la venta	970.579	98.180	(531)	(93.352)	(308)	974.568	96.746	742	64	(73.869)	(361)	997.890
Derivados	1.651	532	(405)	(1.090)	(304)	384	622	(301)	-	-	-	705
TOTAL	4.022.523	1.393.800	(930.458)	(98.780)	(50.313)	4.336.772	615.154	(291.040)	190.892	(74.678)	(294.987)	4.482.113

(*) Reexpresado. Ver Nota 22.

(1) Las cifras corresponden al Subgrupo CORREOS

- Inversiones a largo plazo mantenidas hasta el vencimiento

El saldo de esta categoría está integrado principalmente por participaciones del Subgrupo HUNOSA, cuyo importe asciende a 31 de diciembre de 2012 y 2011 a 72 y 971 miles de euros, respectivamente. En el ejercicio 2012 el Subgrupo ha vendido su participación del 11,24% en FELGUERA RAIL, S.A. por 996 miles de euros.

- Préstamos y partidas a cobrar a largo plazo

Las partidas más significativas de esta categoría a 31 de diciembre de 2012 y de 2011 son:

- . Saldos del Subgrupo NAVANTIA (3.087.143 miles de euros en 2012 y 3.113.297 miles de euros en 2011). Corresponden principalmente a la facturación por obras ya entregadas, cuyo pago se produce periódicamente hasta su vencimiento y que no devengan intereses, y a deudores producción facturable a largo plazo (por avance de obra) que incluyen los derechos de cobro asociados con el registro de ingresos en función al avance real de determinadas obras, según lo previsto en la Norma de Valoración 18ª de las “Normas de adaptación del Plan General de Contabilidad a las empresas constructoras”, aprobadas por Orden de 27 de enero de 1993, publicada en el B.O.E. de 5 de febrero de 1993. Durante el ejercicio 2012 se ha producido un aumento de 457.871 miles de euros (1.288.902 miles de euros en 2011) reflejado en la columna “Altas” del cuadro adjunto.
- . Saldos del Subgrupo CORREOS (204.867 miles de euros en 2012). Corresponden fundamentalmente a los deudores a largo plazo con administraciones públicas derivados de las subvenciones de explotación pendientes de cobro, actualizadas. El Subgrupo, de acuerdo con la comunicación de la Dirección General del Tesoro y Política Financiera de

10 de marzo de 2009, por la que el Tesoro ajustará los libramientos de fondos a los Organismos Públicos según sus necesidades efectivas de liquidez y los retendrá si el perceptor, en base a sus previsiones mensuales de tesorería, tiene cubiertas sus necesidades de liquidez, clasifica a largo plazo el saldo correspondiente a las subvenciones de explotación pendientes de cobro que a 31 de diciembre de 2012 ascienden a 208.092 miles de euros. (Ver nota 15).

- Saldos del Subgrupo TRAGSA (118.635 miles de euros en 2012 y 146.480 miles de euros en 2011). De estos saldos, 43.811 miles de euros (58.682 miles de euros en 2011) corresponden a la producción neta certificada a origen así como los intereses devengados de las actuaciones ejecutadas bajo el amparo de la “Encomienda de Gestión -Plan de Choque”, entre el Ministerio de Agricultura, Pesca y Alimentación (actual Ministerio de Medio Ambiente y Medio Rural y Marino) y TRAGSA para la ejecución y financiación de las actuaciones relativas a la construcción de obras de mejora y consolidación de regadíos que figuran en el anexo del Real Decreto 287/2006, de 10 de marzo, por el que se regulan las obras urgentes de mejora y consolidación de regadíos. Por este concepto, durante el ejercicio 2012 se ha producido un aumento por 886 miles de euros (3.395 miles de euros en 2011) reflejado en la columna “Altas” y una disminución de 15.757 miles de euros (28.421 miles de euros en 2011) reflejado en la columna de “Bajas” del cuadro adjunto. Asimismo, el saldo de préstamos y partidas a cobrar recoge la parte de la producción certificada o pendiente de certificar de actuaciones llevadas a cabo con distintas Comunidades Autónomas, fundamentalmente a la Generalitat Valenciana, cuyo importe actualizado asciende a 31 de diciembre de 2012 a 62.575 miles de euros.
- Saldos del Subgrupo SEPIDES (30.994 y 34.064 miles de euros a 31 de diciembre de 2012 y 2011(reexpresado, ver nota 2.2), respectivamente).

- . Saldos del Subgrupo HUNOSA (13.118 y 23.895 miles de euros a 31 de diciembre de 2012 y 2011 respectivamente). En este saldo se incluye las participaciones con pacto de recompra, cuyo importe total (corriente y no corriente) asciende a 10.928 miles de euros en 2012 y 13.775 miles de euros en 2011. Asimismo, el saldo del ejercicio 2011 incluía 6.920 miles de euros (0 en 2012) correspondiente al saldo a favor de HUNOSA respecto a las compañías de seguros relativo a la revisión de riesgos no asegurados por prejubilados 1998/2005 (ver nota 3.12).
- . Saldos del Subgrupo COFIVACASA (9.821 miles de euros a 31 de diciembre de 2012 y 15.794 miles de euros a 31 de diciembre de 2011). Las cifras más significativas corresponden a pólizas de seguros contratadas para el aseguramiento de compromisos laborales, cuyo importe asciende a 3.471 miles de euros a final del ejercicio 2012 y a 8.777 miles de euros a final del ejercicio 2011 (ver nota 3.12).

- Activos disponibles para la venta a largo plazo valorados a valor razonable

Las principales partidas de esta categoría son las inversiones en instrumentos de patrimonio de:

- . Alimentos y Aceites, S.A. (ALYCESA) (224.992 miles de euros) correspondientes al valor razonable a 31 de diciembre de 2012 de 15.880.688 acciones de Ebro Foods, S.A. representativas del 10,321 % de su capital social y de 1.002.861 acciones de Biosearch, S.A. representativas del 1,738 % de su capital social. A 31 de diciembre de 2011 el importe ascendía a 223.673 miles de euros y correspondía a 15.721.882 acciones (10,218%) de Ebro Foods, S.A. y a 1.002.861 acciones (1,738%) de Biosearch, S.A.
- . SEPI (111.993 miles de euros en 2012 y 87.385 miles de euros en 2011) correspondientes fundamentalmente a la valoración de su participación en International Consolidated Airlines Group, S.A. (IAG) (2,71%).

Los movimientos más significativos de los ejercicios 2012 y 2011 se corresponden con:

- Valoración de la participación en IAG (2,71%) a la cotización de cierre del ejercicio 2012, 2,23 euros por acción (de 1,74 euros acción en 2011), lo que ha supuesto un aumento de 24.608 miles de euros con respecto a la valoración del ejercicio anterior, registrada en el epígrafe “Ajustes por cambios de valor” del balance de situación adjunto. En el ejercicio 2011 supuso una disminución de 69.849 miles de euros con respecto a 2010.

En enero de 2011 finalizó el proceso de fusión entre Iberia Líneas Aéreas de España, S.A. (IBERIA) y British Airways PLC (BA). En dicho proceso SEPI canjeó sus 49.212.526 acciones de IBERIA correspondientes al 5,16% de su capital social, por 50.221.382 acciones de International Consolidated Airlines Group, S.A. (IAG) correspondientes al 2,71% de participación.

- Variaciones derivadas de la cartera de ALYCESA, por un lado el incremento en 158.806 acciones de Ebro Foods, S.A. como consecuencia del dividendo en especie acordado por su Consejo de Administración, consistente en una acción nueva por cada 99 de las que se sea accionista, por otro, la variación de la cotización de mercado correspondiente a la media del último trimestre de las acciones de Ebro Foods, S.A. (14,144 €/acc. frente al 14,201 €/acc del 2011) y la variación de la cotización a 31 de diciembre de las acciones de Bioserch, S.A. (0,375 €/acc. en 2012 frente a 0,405 €/acc. en 2011). Todo ello ha supuesto un ajuste total positivo de 1.320 miles de euros.

En el ejercicio anterior se produjo un incremento en 2.406.866 acciones de Ebro Foods, S.A. y en 1.002.861 acciones de Biosearch, S.A. como consecuencia de la sentencia dictada en abril de 2011 por el Juzgado de 1ª Instancia nº 8 de Madrid, por la que se ordenó al Grupo Torras la entrega a ALYCESA de las mencionadas acciones. El Grupo Torras presentó recurso de apelación y la abogacía del Estado, en representación de ALYCESA, solicitó la ejecución provisional de la misma. El Grupo Torras no se opuso a la ejecución provisional y en septiembre de 2011 entregó las acciones

citadas anteriormente. Respecto al procedimiento de ejecución instado por ALYCESA con la finalidad de hacer efectivo el fallo de instancia, el 27 de febrero de 2012, presentó escrito ante el Juzgado de Primera Instancia nº 8 de Madrid, mediante el que solicitaba la entrega de 59.903 acciones de EBRO PULEVA recibidas como dividendo en especie por Grupo Torras. Dicho escrito recibió respuesta en el sentido de no haber lugar a lo solicitado. Contra dicha Providencia se ha interpuesto recurso de reposición previo al de apelación, del que se ha dado traslado a la parte contraria para alegaciones.

- Activos disponibles para la venta a largo plazo valorados a coste

El saldo de esta categoría está compuesto principalmente por el coste de SEPI en la Corporación RTVE, S.A. Durante el ejercicio 2012 se han adquirido 24.539.732 acciones por un importe de 97.316 miles de euros al Ente Público RTVE en Liquidación, al amparo del acuerdo del Consejo de Ministros de 9 de marzo de 2007 y con el fin de dotar al Ente Público de la tesorería necesaria para hacer frente a sus obligaciones, de este importe, 24.416 miles de euros permanecen pendientes de pago al final de ejercicio.

En el ejercicio 2011 se adquirieron 25.720.876 acciones por un coste total de 102.000 miles de euros, de los cuales 25.000 miles de euros permanecieron pendientes de pago al final del ejercicio.

Estos importes se corresponden con las aportaciones recibidas por SEPI con cargo a los Presupuestos Generales del Estado (ver nota 15).

A 31 de diciembre de 2012 la participación de SEPI en la Corporación asciende a 68,83% (60,71% en el ejercicio 2011), con un coste neto de 642.956 miles de euros (636.291 miles de euros en el ejercicio 2011 reexpresado, ver nota 2.2). Durante el ejercicio SEPI ha realizado correcciones valorativas por importe de 90.651 miles de euros (40.211 miles de euros en 2011, reexpresado, ver nota 2.2).

Dadas las especiales características de esta participación y en referencia a la Ley 17/2006 de 5 de junio, SEPI no considera esta sociedad como empresa del Grupo y mantiene como valor en libros el menor entre el coste de adquisición y el valor teórico contable, al entender que es el que mejor refleja el valor de su participación.

Los importes brutos de las inversiones a largo plazo mantenidas hasta el vencimiento, préstamos y partidas a cobrar, activos disponibles para la venta y derivados, salvo las inversiones en instrumentos de patrimonio y aquéllas otras sin un vencimiento determinado o determinable clasificados por años de vencimiento son los siguientes:

2012

(En miles de euros)

	2014	2015	2016	2017	Siguientes	TOTAL
Créditos a terceros	263.628	41.175	14.673	9.952	30.877	360.305
Derivados	445	217	43	-	-	705
Otros activos financieros	7.890	990	743	237	18.872	28.732
Deudores comerciales no corrientes	87.961	432.179	171.353	435.940	2.021.413	3.148.846
Total	359.924	474.561	186.812	446.129	2.071.162	3.538.588

2011

(En miles de euros)

	2013	2014	2015	2016	Siguientes	TOTAL
Créditos a terceros	67.593	31.785	21.734	8.653	37.063	166.828
Derivados	383	1	-	-	-	384
Otros activos financieros	6.724	14.221	993	740	7.257	29.935
Deudores comerciales no corrientes	115.665	182.286	65.494	972.039	1.874.888	3.210.372
Total	190.365	228.293	88.221	981.432	1.919.208	3.407.519

- Inversiones a largo plazo en empresas del Grupo y asociadas

El resumen de las operaciones habidas durante los ejercicios 2012 y 2011 en esta categoría a largo plazo ha sido el siguiente:

(En miles de euros)

	Saldo 31.12.10	Inversión	Desinver.	Traspasos y otros (*)	Variaciones perímetro	Saldo (**) 31.12.11	Inversión	Desinver.	Traspasos y otros (*)	Variaciones perímetro	Saldo 31.12.12
Instrumentos de patrimonio:											
- En empresas puesta en equival.	1.273.449	140	-	39.766	3.420	1.316.775	3.636	(1.437)	139.334	(1.256)	1.457.052
- En empresas asociadas	223	1.380	-	120	1.205	2.928	-	(58)	-	-	2.870
Total participaciones	1.273.672	1.520	-	39.886	4.625	1.319.703	3.636	(1.495)	139.334	(1.256)	1.459.922
Créditos a l/p:											
- En empresas puesta en equival.	10.163	572	-	(364)	(317)	10.054	601	-	(382)	-	10.273
- En empresas asociadas	-	-	(317)	-	317	-	-	-	-	-	-
Total créditos	10.163	572	(317)	(364)	-	10.054	601	-	(382)	-	10.273
Total bruto	1.283.835	2.092	(317)	39.522	4.625	1.329.757	4.237	(1.495)	138.952	(1.256)	1.470.195
Deterioro	(196)	(1.280)	-	-	(1.055)	(2.531)	40	58	(8)	-	(2.441)
Total neto	1.283.639	812	(317)	39.522	3.570	1.327.226	4.277	(1.437)	138.944	(1.256)	1.467.754

(*) Efecto de la puesta en equivalencia, traspasos y otros movimientos.

(**) Importes reexpresados. Ver Nota 2.2.

a) Participaciones sociedades puestas en equivalencia

El detalle a 31 de diciembre de 2012 y 2011 de la partida Instrumentos de Patrimonio en empresas consolidadas por el método de la puesta en equivalencia es el siguiente:

(En miles de euros)

Sociedad	2012	2011 (*)
E.A.D.S	565.824	485.355
RED ELÉCTRICA CORPORACIÓN	398.655	364.625
ENAGAS (1)	192.659	170.576
Sociedades SUBGRUPO MERCASA	163.949	158.242
Otras	135.965	137.977
TOTAL	1.457.052	1.316.775

(1) Incluye 77.496 miles de euros en 2012 y en 2011, correspondientes al Fondo de Comercio de consolidación

(*) Reexpresado. (Ver nota 2.2)

El Consejo de Ministros de 20 de julio de 2007 acordó adquirir, por compra, acciones de la Sociedad ENAGAS, S.A. representativas de hasta un máximo del 5% de su capital social y designó a la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales (SEPI) para implementar dicha decisión y adoptar las medidas para ello. El porcentaje del 5% (11.936.713 acciones) fue adquirido mediante compras diarias realizadas a lo largo de un amplio número de sesiones bursátiles finalizando el proceso en noviembre de 2007. La inversión total ascendió a 222.833 miles de euros.

El valor razonable a 31 de diciembre de 2012 de las participaciones del Grupo con cotización oficial que consolidan por puesta en equivalencia es el siguiente:

(En miles de euros)

Sociedad	2012
E.A.D.S.	1.313.912
ENAGAS	192.659
RED ELECTRICA CORPORACIÓN	1.009.114

Cotizaciones bursátiles

La cotización media del último trimestre y al cierre de los ejercicios 2012 y 2011 de las principales empresas participadas por el Grupo SEPI cuyos títulos se negocian en Bolsa es la siguiente:

(€/acción)

Sociedad	Cierre 2012	Cotiz. Media Último trim. 2012	Cierre 2011	Cotiz. Media Último trim. 2011
E.A.D.S.	29,40	27,07	24,01	21,74
EBRO FOODS	15,00	14,14	14,35	14,20
ENAGAS	16,14	15,53	14,29	13,92
I.A.G.	2,23	2,08	1,74	1,78
RED ELÉCTRICA CORPORACIÓN ...	37,30	38,65	33,07	33,40

b) Créditos a largo plazo empresas del Grupo y asociadas

El vencimiento por años de este epígrafe del balance es:

(En miles de euros)

Año	2012	2011
2013	-	382
2014	401	401
2015	2.139	2.139
2016	330	330
2017	349	-
Siguientes	7.054	6.802
TOTAL	10.273	10.054

10.2 Activos financieros corrientes

A 31 de diciembre de 2012 y 2011 el importe total de “Activos financieros corrientes” asciende a 2.815.304 y 3.016.189 miles de euros respectivamente. Los epígrafes más significativos de esta categoría son “Deudores comerciales corrientes”, “Otros activos financieros” y “Valores representativos de deuda”, cuyos desgloses por empresas se presentan a continuación:

(En miles de euros)

Deudores comerciales corrientes		
	2012	2011 (*)
G. NAVANTIA	547.479	652.196
G. TRAGSA	482.238	588.303
G. CORREOS	409.373	-
G. ENUSA	41.523	102.848
OTRAS	254.405	271.041
TOTAL	1.735.018	1.614.388

(*) Importes reexpresados. Ver Nota 2.2.

(En miles de euros)

	Otros activos financieros		Valores Representativos deuda		Totales	
	2012	2011	2012	2011	2012	2011
SEPI	724.780	786.290	235.621	490.746	960.401	1.277.036
G. MERCASA	9.357	22.185	-	-	9.357	22.185
G. COFIVACASA	5.428	10.225	-	-	5.428	10.225
SAECA	-	10.000	11.133	4.769	11.133	14.769
OTRAS	25.027	14.769	13.521	6.181	38.548	20.950
TOTAL	764.592	843.469	260.275	501.696	1.024.867	1.345.165

En relación al anterior desglose destacan los importes relativos a SEPI, que por su cuantía, se proceden a detallar:

(En miles de euros)

	2012	2011
Imposiciones a plazo fijo	679.524	780.129
Pagarés	115.531	227.862
Participaciones en fondos de inversión	67.974	159.491
Deuda pública	49.614	102.398
Depósitos a corto plazo	41.378	-
Créditos por intereses	6.380	7.156
Total	960.401	1.277.036

Respecto a las participaciones en fondos de inversión, SEPI mantiene a 31 de diciembre de 2012 participaciones en los siguientes fondos de inversión promovidos por la sociedad y gestionados por las gestoras de los Bancos Santander y BBVA:

(En miles de euros)

Fondos de Inversión	Valor Liquidativo
LEASETEN III	45.347
LEASETEN RF CORTO FIM	22.627
TOTAL	67.974

Durante el ejercicio SEPI ha ido reduciendo su posición en los mencionados fondos habiendo disminuido su participación en los mismos en 99.807 miles de euros con una plusvalía acumulada desde el momento de la inversión de 21.617 miles de euros y una plusvalía registrada en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio 2012 de 5.524 miles de euros (ver nota 4).

10.3 Instrumentos financieros derivados

El Grupo tiene contratadas operaciones de cobertura, fundamentalmente de riesgo de cambio, con el fin de cubrir posibles fluctuaciones de la divisa tanto como cliente como proveedor.

El desglose por Subgrupos es el siguiente:

(En miles de euros)

Empresa	2012		2011	
	Activos	Pasivos	Activos	Pasivos
G. ENSA	1.299	939	129	1.042
G. NAVANTIA	1.234	1.519	2.531	1.332
G. ENUSA	1.220	9.318	4.655	6.642
OTRAS	-	36	17	57
TOTAL	3.753	11.812	7.332	9.073

El desglose a 31 de diciembre de 2012 por clases de cobertura es el siguiente:

Clases de Coberturas	Valor razonable (Miles €)	Dólares	Yenes	Euros	Otros
ACTIVO					
COBERTURAS FLUJOS DE EFECTIVO					
Seguros de cambio	3.143	108.027	-	-	25.498
COBERTURAS DE VALOR RAZONABLE					
Seguros de cambio	610	11.297	-	-	-
TOTAL VALOR RAZONABLE ACTIVOS	3.753	119.324	-	-	25.498
PASIVO					
COBERTURAS FLUJOS DE EFECTIVO					
Seguros de cambio	4.470	117.134	577.000	-	272.260
Permutas de tipo interés	7.199	-	-	82.288	-
COBERTURAS DE VALOR RAZONABLE					
Seguros de cambio	143	295	101.000	-	-
TOTAL VALOR RAZONABLE PASIVOS	11.812	117.429	678.000	82.288	272.260

11. ACTIVOS NO CORRIENTES MANTENIDOS PARA LA VENTA

A 31 de diciembre de 2012 y 2011 el importe total de “Activos no corrientes mantenidos para la venta” asciende a 31.591 y 3.812 miles de euros, respectivamente.

Los saldos más relevantes corresponden a:

- Subgrupo CORREOS (21.698 miles de euros en 2012). Durante el ejercicio el Subgrupo ha reclasificado como activos no corrientes mantenidos para la venta 20.554 miles de euros de inversión en terrenos y construcciones en propiedad que han sido incluidos en un plan, aprobado en el 2012, de enajenación mediante



subasta presencial. El valor contable de las inversiones inherentes a los edificios y terrenos incluidos en el mencionado plan de venta asciende a 21.437 miles de euros.

- Subgrupo COFIVACASA (7.970 miles de euros en 2012 y 3.653 miles de euros en 2011). El Subgrupo está comprometido en un plan de venta de la sociedad dependiente Equipos Termometálicos S.A.U. que supondrá la pérdida de control de la sociedad.
- Subgrupo ENUSA (1.266 y 417 miles de euros en 2012 y 2011, respectivamente). Corresponden, por un lado, a inmovilizaciones de SHS Cerámicas, S.A. como paso previo a su disolución- liquidación registrada en 2007 y por otro, (849 miles de euros), a la consideración de Enusegur, S.A.U. y ETSA-DOI, S.R.L. como grupo enajenable de elementos derivado del inicio del proceso de venta acordado por el Consejo de Administración de SEPI en diciembre de 2012.

12. EXISTENCIAS

La composición de este epígrafe del balance de situación consolidado adjunto es la siguiente:

(En miles de euros)

	2012	2011 (*)
Comerciales	165.083	191.703
Materias primas y otros aprovisionamientos	755.447	654.390
Productos en curso	69.903	76.486
Productos terminados	55.945	54.461
Subproductos, residuos, materiales recuper.	183	184
Anticipos a proveedores	123.586	177.218
Total	1.170.147	1.154.442
Deterioro	(82.161)	(62.544)
Total coste neto	1.087.986	1.091.898

(*) Reexpresado, ver nota 2.2

Los saldos más significativos del epígrafe "Comerciales" corresponden al:

- Subgrupo HUNOSA, 129.697 miles de euros en 2012 y 162.830 miles de euros en 2011. Desde el ejercicio 2009 HUNOSA ha venido gestionando el Almacenamiento Estratégico Temporal de Carbón (AETC), cuya creación, así como el encargo de su adquisición y gestión a la Empresa, fue decidida mediante acuerdo de Consejo de Ministros de 31 de julio de 2009. Dicho acuerdo determinaba que HUNOSA adquiriese los tonelajes previstos en el Plan del Carbón 2006/2012 no entregados a las centrales térmicas correspondientes, entendiéndose por tales los que figuraban en el anexo a la Resolución de 9 de febrero de 2009 del Presidente del Instituto para la Reestructuración de la Minería del Carbón y Desarrollo Alternativo de las Comarcas Mineras por la que se convocan las ayudas a la industria minera, y tenía vigencia hasta 31 de diciembre de 2009 limitando las compras a realizar a un máximo de 2 millones de toneladas y un máximo de 110 millones de euros. Posteriores Acuerdos de Consejo de Ministros de 30 de diciembre de 2009, de 12 de febrero de 2010 y 20 de agosto de 2010 ampliaron

los límites hasta 15 de marzo de 2010, 2,95 millones de toneladas y 215 millones de euros.

A lo largo de 2009 y 2010 HUNOSA había adquirido, con destino al AETC, un total de 3.027.870 toneladas, de éstas en los ejercicios 2010 y 2011 se vendieron 793.063 toneladas. En el ejercicio 2012 se han vendido 468.289 toneladas. Para la adquisición de las existencias con destino al AETC, HUNOSA suscribió en ejercicios anteriores una póliza de crédito a largo plazo con SEPI hasta un límite disponible máximo total de 110.000 miles de euros que posteriormente fue sucesivamente ampliada hasta 215.000 miles de euros, y de las que, a 31 de diciembre de 2012 y 31 diciembre de 2011, se hallaban dispuestos 135.979 y 198.978 miles de euros, respectivamente. Las existencias de carbón con destino al AETC empezaron a ser suministradas a las correspondientes centrales térmicas consumidoras, a partir del ejercicio 2011, al amparo de lo dispuesto en el Real Decreto 134/2010, de 12 de febrero, modificado por el Real Decreto 1221/2010, de 1 de octubre, por el que se establece el procedimiento de resolución de restricciones por garantía de suministro hasta 2014 y que dispone la retribución, hasta 2014, del carbón autóctono producido hasta 31 de diciembre de 2012, considerando un precio de venta fijo en euros para cada ejercicio incrementado en un 2% anual a partir de 2009; así como que, para el carbón procedente del AETC se considerarán también los gastos logísticos y de gestión.

HUNOSA, con fecha 26 de septiembre de 2012 detectó, a través de mediciones periódicas realizadas por sus técnicos, un desfase en el carbón almacenado en dos de las empresas en que se encontraba depositado. Este hecho motivó la activación de las garantías pignoraticias previstas en los contratos de compra suscritos con las empresas mineras privadas afectadas, si bien en algunos casos fue necesaria la realización de un peritaje de mutuo acuerdo, como paso previo a la activación de las garantías, y tal y como estaba expresamente previsto en los contratos. Las diferencias de stocks detectadas fueron corroboradas por el informe de un perito independiente, de fecha 20 de febrero de 2013. HUNOSA estima que no hay problema en la valoración de las existencias incluidas en el Balance ya que las garantías cubrirán las diferencias encontradas.

Con fecha 30 de diciembre de 2011 la Secretaría de Estado de Energía emitió resolución en la que se determinaban los valores máximos de energía y las cantidades de carbón autóctono a asignar en el proceso de resolución de restricciones por garantía de suministro durante el ejercicio 2012. Dicha resolución preveía que, para ese periodo se consumieran un máximo de 692.978 toneladas de carbón procedentes del AETC. En estos mismos términos, y con fecha 12 de febrero de 2013, la citada Secretaría emitió una nueva resolución para el año 2013, en la que se prevé un consumo máximo durante dicho ejercicio de 691.042 toneladas de carbón.

El resto del saldo de existencias comerciales lo integran, prácticamente, aquellos activos (edificios de viviendas, edificios industriales, terrenos rústicos, terrenos con calificación urbanística, solares, etc.) que el Subgrupo SEPIDES mantiene para su venta.

Los saldos más significativos del epígrafe "Materias primas y otros aprovisionamientos" corresponden al Subgrupo NAVANTIA, 371.165 miles de euros (331.641 miles de euros en 2011) y al Subgrupo ENUSA, 343.977 miles de euros (282.935 miles de euros en 2011) que incluye 307.801 miles de euros (247.564 miles de euros en 2011) correspondientes a los stocks de combustible nuclear mantenidos por ENUSA. La mayor parte de las existencias de la Gestión de Aprovisionamiento de uranio se encuentran fuera del territorio nacional como consecuencia de los procesos de conversión y enriquecimiento necesarios antes de la venta, que tienen lugar fuera del territorio nacional.

Los saldos más significativos del epígrafe "Productos en curso" corresponden a los Subgrupos SEPIDES y ENUSA por importe de 53.068 y 11.445 miles de euros en 2012 y 51.306 y 8.384 miles de euros en 2011.

La mayor parte de los importes correspondientes al epígrafe "Anticipos a proveedores" corresponden al Subgrupo NAVANTIA. El saldo de anticipos recoge, principalmente, los importes anticipados a determinados proveedores de los distintos programas en curso, derivados del tráfico comercial.

El resumen del deterioro por Existencias es el siguiente:

(En miles de euros)

	Saldo 31.12.10	Deterioro (Reversión)	Otros	Saldo (*) 31.12.11	Deterioro (Reversión)	Otros	Saldo 31.12.12
Total deterioro	50.351	12.181	12	62.544	16.434	3.183	82.161

(*) Importes reexpresados. Ver Nota 2.2.

El importe más relevante del ejercicio 2012 corresponde a la corrección valorativa realizada por el Subgrupo NAVANTIA por importe total de 14.171 miles de euros como consecuencia del estudio detallado del inventario de existencias al cierre del ejercicio.

13. MONEDA EXTRANJERA

El detalle del importe de los elementos de activo y pasivo denominados en moneda extranjera, así como las transacciones efectuadas en moneda extranjera durante el ejercicio han sido las siguientes:

(En miles de euros)

	2012					2011				
	US \$ (Contraval. en euros)	YEN (Contraval. en euros)	LIBRAS ESTERLINAS (Contravalor en euros)	OTROS (Contraval. en euros)	TOTAL	US \$ (Contraval. en euros)	YEN (Contraval. en euros)	LIBRAS ESTERLINAS (Contravalor en euros)	OTROS (Contraval. en euros)	TOTAL
ACTIVOS	67.805	3	6.600	65.031	139.439	91.851	5	7.622	24.189	123.667
PASIVOS	57.664	900	2.910	39.183	100.657	39.651	2.035	8.084	3.969	53.739
VENTAS	82.584	-	-	47.652	130.236	84.317	2.522	-	10.865	97.704
SERVICIOS PRESTADOS	3.572	13	32	6.743	10.360	6.655	709	32	5.679	13.075
TOTAL	86.156	13	32	54.395	140.596	90.972	3.231	32	16.544	110.779
APROVISIONAMIENTOS	228.892	6.020	18.799	23.225	276.936	245.460	38.482	22.427	5.498	311.867
SERVICIOS RECIBIDOS	24.230	82	1.722	6.587	32.621	13.975	198	1.503	9.331	25.007
TOTAL	253.122	6.102	20.521	29.812	309.557	259.435	38.680	23.930	14.829	336.874

Las diferencias de cambio reconocidas en el resultado del ejercicio por clases de instrumentos financieros son las siguientes:

(En miles de euros)

Clases de instrumentos financieros	Diferencias de cambio reconocidas en el resultado del ejercicio 2012		Diferencias de cambio reconocidas en el resultado del ejercicio 2011	
	Transacciones liquidadas en el ejercicio	Transacciones pendientes de vencimiento	Transacciones liquidadas en el ejercicio	Transacciones pendientes de vencimiento
Créditos a terceros	1	(57)	29	-
Derivados	123	(80)	(2.060)	-
Otros activos financieros	3.353	-	(147)	(13)
Otros	(1.312)	821	2.398	(1)
TOTAL	2.165	684	220	(14)

14. TESORERÍA Y OTROS ACTIVOS LÍQUIDOS EQUIVALENTES

Se incluyen en este epígrafe las disponibilidades en cuentas bancarias y efectivo, así como las inversiones financieras a corto plazo con vencimiento inferior a tres meses junto con los intereses devengados no cobrados.

El detalle es el siguiente:

(En miles de euros)

Activos	2012	2011
Tesorería	315.237	259.078
Otros activos líquidos equivalentes	402.627	247.744
Depósitos c.p.	249.585	90.395
Pagarés c.p.	24.805	119.796
Imposiciones plazo fijo	128.071	37.320
Otros	166	233
TOTAL	717.864	506.822

15. PATRIMONIO NETO

El movimiento del Patrimonio Neto consolidado de los ejercicios 2012 y 2011 se presenta en el Estado de Cambios en el Patrimonio Neto Consolidado.

Fondo Patrimonial

El Fondo Patrimonial de la sociedad está compuesto por su patrimonio fundacional formado por el conjunto de bienes, derechos y obligaciones transferidos en el momento de la creación de la misma, por la incorporación de los activos y pasivos derivados de la disolución de TENE0 en 1996, de la supresión de la Agencia Industrial del Estado en 1997 y, de la Sociedad Estatal de Participaciones Patrimoniales, S.A. (SEPPA), por la incorporación de los títulos representativos de sociedades según acuerdos de los Consejos de Ministros de 25 de mayo de 2001, de 21 de febrero de 2003 y de 16 de marzo de 2012 y por las aportaciones recibidas con cargo a los Presupuestos Generales del Estado. Asimismo se ha reducido como consecuencia de los acuerdos de Consejo de Ministros de 23 de diciembre de 1999, de 21 de febrero de 2003 y de 2 de noviembre de 2007.

Durante el ejercicio 2012 SEPI ha incrementado su Fondo Patrimonial en 959.775 miles de euros como consecuencia de:

- La incorporación de la totalidad de las acciones representativas del 100% del capital social de la Sociedad Correos y Telégrafos, S.A., de titularidad de la Administración General del Estado, derivada del Acuerdo de Consejo de Ministros de 16 de marzo de 2012. Esta incorporación ha supuesto el aumento en 862.459 miles de euros, correspondiente al valor contable que figuraba en la cartera de valores del Estado. (Ver nota 2).
- Aportación recibida del Estado por importe de 97.316 destinada a la compra de acciones de la Corporación RTVE, S.A. al Ente Público RTVE, En Liquidación (ver nota 10.1).

En el ejercicio 2011 el Fondo Patrimonial se incrementó en 107.316 miles de euros correspondiente a la aportación recibida del Estado para la adquisición de las acciones de la Corporación RTVE, S.A. al Ente Público RTVE, en liquidación.

Reservas de sociedades consolidadas

El desglose de este epígrafe por sociedades es el siguiente:

(En miles de euros)

SOCIEDAD	2012	2011 (*)
Sociedades consolidadas por integración global:	717.054	137.051
AGENCIA EFE	(946)	4.158
ALYCESA	(52.290)	(41.550)
CETARSA	1.820	917
G. COFIVACASA	27.179	68.722
G. CORREOS	703.584	-
G. ENUSA	(1.569)	(61)
G. HUNOSA	(139.612)	(108.020)
G. MERCASA	71.117	70.530
G. NAVANTIA	(40.590)	(40.578)
G. SEPIDES	19.080	49.523
G. TRAGSA	120.253	120.706
IZAR	(1.628)	11.905
MAYASA	(3.127)	(7.982)
OTRAS	13.783	8.781
Sociedades consolidadas por puesta en equivalencia:	540.446	487.992
G. EADS	354.536	347.689
G. REC	157.442	116.405
OTRAS	28.468	23.898
TOTAL	1.257.500	625.043

(*) Reexpresado. Ver Nota 2.2.

Resultado del ejercicio

La contribución al Resultado Consolidado de las diferentes sociedades incluidas en el perímetro de la consolidación, incluyendo, en aquellos casos en los que se indica

“Grupo”, las correspondientes a sus participadas, consoliden tanto por integración global o puesta en equivalencia, es el siguiente:

(En miles de euros)

SOCIEDAD	2012	2011 (*)
Sociedades consolidadas por integración global:	(139.738)	(207.123)
SEPI	57.361	(49.657)
ALYCESA	9.442	38.753
AGENCIA EFE	(14.997)	(7.002)
CETARSA	842	1.233
G. COFIVACASA	(2.059)	(7.135)
G. CORREOS	(6.427)	-
G. HUNOSA	(103.791)	(115.355)
G. MERCASA	3.245	4.487
G. NAVANTIA	(112.417)	(58.333)
G. SEPIDES	770	(19.735)
G. TRAGSA	3.681	10.836
IZAR	16.230	(24.454)
MAYASA	(2.473)	5.528
OTRAS	10.855	13.711
Sociedades consolidadas por puesta en equivalencia:	187.900	171.551
G. EADS	66.753	56.652
G. REC	98.760	92.641
OTRAS	22.387	22.258
TOTAL	48.162	(35.572)

(*) Reexpresado. Ver Nota 2.2.

Socios externos

El saldo incluido en este capítulo del balance de situación consolidado adjunto recoge el valor de la participación de los accionistas minoritarios en los patrimonios netos de las sociedades consolidadas por integración global. Asimismo, el saldo que se muestra en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada adjunta, en el capítulo “Resultado atribuido a socios externos”, representa la participación de dichos accionistas en los resultados del ejercicio.

La composición por sociedades de este epígrafe al 31 de diciembre de 2012 y al 31 de diciembre de 2011 es la siguiente:

(En miles de euros)

EMPRESAS	2012			2011 (*)		
	Reservas y otras cuentas de Patrimonio	Resultado	Total	Reservas y otras cuentas de Patrimonio	Resultado	Total
ALYCESA	17.890	815	18.705	17.381	2.883	20.264
CETARSA	10.300	157	10.457	10.285	244	10.529
DEFEX	10.450	1.626	12.076	10.471	492	10.963
G. ENUSA	46.968	2.714	49.682	47.366	3.321	50.687
G. MERCASA	158.995	3.376	162.371	158.394	4.447	162.841
G. NAVANTIA	9.197	1.068	10.265	8.522	2.076	10.598
G. SEPIDES	4.002	(94)	3.908	4.500	(498)	4.002
G. TRAGSA	150.713	2.080	152.793	150.572	6.362	156.934
HIPÓDROMO	641	(144)	497	752	(111)	641
OTRAS	4.533	470	5.003	4.631	243	4.874
TOTAL	413.689	12.068	425.757	412.874	19.459	432.333

(*) Reexpresado ver Nota 2.2.

Las transacciones realizadas durante los ejercicios 2012 y 2011 en este epígrafe del balance de situación han sido las siguientes:

(En miles de euros)

	2012	2011 (*)
Saldo inicial	432.333	429.951
Resultado del ejercicio	12.068	19.459
Dividendos pagados	(17.469)	(18.975)
Otros	(1.175)	1.898
Saldo final	425.757	432.333

(*) Reexpresado ver Nota 2.2.

Subvenciones

El epígrafe del balance “Subvenciones, donaciones y legados recibidos” recoge el importe pendiente de imputar a resultados de las cantidades recibidas por el Grupo en concepto de Subvenciones de capital.

El movimiento de este epígrafe del balance de consolidación es el siguiente:

(En miles de euros)

	2012	2011 (*)
Saldo inicial	29.678	30.796
Aumentos	1.381	6.250
Disminuciones	(354)	(3.588)
Variación de Perímetro.....	329.803	-
Subvenciones transferidas al Rº. del ejercicio	(35.014)	(3.270)
Trasposos y otros	9.895	(510)
Saldo final	335.389	29.678

(*) Reexpresado. Ver Nota 2.2.

El desglose de este epígrafe por empresas es el siguiente:

(En miles de euros)

	2012	2011 (*)
G. CORREOS	307.421	-
G. HUNOSA	7.714	8.916
G. SEPIDES	2.507	2.535
G. NAVANTIA	5.884	6.949
G. MERCASA	5.429	5.338
OTRAS	6.434	5.940
TOTAL	335.389	29.678

(*) Importes reexpresados. Ver Nota 2.2.

El saldo más significativo corresponde al Subgrupo CORREOS y se deriva de las subvenciones otorgadas por el Ministerio de Fomento para cubrir el déficit de explotación relativo al Servicio Postal Universal. Durante el ejercicio 2012, el Subgrupo ha cobrado 10.473 miles de euros correspondientes a las subvenciones de capital concedidas en los Presupuestos Generales del Estado del 2009 y 2010, que estaban pendientes de cobro a finales del 2011. El importe pendiente de cobro por subvenciones al cierre del ejercicio 2012 atiende íntegramente a las subvenciones de explotación y es de 208.092 miles de euros.

Las subvenciones de explotación recibidas por el Grupo SEPI en los ejercicios 2012 y 2011 ascienden a 53.682 y 7.309 miles de euros, respectivamente, destacando, en el ejercicio 2012, el importe relativo al Subgrupo CORREOS, 48.736 miles de euros. Dicho importe corresponde, por una parte a la subvención de explotación para cubrir el déficit del 2008 (47.963 miles de euros) y por otra, a la subvención de explotación reconocida en los Presupuestos Generales del Estado del ejercicio 2012 (500 miles de euros).

16. PROVISIONES Y CONTINGENCIAS

El desglose del saldo de provisiones de los ejercicios 2012 y 2011 es el siguiente:

(En miles de euros)

	No corrientes		Corrientes	
	2012	2011	2012	2011
Obligaciones por prestaciones al personal ..	1.661.248	1.854.866	279.393	272.315
Actuaciones Medioambientales	58.287	52.355	2.793	2.712
Provisiones por reestructuración	782	2.288	169	1.359
Otras provisiones	167.938	130.829	35.953	33.654
Operaciones comerciales	-	-	224.949	218.551
TOTAL	1.888.255	2.040.338	543.257	528.591

Provisión para obligaciones por prestaciones al personal (Ver nota 3.12)

El desglose de esta provisión por empresas es el siguiente:

(En miles de euros)

	No corrientes		Corrientes	
	2012	2011	2012	2011
G. HUNOSA	1.250.956	1.338.555	132.641	118.991
IZAR	356.181	471.089	129.720	137.518
G. COFIVACASA	23.314	32.117	9.887	13.170
OTRAS	30.797	13.105	7.145	2.636
TOTAL	1.661.248	1.854.866	279.393	272.315

El resumen de las operaciones realizadas durante los ejercicios 2012 y 2011 es el siguiente:

(En miles de euros)

	No corrientes		Corrientes	
	2012	2011	2012	2011
Saldo inicial	1.854.866	1.924.019	272.315	264.374
Dotaciones	19.682	71.191	7.820	3.220
Aplicaciones y excesos	(148.221)	(134.841)	(137.465)	(110.592)
Variación por efecto de la actualización ..	49.429	(4.684)	-	113.727
Trasposos y otros (*)	(114.508)	(819)	136.723	1.586
Saldo final	1.661.248	1.854.866	279.393	272.315

(*) Incluye 23.742 miles de € en 2012 por la incorporación del Subgrupo Correos.

Los importes más significativos del ejercicio 2012 son:

Dotaciones:

- . IZAR (16.230 miles de euros). Durante el ejercicio se ha incrementado el valor actual de las obligaciones con el personal provisionadas en años anteriores originando gastos financieros por 15.014 miles de euros.

Aplicaciones y excesos:

- . IZAR, pagos por 122.311 miles de euros por prestaciones al personal prejubilado y reversión de provisiones por importe de 23.856 miles de euros, donde destacan 12.655 miles de euros que cubrían la demanda reclamando la consolidación de los incrementos de IPC de los años 2008 y 2009 para el ERE 67/04, ya que finalmente se ha resuelto de forma favorable para IZAR.
- . Subgrupo HUNOSA, pagos por 114.266 miles de euros a los trabajadores prejubilados al amparo del Plan de empresa 2006/2012.
- . Subgrupo COFIVACASA, pagos durante el ejercicio por importe de 11.957 miles de euros.

Variación por efecto de la actualización:

- . Los importes más significativos corresponden a HUNOSA con 42.585 miles de euros y a IZAR con 6.693 miles de euros.

Los importes más significativos del ejercicio 2011 fueron:

Dotaciones:

- . IZAR (66.320 miles de euros). Durante el ejercicio se incrementó el valor actual de las obligaciones con el personal provisionadas en años anteriores originando gastos financieros por 9.698 miles de euros. Asimismo se provisionó el coste del ERE del Astillero de SESTAO por 41.980 miles de euros al activarse las garantías laborales suscritas en 2006 (ver notas 3.12 y 22) y se registraron provisiones para cubrir demandas adicionales que reclamaban la consolidación de los incrementos de IPC

de los años 2008 y 2009 para los ERE's 15/99 de Bazán, 37/06 de Sestao y 29/07 de Manises, por importe de 13.239 miles de euros, dada la sentencia recibida desfavorable a IZAR correspondiente a lo reclamado por el ERE 67/04..

Aplicaciones y excesos:

- . IZAR, pagos por 127.744 miles de euros por prestaciones al personal prejubilado.
- . Subgrupo HUNOSA, pagos por 89.946 miles de euros a los trabajadores prejubilados al amparo del Plan de empresa 2006/2012.
- . Subgrupo COFIVACASA, pagos durante el ejercicio por importe de 16.927 miles de euros.

Variación por efecto de la actualización:

- . Los importes más significativos corresponden a HUNOSA con 116.019 miles de euros y a IZAR con 6.840 miles de euros negativos.

Provisiones para actuaciones medioambientales

El resumen de las operaciones realizadas durante los ejercicios 2012 y 2011 es el siguiente:

(En miles de euros)

	No corriente		Corriente	
	2012	2011	2012	2011
Saldo inicial	52.355	49.908	2.712	3.931
Dotaciones (*)	16.230	6.071	67	400
Aplicaciones y excesos	(7.773)	(3.513)	(2.511)	(1.730)
Traspasos y otros	(2.525)	(111)	2.525	111
Saldo final	58.287	52.355	2.793	2.712

(*) Incluye la variación por el efecto de la actualización.

Los saldos más significativos corresponden a los Subgrupos ENUSA y HUNOSA (Ver nota 24).

Otras provisiones

El resumen de las operaciones realizadas durante los ejercicios 2012 y 2011 es el siguiente:

(En miles de euros)

	No corrientes		Corrientes	
	2012	2011	2012	2011
Saldo inicial	130.829	140.457	33.654	150.193
Dotaciones	29.780	19.532	9.949	11.877
Aplicaciones y excesos	(49.163)	(29.342)	(8.986)	(130.263)
Variación por efecto de la actualización ..	-	(605)	-	28
Variación del Perímetro	57.102	-	1.135	-
Trasposos y otros	(610)	787	201	1.819
Saldo final	167.938	130.829	35.953	33.654

Dentro de este epígrafe se incluyen las provisiones correspondientes a responsabilidades diversas derivadas de procesos de privatizaciones, de litigios, declaraciones de terceros y otros conceptos.

Los movimientos más significativos del ejercicio 2012 son:

Aplicaciones y excesos:

- . SEPI, 10.284 miles de euros correspondientes a menores provisiones en INTERINVEST por efecto de las variaciones de los tipos de cambio.

Los movimientos más significativos del ejercicio 2011 fueron:

Aplicaciones y excesos:

- . SEPI, pagos por 93.080 miles de euros, destacando 42.643 miles de euros correspondientes a los pagos derivados del contrato de compraventa de INESPAL a ALCOA y 39.350 miles de euros por los efectuados en relación a los empleados de Babcock Power España, S.A. (BPE), procedentes de Babcock Wilcox, como consecuencia de la activación de las garantías contempladas en los acuerdos firmados en 2008.

Los conceptos más significativos que integran el saldo de otras provisiones a 31 de diciembre de 2012 corresponden a:

1. Las provisiones para atender, entre otros, compromisos derivados de privatizaciones efectuadas por la cabecera del Grupo:
 - INTERINVEST: Conforme al contrato de compraventa de activos celebrado entre SEPI y AIR COMET el 2 de octubre de 2001, SEPI había de responder de las contingencias que pudieran surgir con posterioridad al otorgamiento de la escritura pública de compraventa previéndose el procedimiento arbitral que debería aplicarse para resolver las discrepancias que, de existir contingencias, surgieran entre las partes sobre la interpretación y ejecución de estos términos del contrato. SEPI y AIR COMET de mutuo acuerdo, con fecha 23 de junio de 2005 acordaron una modificación del sistema de solución de conflictos del procedimiento de arbitraje al que se someterán globalmente todas las contingencias surgidas hasta esa fecha. El importe a 31 de diciembre de 2012 asciende a 33.233 miles de euros (43.517 miles de euros en 2011).
2. Las provisiones para atender litigios y responsabilidades de filiales donde destacan el Subgrupo CORREOS e IZAR con 60.697 y 23.463 miles de euros respectivamente a 31 de diciembre de 2012.

El Grupo estima que las responsabilidades derivadas de las contingencias anteriores se encuentran suficientemente provisionadas en el Balance de Situación adjunto consolidado.

Provisiones por operaciones comerciales a corto plazo

El resumen de las operaciones realizadas durante el ejercicio es el siguiente:

(En miles de euros)

	2012	2011
Saldo inicial	218.551	206.718
Dotaciones	97.690	102.600
Pagos	(5.716)	(7.263)
Excesos	(85.942)	(79.708)
Trasposos y otros	366	(3.796)
Saldo final	224.949	218.551

De este saldo el importe más relevante pertenece al Subgrupo NAVANTIA con el siguiente desglose:

(En miles de euros)

	2012	2011
Provisiones para garantías	65.918	61.048
Provisiones por costes previstos en obra terminada ...	47.853	51.631
Provisión contratos onerosos	12.422	10.112
Provisión por penalidades	35.138	24.692
Otras	35.507	35.938
TOTAL	196.838	183.421

Contingencias

En cumplimiento de lo dispuesto en el artículo 2.1 del Real Decreto-ley 20/2012, de 13 de julio, de medidas para garantizar la estabilidad presupuestaria y de fomento de la competitividad, que establece para el ejercicio 2012 la supresión de la paga extraordinaria para el personal del sector público definido en el artículo 22. Uno de la Ley 2/2012, de 29 de junio, de Presupuestos

Generales del Estado, en el que se incluye a las sociedades mercantiles públicas, el Grupo ha suprimido el pago de dicha retribución a su personal en el presente ejercicio. Por otra parte, el artículo 2.4 del indicado Real Decreto-ley dispone que las cantidades derivadas de la supresión de la paga extraordinaria se destinarán en ejercicios futuros a realizar aportaciones a planes de pensiones o contratos de seguros colectivos que incluyan la cobertura de la contingencia de jubilación con sujeción a lo establecido en la Ley Orgánica 2/2012, de Estabilidad Presupuestaria y Sostenibilidad Financiera y en los términos y con el alcance que se determine en las correspondientes leyes de presupuestos.

En base a las consultas formuladas a la Intervención General de la Administración del Estado (consulta 3/2012) y al ICAC (BOICAC nº 92 de diciembre 2012), en el momento actual no se puede considerar probable que exista una obligación presente, por lo que no procede la dotación de una provisión por las sociedades mercantiles públicas en relación con dichas aportaciones, debiendo informarse en la memoria de las cuentas anuales de la contingencia derivada de las posibles aportaciones a realizar de acuerdo con el artículo 2.4 del Real Decreto-Ley 20/2012.

A cierre del ejercicio 2012, la estimación para el Grupo de dicha contingencia ascendería al importe de 94.353 miles de euros.

17. DEUDAS

El valor en libros a fin de ejercicio de los distintos pasivos financieros y comerciales en función de sus categorías es el siguiente:

(En miles de euros)

Clases	Obligaciones y Otros valores Negociables		Deudas con Entidades de crédito.		Derivados		Otros pasivos financieros		Deudas con Empresas del Grupo/Asociadas		Acreedores comerciales		Total	
	2012	2011	2012	2011	2012	2011	2012	2011 (*)	2012	2011	2012	2011	2012	2011
Categorías														
Débitos y partidas a pagar	90.097	90.082	258.641	325.378	-	-	-	3.060.546	3.141.373	862	876	1.446	4.015	3.411.592
Pasivos a valor raz. cambios PyG	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
- Mantenedos para negociar	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
- Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Derivados de cobertura	-	-	-	-	7.228	6.154	-	-	-	-	-	-	-	7.228
Total largo plazo	90.097	90.082	258.641	325.378	7.228	6.154	3.060.546	3.141.373	862	876	1.446	4.015	3.411.592	3.567.878

(En miles de euros)

Clases	Obligaciones y Otros valores Negociables		Deudas con Entidades de crédito.		Derivados		Otros pasivos financieros		Deudas con Empresas del Grupo/Asociadas		Acreedores comerciales		Total	
	2012	2011	2012	2011	2012	2011	2012	2011	2012	2011	2012	2011	2012	2011
Categorías														
Débitos y partidas a pagar	2.312	2.115	187.147	150.824	-	-	195.760	123.827	4.034	5.011	1.783.607	1.714.718	2.172.860	1.996.495
Pasivos a valor raz. cambios PyG	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
- Mantenedos para negociar	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
- Otros	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Derivados de cobertura	-	-	-	-	4.584	2.919	-	-	-	-	-	-	4.584	2.919
Total corto plazo	2.312	2.115	187.147	150.824	4.584	2.919	195.760	123.827	4.034	5.011	1.783.607	1.714.718	2.177.444	1.999.414
Total corto y largo plazo	92.409	92.197	445.788	476.202	11.812	9.073	3.256.306	3.265.200	4.896	5.887	1.785.053	1.718.733	5.596.264	5.567.292

(*) Reexpresado. Ver Nota 2.2.

El importe de estas deudas, clasificado por años de vencimientos, es el siguiente:

Año 2012

(En miles de euros)

	2013	2014	2015	2016	2017	Siguientes	Total
Obligaciones y otros val. neg.	2.312	-	90.097	-	-	-	92.409
Deudas entidades de crédito	187.147	164.692	16.753	25.719	15.417	36.060	445.788
Derivados	4.584	1.587	-	-	-	5.641	11.812
Otros pasivos financieros	195.760	56.874	37.204	170.954	298.412	2.497.102	3.256.306
Deudas con emp. G. y asoc.	4.034	46	365	41	39	371	4.896
Acreedores comerciales	1.783.607	642	357	386	3	58	1.785.053
TOTAL	2.177.444	223.841	144.776	197.100	313.871	2.539.232	5.596.264

Año 2011 (*)

(En miles de euros)

	2012	2013	2014	2015	2016	Siguientes	Total
Obligaciones y otros val. neg.	2.115	-	-	90.082	-	-	92.197
Deudas entidades de crédito	150.824	130.233	114.274	16.640	15.546	48.685	476.202
Derivados	2.919	442	1.654	-	-	4.058	9.073
Otros pasivos financieros	123.827	64.311	56.373	36.672	199.801	2.784.216	3.265.200
Deudas con emp. G. y asoc.	5.011	48	45	338	43	402	5.887
Acreedores comerciales	1.714.718	3.580	74	260	99	2	1.718.733
TOTAL	1.999.414	198.614	172.420	143.992	215.489	2.837.363	5.567.292

(*) Reexpresado. Ver nota 2.2

Obligaciones y otros valores negociables

A 31 de diciembre de 2012 las emisiones de obligaciones y otros valores negociables vivos del Grupo son las siguientes:

(En miles de euros)

Emisiones vivas a 31.12.12 de Títulos de Renta Fija				
Emisiones	Interés	Vencimiento final	Valor nominal	Valor de reembolso
Obligaciones marzo 1995 (1)	11,54%	21/12/2025	60.101	60.101
Bonos INI mayo 1995 (2)	12,01%	28/12/2025	30.051	30.051

(1) El emisor podrá amortizar anticipadamente la emisión el 21/12/2015, al 100% del valor nominal.

(2) El emisor podrá amortizar anticipadamente la emisión el 28/12/2015, al 100% del valor nominal.

El importe por el que figuran contabilizadas de acuerdo con el criterio del coste amortizado es de 90.097 miles de euros en 2012 y 90.082 miles de euros en 2011, siendo el importe de los intereses devengados no pagados de 2.312 miles de euros y 2.115 miles de euros respectivamente. Durante el ejercicio 2012 el importe contabilizado en la cuenta de resultados como gastos financieros ha ascendido a 10.560 miles de euros y durante el ejercicio 2011 ascendió a 10.559 miles de euros.

Dado el elevado tipo de interés de estas obligaciones comparado con los actuales del mercado, la cancelación anticipada de las mismas resulta dificultosa.

Deudas con entidades de crédito

El tipo medio de interés de estas deudas es del 2,21 % en 2012 y del 2,20% en 2011.

A 31 de diciembre de 2012 las sociedades consolidadas tenían concedidas líneas de crédito no dispuestas por importe de 292.630 miles de euros.

Otros pasivos financieros

Este epígrafe incluye, entre otros, pasivos procedentes del sector público, acreedores por arrendamiento financiero, intereses devengados y no pagados, fianzas, etc.

La configuración por empresas es la siguiente:

(En miles de euros)

	No corrientes		Corrientes	
	2012	2011 (*)	2012	2011
G. NAVANTIA	3.027.573	3.108.521	76.757	20.824
G. HUNOSA	17.853	18.717	422	1.485
OTRAS	15.120	14.135	118.581	101.518
Total	3.060.546	3.141.373	195.760	123.827

(*) Reexpresado. Ver nota 2.2

NAVANTIA recoge en este epígrafe, fundamentalmente, una deuda contraída con el Ministerio de Industria, Energía y Turismo, el cual otorga a NAVANTIA financiación específica, mediante préstamos que no devengan ningún tipo de interés, que posibilita

el desarrollo de ciertos programas militares para el Ministerio de Defensa. Estas operaciones están instrumentadas mediante contratos de venta con pago aplazado; los cobros se reciben de forma gradual a lo largo de la construcción del barco, y el calendario de devoluciones está alineado con el calendario de pagos del Ministerio de Defensa. (ver nota 10.1)

De acuerdo con la norma de valoración 9ª apartados 2.1 y 3.1 del PGC, las partidas a cobrar y a pagar a más de un año se deben registrar por su valor actual, mediante la actualización de los flujos de efectivo. Posteriormente, los intereses devengados se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias aplicando el método del tipo de interés efectivo. En el cálculo de la actualización de los préstamos y cuentas a cobrar antes señalados, NAVANTIA utiliza el mismo tipo de interés efectivo y se considera que las curvas del euribor son satisfactorias.

La diferencia entre los gastos e ingresos financieros calculados según el método del tipo de interés efectivo se regulariza ajustando la cifra de ingresos por ventas del proyecto, en función del grado de avance de la obra. Durante la construcción del proyecto se utilizan cuentas de balance (periodificaciones a largo plazo) que recogen los efectos de la actualización financiera tanto del préstamo recibido como de la cuenta a cobrar.

En el momento de la entrega del proyecto, estas cuentas de balance quedan saldadas. Y a partir de ese momento, los gastos e ingresos financieros por la actualización del préstamo y de la cuenta a cobrar se registran según su devengo financiero, reflejándose su efecto en la cuenta de pérdidas y ganancias.

El saldo de las periodificaciones a largo plazo del pasivo por este concepto asciende a 206.239 y 266.773 miles de euros en 2012 y 2011 respectivamente.

HUNOSA incluye, principalmente, el fondo de previsión, adquisición y fluctuación de mercado de los economatos, según se encuentra regulado en el Real Decreto 21/3/58 del Ministerio de Trabajo y en la Orden 14/5/58.

Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a proveedores. Disposición adicional tercera “Deber de la información” de la Ley 15/2010, de 5 de julio

En cumplimiento de la Ley 15/2010, de 5 de julio, de modificación de la Ley 3/2004, de 29 de diciembre, por la que se establecen medidas de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales se informa a continuación de los pagos realizados en el ejercicio y las cifras pendiente de pago a proveedores por operaciones comerciales:

(En miles de euros)

Pagos realizados y pendientes de pago en la fecha de cierre de balance	2012		2011	
	Importe	%	Importe	%
Dentro del plazo máximo legal	1.425.622	68%	1.829.449	83%
Resto	666.315	32%	381.905	17%
Total pagos	2.091.937	100%	2.211.354	100%
PMPE (días) de pagos	29		36	
Aplazamiento que a la fecha de cierre sobrepasan el plazo máximo legal	42.840		25.968	

18. NEGOCIOS CONJUNTOS

Las sociedades del Grupo llevan a cabo determinados proyectos de forma conjunta con otras sociedades mediante la constitución de uniones temporales de empresas (UTES). La relación de dichas UTES, con actividad en el ejercicio, así como el porcentaje de participación, es el siguiente:

Sociedad del Grupo	UTE	% Participación
DEFEX	Ineco-Page-Defex	17,09
DEFEX	Cueto-Defex	50,00
G. ENSA	Ensa-Iberinco	50,00
G. ENSA	Ensa-Técnicas Reunidas Taishan	50,00
G. ENSA	Enwesa-Maessa	50,00
G. ENSA	Enwesa-Maessa-Repsol	50,00
G. ENSA	Enwesa-Fenit-Rail 1900	52,00
G. ENSA	Enwesa-Fenit-Rail Tolvas	51,45
G. ENSA	Reunion (Maessa-Enwesa)	16,00
G. ENUSA	Tecnaton-Westinghouse-Enusa	33,33
G. ENUSA	Castellón RSU	85,69
G. NAVANTIA	Agrupación Navantia-Indra "Proyecto Mastil"	50,00

A continuación se detallan los importes relativos a la participación del Grupo en los activos, pasivos, ventas y gastos de las UTE's en el ejercicio 2012:

(En miles de euros)

Activos no corrientes	41.547
Activos corrientes	18.456
Pasivos no corrientes	32.429
Pasivos corrientes	17.564
Ingresos	26.831
Gastos	26.839

19. SITUACIÓN FISCAL

La mayor parte de las sociedades que componen el Grupo tributan en régimen de consolidación fiscal por el Impuesto sobre Sociedades, dentro del Grupo nº 9/86, de conformidad con lo previsto en el artículo 14.2 de la Ley 5/1996, de 10 de enero, de Creación de determinadas Entidades de Derecho Público de acuerdo con la redacción dada por el artículo 151.4 de la Ley 13/1996 de 30 de diciembre, de Medidas Fiscales, Administrativas y del Orden Social.

Las principales diferencias entre ambos grupos en el ejercicio 2012 son debidas a la exclusión del grupo fiscal de varias sociedades del Grupo por los motivos que a continuación se señalan:

- Aquellas sociedades que están incursas a 31 de diciembre de 2012 en la situación patrimonial contemplada en el artículo 363.1.d) del Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio, por el que se aprueba el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, sin que dicha circunstancia vaya a ser superada con anterioridad al 31 de diciembre de 2013. Es el caso de IZAR, Construcciones Navales, S.A., en liquidación.

A este respecto, debe tenerse en cuenta que, en cumplimiento de lo dispuesto en el artículo 67.4, letra b) del Real Decreto Legislativo 4/2004, de 5 de marzo, por el que se aprueba el Texto Refundido de la Ley del Impuesto sobre Sociedades, Teconma, S.A. en liquidación, se ha incorporado de nuevo al Grupo consolidado fiscal SEPI en el ejercicio 2012 al haber superado al 31 de diciembre de 2012 la situación de desequilibrio patrimonial prevista en el citado artículo 363.1.d) del Real Decreto Legislativo 1/2010.

- La sociedad ABRA INDUSTRIAL, S.A. fue excluida del Grupo Fiscal SEPI 9/86 con efectos 1 de enero de 2007 al quedar sometida a la normativa foral por razón de estar su domicilio fiscal localizado en Vizcaya y cumplir el resto de requisitos exigidos por la precitada normativa. Lo anterior es consecuencia de la aplicación de la Ley 12/2002, de 23 de mayo, por la que se aprueba el Concierto Económico entre el Estado y la Comunidad Autónoma del País Vasco de la nueva regulación

en materia de grupos, prevista en el artículo 20.2 de la citada Ley. En su virtud estarán sujetos al régimen de consolidación fiscal de territorio común aquellos grupos en que la sociedad dominante y todas las dependientes estuvieran sujetas a nivel individual al régimen de tributación estatal, quedando excluidas del Grupo aquellas filiales que estén sujetas a la normativa foral en régimen de tributación individual.

- La sociedad Agruminsa, S.A. también resultó excluida del Grupo Fiscal SEPI 9/86 con efectos 1 de enero de 2007, en aplicación de lo dispuesto en el artículo 67.4.d) del Texto Refundido de la Ley del Impuesto sobre Sociedades, aprobado por Real Decreto Legislativo 4/2004, toda vez que la participación mayoritaria de SEPI se alcanza, de forma indirecta, a través de una sociedad, Abra Industrial, S.A. que como se ha explicado en el párrafo anterior, no reúne los requisitos para formar parte del citado Grupo.

La conciliación del resultado contable del ejercicio con la base imponible consolidada prevista del Grupo Fiscal es la siguiente:

(En miles de euros)

CONCEPTO	Cuenta de Pérdidas y Ganancias			Ingresos y gastos directamente imputados al patrimonio neto		
	Aumentos	Disminuciones		Aumentos	Disminuciones	
Saldo de ingresos y gastos Consolidados del ejercicio			48.162			34.271
Impuesto sobre sociedades			879			-
Diferencias permanentes			(435.435)			(148.690)
- De las sociedades individuales	141.576	(359.698)	(218.122)	41	(148.731)	(148.690)
- De los ajustes por consolidación			(217.313)			-
Diferencias temporarias			(135.953)			(35.524)
- De las sociedades individuales			(135.953)			(35.524)
- Con origen en el ejercicio	326.457	(66.279)	260.178	10.593	(42.744)	(32.151)
- Con origen en ejercicios anter.	3.130	(399.261)	(396.131)	7.281	(10.654)	(3.373)
- De los ajustes por consolidación			-			-
Comp. bases imponibles neg. Ej. ant.			-			-
Base imponible (Resultado fiscal)			(672.290)			

Tal y como se desprende del anterior cuadro, el Grupo Fiscal SEPI 9/86 ha generado en el ejercicio 2012 una base imponible negativa por importe de 672.290 miles de euros, por lo que SEPI, en su condición de sociedad dominante del Grupo, no tendrá que realizar ningún ingreso en el Tesoro Público en concepto de Impuesto sobre Sociedades, sin perjuicio del derecho a la obtención de la devolución de las retenciones a cuenta soportadas en el período impositivo por los rendimientos del capital mobiliario percibidos.

El Grupo 9/86 ha generado en el ejercicio 2012 deducciones de la cuota por un importe total de 28.918 miles de euros, que no ha podido aplicar al no tener cuota positiva. Dicho importe, junto con el correspondiente a las deducciones generadas en períodos impositivos anteriores, podrá ser aplicado por el Grupo en ejercicios futuros en las condiciones y plazos establecidos en la legislación del Impuesto sobre Sociedades. En relación con estos plazos, las reformas introducidas por el Real Decreto Ley 20/2012 de 13 de julio, de medidas para garantizar la estabilidad presupuestaria y de fomento de la competitividad, el plazo general de aplicación de las deducciones por inversiones ha aumentado de 10 a 15 años y de 15 a 18 años en lo que respecta a las deducciones por I+D e I+T.

Se señala a continuación el saldo de deducciones pendiente de aplicación a 31 de diciembre de 2012 para ejercicios futuros, desglosado por conceptos y períodos impositivos:

(En miles de euros)

Ejercicio de generación	Importe pendiente al principio del período impositivo	Ejercicio Impositivo	Ejercicios Futuros
1999	Deducciones inversiones: 16.561	Deduc. Inversiones: 0	Deducciones inversiones: 16.561
2000	Deducciones inversiones: 8.316	Deducciones inversiones: 0	Deducciones inversiones: 6.382
2001	Deducciones inversiones: 3.426	Deducciones inversiones: 0	Deducciones inversiones: 3.426
2002	Deducciones inversiones: 2.263	Deducciones inversiones: 0	Deducciones inversiones: 2.263
2003	Deducciones inversiones: 4.362 Deducción reinversión: 1.033	Deducciones inversiones: 0 Deduc. Reinversión: 0	Deducciones inversiones: 4.362 Deducción reinversión: 1.033
2004	Deducciones inversiones: 2.014 Deducción reinversión: 264	Deducciones inversiones: 0 Deducción reinversión: 0	Deducciones inversiones: 2.014 Deducción reinversión: 264
2005	Deducciones inversiones: 2.285 Deducción reinversión: 631	Deducciones inversiones: 0 Deducción reinversión: 0	Deducciones inversiones: 2.285 Deducción reinversión: 631
2006	Deducciones inversiones: 5.460 Deducción reinversión: 598	Deducciones inversiones: 0 Deducción reinversión: 0	Deducciones inversiones: 5.460 Deducción reinversión: 598
2007	Deducciones inversiones: 7.436 Deducción reinversión: 645	Deduc. Inversiones: 0 Deducción reinversión: 0	Deducciones inversiones: 7.436 Deducción reinversión: 645
2008	Doble imposición: 17.670 Deducciones inversiones: 5.076 Deducción reinversión: 1.648	Doble imposición: 0 Deduc. Inversiones: 0 Deducción reinversión: 0	Doble imposición: 17.670 Deducciones inversiones: 5.076 Deducción reinversión: 1.648
2009	Doble imposición: 19.233 Deducciones inversiones: 3.012 Deducción reinversión: 950	Doble imposición: 0 Deduc. Inversiones: 0 Deducción reinversión: 0	Doble imposición: 19.233 Deducciones inversiones: 3.012 Deducción reinversión: 950
2010	Doble imposición: 20.982 Deducciones inversiones: 2.218 Deducción reinversión: 659	Doble imposición: 0 Deduc. Inversiones: 0 Deducción reinversión: 0	Doble imposición: 20.982 Deducciones inversiones: 2.218 Deducción reinversión: 659
2011	Doble imposición: 25.763 Deducciones inversiones: 1.710 Deducción reinversión: 202	Doble imposición: 0 Deduc. Inversiones: 0 Deducción reinversión: 0	Doble imposición: 25.763 Deducciones inversiones: 1.710 Deducción reinversión: 202
2012	Doble imposición: 26.432 Deducciones inversiones: 2.155 Deducción reinversión: 331	Doble imposición: 0 Deduc. Inversiones: 0 Deducción reinversión: 0	Doble imposición: 26.432 Deducciones inversiones: 2.155 Deducción reinversión: 331

Además de las deducciones reseñadas, el Grupo Fiscal 9/86 dispone, al 31 de diciembre de 2012, de créditos fiscales en concepto de bases imponibles negativas susceptibles de ser compensadas con bases imponibles positivas de los períodos impositivos que concluyan en los 18 años siguientes a aquel en que se generaron (según nueva redacción dada a la Ley del Impuesto sobre Sociedades por el Real Decreto Ley 9/2011, de 19 de agosto), por un importe de 13.374.427 miles de euros, de acuerdo con el siguiente detalle:

(En miles de euros)

Ejercicio de generación	Base imponible pendiente de compensar
1999	1.273.870
2000	150.789
2001	4.649.501
2002	1.745.179
2005	333.875
2006	853.640
2008	1.948.536
2009	666.708
2010	586.804
2011	493.235
2012	672.290

El Grupo tiene abiertos a comprobación inspectora por el Impuesto sobre Sociedades, los ejercicios 2008 a 2012, ambos inclusive.

No se espera que se produzcan pasivos adicionales de consideración para el Grupo como consecuencia de una eventual Inspección de los ejercicios pendientes.

Por último, debe reseñarse que el Grupo fiscal SEPI 9/86 no ha efectuado ningún pago fraccionado a cuenta del Impuesto sobre Sociedades del ejercicio 2012.

20. INGRESOS Y GASTOS

Cifra de negocios

El detalle de la cifra de negocios clasificada por las distintas actividades del Grupo es el siguiente:

(En miles de euros)

	2012	2011
Servicio Postal	1.875.070	-
Construcción naval	916.423	1.261.129
Agraria, forestal y desarrollo rural	730.081	943.987
Nuclear	422.856	489.162
Minería	113.027	184.724
Distribución de la información	77.845	87.591
Otros sectores	228.944	221.468
TOTAL	4.364.246	3.188.061

El detalle de la cifra de negocios clasificada por mercados, es el siguiente:

(En miles de euros)

	2012	2011
España	3.566.373	2.231.273
Unión Europea	147.465	195.098
Resto Europa	36.238	53.563
Norteamérica	49.481	28.990
Sudamérica	108.671	219.132
Resto del mundo	456.018	460.005
TOTAL	4.364.246	3.188.061



Consumo de mercaderías, materias primas y otras materias consumibles

La composición de esta partida de la cuenta de pérdidas y ganancias de los ejercicios 2012 y 2011 es la siguiente:

(En miles de euros)

	2012	2011
Compras nacionales	402.119	449.488
Adquisiciones intracomunitarias.....	230.764	212.146
Importaciones	211.511	266.896
Variación de existencias	(101.147)	9.931
TOTAL	743.247	938.461

Cargas sociales

El desglose de las cargas sociales de la cuenta de pérdidas y ganancias de los ejercicios 2012 y 2011 es el siguiente:

(En miles de euros)

	2012	2011
Seguridad Social a cargo de la empresa	445.378	242.223
Retribuciones a l.p. mediante sistemas de aportación definida.....	3.395	871
Otros gastos sociales	40.796	36.671
TOTAL	489.569	279.765

Resultado por enajenaciones y otros

(En miles de euros)

	2012	2011
Resultado por enajenaciones de inmovilizado material ..	(8.913)	4.705
Otros resultados	9.475	1.971
Total Resultado por enajenaciones Inm. y otros	562	6.676

(En miles de euros)

	2012	2011
Resultado por enajenaciones	11	388
Otros resultados	-	-
Total Resultado por enajenaciones de instrumentos financieros y otros	11	388

Ingresos y gastos financieros por categorías de instrumentos financieros

El importe de ingresos y gastos financieros registrados en los ejercicios 2012 y 2011 detallado por las distintas categorías de instrumentos financieros es el siguiente:

(En miles de euros)

CATEGORÍAS	Ingresos Financieros		Gastos Financieros	
	2012	2011	2012	2011
Activos a valor razonable con cambios en PyG				
Mantenidos para negociar	-	7	-	-
Otros	-	30	-	-
Inversiones mantenidas hasta el vencimiento	26.783	9.612	-	-
Préstamos/débitos y partidas a cobrar/pagar	174.493	224.998	(145.830)	(133.571)
Activos disponibles para la venta				
Valorados a valor razonable	7.764	1	-	-
Valorados a coste	915	2.846	-	-
Derivados de cobertura	-	-	-	-
Empresas del Grupo y asociadas	594	305	(23)	(47)
Actualización de provisiones	-	-	(19.540)	(14.978)
Total	210.549	237.799	(165.393)	(148.596)

21. INFORMACIÓN SEGMENTADA

A continuación se presenta la información segmentada del ejercicio 2012. Los diversos segmentos del Grupo coinciden con las distintas actividades del mismo. (Ver nota 20).

(En miles de euros)

	SERVICIO POSTAL	C. NAVAL	AGRARIA	NUCLEAR	MINERÍA	DISTRIB.. INFORM.	OTROS	AJUSTES Y ELIMINAC.	TOTAL
Importe neto de la cifra de negocios	1.875.433	918.359	732.610	425.066	113.906	77.980	242.186	(21.294)	4.364.246
<i>Clientes externos</i>	1.875.070	916.423	730.081	422.856	113.027	77.845	228.944	-	4.364.246
<i>Interseguros</i>	363	1.936	2.529	2.210	879	135	13.242	(21.294)	-
Otros ingresos de explotación	52.604	10.782	4.330	4.218	7.551	2.659	40.018	(2.870)	119.292
Aprovisionamientos	(13.048)	(487.529)	(220.180)	(277.719)	(62.151)	(313)	(136.023)	4.727	(1.192.236)
Gastos de personal	(1.387.717)	(297.914)	(420.902)	(75.273)	(79.355)	(69.912)	(28.264)	-	(2.359.337)
Amortización inmovilizado	(97.852)	(29.466)	(16.502)	(12.428)	(24.619)	(5.195)	(13.414)	185	(199.291)
Resto de ingresos/Gastos de explotación	(443.037)	(245.824)	(72.832)	(38.703)	(58.458)	(19.586)	(277.667)	204.479	(951.628)
RESULTADO DE EXPLOTACIÓN	(13.617)	(131.592)	6.524	25.161	(103.126)	(14.367)	(173.164)	185.227	(218.954)
Ingresos financieros	3.852	146.586	2.802	2.834	277	20	222.328	(168.150)	210.549
Gastos financieros	(148)	(125.668)	(3.721)	(7.761)	(415)	(659)	(37.439)	10.418	(165.393)
Puesta en equivalencia y otros	3.486	360	(101)	(6.705)	(1.443)	9	(169.220)	409.808	236.194
RNAI	(6.427)	(110.314)	5.504	13.529	(104.707)	(14.997)	(157.495)	437.303	62.396
Activos del segmento	2.357.133	4.712.477	833.071	747.963	1.864.307	58.482	6.699.120	(4.060.226)	13.212.327
Pasivos del segmento	583.267	4.536.254	517.888	568.913	1.622.247	48.235	3.524.439	(3.139.616)	8.261.627
Flujos netos de efectivo de actividades de:									
Explotación	42.688	(202.189)	(18.676)	111.448	(18.908)	(10.226)	(28.674)	(70.098)	(194.635)
Inversión	(43.424)	301.151	(52.671)	(38.878)	(10.781)	(1.655)	(3.729)	(19.212)	130.801
Financiación	(1.172)	96.181	60.021	(67.552)	15.832	23.571	(88.274)	89.310	127.917
Adquisición de activos en el ejercicio	(44.380)	(21.653)	(56.345)	(78.661)	(11.777)	(2.063)	(621.637)	522.124	(314.392)

22. OTRA INFORMACIÓNPersonal

El número medio de personas empleadas por las empresas del Grupo en los ejercicios 2012 y 2011, distribuido por categorías, ha sido el siguiente:

	2012	2011
Categoría profesional	Número medio de empleados	Número medio de empleados
Titulados superiores y de grado medio ...	8.784	8.769
Técnicos no titulados y administrativos ..	11.123	4.124
Operarios	59.591	13.159
Otros	860	127
Total plantilla media (*)	80.358	26.179

(*) Incluye el número medio de personas empleadas en aquellas empresas del perímetro de consolidación que se encuentran registradas en el epígrafe "Activos no corrientes disponibles para la venta" (Ver nota 11). A 31 de diciembre de 2012 asciende a 93.

El número medio de empleados del Grupo en el ejercicio 2012 con discapacidad mayor o igual del 33%, distribuido por categorías profesionales es el siguiente:

Titulados superiores y de grado medio ..	54
Técnicos no titulados y administrativos ..	226
Operarios y otros	908
Total	1.188

A 31 de diciembre de 2012 y 2011 la plantilla final ascendía a 75.424 y a 24.116 personas, respectivamente, según el siguiente detalle:

Categoría profesional	2012		2011	
	Mujeres	Hombres	Mujeres	Hombres
Titulados superiores y de grado medio	3.260	5.078	3.477	5.097
Técnicos no titulados y administrativos	4.382	7.188	1.704	2.292
Operarios	23.150	31.391	1.298	10.044
Otros	153	822	58	146
Total plantilla final (*).....	30.945	44.479	6.537	17.579

(*) Incluye la plantilla final de personas empleadas en aquellas empresas del perímetro de consolidación que se encuentran registradas en el epígrafe "Activos no corrientes disponibles para la venta" (Ver nota 11). A 31 de diciembre de 2012 asciende a 90 personas (8 mujeres y 82 hombres).

El número de directivos del Grupo con contrato mercantil o laboral de alta dirección de acuerdo con lo previsto en el Real Decreto 451/2012, por el que se regula el régimen retributivo de los máximos responsables y directivos en el sector público empresarial y otras entidades, asciende a 31 de diciembre de 2012 a 98 personas (13 mujeres y 85 hombres).

Garantías y avales

Las garantías comprometidas con terceros por el Grupo al 31 de diciembre de 2012 ascienden a 1.884.680 miles de euros. El importe más significativo es el aval otorgado por SEPI en el año 2000 por importe de 1.202.024 miles de euros como consecuencia del contrato suscrito entre la E.N. Bazán Construcciones Navales Militares (hoy NAVANTIA) y la Armada Real Noruega para la construcción de cinco fragatas.

Con independencia de lo anterior, pudieran derivarse otras contingencias, tanto por las circunstancias anteriores a la venta de los activos de IZAR como de los acuerdos que puedan perfeccionarse entre SEPI e IZAR con la representación sindical, dado que los acuerdos preliminares establecen que durante un

determinado período, ante una eventual crisis del proyecto industrial de los compradores, se otorgan determinadas garantías laborales (ver nota 23).

En este sentido, durante el ejercicio 2011 se activaron en parte las garantías laborales previstas otorgadas en la venta de los activos del astillero de Sestao, dotando IZAR una provisión para cubrir los costes estimados cuyo importe, a 31 de diciembre de 2012, asciende a 43.886 miles de euros. No se descarta que en un plazo más o menos cercano tuvieran que extenderse las garantías aplicables para IZAR. Asimismo, en los ejercicios 2010 y 2009 se activaron las garantías laborales en los centros de Sevilla y Gijón dotando IZAR las oportunas provisiones (Ver notas 3.12 y 23).

Retribuciones y otras prestaciones al Consejo de Administración

El Consejo de Administración de SEPI está compuesto por un Presidente y 15 vocales (13 hombres y 3 mujeres). El Presidente y un vocal son personal de alta dirección de SEPI.

El importe de las retribuciones satisfechas en los ejercicios 2012 y 2011 al conjunto de los miembros del Consejo de Administración de SEPI, por todos los conceptos, sin incluir los conceptos retributivos de aquellos en quienes concurre la condición de alto cargo de SEPI, asciende a 115 y a 175 miles de euros, respectivamente.

De este importe y de acuerdo con lo establecido en la Ley 5/2006 de 10 de abril, de Regulación de los conflictos de intereses de los miembros del Gobierno y de los Altos Cargos de la Administración General del Estado. SEPI ingresa en el Tesoro Público las dietas por asistencia relativas a los consejeros afectados por la citada Ley. Estos importes han sido de 110 y 122 miles de euros en los ejercicios 2012 y 2011 respectivamente.

No existen anticipos o préstamos concedidos a los miembros del órgano de administración, ni compromisos de ningún tipo en materia de pensiones de jubilación u otros de similares características.

Retribución a los auditores

La auditoría de la sociedad dominante y la del Grupo es realizada por la Intervención General de la Administración del Estado no existiendo, por tanto, retribución a los auditores por este concepto.

Los honorarios percibidos por las diversas firmas auditoras (ver anexo I) por la auditoría de las cuentas anuales de los ejercicios 2012 y 2011 de las distintas sociedades del Grupo, han ascendido a 920 y 924 miles de euros. Asimismo, en ambos ejercicios, dichas compañías han recibido un total de 130 y 405 miles de euros por la prestación de otros servicios profesionales.

23. PLANES DE EMPRESAS

En relación con los Planes de Empresas del Grupo se señalan entre los más significativos los siguientes:

- HUNOSA. Dada la situación de pérdidas continuadas, firmó en el pasado con los representantes de sus trabajadores diversos Planes de Empresa para los períodos 1991/1993, 1994/1997, 1998/2001 y 2002/2005 donde se contemplaba, entre otros aspectos, la disminución del tamaño de la Sociedad y de la plantilla mediante un proceso de prejubilaciones y jubilaciones anticipadas.

En este mismo sentido, y como continuación del proceso planificador iniciado en Planes de Empresa anteriores, el día 24 de mayo de 2006 HUNOSA firmó con los representantes de sus trabajadores y con su accionista único, SEPI, el Plan

de Empresa y Convenio Colectivo para el período 2006/2012, que incorpora como objetivos fundamentales:

- compatibilizar la reducción de actividad con la significación económica y social de HUNOSA,
- contribuir al principio de seguridad de abastecimiento energético en su ámbito geográfico de actuación,
- impulsar una diversificación de actividades de HUNOSA,
- promover proyectos empresariales alternativos a la minería del carbón en la Cuenca Central Asturiana, y
- definir un marco laboral para el periodo 2006/2012.

Este Plan se halla enmarcado en el “Plan Nacional de Reserva Estratégica de Carbón 2006/2012 y Nuevo Modelo de Desarrollo Integral y Sostenible de las Comarcas Mineras”, así como en la normativa de ayudas de la Unión Europea que se recoge en el Reglamento del Consejo (CE) 1407/2002, de 23 de julio, sobre ayudas estatales a la industria del carbón.

Teniendo en cuenta que el Reglamento del Consejo (CE) 1407/2002 finalizaba su vigencia el 31 de diciembre de 2010, el Plan de Empresa se estructuró en dos fases:

- a) Período 2006-2010, en la que se fijaron determinados objetivos de producción y tamaño.
- b) Período 2011-2012, que se enmarca en las líneas generales del “Plan Nacional de Reserva Estratégica de Carbón 2006/2012 y Nuevo Modelo de Desarrollo Integral y Sostenible de las Comarcas Mineras”.

El citado Plan de Empresa contempla la reducción de la plantilla de HUNOSA mediante un sistema de prejubilaciones (al que podrán acogerse, con carácter voluntario, aquellos trabajadores con edad resultante de 52 años o más, que acrediten 8 años o más de cotización al régimen especial de la minería del carbón y cuenten con una antigüedad en HUNOSA de al menos, 4 años) y

establece, al igual que los Planes de Empresa 1998/2001 y 2002/2005, un plan de bajas incentivadas de carácter voluntario.

Por otro lado, con el fin de poder alcanzar los objetivos de producción y estructura de HUNOSA señalados en el Plan para el período 2006/2010, teniendo en cuenta el efecto que la disminución del empleo en HUNOSA tiene en la estructura socioeconómica de la Cuenca Central Asturiana, y con el fin de garantizar la viabilidad de las unidades de producción que se mantengan operativas, también se contemplaba la incorporación o recolocación de trabajadores en dicho período.

El Plan de Empresa 2006/2012 no incorporaba concreción alguna respecto a la evolución de la plantilla o la producción en los ejercicios 2011 y 2012. Posteriormente, con fecha 18 de octubre de 2011 se firmó un acuerdo sobre incorporaciones en 2011 y 2012 entre la Empresa y las organizaciones sindicales SOMA-FITAG-UGT y la Federación de industria de CC.OO en virtud del cual la Empresa se compromete a incorporar a su plantilla, en dichos ejercicios, un total de 264 trabajadores procedentes de excedentes de empresas mineras cerradas y de las subcontratas.

El Plan de Empresa 2006/2012 incluye, asimismo, una previsión de las aportaciones que recibirá HUNOSA para compensar las pérdidas de explotación previstas, así como los costes técnicos de abandono y mantenimiento de activos abandonados, los costes de prejubilaciones y otros costes sociales.

En cuanto a las ayudas a la explotación, se ha establecido que una parte se reciba a través de subvenciones a la explotación procedentes de los Presupuestos Generales del Estado, en tanto que la parte restante se cubra por SEPI, quien efectuará, asimismo, las aportaciones necesarias para dar cobertura a los “costes sociales” y a los “costes técnicos de abandono y mantenimiento de activos abandonados”. En particular, el Plan de Empresa recoge el compromiso de SEPI de aportar a HUNOSA cada año los fondos que esta precise para la financiación del proceso de prejubilaciones.

Por otra parte, en ejercicios anteriores se ha producido la preceptiva autorización de las ayudas al funcionamiento correspondientes a los ejercicios 2006 a 2010 otorgadas de acuerdo con el “Plan Nacional de Reserva Estratégica de Carbón 2006/2012 y Nuevo Modelo de Desarrollo Integral y Sostenible de las Comarcas Mineras”, por parte de las autoridades comunitarias dentro del marco del Reglamento del Consejo de la Unión Europea (CE) nº 1407/2002, sobre ayudas estatales a la industria del carbón, declarando su compatibilidad con el mercado común y no formulando objeciones a las mismas.

Por lo que respecta a las aportaciones contempladas en el Plan de Empresa para los ejercicios 2012 y 2011, la empresa ha recibido 27.443 y 72.452 miles de euros procedentes de los Presupuestos Generales del Estado registradas en el epígrafe “Importe Neto de la cifra de negocios”, de las que a 31 de diciembre de 2012 restaban por cobrar la totalidad de las ayudas correspondientes al propio ejercicio. Asimismo ha recibido 80.000 y 59.550 miles de euros de la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales, registradas en el epígrafe “Fondos Propios”.

Por otra parte, el pasado 31 de diciembre de 2010 finalizó la vigencia del Reglamento del Consejo (CE) 1407/2002, de 23 de julio, sobre ayudas estatales a la industria del carbón, que venía regulando la concesión de ayudas a la producción de carbón hasta dicha fecha. En consecuencia, con fecha 10 de diciembre de 2010 el Consejo de la Unión Europea adoptó la Decisión 2010/787/UE relativa a las ayudas estatales destinadas a facilitar el cierre de las minas de carbón no competitivas.

Dicha Decisión prevé, entre otros aspectos, la concesión, a partir de 1 de enero de 2011, de ayudas al cierre de las minas de carbón no competitivas, que podrán ser iguales a la diferencia entre el precio de venta y el coste de producción, para aquellas unidades de producción que se inserten en un plan de cierre de explotaciones que abarque, como máximo, hasta el 31 de diciembre de 2018. Dicho Plan de cierre de explotaciones deberá ser presentado por cada Estado Miembro a la Comisión Europea para un preceptivo examen y, en su caso, autorización del Plan de Ayudas a otorgar por dicho Estado Miembro.

Adicionalmente, la citada Decisión prevé la posibilidad de conceder ayudas para cubrir costes excepcionales de las empresas mineras, derivadas de las operaciones de reestructuración y cierre de unidades de producción, hasta 31 de diciembre de 2027.

A este respecto, con fecha 11 de julio de 2011 HUNOSA recibió comunicación del Instituto para la Reestructuración de la Minería del Carbón y Desarrollo Alternativo de las Comarcas Mineras con información sobre el plan de cierre a remitir a la Comisión Europea. Las autoridades españolas han notificado un plan de cierre de las minas que reciben ayudas a la producción. Con fecha 2 de abril de 2012 las autoridades comunitarias solicitan de las españolas diversa documentación relativa a clarificar si las ayudas a la producción notificadas permiten dar cumplimiento al artículo 3.1.f) de la Decisión del Consejo e información sobre los compromisos concretos adoptados y los marcos temporales para su aplicación. Con fecha 8 de agosto de 2012 se remite a HUNOSA escrito del Secretario de Estado de Energía en el que se insta la presentación de "los correspondientes planes de cierre de las unidades de producción de su empresa antes del 15 de septiembre". Con fecha 14 de septiembre de 2012, HUNOSA remite la información solicitada.

Finalizado el Plan de Empresa 2006/2012, cualquier nuevo plan, deberá estar encuadrado dentro del marco regulatorio para el sector del carbón.

- IZAR. Con fecha 16 de diciembre de 2004, se firmó el Acuerdo marco SEPI-IZAR-Federaciones Sindicales, donde se acordó la puesta en marcha de un Plan Laboral que incluía prejubilaciones y bajas incentivadas. El Plan de Prejubilaciones se instrumentaría a través de un Expediente de Regulación de Empleo de aplicación en todos los centros de IZAR para los trabajadores nacidos hasta el 31 de diciembre de 1952 inclusive y con antigüedad mínima de 5 años.

El 23 de diciembre de 2004 la Sociedad presentó ante el Ministerio de Trabajo y Asuntos Sociales la solicitud de autorización para proceder a la extinción de un

total de 4.028 contratos de trabajo de trabajadores de la plantilla de IZAR (personas incluidas en el ERE), como una de las medidas laborales a adoptar dentro del Plan Laboral.

Dicho Plan garantizaba al trabajador, hasta alcanzar la edad de 65 años, momento en que se accede a la jubilación ordinaria, la percepción del 76% del salario regulador bruto. Los complementos abonados por la empresa se consideran indemnizaciones diferidas en el tiempo, en razón a la extinción de las relaciones de los trabajadores afectados.

IZAR, Construcciones Navales, S.A. en liquidación mantiene la decisión de gestionar y pagar internamente los costes sociales derivados del Expediente de Regulación de Empleo 67/04, por lo que mantiene provisiones por un importe 238.615 miles de euros (329.738 miles de euros en 2011), dicho importe ha sido calculado en base a un estudio actuarial de las obligaciones con el personal incluido en dicho ERE.

La Junta General de 1 de abril de 2005 acordó la disolución de IZAR, a tenor de lo dispuesto en el artículo 260.1.4 del TRLSA, con el compromiso de SEPI de llevar a buen fin la liquidación ordenada de la compañía.

El 22 de julio de 2005 IZAR, Construcciones Navales, S.A. en liquidación inició el proceso formal de venta de activos de sus astilleros de Sestao, Sevilla, Gijón y de la fábrica de motores de Manises, aprobando en el ejercicio 2006 la adjudicación de los astilleros de Sestao, Sevilla y Gijón.

El 2 de noviembre de 2006 SEPI, IZAR y las federaciones sindicales firmaron un acuerdo que contemplaba garantías laborales para el personal procedente de IZAR transferido a las empresas que compraron los activos de los centros vendidos. Estas garantías estarían vigentes durante un periodo de diez años a partir de la elevación a público de los contratos de compraventa y abarcaría al personal que estuviese afectado por despidos improcedentes o colectivos por causas objetivas.

Durante el ejercicio 2006 y como una de las actuaciones incluidas en el proceso de venta de activos del centro de Sestao se implementó un Expediente de Regulación de Empleo, el 37/06, para 229 personas de ese centro que, a semejanza del ERE 67/04 anterior, se mantiene la decisión de gestionar y pagar internamente los costes sociales derivados del mismo. A 31 de diciembre de 2012 la provisión existente asciende a 43.252 miles de euros (49.592 miles de euros en 2011).

En junio de 2007, tras declarar desierto el proceso de venta de los activos del Centro de Manises, y tomarse la decisión de iniciar las actuaciones necesarias para liquidar los activos y proceder al cierre de las instalaciones, se presentó un Expediente de Regulación de Empleo (ERE 29/07) extinguiendo las relaciones laborales de la totalidad de los trabajadores del centro de Manises (127 trabajadores). Las medidas de prejubilación para los trabajadores afectados (64 trabajadores) se aplican en los mismos términos y por los mismos conceptos que los utilizados para el cálculo de las prejubilaciones derivadas del Acuerdo Marco de 16 de diciembre de 2004, manteniendo IZAR, al igual que en los dos expedientes anteriores, su gestión y pagando los costes sociales derivados del mismo. A 31 de diciembre de 2012 la provisión existente asciende a 18.076 miles de euros (19.588 miles de euros en 2011).

El 12 de junio de 2009, Factorías Juliana, S.A.U., heredera de los activos del centro de IZAR en Gijón, presentó concurso de acreedores, autorizando el juez a la extinción de los contratos de empleo de los trabajadores. Este hecho originó la activación de las garantías laborales previstas, por lo que IZAR puso en marcha los mecanismos establecidos en los acuerdos. Los importes estimados para esta provisión, ascienden a 31 de diciembre de 2012 a 38.285 miles de euros (38.146 miles de euros en 2011).

En junio de 2010, Astilleros de Sevilla, S.A. procedió a la extinción de los contratos de 84 antiguos trabajadores de IZAR. Tras la presentación de concurso de acreedores por parte de Sevilla en octubre de 2010, IZAR provisionó las posibles obligaciones que surgirían de las garantías laborales que se hicieron efectivas durante el ejercicio 2011, para un total de 177

trabajadores afectados. El importe de la provisión a 31 de diciembre de 2012 asciende a 34.941 miles de euros (32.772 miles de euros en 2011).

A las dificultades del mercado de la construcción naval no ha podido tampoco sustraerse Construcciones Navales del Norte S.L., empresa adjudicataria de los activos de Sestao, la cual, en junio de 2011 se vio obligada a solicitar un ERE de extinción para 119 de sus trabajadores, los cuales habían sido transferidos por IZAR en el proceso de venta de activos. Consecuentemente, también se han debido aplicar las garantías laborales al personal afectado, alcanzando la provisión a 31 de diciembre de 2012 a 43.886 miles de euros (41.981 miles de euros en 2011).

Tras la fusión con AESA y DELTA, IZAR se ha subrogado en todos los compromisos con el personal mantenidos por ambas compañías.

AESA, mantenía una provisión para los posibles riesgos derivados de los planes laborales de las antiguas filiales, así como posibles contingencias laborales que tuvieran origen con anterioridad a la fecha de venta de las mismas. El saldo a 31 de diciembre de 2012, asciende a 500 miles de euros (640 miles de euros en 2011). Este riesgo no ha finalizado, quedando pendientes pagos adicionales que la provisión cubre razonablemente y del cual IZAR es responsable.

En el ejercicio 2006 se extinguieron los contratos del personal de DELTA como consecuencia de la entrada en liquidación de la Sociedad. Se provisionaron los compromisos con el personal, seis personas, que fueron incluidas en un plan gestionado y pagado internamente. A 31 de diciembre de 2012, la provisión para cubrir el valor actual del compromiso asciende a 404 miles de euros (514 miles de euros en 2011).

24. INFORMACIÓN SOBRE MEDIOAMBIENTE

El esfuerzo económico realizado por SEPI y sus empresas en 2012, incluyendo la dotación para riesgos y gastos relacionada con actuaciones medioambientales, asciende a un total de 36.315 miles de euros (32.303 miles de euros en 2011). Este importe se ha destinado fundamentalmente a aplicar mejoras en los sistemas de gestión ambiental, minimización de residuos, diagnóstico y saneamiento de suelos industriales, recuperación y/o restauración de espacios procedentes de antiguas actividades mineras.

Los datos más relevantes son los siguientes:

- **Subgrupo ENUSA (15.865 miles de euros).**

Suministra desde hace 27 años combustible nuclear a casi todas las centrales nucleares de nuestro país y a alguna de las de Europa y, por tanto, lleva muchos años integrando la protección y mejora del entorno en toda su gestión empresarial. ENUSA cuenta con un Sistema de Gestión Ambiental (SGM) certificado por AENOR, conforme a los requisitos de la Norma UNE-EN ISO 14001:1996 y adaptado a la normativa del 2004, que se revalida anualmente estando, además, adherida desde 2003, al Reglamento Europeo EMAS y tiene adaptado su SGM a los nuevos requisitos del reglamento EMAS III de 2009.

El SGM de la fábrica de elementos combustibles de Juzbado realiza controles periódicos de los parámetros convencionales sobre los efluentes líquidos, de acuerdo con el permiso de vertido de la Confederación Hidrográfica del Duero y sobre los gaseosos a través de Organismo de Control Autorizado. La empresa separa sus residuos, que gestiona a través de gestores autorizados, mide los niveles de contaminación acústica y las emisiones de gases de efecto invernadero. Además se realiza un control radiológico que incluye: la vigilancia de las instalaciones, los efluentes líquidos que se vierten al río Tormes, los efluentes gaseosos de la nave de fabricación y la retirada de residuos sólidos por parte de Enresa. En todo momento, durante 2012, las mediciones realizadas han sido inferiores a los límites autorizados.

La sociedad también se ocupa de las labores de restauración y clausura de las instalaciones mineras que se explotaron en Saelices el Chico, de acuerdo con el Proyecto de Restauración aprobado por el Ministerio de Industria, Turismo y

Comercio, el Consejo de Seguridad Nuclear y el Servicio Territorial de Medioambiente de la Junta de Castilla y León. Adicionalmente a las tareas de restauración realizadas hasta ahora y, después de consultar con diferentes empresas especializadas del sector de la minería en 2012, se ha puesto de manifiesto que es necesario ejecutar actuaciones adicionales a las previstas en relación a la gestión de las aguas ácidas de dicho emplazamiento, por lo que se ha visto la necesidad de realizar una dotación adicional a la provisión de clausura de 14.282 miles de euros para cubrir de forma adecuada los costes añadidos de las actuaciones previstas.

- Subgrupo HUNOSA (7.814 miles de euros).

Las principales actividades de HUNOSA en relación con el medioambiente han estado relacionadas con la restauración de terrenos, la gestión de residuos y la formación a sus empleados. Éstas han sido:

- . Restauración en cielo abierto concerniente a canalización de aguas y estabilización de taludes.
- . Aprovechamiento energético de antiguas escombreras de carbón en la Central Térmica de la Pereda.
- . Valoración de residuos, principalmente para relleno y nivelación de terrenos, sub-base y base de carreteras, cementeras, etc.
- . Instalación de una estación de tratamiento de aguas residuales para los aseos del Pozo Carrio.
- . Cursos de formación a los responsables de medioambiente de los centros.

- Subgrupo NAVANTIA (5.942 miles de euros).

Continúa la vigilancia del sistema de gestión medioambiental certificado según especificaciones UNE-EN-ISO-14.001/2004. Concretamente en el ejercicio 2012 ha tenido lugar la auditoría de recertificación, con resultados satisfactorios en todos los centros. Las principales actuaciones llevadas a cabo durante el ejercicio referidas a inversiones y gastos de esta naturaleza, son:

- . Compras de contenedores y depósitos de aguas oleosas para minimizar riesgos ambientales.

- . Ecoparques móviles para la recogida de residuos de los buques en reparación.

El Subgrupo ha continuado avanzando en la consecución de sus objetivos medioambientales mediante diferentes actuaciones que continúan desarrollándose en los tres astilleros en las áreas de residuos, vertidos de aguas oleosas, emisiones a la atmósfera y disminución en los consumos de agua y energía eléctrica. Adicionalmente, hay que destacar la continua tarea de sensibilización y formación medioambiental que se imparte tanto a la plantilla de la empresa como al personal de la industria auxiliar.

- Subgrupo TRAGSA (4.323 miles de euros).

El Subgrupo TRAGSA desarrolla, por la propia naturaleza de su actividad, proyectos que preservan, cuidan y protegen el entorno, los recursos naturales y la biodiversidad. Ello contribuye a su compromiso con el medioambiente y a cuidar el impacto que tiene su actividad en éste.

Durante el ejercicio 2012, el esfuerzo medioambiental ha ido encaminado principalmente a mejorar la gestión de los residuos y el uso de biodiesel comercial.

El Grupo tiene constituidas provisiones para actuaciones medioambientales por importe de 61.080 miles de euros, durante el ejercicio se han dotado 16.297 miles de euros, destacando la dotación realizada por el Subgrupo ENUSA tras la revisión realizada del estudio económico relativo al proyecto de restauración y clausura de emplazamientos mineros (Saelices el Chico en Salamanca). Se han pagado 7.824 miles de euros, según el siguiente detalle: Subgrupo HUNOSA (5.313 miles de euros), Subgrupo ENUSA (2.364 miles de euros), y Subgrupo COFIVACASA (147 miles de euros).

Las cifras más destacables del saldo de provisiones a 31 de diciembre de 2012 son las siguientes:

- El Subgrupo ENUSA tiene dotada una provisión para riesgos y gastos por importe de 43.233 miles de euros que recoge fundamentalmente los costes estimados de restauración y clausura de emplazamientos mineros (Saelices el Chico en Salamanca), gastos de gestión de residuos sólidos de media y baja intensidad y gastos de desmantelamiento de la fábrica de combustible nuclear y otros equipos.
- El Subgrupo HUNOSA tiene constituida una provisión por importe de 16.917 miles de euros para hacer frente a la adecuación y recuperación de terrenos y suelo industrial afectados por la explotación minera.

25. HECHOS POSTERIORES AL CIERRE

Los hechos más significativos acaecidos durante los primeros meses del ejercicio 2013 han sido los siguientes:

- El presupuesto de Explotación y de Capital y el Programa de Actuación Plurianual de la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales correspondientes a los ejercicios 2013-2016 refleja para el ejercicio 2013 una aportación del Estado de 83.316 miles de euros que incrementará el Fondo Patrimonial de la Sociedad.
- El Consejo de Ministros de 13 de enero de 2013 autorizó al Subgrupo TRAGSA la constitución de una sociedad filial en Brasil para prestar asistencia técnica en materia agroalimentaria, desarrollo rural y medioambiente.
- El Consejo de Ministros de 15 de febrero de 2013 ha autorizado a SEPI a reducir su participación accionarial en European Aeronautic Defence and Space Company, N.V. (EADS) con la finalidad de situarse en el nivel de referencia del 4% del capital social con derechos de voto, en un máximo de acciones que representen el 2,04% de capital social con derechos de voto.

Y todo ello como consecuencia de los acuerdos firmados el 5 de diciembre de 2012 por EADS, los accionistas del consorcio (Daimler AG, DASA, SOGEADE, Lagardère, SOGEPA, y SEPI) y la entidad financiera alemana Kreditanstalt für Wiederaufbau (KfW) y plasmados en el “Multiparty Agreement” mediante el que las partes acuerdan acometer las siguientes transacciones y operaciones corporativas y societarias: (i) Daimler y Lagardère venderán la totalidad de las acciones en EADS; (ii) SOGEPA y SEPI reducirán su porcentaje accionarial, y (iii) la entidad pública alemana KfW, a través de una sociedad vehículo participada de forma mayoritaria, adquirirá determinado porcentaje de acciones de EADS. Las Partes convinieron asimismo adaptar la situación del actual consorcio a la normativa de aplicación y proponer las nuevas reglas del gobierno de la sociedad holandesa.

En el marco de esta reestructuración, con la finalidad de mejor hacer valer sus legítimos intereses, los accionistas públicos –SOGEPA, KfW y SEPI- han convenido en firmar y suscribir un Pacto o Acuerdo de Accionistas que sin afectar al comportamiento competitivo de la empresa, ni a su estrategia o gestión empresarial, preserva la naturaleza de la Sociedad y los derechos de los citados socios. No obstante, al someterse determinadas materias societarias a actuación concertada entre los citados socios, la suma de sus participaciones, en caso de superar el 30% de los derechos de voto, generaría la obligación legal de efectuar una Oferta Pública de Adquisición de Acciones (OPA), por el resto del capital social de EADS, de conformidad con la legislación holandesa sobre OPAs (Dutch Financial Supervision Act: Section 1:1) que transpone la Directiva comunitaria 2004/25/CE.

A efectos de prevenir tal eventualidad, las partes del Pacto se obligan de forma incondicional e irrevocable a mantener un nivel de referencia de participación accionarial que otorgue conjuntamente un 28% del capital social y derechos de voto. Este nivel se desglosa en un 12% de los derechos de voto para cada uno de los socios francés y alemán, y en un 4% para SEPI.

Con relación al procedimiento acordado de venta, las partes han previsto instrumentar las compraventas de acciones, bien en el mercado bursátil o, en su

caso, mediante la cesión de títulos a una fundación de derecho holandés a la que se transfieren los derechos políticos junto con un mandato concretando los eventuales actos de disposición a efectuar para su posterior enajenación y, adicionalmente, mediante la adquisición por EADS de acciones para autocartera de hasta un 15% del capital social que serán amortizadas.

En base a todo ello, el pasado 2 de abril de 2013, SEPI transfirió a Stichling Administratie Kantaor Spanish EADS Shares Ware housing Foundation 10.003.087 títulos de EADS. Dicha Fundación, con fecha 4 de abril de 2013 otorgó mandato a Merrill Lynch International para realizar una colocación privada asegurada entre inversores profesionales y cualificados de 9.557.950 acciones representativas del 1,15% del capital social de EADS N.V.

Con fecha 10 de abril, como consecuencia de dicha venta y de acuerdo con lo establecido en los estatutos de la mencionada Fundación, ésta procedió a ingresar a SEPI el importe de 382.605 miles de euros.

Adicionalmente y en cumplimiento de los acuerdos mencionados, con fecha 26 de abril de 2013 SEPI ha realizado una nueva transferencia de 2.000.000 de títulos de EADS a la Fundación.

- Con fecha 12 de junio de 2013 se ha fallado por el Tribunal Superior de Justicia de Asturias sentencia estimando la demanda de conflicto colectivo interpuesta por los sindicatos COMISIONES OBRERAS DE ASTURIAS Y UNIÓN GENERAL DE TRABAJADORES Y POR LA FEDERACIÓN DE CUADROS contra la empresa HULLERAS DEL NORTE S.A., SOCIEDAD ESTATAL DE PARTICIPACIONES INDUSTRIALES (SEPI) y VIDACAIXA, S.A. Seguros y Reaseguros, declarando no ajustada a derecho la decisión adoptada por HUNOSA y SEPI de dejar de aportar a VIDACAIXA las cantidades anuales necesarias para garantizar el cumplimiento de los compromisos asumidos con los trabajadores incluidos en los expedientes de regulación de empleo números 8/1998, 33/2002 comprendiendo las variaciones de sus situaciones personales y las desviaciones del IPC, así como la decisión de no revalorizar al alza, en relación con el IPC, las cantidades garantizadas a los trabajadores acogidos al tercer expediente

19/2006 que la empresa abonaba directamente. Se condena, por tanto, a HUNOSA y SEPI a adoptar todas las medidas necesarias para reponer a todos los trabajadores afectados en sus derechos mediante la aportación a VIDACAIXA S.A. de las cantidades necesarias para garantizar el cumplimiento de los compromisos asumidos con los trabajadores acogidos a los expedientes de regulación de empleo números 8/1998, 33/2002 (incluyendo IPC real) y revalorizando, asimismo, conforme al IPC real las cantidades garantizadas a los trabajadores incluidos en el expediente 19/2006.

SEPI tiene intención de interponer contra dicha sentencia recurso de casación ordinario en el plazo previsto. El importe estimado del riesgo máximo para SEPI a abonar en 2013 ascendería a 12,7 millones de euros. Adicionalmente, la posible actualización de la provisión registrada en balance incorporando los efectos derivados de lo establecido en la sentencia que será objeto de recurso, podría verse incrementada en 27,7 millones de euros.

ANEXO I

ANEXO I
SOCIEDADES INCLUIDAS EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN DE 2012

NOMBRE	PAIS	ACTIVIDAD	Método de Consolidación	% Participac. Control Total	Miles de Euros		
					Capital Desemb.	Reservas y otras partidas de Patrimonio	Resultado
SOC. ESTATAL DE PARTICIPACIONES INDUSTRIALES	ESPAÑA	GESTIÓN DE CARTERA	I.G.	5.056,072	(2.302,532)	(142,861)	
AGENCIA EFE, S.A.U. (2)	ESPAÑA	DISTRIBUCIÓN DE LA INFORMACIÓN	I.G.	417	20.633	(10.803)	
ALIMENTOS Y ACEITES, S.A. (4)	ESPAÑA	ALIMENTACIÓN	I.G.	135.207	87.376	10.134	
COMPANIA ESPAÑOLA DE TABACO EN RAMA, S.A. (5)	ESPAÑA	COMERCIALIZACIÓN DEL TABACO	I.G.	45.676	8.092	755	
COFIVAGASA, S.A.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (1)	ESPAÑA	GESTIÓN DE PARTICIPADAS	I.G.	100	15.935	2.955	
AHY ENSIDESA CAPITAL, S.A.U.	ESPAÑA	GESTIÓN DE CARTERA	I.G.	100			
EQUIPOS TERMOMETÁLICOS, S.A.U.	ESPAÑA	BIENES DE EQUIPO	I.G.	100			
SOC. ESTATAL DE CORREOS Y TELEGRAFOS, S.A.U. Y SOC. DEPENDIENTES (6)	ESPAÑA	GESTIÓN SERVICIOS POSTALES	I.G.	100	1.166.320	(3.975)	
CORREOS TELECOM, S.A.U.	ESPAÑA	GESTIÓN RED DE TELECOMUNICACIONES	I.G.	100			
NEXEA GESTIÓN DOCUMENTAL, S.A.U.	ESPAÑA	SERVICIO DE CORREO HIBRIDO	I.G.	100			
CHRONOEXPRES, S.A.U.	ESPAÑA	TRANSPORTE DOCUMENTOS Y PEQUEÑA PAQUETERÍA	I.G.	100			
DEFEX, S.A. (6)	ESPAÑA	FOMENTO A LA EXPORTACIÓN	I.G.	51	2.557	18.771	
EUROPEAN AERONAUTICS DEFENSE SPACE CIA., N.V. (E.A.D.S.)	HOLANDA	AEROSPAICIAL	P.E.	5,40			
ENAGAS, S.A.	ESPAÑA	DISTRIBUCIÓN DEL GAS	P.E.	5			
EN RESIDUOS RADIACTIVOS, S.A. (ENRESA)	ESPAÑA	GESTIÓN RESIDUOS RADIACTIVOS	P.E.	20			
ENUSA, INDUSTRIAS AVANZADAS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES. (GRUPO ENUSA) (3)	ESPAÑA	COMBUSTIBLE NUCLEAR	I.G.	60	60,102	54,215	
						3,866	

ANEXO I
SOCIEDADES INCLUIDAS EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN DE 2012

NOMBRE	PAIS	ACTIVIDAD	Método de Consolidación	% Participación Control Total	Capital Desemb.	Miles de Euros	
						Reservas y otras partidas de Patrimonio	Resultado
DESORCIÓN TÉRMICA, S.A.	ESPAÑA	TRATAMIENTO TIERRAS CONTAMINADAS	I.G.	55			
ENISEGUR, S.A.U.	ESPAÑA	TRANSP. Y DISTRIBUCIÓN EXPLOSIVOS	I.G.	100			
E. PARA GESTIÓN DE RESIDUOS INDUSTRIALES, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN DE RESIDUOS INDUSTRIALES	I.G.	99,69			
ETISA DOI, S.R.L.	RUMANIA	TRANSPORTE DE MERCANCÍAS	I.G.	99,9			
EXPRESS TRUCK, S.A.U.	ESPAÑA	TRANSP. MERCANCÍAS PELIGROSAS	I.G.	100			
MOLYPHARMA, S.A.	ESPAÑA	FAB. ISÓTOPOS, PÍLOTOS, RADIOACTIVOS	I.G.	51			
TECONMA, S.A.U. en liquidación	ESPAÑA	PROTECCIÓN CONSUMO MEDIO AMBIENTE	I.G.	100			
ENUSA-ENWESA, A.I.E.	ESPAÑA	REPARACIÓN ELEM. COMBUSTIBLES	P.E.	50			
GENTRO DE TRANSFERENCIAS, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN Y TRAT. RESIDUOS INDUSTRIALES	P.E.	30			
G.N.F. ENUSA NUCLEAR FUEL, S.A.	ESPAÑA	COMERCIAL. COMBUSTIBLE NUCLEAR	P.E.	49			
RESIDUOS DE MELILLA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN Y TRAT. RESIDUOS URBANOS	P.E.	50			
SPANISH NUCLEAR GROUP FOR CHINA, A.I.E.	ESPAÑA	PROM. COMERCIAL DE PRODUCTOS EN CHINA	P.E.	25			
EQUIPOS NUCLEARES S.A.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (GRUPO ENSA)(6)	ESPAÑA	FABRICACIÓN SISTEMAS NUCLEARES	I.G.	100	36.303	17.204	7.360
ENWESA OPERACIONES, S.A.	ESPAÑA	MANTEN. CENTRALES ELÉCTRICAS	I.G.	75,06			
WESTINGHOUSE TECHNOLOGY SERVICE, S.A.	ESPAÑA	SERV. OPERACIONES EN CENTRALES	P.E.	30			
ENUSA-ENWESA, A.I.E.	ESPAÑA	REPARACIÓN ELEM. COMBUSTIBLES	P.E.	25			
SPANISH NUCLEAR GROUP FOR CHINA, A.I.E.	ESPAÑA	PROM. COMERCIAL DE PRODUCTOS EN CHINA	P.E.	25			
HIPODROMO DE LA ZARZUELA, S.A. (3)	ESPAÑA	OCIO	I.G.	95,78	21.343	(6.135)	(3.426)
HISPASAT, S.A.	ESPAÑA	TELECOMUNICACIONES	P.E.	7,41			
HULLERAS DEL NORTE, S.A.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (GRUPO HUNOSA)	ESPAÑA	MINERÍA DE CARBÓN	I.G.	100	13.571	239.878	(11.389)
(5)	ESPAÑA	SOCIEDAD DE CARTERA	I.G.	100			
SADIM INVERSIONES, S.A.U.	ESPAÑA	CONSULTORIA E INGENIERÍA	I.G.	100			
SOC. ASTURIANA DE DIVERSIFICACIÓN MINERA, S.A.U.	ESPAÑA	SOCIEDAD DE CARTERA	P.E.	50			
SOC. PARA EL DESARROLLO DE LAS COMARCAS MINERAS, S.A.	ESPAÑA	SOCIEDAD DE CARTERA	P.E.	50			

ANEXO I
SOCIEDADES INCLUIDAS EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN DE 2012

NOMBRE	PAIS	ACTIVIDAD	Método de Consolidación	% Participac. Control Total	Miles de Euros		
					Capital Desemb.	Reservas y otras partidas de Patrimonio	Resultado
SODECO GESTIÓN, S.L.	ESPAÑA	SOCIEDAD DE CARTERA	P.E.	50			
CABE S.L.	ESPAÑA	CENTRO FORMACIÓN PROFESIONAL	P.E.	49			
LAMINADOS DE ALLER, S.A.	ESPAÑA	FABRICACIÓN DE VIDRIO	P.E.	29,40			
PEREDA POWER S.L.	ESPAÑA	ENERGIA	P.E.	30			
TUNNEL SAFETY TESTING, S.A.	ESPAÑA	ENSAYOS DE SEGURIDAD EN TÚNELES	P.E.	20			
IZAR CONSTRUCCIONES NAVALES, S.A.U. EN LIQUIDACIÓN (6)	ESPAÑA	EN LIQUIDACIÓN	I.G.	100	537.161	(1.078.637)	16.230
MERCADOS CENTRALES DE ABASTECIMIENTOS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (GRUPO MERCASA) (6)	ESPAÑA	ALIMENTACIÓN	I.G.	51	153.942	159.874	5.603
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE BADAJOZ S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	98,31			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE LAS PALMAS, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	50,30			

ANEXO I
SOCIEDADES INCLUIDAS EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN DE 2012

NOMBRE	PAIS	ACTIVIDAD	Método de Consolidación	% Participac. Control Total	Capital Desemb.	Miles de Euros	
						Reservas y otras partidas de Patrimonio	Resultado
MERCALGECIRAS, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	94,90			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE MÁLAGA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	87,23			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE ASTURIAS, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	51			
OLIMPIC MOLL, S.A.	ESPAÑA	EDIF. Y EXPLOTACIÓN C. COMERCIAL	I.G.	100			
CONSORCIO MERCASA-INGATEMA CONSULTING, SRI	ESPAÑA	GESTIÓN Y EJEC. MERCADO S. DOMINGO	P.E.	50			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE BARCELONA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	36,79			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE BILBAO, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	39,16			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE CORDOBA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,92			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE SANTIAGO, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	49,00			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE GRANADA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,71			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE JEREZ, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,72			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE PAMPLONA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	40,00			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE LEÓN, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	36,75			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE ALICANTE, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,52			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE MADRID, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,63			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE MURCIA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,93			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE PALMA DE MALLORCA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	45,19			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE SALAMANCA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	47,92			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE SANTANDER, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,65			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE SEVILLA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,39			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE TENERIFE, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	40,74			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE VALENCIA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,83			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE ZARAGOZA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,80			
MINAS DE ALMADEN Y ARRAYANES, S.A.U. (8)	ESPAÑA	COMERCIALIZACIÓN MERCURIO	I.G.	100	23.470	1.748	(1.661)

ANEXO I
SOCIEDADES INCLUIDAS EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN DE 2012

NOMBRE	PAIS	ACTIVIDAD	Método de Consolidación	% Participac. Control Total	Miles de Euros		
					Capital Desemb.	Reservas y otras partidas de Patrimonio	Resultado
NAVANTIA, S.A.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (3)	ESPAÑA	CONSTRUCCIÓN NAVAL	I.G.	100	226.323	28.140	(78.240)
NAVANTIA AUSTRALIA PTY LTD.	AUSTRALIA	CONSTRUCCIÓN NAVAL	I.G.	100			
REMOLCADORES DEL NOROESTE, S.A.U.	ESPAÑA	REMOLQUES MARÍTIMOS	I.G.	100			
SAES CAPITAL, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN CARTERA	I.G.	51			
S.A. DE ELECTRÓNICA SUBMARINA	ESPAÑA	ELECTRÓNICA MARÍTIMA	I.G.	51			
SAINSEL SISTEMAS NAVALES, S.A.U.	ESPAÑA	SISTEMAS ELECTRÓNICOS	I.G.	100			
INMIZE CAPITAL, S.L.	ESPAÑA	COMERCIALIZACIÓN DE MISILES	P.E.	20			
SOC. IBERO-AMERICANA DE REPARACIONES NAVALES, L.T.D.	CHILE	REPARACIONES NAVALES	P.E.	50			
SOCIEDAD ESTATAL ESPAÑA, EXPANSIÓN EXTERIOR, S.A.	ESPAÑA	COMERCIO EXTERIOR	P.E.	11,87			
RED ELÉCTRICA CORPORACIÓN S.A.	ESPAÑA	DISTRIBUCIÓN ENERGÍA-ELÉCTRICA	P.E.	20			
SEPI DESARROLLO EMPRESARIAL, S.A.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTE (3) (*)	ESPAÑA	SOCIEDAD DE DESARROLLO REGIONAL	I.G.	100	118.899	264.846	12
SEPIDES GESTIÓN S.G.E.C.R., S.A.U.	ESPAÑA	GESTORA DE FONDOS DE CAPITAL RIESGO	I.G.	100			
SOC. PARA EL DESARROLLO INDUSTRIAL DE EXTREMADURA, S.A.	ESPAÑA	SOCIEDAD DE DESARROLLO REGIONAL	I.G.	62,29			
PARQUE EMPRESARIAL PRINCIPADO ASTURIAS S.A.U.	ESPAÑA	DESARROLLO, PROMOCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN	I.G.	100			
A.I. ABRA INDUSTRIAL, S.A.U.	ESPAÑA	ACONDICIONAMIENTO Y REHABILITACIÓN	I.G.	100			
AGRUMINSA, S.A.U.	ESPAÑA	ACTIVIDAD MINERA	I.G.	100			
VIPAR PARQUE EMPRESARIAL, S.L.	ESPAÑA	DESARROLLO, PROMOCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN	I.G.	85			
PARQUE EMPRESARIAL CANTABRIA, S.L.	ESPAÑA	DESARROLLO, PROMOCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN	P.E.	48			
PARQUE EMPRESARIAL SAGUNTO, S.L.	ESPAÑA	DESARROLLO, PROMOCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN	P.E.	50			
IBAR-ZAHARRA, S.A.	ESPAÑA	DESARROLLO, PROMOCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN	P.E.	50			
PLATEA GESTIÓN, S.A.	ESPAÑA	DESARROLLO, PROMOCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN	P.E.	25			
AVILÉS, ISLA DE LA INNOVACIÓN, S.A.	ESPAÑA	DESARROLLO, PROMOCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN	P.E.	35			
SOCIEDAD PROMOCIÓN Y DESARROLLO EMPRESARIAL TERUEL, S.A.	ESPAÑA	FONTEO DE LA ACTIVIDAD EMPRESARIAL	P.E.	33,33			
SOC. ANÓNIMA ESTATAL DE CAUCIÓN AGRARIA (2) (**)	ESPAÑA	SERVICIOS FINANCIEROS	I.G.	80	7.373	7.851	1.728
TRANSFORMACIÓN AGRARIA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (GRUPO TRAGSA) (2)	ESPAÑA	MEDIOAMBIENTAL	I.G.	51	32.537	278.515	4.131
TECNOLOGÍAS Y SERVICIOS AGRARIOS, S.A.U.	ESPAÑA	TECNOLOGÍA AGRARIA MEDIOAMBIENTAL	I.G.	100			
COLONIZACIÓN Y TRANSFORMACIÓN AGRARIA, S.A.U.	PARAGUAY	EXPLOTACIÓN AGRARIA	I.G.	100			

(*) Capital no exigido 9.020 miles de euros.

(**) Capital no exigido 867 miles de euros.

ANEXO I
SOCIEDADES INCLUIDAS EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN DE 2012

La información facilitada de la Sociedad o Grupo ha sido revisada por:

- (1) BDO Auditores
- (2) Deloitte
- (3) Ernst & Young
- (4) Auren Auditores
- (5) KPMG
- (6) PriceWaterhouseCoopers
- (7) PKF ATTEST
- (8) CROWE HORWATH

I.G. = Integración Global
P.E. = Puesta en Equivalencia

ANEXO II

ANEXO II
SOCIEDADES INCLUIDAS EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN DE 2011

NOMBRE	PAIS	ACTIVIDAD	Método de Consolidación	% Participac. Control Total	Miles de Euros		
					Capital Desemb.	Reservas y otras partidas de Patrimonio	Resultado
SOC. ESTATAL DE PARTICIPACIONES INDUSTRIALES (a)	ESPAÑA	GESTIÓN DE CARTERA	I.G.	4.096,297	(2.211,126)	(126,485)	
AGENCIA EFE, S.A.U (2)	ESPAÑA	DISTRIBUCIÓN DE LA INFORMACIÓN	I.G.	417	25,483	(4,850)	
ALIMENTOS Y ACEITES, S.A. (4)	ESPAÑA	ALIMENTACIÓN	I.G.	135,207	81,044	35,880	
COMPAÑIA ESPAÑOLA DE TABACO EN RAMA, S.A. (5)	ESPAÑA	COMERCIALIZACIÓN DEL TABACO	I.G.	45,676	8,020	1,176	
COTIVAGASA, S.A.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (2)	ESPAÑA	GESTIÓN DE PARTICIPADAS	I.G.	3,005	30,227	9,882	
AHV ENSIDESA CAPITAL, S.A.U.	ESPAÑA	GESTIÓN DE CARTERA	I.G.	100			
EQUIPOS TERMOMETÁLICOS, S.A.U.	ESPAÑA	BIENES DE EQUIPO	I.G.	100			
SOC. PARA EL DESARROLLO INDUSTRIAL DE ANDALUCÍA, S.A. (b)	ESPAÑA	DESARROLLO INDUSTRIAL REGIONAL	I.G.	96,23			
DEFEX, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (6)	ESPAÑA	FOMENTO A LA EXPORTACIÓN	I.G.	51	18,814	1,006	
CIREX, S.A.U.	ESPAÑA	GESTIÓN DE INVERSIONES FINANC.	I.G.	2,557			
EUROPEAN AERONAUTICALS DEFENSE SPACE CIA, N.V. (E.A.D.S.)	HOLANDA	AEROSPACIAL	P.E.				
E.N. RESIDUOS RADIACTIVOS, S.A. (ENRESA)	ESPAÑA	DISTRIBUCIÓN DEL GAS	P.E.	5			
ENUSA, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN RESIDUOS RADIACTIVOS	P.E.	20			
ENUSA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES. (GRUPO ENUSA) (5)	ESPAÑA	COMBUSTIBLE NUCLEAR	I.G.	60	53,208	7,197	

(a) Reexpresado. Ver nota 2.2

(b) Integración de cuenta de resultados y estado de flujos hasta su liquidación.

ANEXO II
SOCIEDADES INCLUIDAS EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN DE 2011

N O M B R E	PAIS	A C T I V I D A D	Método de Consolidación	% Participac. Control Total	Capital Desemb.	Miles de Euros	
						Reservas y otras partidas de Patrimonio	Resultado
DESORCIÓN TÉRMICA, S.A.	ESPAÑA	TRATAMIENTO TIERRAS CONTAMINADAS	I.G.	55			
ENUSEGUR, S.A.U.	ESPAÑA	TRANSP. Y DISTRIBUCIÓN EXPLOSIVOS	I.G.	100			
E. PARA GESTIÓN DE RESIDUOS INDUSTRIALES, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN DE RESIDUOS INDUSTRIALES	I.G.	99,69			
ETSA DOJ, S.R.L.	ROMANIA	TRANSPORTE DE MERCANCIAS	I.G.	99,9			
EXPRESS TRUCK, S.A.U.	ESPAÑA	TRANSP. MERCANCIAS PELIGROSAS	I.G.	100			
MOLYPHARMA, S.A.	ESPAÑA	FAB. ISÓTOPOS, PDIOS, RADIOACTIVOS	I.G.	51			
TECONMA, S.A.U. en liquidación	ESPAÑA	PROTECCIÓN CONS. MEDIO AMBIENTE	I.G.	100			
ENUSA-ENWESA, A.I.E.	ESPAÑA	REPARACIÓN ELEM. COMBUSTIBLES	P.E.	50			
BARNATROM, S.A.	ESPAÑA	FABR. MEDICAMENTOS, RADIOFARMACO	P.E.	34,28			
CATALANA DE DISPENSACIÓN, S.A.	ESPAÑA	FABR. MEDICAMENTOS, RADIOFARMACO	P.E.	20			
GENTRO DE TRANSFERENCIAS, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN Y TRAT. RESIDUOS INDUSTRIALES	P.E.	30			
G.N.F. ENUSA NUCLEAR FUEL, S.A.	ESPAÑA	COMERCIAL. COMBUSTIBLE NUCLEAR	P.E.	49			
RESIDUOS DE MELILLA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN Y TRAT. RESIDUOS URBANOS	P.E.	50			
SPANISH NUCLEAR GROUP FOR CHINA, A.I.E.	ESPAÑA	PROM. COMERCIAL DE PRODUCTOS EN CHINA	P.E.	25			
EQUIPOS NUCLEARES, S.A.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (GRUPO ENSA) (6)	ESPAÑA	FABRICACIÓN SISTEMAS NUCLEARES	I.G.	100	36.303	17.012	2.723
ENWESA OPERACIONES, S.A.	ESPAÑA	MANTEN. CENTRALES ELECTRICAS	I.G.	75,06			
WESTINGHOUSE TECHNOLOGY SERVICE, S.A.	ESPAÑA	SERV. OPERACIONES EN CENTRALES	P.E.	30			
ENUSA-ENWESA, A.I.E.	ESPAÑA	REPARACIÓN ELEM. COMBUSTIBLES	P.E.	25			
SPANISH NUCLEAR GROUP FOR CHINA, A.I.E.	ESPAÑA	PROM. COMERCIAL DE PRODUCTOS EN CHINA	I.G.	25			
HIPÓDROMO DE LA ZARZUELA, S.A. (3)	ESPAÑA	OCIO	I.G.	95,78	21.343	(3.491)	(2.644)
HISPASAT, S.A.	ESPAÑA	TELECOMUNICACIONES	P.E.	7,41			
HULLERAS DEL NORTE, S.A.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (GRUPO HUNOSA) (6)	ESPAÑA	MINERÍA DE CARBÓN	I.G.	100	13.571	284.001	(367)
SADIM INVERSIONES, S.A.U.	ESPAÑA	SOCIEDAD DE CARTERA	I.G.	100			
SOC. ASTURIANA DE DIVERSIFICACIÓN MINERA, S.A.U.	ESPAÑA	CONSULTORÍA E INGENIERÍA	I.G.	100			
SOC. PARA EL DESARROLLO DE LAS COMARCAS MINERAS, S.A.	ESPAÑA	SOCIEDAD DE CARTERA	P.E.	50			

ANEXO II
SOCIEDADES INCLUIDAS EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN DE 2011

NOMBRE	PAIS	ACTIVIDAD	Método de Consolidación	% Participac. Control Total	Capital Desemb.	Miles de Euros	
						Reservas y otras partidas de Patrimonio	Resultado
SODECO GESTIÓN, S.L.	ESPAÑA	SOCIEDAD DE CARTERA	P.E.	50			
CABE, S.L.	ESPAÑA	CENTRO FORMACIÓN PROFESIONAL	P.E.	49			
LAMINADOS DE ALLER, S.A.	ESPAÑA	FABRICACIÓN DE VIDRIO	P.E.	29,40			
PEREDA POWER, S.L.	ESPAÑA	ENERGIA	P.E.	30			
TUNNEL SAFETY TESTING, S.A.	ESPAÑA	ENSAYOS DE SEGURIDAD EN TÚNELES	P.E.	20			
IZAR CONSTRUCCIONES NAVALES, S.A.U. - EN LIQUIDACIÓN (6)	ESPAÑA	EN LIQUIDACIÓN	I.G.	100	537.161	(1.165.490)	(24.454)
MERCADOS CENTRALES DE ABASTECIMIENTOS, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (GRUPO MERCASA) (6)	ESPAÑA	ALIMENTACIÓN	I.G.	51	153.942	158.788	7.781
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE BADAJOZ, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	98,31			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE LAS PALMAS, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	58,30			

ANEXO II
SOCIEDADES INCLUIDAS EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN DE 2011

NOMBRE	PAIS	ACTIVIDAD	Método de Consolidación	% Participac. Control Total	Miles de Euros		
					Capital Desemb.	Reservas y otras partidas de Patrimonio	Resultado
MERCALGECIRAS, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	94,90			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE MÁLAGA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	87,23			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE ASTURIAS, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	I.G.	51			
OLIMPIC MOLL, S.A.	ESPAÑA	EDIF. Y EXPLOTACIÓN C. COMERCIAL	I.G.	100			
CONSORCIO MERCASA-INCATEMA CONSULTING, SRL	ESPAÑA	GESTIÓN Y EJEC. MERCADO S. DOMINGO	P.E.	45,45			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE BARCELONA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	36,79			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE BILBAO, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	39,05			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE CORDOBA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,92			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE SANTIAGO, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	49,00			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE GRANADA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,71			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE PEREZ, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,72			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE PAMPLONA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	40,00			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE LEÓN, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	36,75			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE ALICANTE, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,52			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE MADRID, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,63			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE MURCIA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,93			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE PALMA DE MALLORCA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	45,19			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE SALAMANCA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	47,92			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE SANTANDER, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,65			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE SEVILLA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,65			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE TENERIFE, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,39			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE VALENCIA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	40,74			
MERCADOS CENTRALES ABASTEC. DE ZARAGOZA, S.A.	ESPAÑA	EXPLOTACIÓN MERCADOS CENTRALES	P.E.	48,83			
MINAS DE ALMADEN Y ARRAYANES, S.A.U. (I)	ESPAÑA	COMERCIALIZACIÓN MERCURIO	I.G.	100	23.470	2.615	1.168

ANEXO II
SOCIEDADES INCLUIDAS EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN DE 2011

NOMBRE	PAIS	ACTIVIDAD	Método de Consolidación	% Participac. Control Total	Miles de Euros		
					Capital Desemb.	Reservas y otras partidas de Patrimonio	Resultado
NAVANTIA, S.A.U. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES (3)	ESPAÑA	CONSTRUCCIÓN NAVAL	I.G.	100	226.323	59.126	(41.778)
REMOLCADORES DEL NOROESTE, S.A.U.	ESPAÑA	REMOLQUES MARITIMOS	I.G.	100			
SAES CAPITAL, S.A.	ESPAÑA	GESTIÓN CARTERA	I.G.	51			
S.A. DE ELECTRONICA SUBMARINA	ESPAÑA	ELECTRONICA MARITIMA	I.G.	51			
SAINSEL SISTEMAS NAVALES, S.A.U.	ESPAÑA	SISTEMAS ELECTRONICOS	I.G.	100			
INMIZE CAPITAL, S.L.	ESPAÑA	COMERCIALIZACIÓN DE MISILES	P.E.	20			
SOC. IBERO-AMERICANA DE REPARACIONES NAVALES, L.T.D.	CHILE	REPARACIONES NAVALES	P.E.	50			
PAR SOCIEDAD ESTATAL ESPAÑOLA, S.A.	ESPAÑA	COMERCIO EXTERIOR	P.E.	11,87			
RED ELÉCTRICA CORPORACIÓN S.A.	ESPAÑA	DISTRIBUCIÓN ENERGÍA-ELÉCTRICA	P.E.	20			
SEPI DESARROLLO EMPRESARIAL, S.A.U. Y SOCIEDADES DEPENDIEN. (3)(a)(c)	ESPAÑA	SOCIEDAD DE DESARROLLO REGIONAL	I.G.	100	118.900	277.713	(13.034)
SEPIDES GESTIÓN S.G.E.C.R. S.A.U.	ESPAÑA	GESTORA DE FONDOS DE CAPITAL RIESGO	I.G.	100			
SOC. PARA EL DESARROLLO INDUSTRIAL DE EXTREMADURA, S.A.	ESPAÑA	SOCIEDAD DE DESARROLLO REGIONAL	I.G.	62,29			
PARQUE EMPRESARIAL PRINCIPADO ASTURIAS S.A.U.	ESPAÑA	DESARROLLO, PROMOCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN	I.G.	100			
A.I. ABRA INDUSTRIAL, S.A.U.	ESPAÑA	ACONDICIONAMIENTO Y REHABILITACIÓN	I.G.	100			
AGROMINSA, S.A.U.	ESPAÑA	ACTIVIDAD MINERA	I.G.	100			
VIPAR PARQUE EMPRESARIAL, S.L.	ESPAÑA	DESARROLLO, PROMOCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN	I.G.	85			
PARQUE EMPRESARIAL CANTABRIA, S.L.	ESPAÑA	DESARROLLO, PROMOCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN	P.E.	48			
PARQUE EMPRESARIAL SAGUNTO, S.L.	ESPAÑA	DESARROLLO, PROMOCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN	P.E.	50			
IBAR-ZAHARRA, S.A.	ESPAÑA	DESARROLLO, PROMOCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN	P.E.	50			
PLATEA GESTIÓN S.A.	ESPAÑA	DESARROLLO, PROMOCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN	P.E.	25			
AVILÉS, ISLA DE LA INNOVACIÓN, S.A.	ESPAÑA	DESARROLLO, PROMOCIÓN Y COMERCIALIZACIÓN	P.E.	35			
SOCIEDAD PROMOCIÓN Y DESARROLLO EMPRESARIAL TERUEL, S.A.	ESPAÑA	FOMENTO DE LA ACTIVIDAD EMPRESARIAL	P.E.	33,33			
SOC. ANONIMA ESTATAL DE CAUCIÓN AGRARIA (7)(d)	ESPAÑA	SERVICIOS FINANCIEROS	I.G.	80	7.373	7.798	1.724
TRANSFORMACION AGRARIA, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES	ESPAÑA	MEDIAAMBIENTAL	I.G.	51	32.537	278.329	12.883
(GRUPO TRAGSA) (2)	ESPAÑA	TECNOLOGÍA AGRARIA MEDIOAMBIENTAL	I.G.	100			
TECNOLOGÍAS Y SERVICIOS AGRARIOS, S.A.U.	PARAGUAY	EXPLOTACIÓN AGRARIA	I.G.	100			
COLONIZACIÓN Y TRANSFORMACIÓN AGRARIA, S.A.U.	Y						

(a) Reexpresado. Ver nota 2.2

(c) Capital no exigido 9,020 miles de euros.

(d) Capital no exigido correspondiente a SEPI 867 miles de euros.

ANEXO II
SOCIEDADES INCLUIDAS EN EL PERÍMETRO DE CONSOLIDACIÓN DE 2011

La información facilitada de la Sociedad o Grupo ha sido revisada por:

- (1) BDO Auditores
- (2) Deloitte
- (3) Ernst & Young
- (4) Auren Auditores
- (5) KPMG
- (6) PriceWaterhouseCoopers
- (7) SCD Auditoría

I.G. = Integración Global
P.E. = Puesta en Equivalencia

**Edita:**

SEPI

C/ Velázquez, 134

28006 Madrid

Tel. 91 396 10 00

Fax. 91 396 15 60

www.sepi.es

Diseño y maquetación:

Estudio Juan de la Mata

www.juandelamata.com

Fotografías:

Archivo gráfico de SEPI

Banco de imágenes

Fecha de edición: Julio 2013

Depósito legal: M-18713-2013

